

如何靠兼家教月收入三萬

作者：董正隆



作者：董正隆

學歷：中央大學數學碩士

信箱：iamot6@yahoo.com.tw

作者背景：

曾任教補習班、高職與五專講師，亦擔任救國團、社區大學講師等。喜愛寫作分享自己的學習心得與收穫。

著有《解開愛情之謎》、《家教達人賺錢聖經》、《玩弄失敗》、《行動哲學》等。

家教達人賺錢聖經：

<http://www.tutormaster.net>

超人行銷網站：<https://www.isuperman.tw>

你好：

也許你過去一直認為家教只是兼差，沒有辦法賺到大錢，我過去也是這麼認為，但是當我在念研究所時，我發現我大錯特錯！家教是可以賺到錢的！你可以一周工作二十小時，但是卻擁有上班族水準的薪水，三萬元！

我過去在研究所時期，當我家教收入超過三萬元時，我開始改變我的想法，認真看待家教是否能幫我賺到錢，然後我發現確實可以，所以我的家教收入逐漸破四萬、五萬、六萬，甚至到了我已經畢業（六月），在我去當兵前的一個月（七月），我還創造了近八萬元的家教收入！是我當時家教以來最高的收入！你一定在想：「這怎麼可能！按照常理來說，畢業了家教應該都已經辭掉了，收入應該是越來越來少才對。」嗯，這就是你要學習的第一課：「成功者是違反常理的！」，所以你會發現，即使經濟不景氣，失業率這麼高，一堆大學生找不到工作待業中，但是還是有人賺得到錢！

所以，我接下來的報告，除了讓你初步瞭解家教這一行目前的一些統計數據之外，更重要的是，我要扭轉你的想法，讓你知道，你其實也能夠靠家教賺取到上班族的收入，而且，不會很難，我還會給你方法。



韋正隆

2019/07/5

作者簡介：國立中央大學數學研究所畢業，家教經驗十年，時薪破千，最高五千，曾家教月收入高過十萬，年收入近百萬。

目錄

大學生打工現況

大學生就業現況

流浪教師的現況

上班族兼差現況

我的經驗分享

家教月收入三萬技巧

大學生打工現況

根據 2010 年的一些報導，8 成多的大學生會去打工，打工時數竟然接近上課時數。

打工平均時薪排行「模特兒」最高，竟然將近五百。「家教」排名其次，但平均只有兩百多元。

好，讓我們來分析一下這些數據告訴了我們什麼。首先，因為學費變貴了，家裡提供的零用錢不夠，所以有超過八成的人願意出來打工賺錢。但是，大家平均將近每天花 2.5 小時打工，平均時薪只有 127 元！

好好想一想這數據，你認為花了那麼多時間打工，你還能夠輕易兼顧得了你的課業嗎？還有時間參與多少社團呢？如果你還有男朋友或女朋友，還有多少時間談戀愛呢？那麼，你的大學生活不都是在打工、準備考試當中渡過了嗎？

很可惜的是，也很無奈！現實生活中的工作，對學生來說，時薪低的嚇人！你看上頭的數據，家教的數據應該是大家去家教時平均的時薪，幾曾何時，家教時薪被貶低成這樣子了？這比十年前我家教的時薪還低多了。

我最近每次經過我們家附近的麥當勞，就會看到平日時薪 95 元，夜班 150 元。看到那個夜班 150，我就想到那個人賠上了晚上睡覺時間，工作六小時，換得 900 元，日夜顛倒，但是賺的錢卻比我家教一小時還低！我並不是在嘲笑他人，而是我心中感到無奈，我真的覺得，如果一個人願意犧牲晚上睡覺時間，日夜顛倒，就只為了那時薪 150 元，那麼，拿這種精神投注在家教上，他一定會成功！因為我也沒他那麼努力！

但是，我知道讀者們可能會想：「但是，如果他找得到家教，他怎麼可能還會去麥當勞！」沒錯！這就是重點了，大部分的大學生都想找家教，卻沒有什麼人能夠找到，或者許多人單看到自己的學歷或覺得自己沒經驗就放棄了，我說真的，這就是正常人的想法。但是，其實你缺的只是方法而已！

我家教的這十年來，深刻體會到一件事，就是：

沒有人教你怎麼在家教這一行當中一路成功！

所有的人都是獨自摸索，或者問問學長姐，或者看看網路訊息，但是市面上沒有哪本書在教你，回答你所有在家教中會遇到的問題，沒有！我確定。那也是為什麼我今天會寫這份報告的主因了，因為太少人願意有系統地分享如何在家教中成功的經驗。沒錯，是有很多人在分享心得，但是卻沒有人在教你如何按步就班，一步一步地在這一行成功！這就好像過去我聽了許多成績很好的人分享他的讀書方法，但是聽完之後，自己又學不來，所以聽聽就算了一樣。沒錯，很多人在分享，但是那些分享大多不能真的幫助你，讓你在家教能夠成功。

在打工職務平均時薪排行的前十名中。前兩名是展場模特兒和外拍模特兒，很可惜，我們大多都不是帥哥美女，身材辣、體格壯，所以前兩項根本只是特例而已。比家教差一點的酒促小姐，各位女士們，你要去賣酒我不反對，但別去喝你在賣的酒，免得別人把你賣了。你看到補習班老師，時薪平均 153 元，你以為是在上台授課的那種嗎？不是，只是當輔導老師而已，幫人家解題或管秩序、改考卷。但是，這就跟家教有關了，因為都需要用到你腦袋裡的知識。

我建議你在這個年代，用你的知識，有品格的去賺錢。

這是個知識的年代，靠勞力賺錢的時代已經落伍了，我個人雖然體力強壯（標準單槓可以拉十三下，跆拳道副社長以及六種武術性社團比腕力大賽冠軍），籃球也打的不錯（誰叫我是屏中的呢，高二可以扣籃，單腳跳起來就可以摸到籃框），但是，我從來都沒有想過要用體力去賺錢。因為我喜歡輕鬆的事情，而家教是我做過的工作當中最輕鬆的事情。不過，看到這裡，你應該對於大學生打工有個初步瞭解了。接下來我們要看看已經畢業的大學生或上班族所遭遇到的問題又有哪些。

大學生就業現況

根據 2010 年的一些報導，你可以看得出來，大專院校畢業生平均薪資不到兩萬六，所以三萬元就算是很高的薪水了。再來，大學生畢業後平均最起碼要失業四五個月，才會找到第一份工作，事實上，失業超過半年的人大有人在，很多人第一份工作熬不過試用期就被雇主解雇，或者自己把雇主解雇了（自己不幹了）。

別期待你的第一份工作就會陪你一輩子，事實上這是不可能的，一開始畢業時，大家對於自己未來的方向還不明確，很多人到了實際工作的環境，如護理科的女生真的去做護士後，才發現跟自己過去想想的差距很大。學非所用的狀況，高達 70%！超過三分之二的人都會後悔他自己所學的科系，實際就業中發現根本沒有幫助！

流浪教師的現況

十幾年來取得教師證的人數為超過十萬人，一半以上已死心轉換跑道，仍在掙扎的流浪教師至少還有五萬多人。這就是過去家長們說的：「當老師很好啊！」這種傳統觀念流傳到現代的代價。

其實，流浪教師的現象以及大學生氾濫的現象可以只有兩個字來形容：「盲從」。我自己也是在大四時才體會到一個真理：「別跟人群盲從！」真的，一堆人競爭的結果就是平均 3% 的教師甄試錄取率以及 2% 的高普考錄取率。

而 2010 年最新的數據顯示，高考預估錄取率 1.5%，普考 0.7%，史上最低！而 2011 年的數據也顯示錄取率差不多都在 3% 以內。

我知道要走出自己的路有多困難，我也明白大部分的人的困境，但是你越早明白盲從的痛苦代價，你就越快從這種陷阱當中跳脫出來。

許多流浪教師其實都改行跑去補習班或家教了，但是他們不知道的是，一般來說，如果他著重在家教經營的話，他的收入其實會比在補習班全職高。

如果你恰好是流浪教師，我並沒有要你放棄你的夢想，但是我的確建議你往家教這一行研究看看，看看家教是否能夠創造比你過去想像的還要多的收入。況且，因為你本身具有教師證，從事家教對你來說是非常合適的，而且你也許也有當過代課老師，因此你的家教時薪可以理所當然地開更高，我個人覺得，你會別其他人更有資格在家教中賺到更多的錢。

但我不是說沒有教師證的人就賺不到錢，我個人就沒有教師證，但是我有大學講師證。我的意思是說，你越專業其實越容易有高時薪，就這麼簡單。

上班族兼差現況

2010 年的統計顯示，考慮兼差的上班族當中，有大約有四分之一的人想兼家教。另外現在總共有超過 10 萬名上班族在找家教。

所以，你可以看得出來，由於上班族平均收入大多不到三萬，所以才會想要兼差賺更多錢，而許多人想要用接案或在家工作的方式，那是當然，可以不用出門是最好，網拍也是屬於在家工作，但是真的做過的人就知道，這些方法並不容易成功，而且花費的時間可能多過原本的估計。只有家教是最實在的兼差方式，因為那是時薪制，你可以預測你投入多少時間就能夠賺多少錢。由上述我們提供的資料，你會發現，這也是我們的總結之一：

家教是大學生、流浪教師及上班族三者兼差的最愛。

說「最愛」其實並不盡然，但是，你可以觀察到，大學生畢業出來想當上班族或老師的人其實很多，而已經是上班族的人想要兼差的人卻又有近六成。不論大學生打工，還是流浪教師轉換跑道，或者上班族兼差，你都會看到家教的蹤影，因為說實在話，家教的收入真的不僅是在學生時代名列前茅，甚至在上班後兼差的地位也不小。

現在你就能夠更加清楚看到，你越早能夠從現在準備在家教這一行中成功，你的未來收入就越有保障能夠越高，而接下來，透過我自己的經驗分享，我將會教你如何靠兼家教月入三萬的方法。

我的經驗分享

說到自己的過去，不是用來炫耀，我只希望能夠讓各位看到我是如何擁有今天這些知識的。

我在大學時代體會到的第一件事情就是，學生想要打工的三部曲分別為花錢、省錢，然後想要賺錢。大一時，屏東長大的我自己上台北念東吳大學商用數學系，我馬上感受到花錢如燒錢般快速，然後就想要開始省錢，最後發現還是自己去賺錢比較快。

大一那時我很認真，拿了一年的第一名，一學期可以領一萬三千元獎學金，我把唸書當打工，想說至少也可以貼補自己的生活費。大二開始我投入社團，在系辦公室打工，差不多在大二下或大三時，我才真的想要找家教，原因無他，我也會怕，因為我沒有經驗，而且台北國立大學學歷比我好的多的是，但因為我自己是數學系，沒道理不去找家教，所以就這樣開始了家教之路。

大一時透過學長姐的介紹，我有去過保險公司一段時間學生，我一直觀察那些成功人士，得到的結論是：「保險不會是我的第一份工作。」因為我發現真正成功的人做保險是不在意錢的，他真的關心你，但是我第一次做保險腦袋想到的都是錢，失敗率肯定會很高。然後大三時，我接觸了傳直銷公司，做了一個月之後放棄，但也背了我人生第一個負債，四萬多元。

我的經驗告訴我，我後來也很清楚，能夠在這傳銷及保險成功的人都絕對不到 5%，我覺得可能連 1% 都不到，所以特別是在台北有許多傳直銷公司，我並不建議學生從事，通常下場都很慘，人際關係也會受到影響。

但是雖然我自己再考研究所那一年又再次從事傳銷，下線也有三百多人，但是這一行我細細體會一番之後，覺得並不適合學生族群。

也差不多是在我碩一的時候，傳銷結束不做那時，我才開始大量接家教，然後驚訝的發現，即使我的時薪四五百而已，家教其實能夠賺到的錢超乎我想像的多且輕鬆，我在做傳銷時除了收入不穩定之外，一個月要賺三萬，你下面要是沒有十幾二十人在積極運作，是不太可能的事情，而且只有你賺到錢，大多數你的下線卻沒有賺到錢，你也為他們不忍。但是，我靠家教卻能夠月入三萬。

那時候我們中央大學校刊做了一個統計，發現中央的學生一個月能賺超過一

萬五的人只有不到 3%，一半以上一個月都不到六千，一個月賺一萬的人就小於 10%了。這個數據衝擊到我，因為如果我能夠靠家教一個月賺三萬，那我不僅是學生中收入的前 1%，我以後出社會還怕沒有工作嗎？

我記得我月收入五萬時，我跟我一個朋友說：「你覺得我當學生現在就能賺五萬，以後畢業月薪在五萬以下的收入我會接受嗎？當然不會！」事實如此，我當初一退伍，到了人生地不熟的高雄住（沒錯，雖然我是屏東人，但是卻對高雄一點都不熟），我用兩個月的時間就創造月收入八萬的水準。也就是說，我成功地複製了我在桃園中央念研究所時的模式。也因此，我就有自信自己不論去哪裡，都一定能夠靠家教創造高收入！

但是，讓我先解釋一下為什麼我選擇家教。我當初 2007 年退伍時，我也有在找補習班的工作，有一間頗有名氣的補習班老闆看中我，他的補習班很奇怪，員工都是女生，他跟我說：「他已經三年沒有聘男員工了，我是他第一個看中的男生。（他不是 GAY 啦！）」，結果，他開價一個月三萬二。這對碩士看起來可以接受，也許對你來說還不錯，事實上這在高雄區補教裡頭也是不錯的薪水，說實在話，全職的補習班老師，在高雄區我沒看過起薪開價會超過四萬的，除非你工作個三五年才有可能。可是你別忘了，我在研究所的時候就可以賺到五萬了，而且補習班全職的工作是從下午兩點到晚上十點，星期六早上還要上班，把我晚上兼家教的時間都佔走了，最後，我做了一個禮拜覺得自己是被大材小用，就辭職了。

我的賺錢理念是：「在我的專長與興趣之下，做時薪高的事情！越高越好！」。所以，我一畢業所設定的目標是：「我只要做時薪五百以上的工作！」因為我覺得自己在研究所時家教時薪也可以收到五百，沒道理畢業之後連五百都收不到。所以，我就跟補習班說再見了。我馬上找到一份五專的兼任講師工作，時薪 575 元（沒錯，大學講師時薪一律 575 元），還有跟一家出版社合作，幫他們看待出版的著作，抓錯誤。然後瘋狂找家教。這麼做了兩年後，我才發現到我過去找家教的方式無法提升我的收入到更高的境界！。

我一直到 2009 年 11 月，我才在行銷自己上做了很大的改變，這個改變讓我的時薪一下子從 500 跳到 600，跳到 650，然後直衝 1000，直到現在的 1200 及 1500。我想這個時薪在高雄區應該是天價了。這裡並不是台北。我幾乎是一夕之間把我的時薪從 500 元 double 變成 1000 元。

於是我將這十年的經驗寫下來，就只是為了幫助像你這樣的人，少走我那麼多年的冤枉路。

家教月收入三萬技巧

我說我會在這份報告與你分享如何靠家教月收入三萬的技巧，有了上述這些概念，你知道了家教的重要性，你就等於開始邁向家教成功之路。

家教月收入三萬技巧 1：

把家教當成一份事業看待

沒錯，你必須要放下舊有觀念，認為家教只是兼差賺不到全職的錢。這個觀念上的調整很重要，缺了這一點，你永遠也做不到月入三萬。

家教這一行的特點列舉如下：

1. 工作時間與上班族顛倒：

家教都是利用晚上和假日工作居多，少數有遇到大學生、重考生、社會人士等特殊需求的人，才可能在白天家教。

2. 時薪比上班族多兩倍以上：

一個月三萬二的上班族，平均時薪為兩百元，全職家教的人，時薪少說都是四百元（低於四百我實在認為不符合身價），所以一週工作時數只需上班族的一半，即二十小時，就可以輕鬆賺到三萬二。當然，學生的不穩定、畢業以及沒有年終獎金、退休金，都是它的缺點。

3. 白天時間彈性，可兼差：

由於白天大多數時間是自己的，所以可以安排許多自己想做的事，但是，我認為聰明的全職家教會利用白天再多兼點差，如此方可創造更高的收入，例如可以和出版社合作，在家接案子，或者甚至下午也可以跟國小的補習班或美語補習班合作，多賺點外快，或者乾脆當個作家，在家準備日後出版的教材和書籍，還可以在學校兼課，或甚至晚上接補習班亦可，這些都是我做過的事情。

4. 不用繳稅：

家教收入被一般家教當成開銷的一部份，政府管不著。由於家教大多被定位為學生打工性質，學生也通常不可能賺到需要繳稅程度的錢，因此全職家教的人應該是不用繳稅的。這是這個行業非常特殊的狀況，因為沒有人想過家教可以當全職的。

5. 一分耕耘一分收穫：

這個行業跟業務很像，你要懂得找客戶，跟家教面談，談價錢，談時間，並且由你的教學成效來證明你的專業，金錢上的報酬完全是一分耕耘一分收穫的，當你做出口碑或交出成果，家教自然會轉介紹，或把他的其他小孩交給你教。你的收入完全是你決定的，比業務好的是，你不怕沒錢賺，頂多賺少一些。因為只要有教，就有錢拿。

6. 分散風險，不會失業：

你的老闆就是家長，而且是好幾位家長。你是幾乎不可能完全失業的，因為當你少了一個學生，你還有其他學生，在畢業潮來臨前，你也可以事先做準備。開始招募新生，特別是國三生，當你教的好，學生升到高一時，自然就會繼續找你當家教。當然最怕的就是高三生，畢業就結束了，不過，高三生卻也是你用來證明你的專業實力的好手段。學生考上好大學，好成績，你自然可以拿來當活廣告。

7. 工作時間容易調整：

你在公司工作要請假調時間，談何容易，但家教不同，一通電話馬上調好時間，你的時間基本上是很彈性的，除非你已經把學生塞爆你的時間了。

8. 你的身價由你決定：

你的時薪要開多少，由家長與你決定，有人開三百，有人開六百，有人開八百，也有人開一千，一千二，甚至有人開三千、四千、五千或六千。我想這是循序漸進的，也跟你本身的學歷、經歷、實力成正比。

9. 這仍是一個過渡行業：

沒有人能夠當一輩子的家教老師，因此這是一個過渡的行業，做了一陣子後，你自然會想要往更好的方向發展，因為全職家教既不是學校老師，也不一定是補習班老師，但是他也是老師，他的學生也許不超過十個，但他仍是老師。當你在家教這一行中做出成果，你自然會提升到全職家教的地步，乃至家教達人的境界。這時，你的眼光要放更高一點，往天空飛翔。

家教月收入三萬技巧 2：

教別人不敢教的科目及年級

這一招雖然不太適合新手，但是卻非常有效。例如大家都比較不敢教高中生，特別是高三生，所以自然時薪就會比較高。這道理很簡單，只要你能夠解決大多數人不能解決的問題，你就能夠換得更大的報酬。只要有不可取代性，自然你的收入就會提升。你會發現所有低時薪的工作的共同點就是可取代性太高，而家教之所以時薪較高，也是因為能教的人比較少的緣故。

舉我自己的例子，這兩三年，我在高雄開始教大學生微積分，甚至工程數學（比微積分還難但工學院必修的主科），一開始我接到的學生是一位義守大學電機系的學生，我當時直接教他工程數學，你別以為我是數學研究所畢業的，工數對我就很簡單，事實上，工數裡頭很多內容是我以前沒學過的！但是我還是把它接下來，而且時薪只有五百。為什麼？除了對我自己是一種挑戰之外，我還在為未來鋪路。結果，我把他教的超好，他平均 96 分過！而為了準備工數，我自己也花了不少時間看微積分，接下來連鎖效應來了，我教他一學期後，另一個高雄大學物理系的學生也請我教他微積分下與工數上（他們大一下就同時修這兩科），因為我已經準備過工數（一）了，所以教起來比較輕鬆一點，而當我把他們兩人都教完時，我自己的微積分就越來越熟了。

然後我開始打廣告找微積分家教學生，這麼一來，反倒讓我驚訝地發現一件事：「在高雄區，盡然沒有人主動在找微積分家教學生！」，也就是說，我幾乎是獨佔了這整塊市場！然後，我的微積分家教就越來越多了，我下一個微積分家教時薪開六百，下一個你猜我開多少？一千！之後我都開一千，然後有一位海軍官校的學生找我救他的期末考，我時薪收一千二，因為救援成功，他的室友也想跟他一起學，結果兩人一起上，我時薪開一千五！這樣就創了我自己的時薪紀錄。別忘了，我找得家長都不是有錢人，其中一位媽媽還是公務員，她是有跟我抱怨說，他們單位被請去演講，時薪也只有八百，聽眾人數也很多。所以你瞧，時薪

一千五在高雄區可不是開玩笑的高。

然後，我越教越輕鬆，因為我教越多人，我準備時間就越少！所以我從本來都找高中以下學生教數學，但現在我幾乎獨佔整個高雄區微積分家教市場，因為這一塊是大學生碰不起的，那個大學生敢家教其他大學生微積分的呢？就算他敢家長也不敢讓他教。這一塊連研究生也都很難碰，到了研究所，跟你說，大學微積分都快忘光了，最起碼四年沒碰的東西你要記得熟都很難。

所以，我一直都在開發新的領域，而且是在我的能力範圍內可及的，即使需要花點時間投資，我也會覺得值得，因為你瞧，事實擺在眼前，一開始時薪五百的工數與微積分家教，現在變成時薪破千，源源不絕的收入來源。

而你會看到這一份報告，也代表著我的另一項創舉，我就是知道很多人想要找家教卻不得其門而入，或者根本不知道如何在這一行成功，而我就針對這些需求提供給各位想要的資訊。我寫了一本電子書準備給各位。絕對能夠幫助各位在家教事業上更加成功。

家教月收入三萬技巧 3：

找時薪至少四百的家教！

還記得之前提過的數據，大學生平均一周花了 16.4 小時打工，將近每天花 2.5 小時打工，換回來的結果是平均 8339 元的收入，如果一周四周來算，平均時薪只有 127 元！舉個麥當勞的例子，如果你去麥當勞夜班工作，時薪 150，每天六小時，一周七天，共 42 小時，四周二十八天，你猜你賺了多少？只有 25200 元！有些人可能覺得不錯了，一天工作六小時而已，但是，你別忘了，你是日夜顛倒，這會爆肝的，而且你根本是拿你的生命力燃燒來賺錢，更何況，那也賺不到三萬元！

同樣的悲劇適用在每一項時薪不到 150 元的工作上，想要月入三萬，你別無選擇，你只能提高你的工作時薪，但是，因為你可能是大學生，你無法全職，所以公司就用兼職的時薪算給你錢，所以你會覺得自己怎麼賺都賺不到全職的薪水。沒錯，如果你是去公司打工，你就是會被這樣玩弄。但是家教就不同了，只要你時薪提升到四百，一周工作二十小時，四周的時間你就有 32000 元的收入！

如果你真的想一周工作時間是全職的一半，用兼職的時間來賺全職的薪水，那麼，你就得想辦法作時薪四百元的工作！而目前為止，我們看到的，除非你身材好，體格棒，可以去做 Show girl 或 Model，不然你只有家教這條路而已！

你看到了嗎？如果你是認真想讓自己輕鬆賺到三萬，家教是值得你去投資研究的領域！即使你過去的成績不怎麼好，那也沒差，因為過去從來沒有人跟你說過如果你數學好以後上大學就可以去家教數學，然後一個月就能夠賺三萬元！我想如果當時有人像我這樣跟你分析的話，你可能就會更想把數學學好了！

當然，至於如何找，怎麼樣才能提升你的身價，讓家長願意付時薪四百以上給你，這都是需要自己去累積學經歷的。而事實上，只要規劃的好，你可以節省掉許多無謂的摸索時間。

我至少花了六年準備，著手為所有從事家教的人準備一本百科全書般的指引書，從你一開始怎麼找到第一份家教工作，到如何月收入十萬，逐步指引讀者進入靠家教擁有高收入的世界，這是在這一行擁有高收入的人極少分享的資訊。如果你也認真想靠家教賺到更多額外收入，這是你需要投資的一部份！

家教月收入三萬技巧 4：

專精於某項領域！

這一定是必備的，如果你鎖定教學的主題是英文，那麼，全民英檢中高級就是你的目標。你要拿得出證據出來，家長才能判斷你的價值。你的價值不是取決於你的臉蛋與身材，你的價值取決在你的學經歷、實力、證照、獎狀、證書與教學成效上！

我舉個例子，例如我教數學，我就有三種選擇，國小、國中還是高中，如果你衡量自己的實力只能教國小，不行！你有聽過「XXX，國小數學權威、名師！」，沒有！你沒聽過國小數學有名師的，因為誰都應該會教嘛！所以你如果只教國小數學，你肯定無法成為專家。所以，你至少要教到國中數學！最好是鎖定在高中數學。但是一開始如果你高中數學本身實在不太行，沒關係，先鎖定在國中加強，好好熟悉，然後一有機會就接一個高中數學家教，邊教邊學，教學相長，這樣，你就不會浪費掉時間，也可以同時擁有經驗。

如果你什麼證照都沒有，那麼你本身能夠拿來證明自己價值的東西就只剩下

兩件事，第一就是你的學歷，你是什麼大學什麼科系的，第二是你的成績，你過去高中或大學的成績如何？所以，為了你的家教，把課內的書讀好吧！

而根據我自己的觀察，你要精通一個領域差不多就是要花上十年的時間，例如一位數學老師，十年的時間可能已經讓他帶了三個班級，從一年級到三年級，總共三次了，他要不精通也很難。

當然，也別犯了這個錯：「認為自己什麼都懂了！」你會看到有些人會有這麼毛病，這世界上的知識是多到學不完的，你那個領域也是，所以你永遠都有可學的東西。

找出來你目前有什麼證照、專長或你的學歷是什麼，有沒有什麼考試或評鑑是你可以去準備參加的，接著就去做吧！

家教月收入三萬技巧 5：

善用家教仲介中心！

我知道很多人都不喜歡付仲介費，大家都喜歡免費家教，但是我不是在騙你，通常你會發現，你投出去的履歷都會石沈大海，為什麼？因為太多人應徵了！我過去的經驗告訴我，一個免費的家教案件通常至少會有十幾個人同時應徵，多則三十多人，要從這些人當中脫穎而出，機會有，但不大。

有個更快的方法，而這通常也是靠家教月入三萬的必經之路，就是利用家教仲介中心！當你放眼月收入三萬時，眼光大一點，想遠一些，投資是必要的，一個家教也許要花你 1500 元的仲介費，但是你只需要一兩週的教學時間就能夠賺回來了，這其實是很划算的投資！尤其當你要月收入三萬，一周要有兩十小時的家教時間，你至少也要找五到十個人家教，而短期能協助你衝到這個量的方法就只有透過仲介了！如果你透過仲介找到七個人，花了一萬，結果卻讓你之後每個月賺三萬，你覺得這投資划算嗎？要是我就會這麼做！因為我要的是大量！

另外，有些學校會有一些家教仲介的社團或單位，如果你們學校也有，要好好善用這些資源。順便問問學長姐還有哪些 BBS 可以找免費的家教。你增加越多找家教的管道，你就越容易找到家教。

還有一條管道，就是利用你父母！你相不相信，我媽就曾經幫我介紹過至少三個家教，因為她知道我有兼很多家教，她也很會把握機會去介紹她兒子（就是我），我們家在屏東，而我現在住高雄，所以我之前常常就利用回屏東的時間去家教，順便陪家人，你瞧，別小看你父母的溝通管道，他們認識的人大部分都有小孩，只要你父母肯替你開口問他們的朋友有沒有缺家教，那麼那些家長一定會很願意讓你教的，因為他們是你父母的朋友嘛！

家教月收入三萬技巧 6：

不要為家教人數設限！

過去我之所以認為家教無法讓我賺到夠多錢，主要的原因就是因為我會自我設限我只要找幾個家教就好了！我以前覺得找兩個家教就差不多了，找四個其實就很多了，而就是這些限制，讓我一直看不到家教的潛在收入價值有多高。

之前我看到高雄這邊有個大三生家教十三個，我心想：「這麼誇張，比我還厲害，我家教有十個就覺得是極限了，他是怎麼辦到的？」當然，他也承認，這樣會把自己累垮，而且每天晚上可能要趕兩場家教，但是這個例子只是告訴你，如果你不設限的話，你可能也可以做到這點，附帶一提，他這麼衝，家教收入也是破十萬。

所以，如果你認真想要靠家教賺三萬，你在接家教時就不要設定人數！你就是一直接，直到你的收入達到這個目標為止，突破了這個心魔，你才可能超越一般人認為不可能的事情！

通常你至少需要接到六個人以上才可能月入三萬，但實際上跟能跟你的時薪或教學時數有關，記住，你的重點不在於要接多少人，而在於月入三萬！你就是接到你有三萬收入為止。當然，你會發現你至少要接時薪四百以上的家教才可能。

在這裡我提醒你的是一開始就不要設限人數，除非你只想賺個一兩萬，那麼沒關係，你可以設限，但如果要超越兩萬或三萬，那麼你就得放棄限制，勇往直前！

家教月收入三萬技巧 7：

寫份好履歷！

以前我幫過幾位家長找家教，這些經驗讓我學到了家長是怎麼看待那些應徵者履歷的觀點，我從中學到了很多，而且，告訴你一個小秘密，我從中也賺了不少錢，因為我會跟那些應徵者收仲介費（通常就是時薪的兩倍而已，不會超過一千），主要原因是一方面我有付出，我不是做白工，再來是因為這樣我也可以篩選掉那些不想付仲介費的人。

然而，我發現所有應徵者中，我最討厭的應徵信就是只有告知自己是什麼大學 XX 系，某某同學，然後留個手機給我而已！我看到這種信要嘛就是不理會，有時候我很好心地回信給他，請他寫清楚一點自己的學經歷。

我發現其實很少應徵者花很多心思在寫履歷上，他們看起來根本沒有完整寫過，看起來就好像每次看到一封家教案件，然後就隨便打打履歷就寄出去，這是不對的！

我花了很多時間讓我的履歷變得完美！也許大學生沒什麼工作經驗，對於履歷的重要性並不十分瞭解，別忘了，家教也是一份工作！而且時薪比你在麥當勞好多了！為什麼不多花點時間在履歷上呢？也許你在應徵麥當勞時寫的履歷比你在應徵家教時好上三倍，但是，時薪可能只有賺不到三分之一耶！想想這一點。我的經驗告訴我：

「長而完整的履歷比短而精簡的履歷更容易被接受！」

所以，讓我提醒你，你得花在履歷上多許多心力，這會大大提升你的競爭力的！別忘了，如果你的學經歷還不是很豐富的時候，一篇好的履歷是很可能讓你超越那些懶得寫履歷但學經歷其實比你好的人！

至於如何寫出一份好的履歷，礙於篇幅，說實在是因人而異，而我會在日後「家教這一行」電子報中進一步分享，而未來你也會有機會獲得我的專門指導，讓我根據你的學經歷，寫好一份很有競爭力的履歷！

我寫履歷的功力是很好的，否則我不會有那麼多家長找我，我常常在接成一位新家教後，反問我那位家教學生，當初有多少人應徵？你們又是怎麼選到我的？你們請幾位試教？為什麼覺得我教的比較好？常常我都很驚訝地發現，我打敗了不少學經歷比我高的人！我常常從 10-30 幾個應徵者中脫穎而出。過去我在部落格分享一些寫履歷的要點時，有一間家教中心看到我的文章，留言跟我說，最好不要這樣教人寫履歷，不然他們以後就更難選人了！因為根據我的方式寫出來的履歷即使你的經驗並不豐富，看起來還是很棒！

現在我很想要幫助全台灣的大學生、流浪教師以及上班族，能夠順利地在家教中賺到他們設定的收入。所以，我才決定大量地將這份訊息散發出去。

最後，不論你想靠家教增加多少收入，希望這本小冊子有幫

助你往你的目標邁進一步！



韋正隆

2019/07/5

你的下一步……

《家教達人賺錢聖經》電子書已經發行！直接點選 <http://www.tutormaster.net> 購買！你將在本書中學到如何從新手（如何找到你的第一份家教）到月入十萬的秘訣！

這裡購買！