

1T19

# GBT Apresentação de Resultados

Montevideo, 13 de maio de 2019

B3: GBIO33

A woman with curly brown hair, wearing a white lab coat and white gloves, is focused on using a pipette in a laboratory. The background is slightly blurred, showing other people in lab coats. A dark teal diagonal graphic element is on the left side of the image.

**GBT** Grupo  
Biotoscana

# Mensagem da administração

## Destaques 1T19

### Principais destaques

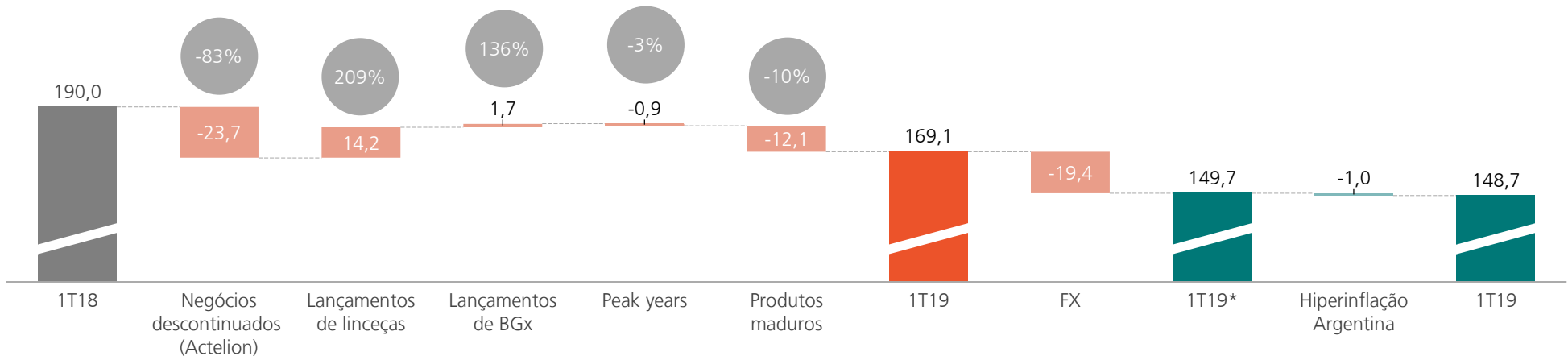
- **Excelente desempenho** de novos lançamentos - produtos licenciados e BGx, contribuindo com 15% do *top line* total
- Produtos recentemente lançados (inovadores) **creceu 209%** QoQ, demonstrando melhoria substancial sobre as terapias existentes
- **Crescimento orgânico** de 15%, excluindo a contabilidade hiperinflacionária & FX, *phasing* da licitação de HIV, Sovaldi e Actelion
- Foco na **execução** – construir a base certa para cumprir nossos compromissos financeiros a longo prazo
- Investimento para promover o crescimento de desempenho de nosso **portfólio legado**
- **Non-binding** com uma *biotech* dos EUA para um produto indicado para leucemia linfocítica crônica

### Prioridades de 2019



### Componentes de crescimento da receita líquida 1T19

(BRL milhões | % cescimento comparado a 1T18)



# Desempenho financeiro e operacional

## Destaques da demonstração de resultados

	1T19	1T18	Var. %	1T19*	1T19	Var. %
Receita bruta	162,3	212,9	-23,7%	163,4	183,5	-13,8%
Receita líquida	148,7	190,0	-21,7%	149,7	169,1	-11,0%
Custo dos produtos vendidos	-74,5	-83,5	-10,8%	-69,6	-76,6	-8,3%
<i>COGS (%)</i>	<i>-50,1%</i>	<i>-43,9%</i>	<i>615 bps</i>	<i>-46,5%</i>	<i>-45,3%</i>	<i>133 bps</i>
Lucro bruto	74,2	106,5	-30,3%	80,1	92,5	-13,1%
<i>Margem bruta (%)</i>	<i>49,9%</i>	<i>56,1%</i>	<i>-615 bps</i>	<i>53,5%</i>	<i>54,7%</i>	<i>-133 bps</i>
Despesas operacionais recorrentes	-61,1	-66,6	-8,3%	-60,8	-69,5	4,3%
<i>OPEX recorrente (%)</i>	<i>-41,1%</i>	<i>-35,1%</i>	<i>601 bps</i>	<i>-40,6%</i>	<i>-41,1%</i>	<i>602 bps</i>
<i>(+) Stock Grants</i>	-0,3	-2,8	-88,9%	-0,3	-0,3	-88,9%
<i>(+) Outras receitas operacionais não-recorrentes</i>	5,9	0,0	-	6,2	12,4	-
Despesas operacionais	-55,5	-69,4	-20,1%	-55,0	-57,4	-17,4%
<i>OPEX (%)</i>	<i>-37,3%</i>	<i>-36,6%</i>	<i>78 bps</i>	<i>-36,7%</i>	<i>-33,9%</i>	<i>-263 bps</i>
Despesas de vendas e marketing	-30,8	-31,9	-3,2%	-30,8	-34,2	7,4%
Despesas gerais e administrativas	-22,0	-24,8	-11,2%	-21,7	-23,8	-3,9%
P&D, médicas, regulatórias e de desenvolvimento de negócios	-8,3	-11,2	-26,2%	-8,4	-11,5	2,6%
Despesas de reorganização, integração e aquisição	-0,2	-2,6	-93,3%	-0,2	-0,2	-93,4%
Outras receitas e despesas líquidas operacionais	5,8	1,1	434,6%	6,1	12,4	1037,1%
Receita operacional	18,7	37,0	-49,5%	25,1	35,2	-5,0%
<i>Margem EBIT</i>	<i>12,6%</i>	<i>19,5%</i>	<i>-693 bps</i>	<i>16,8%</i>	<i>20,8%</i>	<i>130 bps</i>
<i>(+) D&amp;A</i>	9,1	5,7	57,6%	8,0	8,4	47,1%
<i>(+) Stock grants</i>	0,3	2,8	-88,9%	0,3	0,3	-88,9%
<i>(+) Ajustes não-recorrentes</i>	-5,7	2,6	-	-6,0	-12,3	-
EBITDA Ajustado	22,3	48,2	-53,7%	27,5	31,7	-34,3%
<i>Margem EBITDA Ajustado</i>	<i>15,0%</i>	<i>25,4%</i>	<i>-1036 bps</i>	<i>18,3%</i>	<i>18,7%</i>	<i>-666 bps</i>

## Pipeline futuro

# Renovação contínua do fluxo de negócios com potenciais parceiros

Indicação	Região	Atrativa- de	Business Plan	Due Diligence	Negocia- ções finais	Território
<b>ONCOLOGIA</b>						
R/R CLL, iNHL	US					América Latina
Câncer de ovário	US					América Latina
Melanoma, Câncer colorretal	EU					Região Andina
AML	EU					América Latina
Mielofibrose	US					América Latina
Câncer De Mama, RCC	EU					América Latina
Câncer De Mama, RCC	EU					América Latina
Astrocitoma, Glioblastoma	EU					América Latina
MDS	US					América Latina
R/R AML	US					América Latina
R/R AML	US					América Latina
AML	US					América Latina
CLL	US					América Latina
NSCLC	US					América Latina
<b>DOENÇAS RARAS</b>						
Esofagite eosinofílica	EU					América Latina
Inflamação e Imunologia	EU					Brasil
Amiloidose HATTR	US					América Latina
Porfirias	US					América Latina
Protoporfíria eritropoiética	AUS					América Latina
Distrofia muscular de Duchenne	US					Col + Arg
Amiloidose	US					América Latina
Antídote F10 Inhibitor	US					América Latina
Trombocitopenia	US					América Latina
Angioedema hereditário	US					América Latina
Púrpura Trombocitopênica Imunológica	US					América Latina

Indicação	Região	Atrativa- de	Business Plan	Due Diligence	Negocia- ções finais	Território
<b>ANTI INFECCIOSOS</b>						
cUTI	US					América Latina
Candidíase Invasiva	US					América Latina
Candidíase Invasiva	US					TBC
cSSI	US					TBC
Candidíase Invasiva	US					América Latina
Candidíase Invasiva	*					América Latina
Candidíase Invasiva	US					América Latina
ABSSSI	US					América Latina
CAP, ABSSSI	US					América Latina
Gram (-)	US					América Latina
Infecção Fúngica Sistêmica	ISR					TBC
<b>TRATAMENTO ESPECIAIS E I&amp;I</b>						
Mal de Parkinson	US					América Latina
CNS	EU					América Latina
Mal de Parkinson	US					América Latina
Discinesia tardia	US					América Latina
Anemia por doença renal crônica	US					América Latina
Esclerose múltipla recorrente-remitente	EU					América Latina
DECH aguda/crônica	EU					América Latina
Instilação de câncer de bexiga	US					América Latina

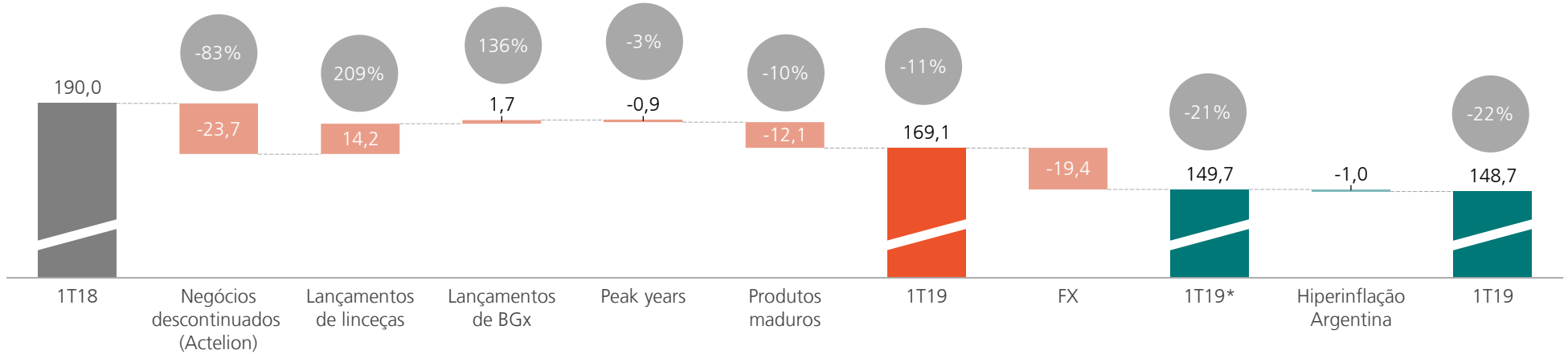
\*2 companhias em diferentes países

# Receita líquida

## Breakdown da receita líquida

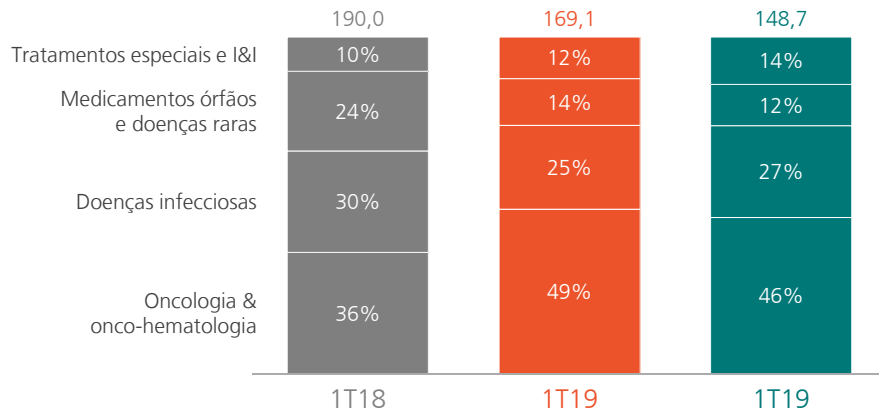
### Breakdown do portfólio 1T19

(BRL milhões | % crescimento comparado a 1T18)



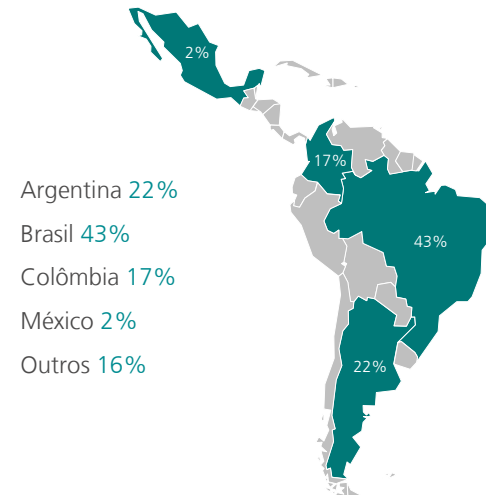
### Componentes da receita por linha terapêutica 1T19 vs. 1T18

(BRL milhões)



### Receita líquida por país 1T19

(BRL milhões)

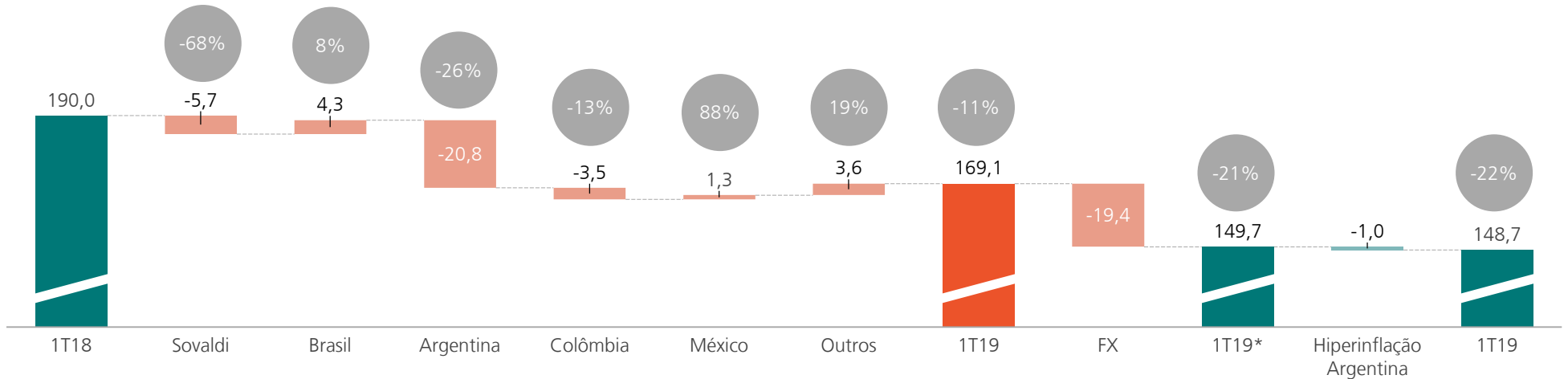


# Receita Líquida

## Breakdown da receita líquida

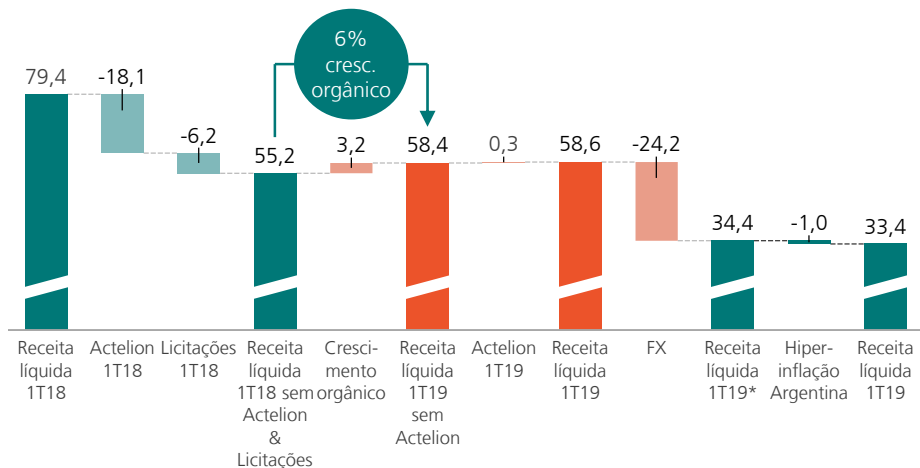
### Receita Líquida por país 1T19

(BRL milhões | % crescimento comparado a 1T18)



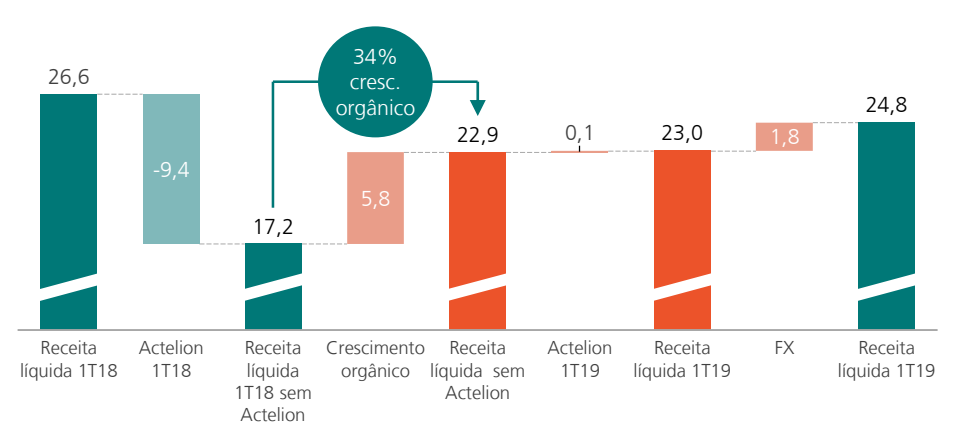
### Componentes de crescimento da Argentina 1T19

(BRL milhões)



### Componentes de crescimento da Colômbia 1T19

(BRL milhões)



# Opex

## Despesas operacionais

### Despesas

(BRL milhões)

	1T19	1T18	Var. %	1T19*	1T19	Var. %
Despesas de vendas e marketing	-30,8	-31,9	-3,2%	-30,8	-34,2	7,4%
Despesas gerais e administrativas recorrentes	-21,7	-22,0	-1,2%	-21,4	-23,5	6,9%
(+) Stock grants	-0,3	-2,8	-88,9%	-0,3	-0,3	-88,9%
Total despesas gerais e administrativas <sup>1</sup>	-22,0	-24,8	-11,2%	-21,7	-23,8	-3,9%
P&D, médicas, regulatórias e de desenvolvimento de negócios	-8,3	-11,2	-26,2%	-8,4	-11,5	2,6%
Despesas de reorganização, integração e aquisição	-0,2	-2,6	-93,3%	-0,2	-0,2	-93,4%
Outras receitas e despesas operacionais recorrentes	-0,1	1,1	-	-0,1	-0,1	-
Outras receitas operacionais não-recorrentes	5,9	0,0	-	6,2	12,4	-
<b>Despesas operacionais recorrentes</b>	<b>-61,1</b>	<b>-66,6</b>	<b>-8,3%</b>	<b>-60,8</b>	<b>-69,5</b>	<b>4,3%</b>
<b>Total despesas operacionais<sup>1</sup></b>	<b>-55,5</b>	<b>-69,4</b>	<b>-20,1%</b>	<b>-55,0</b>	<b>-57,4</b>	<b>-17,4%</b>

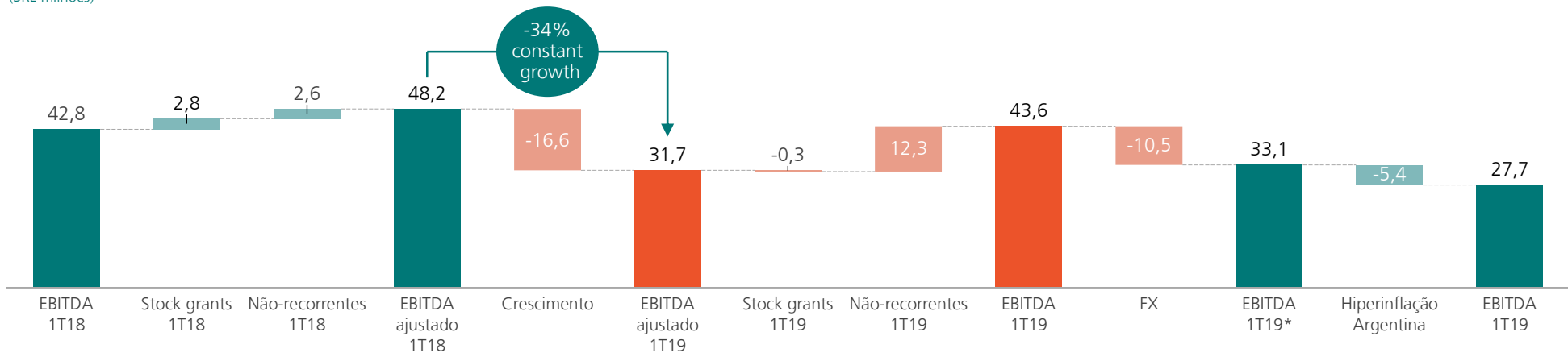
<sup>1</sup> Inclui despesas de stock grants

# Destaques financeiros

## EBITDA e despesas financeiras

### Breakdown do EBITDA 1T19

(BRL milhões)



### Resultado financeiro líquido

(BRL milhões)

	1T19	1T18	Var. %	1T19*
Juros e outras despesas financeiras	-6,9	-9,6	-28,1%	-7,0
Citibank	-1,1	-5,4	-79,6%	-1,1
Itaú Unibanco	-3,1	-3,2	-2,8%	-3,1
Santander	-0,8	0,0	-	-0,8
Juros sobre passivos de arrendamento (IFRS 16)	-0,6	0,0	-	-0,7
Impostos sobre transações financeiras	-0,4	0,0	-	-0,4
Outras despesas financeiras	-1,0	-1,1	-12,1%	-1,0
Ganho na posição monetária líquida pela exposição à inflação	1,5	0,0	-	0,0
Despesas/receitas de FX, líquida	-0,3	-3,6	-91,1%	-0,3
<b>Resultado financeiro líquido</b>	<b>-5,7</b>	<b>-13,3</b>	<b>-57,0%</b>	<b>-7,4</b>



## Destaques financeiros

# Taxa de imposto efetiva e lucro líquido ajustado

### Taxa de imposto efetiva

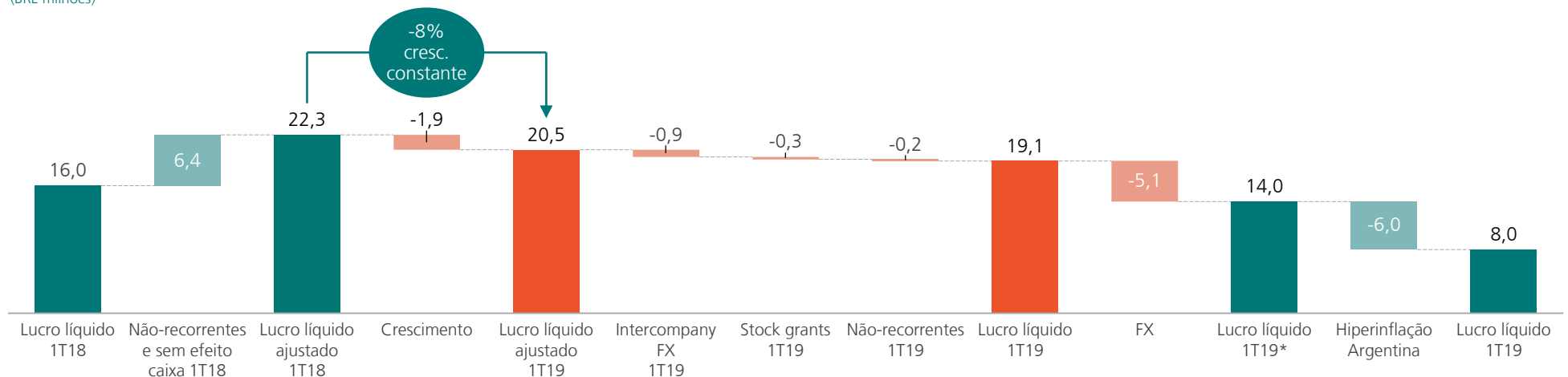
(BRL milhões)

	1T18	2T18	3T18	4T18	1S18	2H18	2018	1T19
EBT	23,8	28,3	16,9	26,1	52,0	43,0	95,0	13,0
Imposto de renda corrente	-8,4	-8,2	-6,4	-0,7	-16,6	-7,1	-23,7	-3,1
Imposto de renda diferido	0,6	-0,1	-1,4	-6,9	0,5	-8,3	-7,8	-1,9
Imposto de renda total	-7,8	-8,3	-7,8	-7,6	-16,1	-15,4	-31,5	-5,0
<b>Taxa líquida de imposto<sup>1</sup></b>	<b>35,2%</b>	<b>29,1%</b>	<b>37,8%</b>	<b>2,9%</b>	<b>31,9%</b>	<b>16,6%</b>	<b>25,0%</b>	<b>23,7%</b>
<b>Taxa de imposto efetiva<sup>2</sup></b>	<b>32,9%</b>	<b>29,4%</b>	<b>46,2%</b>	<b>29,2%</b>	<b>31,0%</b>	<b>35,9%</b>	<b>33,2%</b>	<b>38,4%</b>

<sup>1</sup> Imposto de renda corrente / EBT | <sup>2</sup> Imposto de renda total / EBT

### Breakdown do lucro líquido 1T19

(BRL milhões)



## Destaques financeiros

### Destaques do fluxo de caixa líquido e capital de giro

#### Fluxo de caixa líquido de despesas operacionais

(BRL milhões)

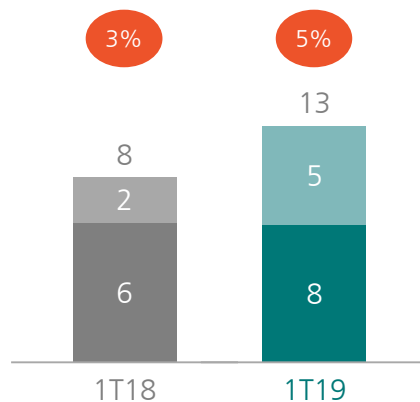
	1Q19	1Q18
Fluxo de caixa líquido das atividades operacionais	-2,6	9,1
<b>Fluxo de caixa líquido ajustado</b>	<b>-2,5</b>	<b>22,9</b>
Receita líquida	148,7	190,0
EBITDA ajustado	22,3	48,2
Fluxo de caixa líquido ajustado / EBITDA ajustado	-11,2	47,5%
Fluxo de caixa líquido ajustado / Receita líquida	-1,7	12,1%

#### CAPEX de manutenção e intangível

(BRL milhões)

- CAPEX intangível
- CAPEX intangível

% CAPEX intangível por receita líquida



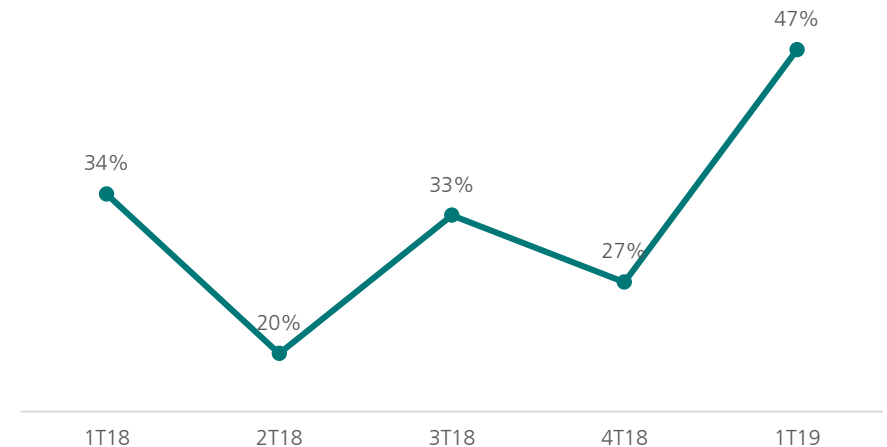
#### Ciclo de conversão de caixa

(Dias)

	1T18	2T18	3T18	4T18	1T19
Dias de contas a receber	140	107	156	102	134
Dias de estoques	175	119	192	143	229
Dias de contas a pagar	(137)	(152)	(172)	(142)	(136)
<b>Ciclo de conversão de caixa</b>	<b>179</b>	<b>74</b>	<b>176</b>	<b>103</b>	<b>227</b>

#### Capital de giro

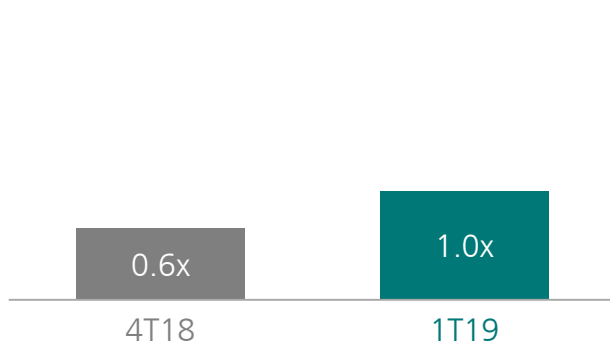
(% da receita líquida)



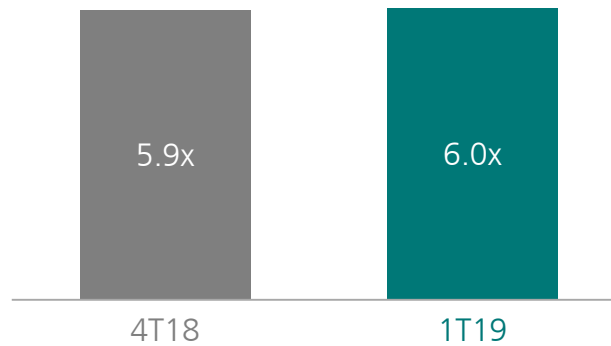
# Destaques financeiros

## Dívida líquida

### Dívida líquida / EBITDA ajustado<sup>1</sup>



### EBITDA ajustado / Despesas de juros<sup>1</sup>



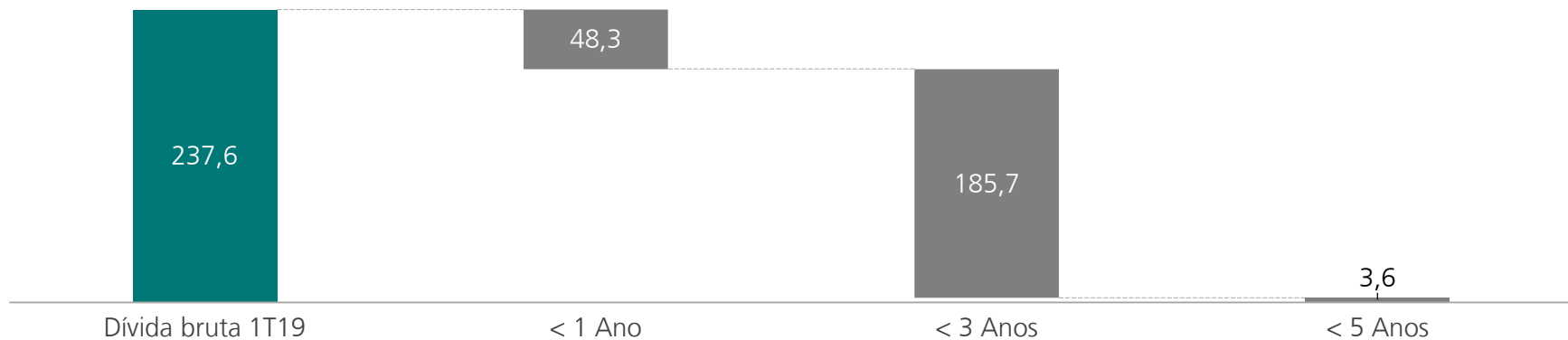
### Reconciliação da dívida

(BRL milhões)

Dívida total 1T19	237,6
Caixa	-75,3
Dívida líquida 1T19	162,3

### Visão geral da dívida em 31 de março de 2019

(BRL milhões)

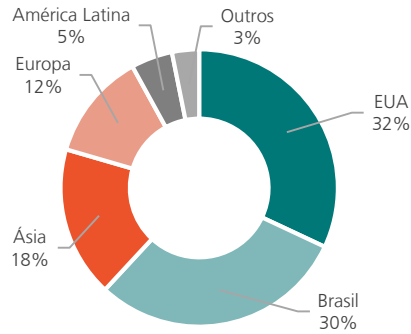


# Mercado de capitais

## Base acionária

### Breakdown no IPO

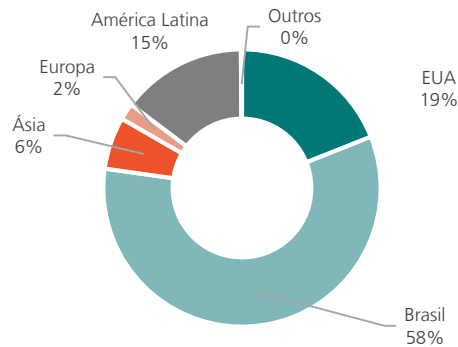
(% do free float)



ADTV 30: BRL 11,1M  
entre 1 e 31 de agosto de 2017

### Breakdown em 31 de março de 2019

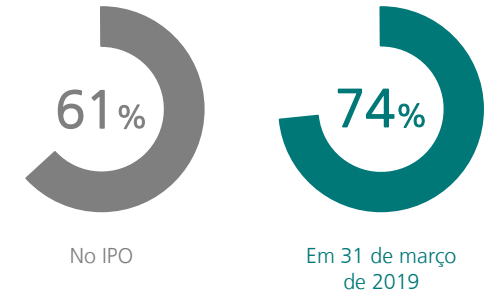
(% do free float)



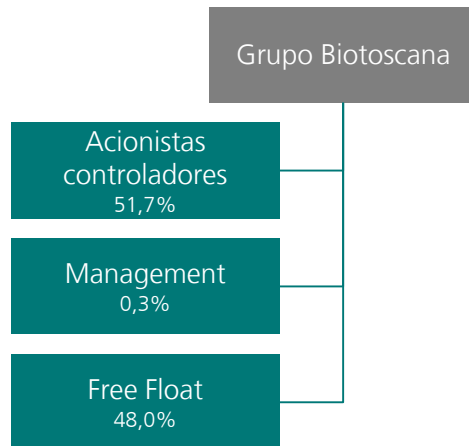
ADTV 30: BRL 1,4M  
entre 1 e 31 de março de 2019

### Free float | Top 20 acionistas

(% do total do free float)



### Estrutura acionária em 31 de março de 2019



### Programa de recompra em 31 de mar de 2019

	Ações adquiridas	Preço médio
Ações compradas	+1.346.300	10,49
Ações vendidas	-681.905	9,20
Ações em tesouraria	664.395	-
Programa de recompra aprovado	1.522.208	-
A ser comprado	176.908	-

### Próximos eventos | 1S18

- Itaú BBA's 14th Annual Latam CEO Conference em Nova Iorque (Maio)
- JP Morgan Southern Cone & Andean Opportunities Conference em Buenos Aires (Junho)

## Disclaimer

Esta apresentação pode conter informações sobre eventos futuros, tais informações não seriam apenas fatos históricos, mas refletiriam os desejos e as expectativas da direção da companhia. As palavras "acredita", "espera", "planeja", "prevê", "estima", "projeta", "almeja" e similares pretendem identificar afirmações que, necessariamente, envolvem riscos conhecidos e desconhecidos.

Riscos conhecidos incluem incertezas, que não são limitadas ao impacto da competitividade dos preços e serviços, aceitação dos serviços no mercado, transações de serviço da companhia e de seus competidores, aprovação regulamentar, flutuação da moeda, mudanças no mix de serviços oferecidos e outros riscos descritos nos relatórios da companhia.

Esta apresentação está atualizada até a presente data e o Grupo Biotoscana não se obriga a atualizá-la mediante novas informações e/ou acontecimentos futuros.



GBT Grupo  
Biotoscana

IR Contact  
Melissa Angelini  
[ir@grupobiotoscana.com](mailto:ir@grupobiotoscana.com)  
+55 11 5090-5927

WTC, Dr Luis Bonavita 1294, #2004  
Montevideo, 11300, Uruguay  
t. +598 2626 2344  
[grupobiotoscana.com](http://grupobiotoscana.com)