

¿Cómo funciona el negocio de Red en NEO VITA?

Enlace para ver este artículo:

<http://blog.neovita.com.mx/posts/como-funciona-el-negocio-de-red-en-neo-vita>



Una de las dudas más comunes de nuestros ENIS cuando empiezan en NEO VITA es sobre cómo funcionan las redes de negocio y cómo pueden comenzar su red. En este artículo hablaremos sobre todo acerca de las redes: que son, como funcionan y que beneficios puede proporcionarte como ENI el crear tu propia red.

¿Cómo es el negocio de Redes?

El negocio de redes consiste en un **canal de distribución eslabonado mediante el cual haces llegar el producto a quien lo necesita a través de los integrantes de tu red**. Es un mecanismo mediante el cual puedes obtener ingresos aunque no vendas directamente todos los días. Al tener tu propia red tus ingresos provendrán de las ventas de los integrantes que invites a tu red.

Para definirlo en términos más sencillos podría decirse que es como un escritor (líder de la red) que escribe un libro (producto NEO VITA) y cada que este libro se venda en una librería (ventas hechas por los integrantes de tu red) el escritor (líder de la red) recibe un ingreso por cada venta.

Cabe mencionar que todos los ingresos que generen las redes de los que están en tu red también te generan una ganancia.

¿Cómo pueden los ENIS comenzar a hacer su propia red?

El negocio en red está cimentado bajo un principio muy importante: El poder de la recomendación de boca en boca. Es sumamente simple: usas un producto, te funciona y lo recomiendas. El 90% de las decisiones que tomamos a la hora de comprar o usar algo están basadas en una recomendación.

Para comenzar a formar tu red lo que haces es que en vez de recomendar tus productos, recomiendas a NEO VITA entre tus contactos como una excelente opción de carrera para que se integren a tu red de negocio. Y cuando consigas personas que se unan a tu red, esas personas inviten a aún más personas a unirse.

Quienes se dedican a hacer redes ocupan su tiempo mayormente en hacer presentaciones de negocio y a atraer nuevos integrantes de los cuales generalmente el 80% se va a dedicar a vender y el 20% a seguir haciendo redes.

También son responsables de capacitar y dar las herramientas necesarias para trabajar a aquellos que traiga a su red, enseñarles a vender y proporcionarles el conocimiento necesario para hacer crecer su propia red.

Te compartimos la **“Receta de BECKY”** que es el método oficial y probado por NEOVITA para construir redes de forma efectiva.

Pasos para hacer una Red de negocio

1. Define tus metas y a dónde quieres llegar
2. Comprométete con esas metas y sueños
3. Haz una lista de prospectos para incorporarlos a tu red
4. Aprende a invitarlos
5. Aprende a dar una presentación de negocios
6. Haz un adecuado seguimiento de tus prospectos
7. Asiste a las reuniones

8. Consulta con tu patrocinador tus dudas y necesidades
9. Enseña el método a los integrantes de tu red

Los beneficios y ventajas de hacer Redes de Negocio

Algunas de los beneficios que puedes obtener al dedicarte a hacer redes son:

- **Crecer como persona:** Al estar en esta carrera aprenderás muchísimas cosas que la misma carrera involucra y tendrás la oportunidad de desarrollar todo tu potencial al máximo.
- **Subes tus ingresos al nivel de tus sueños:** Esta carrera es un terreno fértil para aquellos que han decidido subir sus ingresos y alcanzar todas sus metas.
- **Ayudar a los demás:** Al darle a los demás la oportunidad de integrarse a la familia NEO VITA y de probar nuestros productos, les proporcionas la oportunidad de cumplir sus propios sueños y cuidar su salud y bienestar.
- **Puedes ser dueño de tu propio negocio:** Serás tu propio jefe y tus resultados e ingresos serán en base a tu esfuerzo y dedicación.
- **Organizas tu tiempo como más te convenga:** Al ser tu propio jefe tus jornadas laborales serán más flexibles ya que podrás administrar tu tiempo de la manera más conveniente para ti y de acuerdo a tus necesidades.
- **Tú determinas tu tiempo libre y vacaciones:** Podrás tener el tan anhelado equilibrio entre tiempo libre y el dinero suficiente para poder disfrutarlo y vivir una vida plena.
- **La ventaja más grande que existe al hacer red en lugar de dedicarse a la venta directa es que puedes generar ingresos aun sin trabajar ya que estarás obteniendo comisiones de las ventas que hagan los integrantes de tu red:** La venta depende del esfuerzo concreto del momento y los beneficios solo se perciben una vez, al contrario de cuando haces red que hay un beneficio constante de cada venta que hagan los miembros de tu red.

¿Cómo explicar a los integrantes de tu red que el invitar a más personas a su red NEO VITA no es generar competencia si no que les ayuda a crecer y ganar más?

La razón por la cual el invitar prospectos a tu red no es generar competencia es muy simple: hay personas que tu NO CONOCES y ELLOS SI. Solo haciendo que ellos formen parte de tu red vas a poder llegar a sus conocidos y recibir las comisiones de esas ventas.

Ellos no van a quitarte tu segmento de mercado sino que van a traer a nuevos clientes y a duplicar el mercado que puedes captar. Y de cada venta que hagan los miembros de tu red tu obtendrás una comisión por el sólo hecho de haberlos integrado a tu red.

También es necesario comprender bien la naturaleza de este negocio para darnos cuenta de por qué no generamos competencia al invitar gente a nuestra red: **el 80% de las personas que integrarán tu RED solo usarán y venderán el producto y eso no es competencia para ti ya que tú te dedicas a hacer redes.**

El otro 20% son los que construyen las Redes, los encargados de organizar y formar los equipos y ellos tampoco serán competencia para ti si tú mismo los invitaste ya que también obtendrás comisiones por sus ventas y su trabajo.

Entonces, lo que verdaderamente tenemos que hacer es identificar los talentos, los objetivos y potenciales de nuestros prospectos para ayudarles a canalizarlos con eficiencia para obtener un beneficio mutuo.

Hacer red es para quien quiere tener su propio negocio e irlo construyendo poco a poco para que los ingresos vayan escalando con el paso del tiempo, lo cual implica invertir tiempo y crecer de poco a poco, pero de forma segura.

Te invitamos a que construyas tu Red y aproveches esta gran oportunidad para construir tu propio negocio con nosotros en NEO VITA.