

Programa de **Partners**

Conoce todas las herramientas, certificaciones y beneficios de ser Partner de ManagementPro.



Contenido

¿Cómo hacer negocio con **ManagementPro**?

Oportunidad de Negocio en **Latinoamérica**

Oportunidad de Negocio en **México**

¿Por qué convertirte en **Partner**?

Herramientas de **Venta**

Niveles de Partner

Beneficios del programa

Certificaciones por niveles de Partner

Descuentos y Licenciamientos

Conviértete en Partner



CÓMO HACER NEGOCIO CON MANAGEMENTPRO

Guía práctica para partners

ManagementPro te ofrece la oportunidad de integrarte a la Red Internacional de Socios de negocios para representar la marca en cualquier parte de Latinoamérica.

Al registrarte como Partner recibirás acceso al Programa de Certificación y Entrenamiento con los cursos para conocer la soluciones, la estrategia comercial para la venta y distribución del Software, así como la metodología para la implementación de ManagementPro. Además del acceso a la plataforma y herramientas tecnológicas para recibir y ofrecer servicios de asistencia y soporte técnico.

**Nos encantaría
tenerte con nosotros**





¿QUÉ HACEMOS?

ManagementPro Inc, es una empresa de software especializada en Sistemas Administrativos y de Gestión ERP con Headquarters en Silicon Valley. Desde el 2005 iniciamos operaciones en México, donde hoy se encuentra gran parte del equipo de desarrollo y soporte. Nuestro mercado principal se ubica en LATAM, donde trabajamos con Partners como tú.

¿QUÉ OFRECEMOS?

Sistemas administrativos y de Gestión ERP diseñados para todo tipo de empresas, con una plataforma amigable para ser súper fáciles de configurar y utilizar. Además de ser robustos, cuentan con numerosas características y cualidades que los hacen únicos en su clase.

Todas nuestras soluciones están compuestas por un conjunto de módulos funcionales totalmente integrados para hacer la operación de las organizaciones más simple y eficiente.

Estamos seguros que nuestras soluciones cubren completamente con los requerimientos de tus clientes actuales y futuros.
¡Nos encantaría tenerte con nosotros!

¿QUÉ BUSCAMOS?

Empresas

Empresas legalmente establecidas que ofrecen servicios de consultoría en tecnologías de información, procesos administrativos o fiscales, que deseen ampliar su cartera de productos con soluciones de software y ERP.

Consultores

Si eres Consultor de TI, Consultor en procesos administrativos o trabajas con empresas y deseas implementar nuestra solución por tu cuenta, esta es tu oportunidad para obtener capacitación, recursos y proyectos de gran alcance.

Desarrolladores

¿Eres Programador freelance con experiencia en desarrollo de software y aplicaciones web? Si deseas incrementar tus ingresos, nosotros te proporcionamos las herramientas necesarias para crear y ampliar las posibilidades de las empresas que cuentan con nuestras soluciones.



OPORTUNIDAD DE NEGOCIO

Latinoamérica

Actualmente existen cerca de **20 millones** de pequeñas y medianas empresas operan en América Latina con la necesidad de administrar sus operaciones de manera integral.

Tecnología

46%

de las empresas necesita ayuda de profesionales en el área de TI.

Procesos

85%

Aproximadamente 17 millones de empresas necesitan mejorar sus procesos de negocio e incorporar tecnologías emergentes.

CRM

15%

de las empresas en Latinoamérica hacen uso de Sistemas para calificar sus oportunidades de venta. Una práctica que hace un uso intensivo de la información y el análisis del cliente para lograr alinear la estrategia de marketing y ventas.

Inteligencia de Negocios

69%

de las empresas en Latinoamérica no cuentan con herramientas para la visualización en tiempo real del estado de las operaciones.

Reportes

80%

de las compañías utiliza hojas de cálculo para el análisis de la información y generación de informes.

Análisis

70%

Cerca de 14 millones de las compañías en Latinoamérica no cuentan con el talento analítico necesario para la toma de decisiones.

ERP

10%

de las empresas en Latinoamérica utilizan un Sistema ERP.

Ante la gran necesidad de las empresas para competir de forma global en un mercado cada vez más dinámico. ManagementPro ofrece soluciones seguras, innovadoras y de bajo costo. Un Sistema ERP fácil de usar e implementar y accesible económicamente para todas las empresas en América Latina.



Más de **10 Millones** de
empresas en Latinoamérica
necesitan ayuda de profesionales
en el área de TI.



OPORTUNIDAD DE NEGOCIO

México

**Mercado de pequeñas
y medianas empresas**

95%

De las Pymes en México representan un mercado de casi 5 millones de empresas.

**Falta de cultura
Tecnológica**

2%

De estas empresas cuenta con un ERP y el 64% con algún tipo de paquete administrativo.

**Un ERP como solución
estratégica**

81%

De los empresarios mexicanos considera la reducción de costos y la automatización de las operaciones como las principales estrategias para mejorar su competitividad.

**Inversión y crecimiento
para las empresas**

27%

Es la reducción que los Planificadores de Recursos Empresariales (ERP) permiten alcanzar en el gasto de recursos e infraestructura tecnológica.

Únicamente el **2%** de las
empresas en México cuenta
con un **Sistema ERP**



¿POR QUÉ CONVERTIRTE EN PARTNER?

Recursos, herramientas y beneficios que ManagementPro pone a tu disposición



Respaldo de la marca

Más de 11 años de experiencia en la industria, el respaldo de una marca con visión y estrategia global.

Mayor prestigio para tu negocio

Aumenta tu visibilidad en el mercado a través de un negocio que ofrece rendición de cuentas claras, objetivos alcanzables y resultados medibles.

La mejor solución

Ofrece a las empresas soluciones fáciles de usar que mejoran la productividad y aumentan su retorno de inversión. Entrega una solución diferente y olvídate de los paquetes y sistemas de siempre.

El mejor precio en Soluciones de Software

Tenemos el precio más competitivo del mercado y ofrecemos los mejores descuentos para Partners. Gana más clientes e ingresos para tu negocio vendiendo e implementando nuestras soluciones.



Negocio a largo plazo

Relaciones de por vida con nuestros Partners y con empresas de renombre que ahora son nuestros clientes. Creamos fidelidad con nuestros usuarios, convirtiéndonos en aliados de por vida.

Pensamos en tu negocio

Acceso a todas nuestras soluciones, documentación, tecnología, aplicaciones, metodologías y buenas prácticas corporativas. Formación, capacitación y certificación para distribuir, vender e implementar todas nuestras soluciones.

Diferentes Oportunidades de Negocios

Empresas de tecnología y proveedores de Software, Organizaciones de Consultoría, Integradores de sistemas y Consultores y desarrolladores independientes.

Desarrolla nuevas soluciones

Crea y mejora nuestros sistemas a través de nuestro Kit de Desarrollo de Software. Trabajaremos en conjunto para encontrar nuevos clientes y nichos de mercado.



HERRAMIENTAS DE VENTA

Community for Partners

Una plataforma con múltiples servicios donde encontrarás recursos para un rápido aprendizaje sobre el sistema y herramientas de soporte para resolver dudas de cualquiera de nuestras soluciones.

Prolancer

La Plataforma de ManagementPro diseñada para que puedas ofrecer y promover tus servicios profesionales a la comunidad global de usuarios de ManagementPro. Tendrás a tu disposición una aplicación para cargar servicios, contactar e interactuar con clientes y vender de forma fácil y segura tus servicios de TI, consultoría, programación, etc.

Sistema CRM

Acceso total al nuevo CRM de ManagementPro. Un Sistema diseñado para que puedas organizarte mejor y brindar seguimiento rápido y oportuno con todos tus prospectos. Contarás con herramientas para visualizar cada una de las interacciones con tus clientes. Diseño intuitivo que lo hace muy fácil de usar y con funcionalidades que te ayudarán a obtener información útil de cada LEAD para que puedas vender mucho más y sin tanto esfuerzo.



Programa de Certificación

Cursos y entrenamiento en línea con nuestra metodología de aprendizaje just in time. Accede a toda la documentación, tecnología, metodologías y prácticas corporativas para agilizar e incrementar tus ventas.

Programa de Leads

Brindamos a nuestros Partners información detallada de oportunidades de venta a través de LEADS calificados, agilizando el contacto entre el cliente y Partners.

Marketing Digital

Sitio Web, medios digitales, estrategia de contenidos y redes sociales junto al programa de publicaciones en revistas de circulación nacional.

Organización para presentaciones de venta

Brindamos los recursos necesarios para llevar a cabo las presentaciones de ventas; ManagementPro colabora con los Partners en la organización de eventos facilitando un ambiente apropiado y expositores capacitados.

Apoyo para cierre de ventas especiales

ManagementPro aporta el capital humano necesario para concretar las ventas especiales. Los Partners podrán solicitar la colaboración de Product Managers, expertos en desarrollo o inclusive colaboración de directores.

Atención personalizada

Los Partners de ManagementPro disponen de atención personalizada por parte de Product Managers. Ejecutivos de cuentas listos para resolver incidencias, concretar proyectos y brindar entrenamiento.



NIVELES DE PARTNER

ManagementPro reconoce tu compromiso

El Programa de Partners de ManagementPro está diseñado para que cada organización o miembro del programa pueda seleccionar uno de los 4 niveles de compromiso de acuerdo a sus necesidades y modelo de negocio. ManagementPro reconoce los niveles con base en las certificaciones, especializaciones y número de colaboradores dedicados a la venta e implementación de nuestro portafolio de soluciones.



Al ingresar al Programa de Partners obtienes autorización por parte de la marca para utilizar todas las opciones disponibles en la plataforma Community. Tendrás acceso a las primeras 3 cursos oficiales. Al finalizar estos cursos contarás con el nivel JUNIOR de especialización que te permitirá gestionar tu negocio en Community y ofrecer las soluciones de Punto de venta.



Los Partners Senior de ManagementPro tienen acceso al Programa de Oportunidades, (LEADS calificados) y al segundo nivel de entrenamiento, especializándose en la solución Business ERP.

Este nivel otorga la capacitación del CRM for Partners y Curso de ventas ERP ampliando tus herramientas y recursos para vender e implementar nuestras soluciones.



La Insignia Silver del programa te da acceso al tercer nivel de especialización. Este nivel brinda todas las herramientas de soporte y asesoría personalizada por parte de consultores y expertos de ManagementPro Partners Team.

Acceso a la estrategia Digital de la marca, siendo elegible para invitaciones a convenciones y promoción en ManagementPro Newsletter.



El nivel Gold permite a los Partners desarrollar, vender e implementar todas nuestras soluciones. La insignia Gold es otorgada cuando el Partner cuenta con un equipo de trabajo (Vendedores, Consultores, Desarrolladores) dedicados a ManagementPro, permitiendo obtener los porcentajes de descuento más altos del programa. Este nivel brinda acceso a todos los cursos de entrenamiento y capacitación disponibles en Community, lo que permite alcanzar el cuarto y último nivel de especialización en las soluciones ManagementPro.

BENEFICIOS DEL PROGRAMA

	JR	SR	SL	GD
Herramientas de Venta				
Acceso a Community for Partners	✓	✓	✓	✓
Tutoriales de Ayuda.	✓	✓	✓	✓
Soporte técnico.	✓	✓	✓	✓
Curso de venta para Puntos de venta.	✓	✓	✓	✓
Paquete corporativo <small>(información comercial, logotipos, banners, presentaciones).</small>	✓	✓	✓	✓
Licencias Demo ManagementPro <small>(Retail, Postouch, pos).</small>	✓	✓	✓	✓
Acceso a CRM y curso CRM.		✓	✓	✓
Programa de Leads.		✓	✓	✓
Licencias Demo ManagementPro <small>(Retail, Postouch, pos ERP).</small>		✓	✓	✓
Asesoría y diseño de imágenes para redes sociales.		✓	✓	✓
Licencias para desarrollo SDK.			✓	✓
Promoción en mproerp.com			✓	✓
Publicación de artículo de promoción en revista digital.				✓

COMISIONES

Las comisiones de cada Partner serán pagadas los primeros 15 días del mes, estos deberán ser solicitados desde su cuenta de Community

El presupuesto trimestral incluye; Licenciamiento Enterprise y Business de todas las ventas realizadas durante el periodo.

	Comisión	Presupuesto	Nuevos clientes	Conservación
Junior	35%	7,500	1	80%
Senior	40%	30,000	2	85%
Silver	45%	90,000	3	90%
Golden	50%	180,000	4	95%

*Los porcentajes de comisiones pueden variar año con año.

LICENCIAMIENTO

Licencias de demostración y desarrollo

Cómo Partner de ManagementPro puedes acceder a las licencias de software de ManagementPro sin cargo para propósitos de demostración y desarrollo. El número de licencias que se otorgan irán en base a tu personal certificado y las ventas realizadas en el último trimestre.



CONVIÉRTETE EN PARTNER

Crea una cuenta en **ManagementPro Community**
y completa tu registro como Partner ingresando a

www.mproerp.com/partners



ManagementPro

