

Actividades para la familia

- Mira comerciales en la TV o en un periódico. ¿Qué hacen las empresas para que desees sus productos? ¿Son efectivos?
- Crea un banco para guardar, gastar y compartir.
- Piensa en un proyecto de servicios que tú y tu familia podrían hacer para ayudar a otros.
- En la historia, los estudiantes reciben dinero por sacarse los dientes. Cleo gana dinero por sacarse los dientes. Crea un cuadro que enumere formas en que puedes ganar dinero y formas en que puedes recibir dinero como obsequio.
- Identifica negocios de tu ciudad. ¿Producen un bien o un servicio? ¿O ambos?
- Crea un nuevo producto para el mercado que creas que los niños querrían. ¿Cómo lo anunciarías? Crea un afiche, un video u otra herramienta de marketing imaginativa. Comparte con amigos y familiares.
- Estudia la prueba de 4 maneras de negocios a continuación. Busca ejemplos de cómo se responden estas preguntas en tu comunidad.
- Vea los juegos, las actividades y los recursos en www.economicsarkansas.org.

Prueba de 4 maneras de Rotary

1. ¿Es la VERDAD?
2. ¿Es JUSTO para todos los implicados?
3. ¿Fomentará la BUENA PREDISPOSICIÓN y MEJORES AMISTADES?
4. ¿Será BENEFICIOSO para todos los implicados?

¿Quién es Cleo Edison Oliver?

Cleopatra Edison Oliver tiene grandes ideas y mucha energía cuando se trata de negocios. Su mentora es la empresaria Fortune A. Davies. Para su proyecto personal por la clase, Cleo tiene su mejor idea de negocios hasta ahora: extraerle dientes a sus compañeros de escuela sin dolor.

Se encuentra con algunos desafíos de negocios en el camino. Las elecciones que haga le permitirán al lector considerar los beneficios, los costos y las consecuencias de las decisiones que se toman a diario.

¿Qué es Arkansas lee un libro?

Este es un programa diseñado para crear una experiencia de lectura compartida en todo un distrito en el nivel primario.

Cada estudiante en el distrito recibe un libro con una guía de recursos familiares. El objetivo es crear una cultura de lectura familiar y alfabetización financiera familiar en Arkansas.

El caso para la alfabetización financiera

- Solo el 38% de los hogares de los EE. UU. informan un progreso bueno o excelente a la hora de "satisfacer sus necesidades de ahorro". El 27% informa que no hay progreso en absoluto.
- Más de uno de cada diez adultos comparten que acarrean más de \$ 2,500 o más en deudas de tarjetas de crédito mensualmente.
- Casi la mitad de los jóvenes estadounidenses comienzan su vida laboral con la deuda de los estudiantes, y 43 millones de estadounidenses tienen préstamos estudiantiles.

Fuente: 2017 Making the Case for Financial Literacy, Jump\$tart.org

Esta guía de alfabetización financiera para familias fue creada por



en colaboración con generosos patrocinadores y mediadores en todo el estado de Arkansas .

El personal del Distrito Escolar Little Rock que ayudé con la creación de la guía incluye:

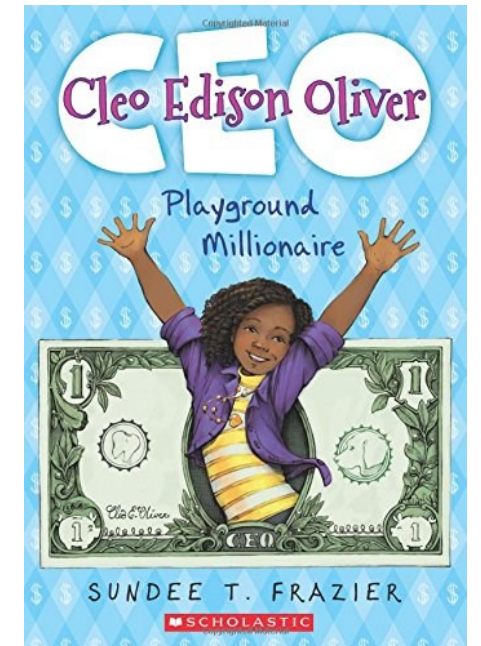
Laura Beth Arnold	Amy Braswell
Shani Baker	Carol Jackson
Heather Bishop	Jillane Johnson
Nita Bohannon	Tiffany Jordan
Keysha Griffith	Haylea Luffman
Aimee Freeman	Brittney Mills
Kaylin Griham	Linda Neal
Neitasha Tims	

Principios de Fortune sobre cómo construir un negocio y llevar la vida que uno desea

1. La pasión es propósito. (pág. 74, Libro 1)
2. Rodéate de personas que crean en ti. (pág. 108, Libro 2)
3. La duda es más letal que el fracaso. (pág. 86, Libro 1)
4. La seguridad inspira seguridad. (pág. 101, Libro 1)
5. Un visionario ve oportunidades en todos lados, especialmente en las crisis. (pág. 159, Libro 1)
6. Las oportunidades no siempre golpean dos veces, iabra la puerta a la primera!
7. Haga cumplidos a los clientes, y a los amigos. (pág. 158, Libro 2)
8. Los atajos te venden a ti y a tus clientes. (pág. 58, Libro 2)
9. El valor no se mide por cuánto ganamos, sino por cuánto damos. (p. 108, Libro 2)
10. ¡Dona un 10% de lo que ganes! (p.8, Libro 1)

Cleo Edison Oliver

Millonaria del jardín de juegos



Guía para la familia K-1

Capítulo por capítulo

Capítulo 1: Un nuevo nombre, un nuevo negocio

- ¿Por qué Cleo eligió los aguacates para comenzar su negocio?
- Cleo toma decisiones durante el desarrollo de su negocio. Algunas parecen mejores opciones que otras. Discute algunas de sus decisiones en el capítulo 1 y piensa en la forma en que podría haber tomado mejores decisiones.
- Josh ahorra para una pistola Nerf en el Capítulo 1. ¿Para qué estás ahorrando tú? ¿Tienes un plan para alcanzar tu meta?

Capítulo 2: May the Sales Force Be With You™!

- El abuelo le enseñó mucho a Cleo sobre negocios. ¿Cuáles son algunos consejos de negocios que usa en este capítulo?
- Cleo dice en la página 17, "*Los aguacates parecían tan ... bueno, aguacatados. Sosos y poco atractivos y sin un verde atractivo. ¡Pero la gente los quería!*" Nombra 3 cosas que quieres que tienes.
- Los aguacates son un recurso natural que crecen en el lugar donde vive Cleo. Nombra algunos recursos naturales en Arkansas.

Capítulo 3: Contándole a Fortune

- ¿Qué opciones hace Cleo que la dejan un tiempo fuera (confinamiento solitario)? ¿Cuáles son las consecuencias de sus elecciones?
- Cleo le dice a Fortune en su carta que tiene un futuro en los negocios. ¿Qué futura carrera te interesa?

Capítulo 4: Mantequilla de maní y jalea

- En la página 41, la mamá le dice a Josh, "*Deja de moverte. Tenemos que cepillarnos los dientes. Todos ellos*". ¿Qué decisiones tomas cuando te cepillas los dientes? ¿Cómo te sientes acerca de tirar de los dientes sueltos?
- Da ejemplos de elecciones que Lexie hace al interactuar con Cleo en este capítulo.

Capítulo 5: El juego del nombre

- En este capítulo Cleo cuenta cómo obtuvo su nombre. ¿Cómo obtuviste tu nombre?
- ¿Qué opciones toma Jimmy en este capítulo que lo hacen recibir golpes?

Capítulo 6: En la cima del mundo (por un momento, aunque sea)

- Cleo comparte que ella es una emprendedora en este capítulo. Ella ama comenzar negocios. Nombra su comercio favorito donde le gusta comprar.
- Si tuvieras que comenzar un negocio, ¿qué tipo de negocio sería?

Capítulo 7: Almuerzo poderoso

- CCleo tiene un plan por su proyecto personal. ¿Qué es?
- Imagina que estás en la clase del Sr. Boring y te dan la tarea de trabajar en algo que realmente te gusta. ¿Qué elegirías?

Capítulo 8: Puesta en común de ideas

- ¿Qué recursos de capital (herramientas) consideras usar Cleo para su negocio de extracción de dientes? ¿Cuáles son los costos y beneficios de cada uno? ¿Crees que hizo la mejor elección? ¿Por qué o por qué no?
- ¿Estarías dispuesto a probar el nuevo negocio de Cleo? ¿Por qué o por qué no?
- Identifica un recurso humano en tu comunidad. ¿Cuáles son algunos recursos de capital que él/ella usa para hacer su trabajo?
- Mamá está buscando un bien para vender en el mercado del agricultor. Da ejemplos de mercados en tu comunidad.

Capítulo 9: Diente paracaidista

- ¿Está bien romper las normas para ganar dinero? ¿Por qué o por qué no? Mira la Prueba de 4 maneras de Rotary (reverso de la guía) y discute las 4 preguntas.

- Habla sobre 2 personajes que toman decisiones en este capítulo. Analiza sus decisiones.

- ¿Cleo está brindando un bien o servicio con su nuevo negocio? ¿Cómo lo sabes?

Capítulo 10: Fomentar el negocio

- ¿Cómo esparce Cleo la voz (fomenta) de su negocio? ¿Es esta una buena forma de atraer consumidores? ¿Por qué o por qué no?

- ¿Cuál es el precio por el servicio de Cleo? ¿Crees que este es un precio justo? ¿Por qué o por qué no?

Capítulo 11: Administración de riesgos

- Si tuvieras que elegir entre extraer su diente según el método de Cleo o visitar al dentista, ¿cuál elegirías? ¿Por qué?
- ¿Cuáles son los recursos financieros que necesita Cleo para comenzar con su negocio? Si la respuesta es sí, ¿a quién? ¿Qué papel desempeñan?

Capítulo 12: Gran inauguración

- ¿Qué problema enfrenta Cleo en este capítulo al comenzar su negocio?
- ¿Quién es el primer cliente de Cleo y por qué tiene que esperar?
- ¿Alguna vez has estado en la inauguración de un negocio? ¿Cómo crees que se sentiría el dueño del negocio en la inauguración?
- ¿Son todas las empresas exitosas? ¿Cómo lo sabes?

Capítulo 13: Un pequeño contratiempo

- Nombra 3 empresas en tu comunidad. ¿Cuáles proporcionan bienes y cuáles brindan servicios?
- ¿Qué negocio sugiere la madre de Cleo que inicien Caylee y Cleo? ¿Crees que sería exitoso? ¿Por qué o por qué no?

Capítulo 14: Una oportunidad perfecta

- ¿Qué elección tiene Cleo en este capítulo y cuál es la consecuencia de su elección?
- ¿En qué se parece un comercial de televisión al video de YouTube de Cleo?

Capítulo 15: Momentos horribles por cien

- ¿Alguien ha herido alguna vez tus sentimientos? ¿Qué elección tomaste cuando reaccionaste?
- Explica cómo te hace sentir este capítulo.

Capítulo 16: Las galletas regresan

- ¿Quién será el nuevo mercado/consumidor de las galletas de mamá?
- ¿Por qué los dueños de perros querrían las galletas de mamá?

Capítulo 17: Algunos consejos afortunados

- ¿Qué se menciona en el capítulo 17 que el dinero no puede comprar?
- Mamá dijo: "*¿Sabías que tu padre y yo nos consideramos dos de las personas más ricas del planeta?*" ¿Qué significa eso?
- ¿Prefieres pasar el tiempo ganando dinero o divirtiéndote con amigos y familiares?

Capítulo 18: Superación de los altibajos

- ¿Qué has aprendido sobre el dinero después de leer este libro?
- ¿Qué has aprendido sobre los negocios después de leer este libro?
- A medida que Cleo continúa iniciando negocios, ¿cómo podría ayudarla un banco?
- ¿Crees que Cleo ha aprendido de sus elecciones? ¿Por qué o por qué no?