

2Q19

# GBT Apresentação de Resultados

Montevideu, 13 de Agosto de 2019

B3: GBIO33



**GBT** Grupo  
Biotoscana

## Mensagem da administração

Crescimento de dois dígitos impulsionado pelo desempenho do pipeline atual e execução bem sucedida de novos produtos na região

### Destaques 2T19 & 1S19

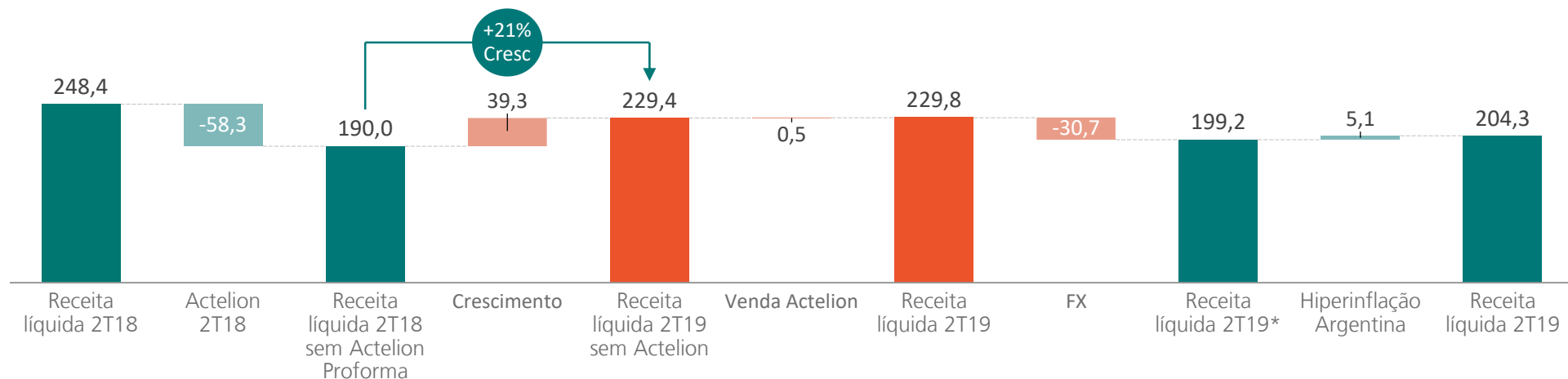
- **Receita líquida** totalizou BRL 199M, um aumento de 21% em moeda constante trimestre contra trimestre e 12% no 1S19, excluindo a linha descontinuada de Actelion.
- **Produtos recentemente lançados** cresceram 89% trimestre contra trimestre, demonstrando uma melhoria substancial em relação às terapias existente.
- **Lançamentos de BGx** cresceram 260% no 2T19 e 205% no 1S19.
- **Portfólio base** cresceu 14% no 2T19 em moeda constante, excluindo a linha descontinuada de Actelion.

### Principais conclusões

- **Excelente desempenho** dos novos lançamentos – licenças e BGx, contribuindo com 15% do total de top line
- Foco na **execução** – construindo a base apropriada para entregar nossos compromissos financeiros no longo prazo
- Investimento para impulsionar a melhora do desempenho e crescimento do nosso **portfólio de legado**
- **Produtos recentemente lançados** com novos estudos em andamento e perspectiva futura positiva

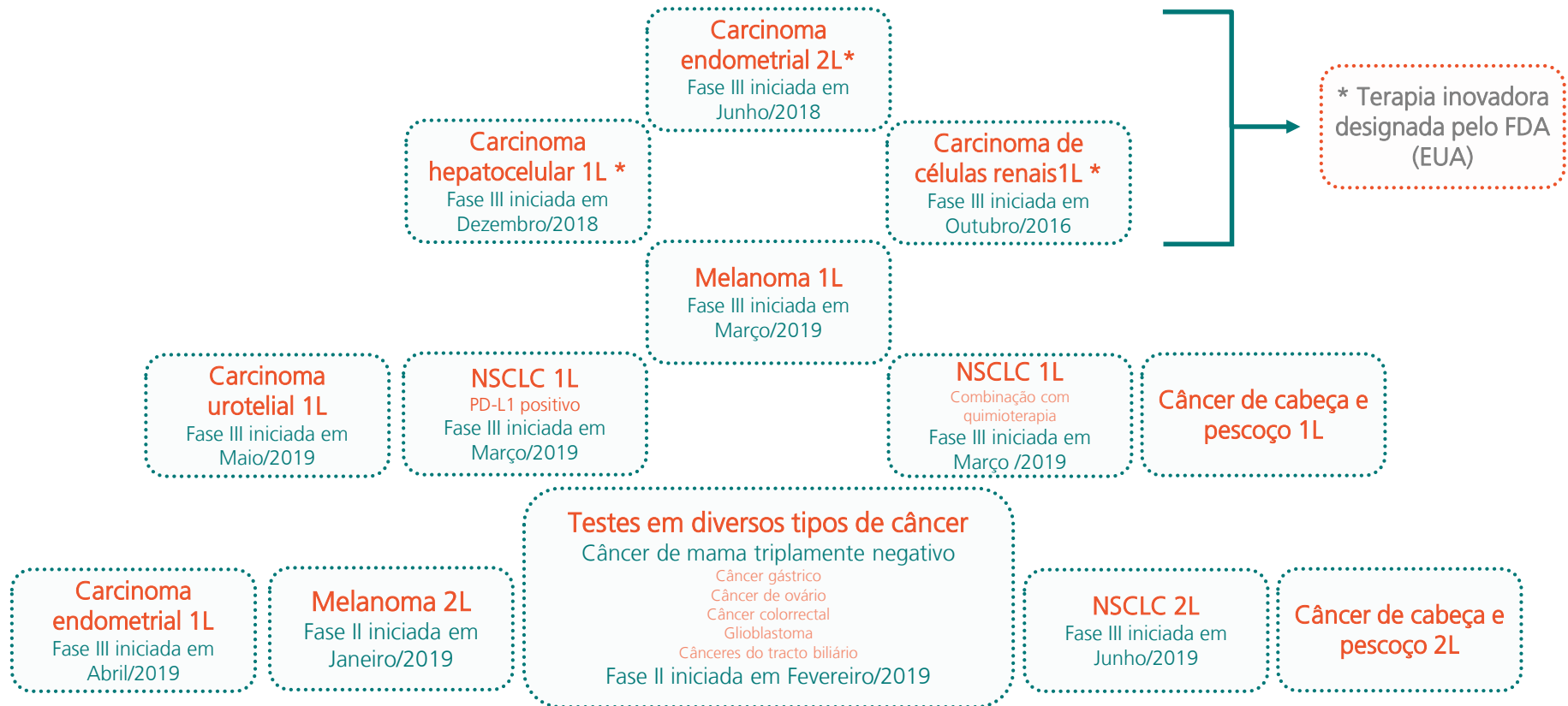
### Componentes de crescimento da receita líquida 2T19

(BRL milhões | % crescimento comparado ao 2T18)



## Pipeline futuro

Possibilidade de maximizar o valor de LENVIMA® através de novas indicações em combinação com KEYTRUDA® está crescendo significativamente.



Estudos simultâneos para 6 tipos de cancer em 10 regimes

11 estudos para terapia combinada com KEYTRUDA® foram iniciados e outros 2 serão iniciados ainda em 2019

## Desempenho financeiro e operacional

### Destaques da demonstração de resultados

	2T19	2T18	Var. %	2T19*	2T19	Var. %	1S19	1S18	Var. %	1S19*	1S19	Var. %
Receita bruta	220.7	268.3	-17.7%	215.4	247.2	-7.9%	383.1	481.2	-20.4%	378.8	430.8	-10.5%
Receita líquida	204.3	248.4	-17.7%	199.2	229.8	-7.5%	353.0	438.3	-19.5%	348.9	399.0	-9.0%
Custo dos produtos vendidos	-111.2	-117.1	-5.1%	-103.0	-114.0	-2.6%	-185.7	-200.6	-7.4%	-172.7	-190.6	-5.0%
COGS (%)	-54.4%	-47.2%	726 bps	-51.7%	-49.6%	245 bps	-52.6%	-45.8%	683 bps	-49.5%	-47.8%	200 bps
Lucro bruto	93.1	131.3	-29.0%	96.1	115.8	-11.7%	167.3	237.7	-29.6%	176.2	208.4	-12.3%
Margem bruta (%)	45.6%	52.8%	-726 bps	48.3%	50.4%	-245 bps	47.4%	54.2%	-683 bps	50.5%	52.2%	-200 bps
Despesas operacionais recorrentes	-72.4	-80.3	-9.9%	-69.3	-83.1	3.5%	-135.4	-146.9	-7.9%	-132.0	-154.2	5.0%
OPEX recorrente (%)	-35.4%	-32.3%	307 bps	-34.8%	-36.2%	382 bps	-38.3%	-33.5%	482 bps	-37.8%	-38.7%	514 bps
(+) Stock Grants	-0.3	-2.8	-90.5%	-0.3	-0.3	-90.5%	-0.6	-5.7	-89.7%	-0.6	-0.6	-89.7%
(+) Outras receitas operacionais não-recorrentes	0.8	0.0	-	0.0	0.0	-	8.6	0.0	-	8.1	14.1	-
(-) Recuperação de dívidas incobráveis	0.0	-5.3	-100.0%	0.0	0.0	0.0	0.0	-5.3	-100.0%	0.0	0.0	-100.0%
Despesas operacionais	-71.8	-77.9	-7.8%	-69.6	-83.4	7.1%	-127.3	-147.3	-13.6%	-124.5	-140.7	-4.5%
OPEX (%)	-35.2%	-31.4%	380 bps	-34.9%	-36.3%	492 bps	-36.1%	-33.6%	246 bps	-35.7%	-35.3%	167 bps
Despesas de vendas e marketing	-34.9	-35.3	-1.3%	-33.7	-39.8	12.8%	-65.7	-67.2	-2.2%	-64.5	-74.1	10.2%
Despesas gerais e administrativas	-23.6	-27.9	-15.5%	-22.4	-24.9	-10.8%	-45.6	-52.7	-13.5%	-44.1	-48.7	-7.5%
P&D, médicas, regulatórias e de desenvolvimento de negócios	-9.4	-12.4	-24.2%	-8.8	-11.8	-4.8%	-17.7	-23.6	-25.1%	-17.2	-23.3	-1.3%
Despesas de reorganização, integração e aquisição	-5.0	-3.7	35.7%	-4.9	-7.1	91.7%	-7.1	-6.3	12.5%	-7.0	-8.9	40.7%
Outras receitas e despesas líquidas operacionais	1.1	1.5	-28.1%	0.3	0.3	-81.9%	8.8	2.6	243.6%	8.3	14.3	457.8%
Receita operacional	21.3	53.4	-60.1%	26.6	32.5	-39.2%	40.0	90.4	-55.8%	51.7	67.7	-25.2%
Margem EBIT	10.4%	21.5%	-1106 bps	13.3%	14.1%	-737 bps	11.3%	20.6%	-930 bps	14.8%	17.0%	-367 bps
(+) D&A	9.9	7.0	41.2%	8.7	9.7	39.1%	18.9	12.7	48.6%	16.7	18.2	42.7%
(+) Stock grants	0.3	2.8	-90.5%	0.3	0.3	-90.5%	0.6	5.7	-89.7%	0.6	0.6	-89.7%
(+) Ajustes não-recorrentes	4.2	-1.6	-368.1%	4.9	7.1	-549.5%	-1.5	1.1	-240.6%	-1.1	-5.2	-591.5%
EBITDA Ajustado	35.7	61.6	-42.1%	40.4	49.5	-19.6%	58.0	109.9	-47.2%	67.9	81.2	-26.1%
Margem EBITDA Ajustado	17.5%	24.8%	-735 bps	20.3%	21.6%	-326 bps	16.4%	25.1%	-863 bps	19.5%	20.4%	-471 bps

## Pipeline futuro

# Pipeline diversificado de produtos para o tratamento de uma ampla gama de doenças de nicho

Indicação	Região	Atratividade	Business Plan	Due Diligence	Negociações finais	Território
<b>ONCOLOGIA</b>						
R/R CLL, iNHL	US					América Latina
Câncer de Ovário	US					América Latina
Mieloma Múltiplo, Linfoma de Célula B	US					América Latina
Melanoma, Colono Rectal Cancer	EU					Região Andina
Câncer De Mama, RCC	EU					América Latina
Câncer De Mama, RCC	EU					América Latina
Câncer de Próstata	EU					América Latina
Acromegalia de Tumores Neuroendócrinas	EU					América Latina
Acromegalia de Tumores Neuroendócrinas	ARG					Argentina+
AML	US					América Latina
Câncer de Bexiga	US					América Latina
FL	US					América Latina
CLL	US					América Latina
CLL/SLL	US/Ch					América Latina
2L NSCLC, 1L HCC, 2L ESCC	US/Ch					América Latina
Câncer de mama- Taxano Oral	US					América Latina
R/R AML	US					América Latina
Câncer de Ovário	US					América Latina
AML	EU					América Latina
Mielofibrose	US					América Latina
<b>DOENÇAS RARAS</b>						
Esofagite eosinofílica	EU					América Latina
Inflamação e Imunologia	EU					Brasil
Amiloidose HATTR	US					América Latina
Porfirias	US					América Latina
Protoporfíria eritropoiética	AUS					América Latina
Trombocitopenia	US					América Latina
Angioedema hereditário	US					América Latina
Púrpura Trombocitopênica Imunológica	US					América Latina

Indicação	Região	Atratividade	Business Plan	Due Diligence	Negociações finais	Território
<b>ANTI INFECCIOSOS</b>						
cUTI	US					América Latina
Candidíase Invasiva	US					América Latina
Candidíase Invasiva	EU					América Latina
Candidíase Invasiva	EU					América Latina
Candidíase Invasiva	US					América Latina
ABSSSI	US					América Latina
CAP, ABSSSI	US					América Latina
Gram (-)	US					América Latina
Infecção Fúngica Sistêmica	ISR					TBC
<b>TRATAMENTOS ESPECIAIS E I&amp;I</b>						
Mal de Parkinson	US					América Latina
Mal de Parkinson	US					América Latina
Discinesia tardia	US					América Latina
Anemia por doença renal crônica	US					América Latina
Doença de enxerto versus hospedeiro crônica/ aguda	EU					América Latina
Esclerose sistêmica	US					América Latina

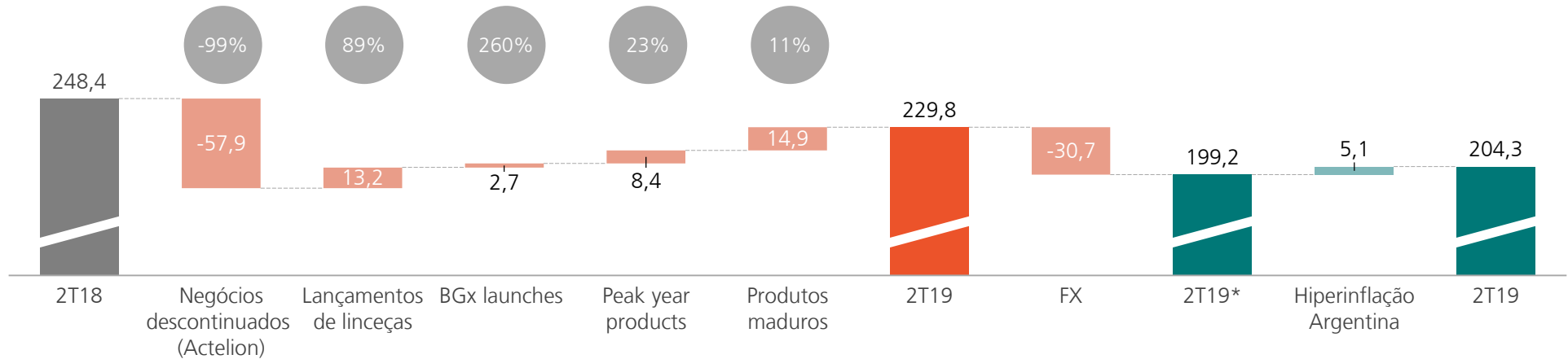
Nota: CINV = Náusea Induzida de Quimioterapia e Vômito, NHL = Linfoma Não Hodgkin, CLL = Leucemia Linfocítica Crônica, AML = Leucemia mieloide aguda, NPC = Niemann Pick C, ABSSSI = Infecções bacterianas agudas da pele e da estrutura da pele, CNS = Sistema nervoso central, MDS = Síndrome mielodisplásica, cUTI = infecções do trato urinário complicadas, RCC = Carcinoma de células renais, CAP = Pneumonia adquirida na Comunidade, NSCLC = câncer de pulmão de não pequenas células, DECH = doença de enxerto contra hospedeiro, cSSSI = Infecções complicadas da pele e da estrutura da pele

## Receita Líquida

Forte crescimento de lançamentos recentes sustentando pelo excelente desempenho de lançamentos inovadores de tratamentos especiais

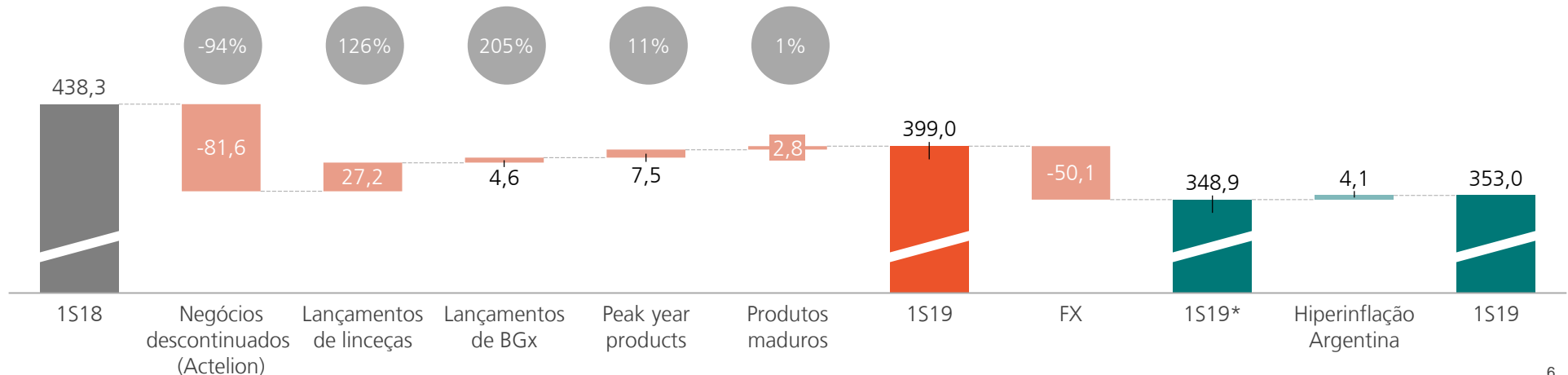
### Breakdown do portfólio 2T19

(BRL milhões | % crescimento comparado a 2T18)



### Breakdown do portfólio 1S19

(BRL milhões | % crescimento comparado a 1S18)

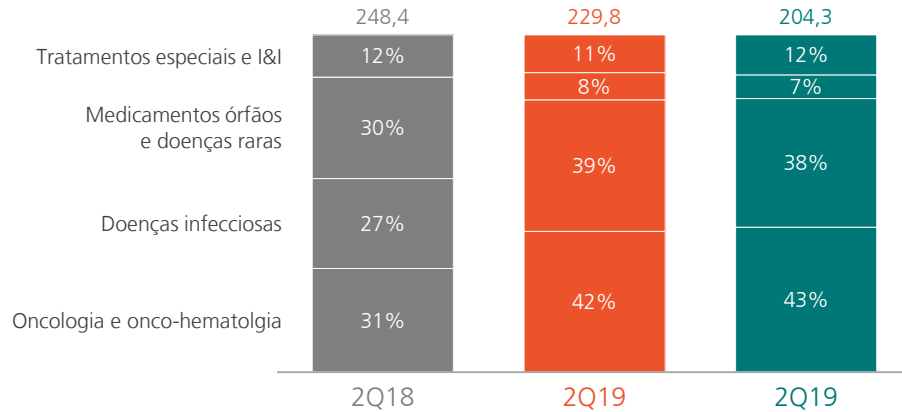


## Receita Líquida

Crescimento de 26% nas vendas de produtos de oncologia no trimestre sustentaram a receita

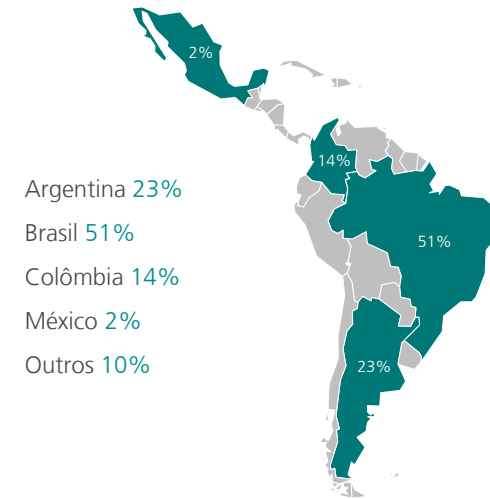
### Componentes da receita por linha terapêutica 2T19 vs. 2T18

(BRL milhões)



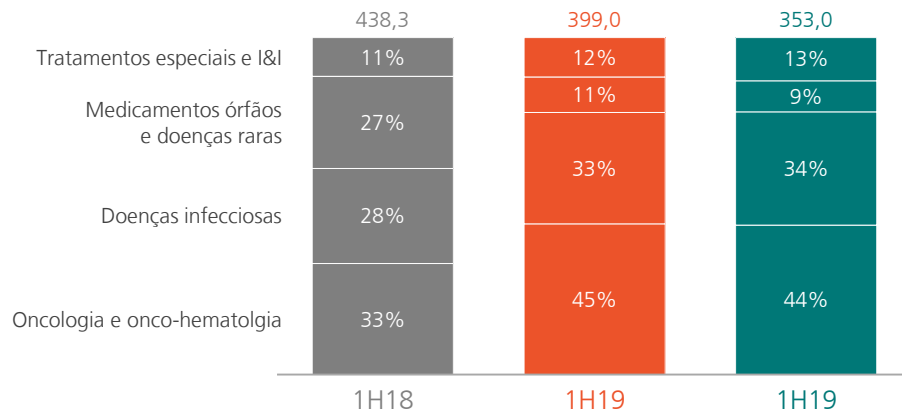
### Receita Líquida por país 2T19

(BRL milhões)



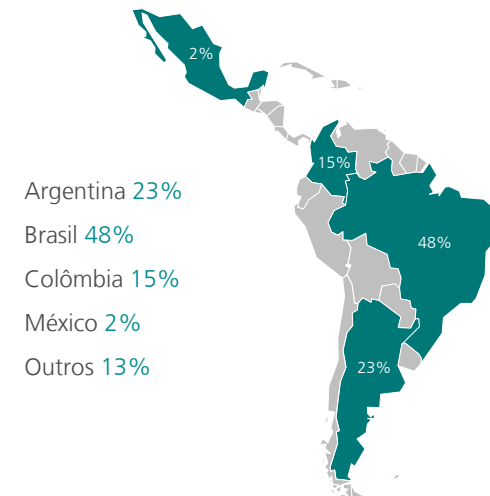
### Componentes da receita por linha terapêutica 1H19 vs. 1H18

(BRL milhões)



### Receita Líquida por país 1S19

(BRL milhões)

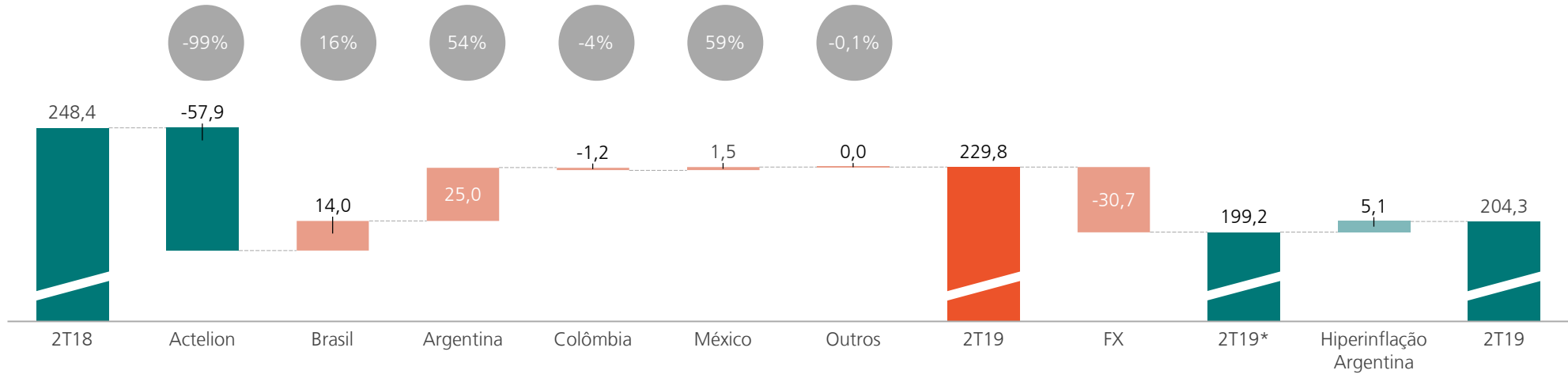


# Receita líquida

## Breakdown da receita líquida

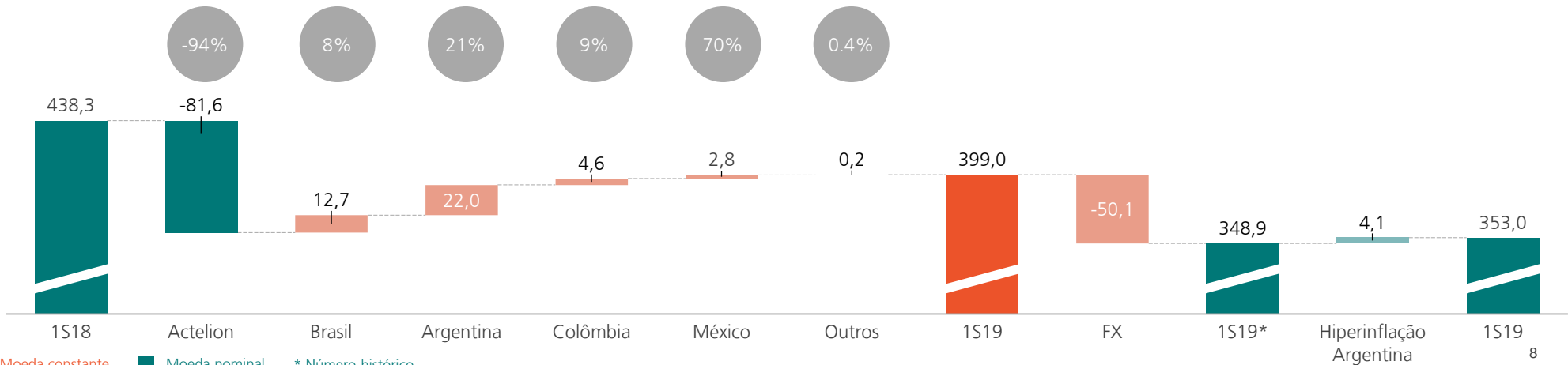
### Receita líquida por país 2T19

(BRL milhões | % crescimento comparado a 2T18)



### Receita líquida por país 1H19

(BRL milhões | % crescimento comparado a 1H18)

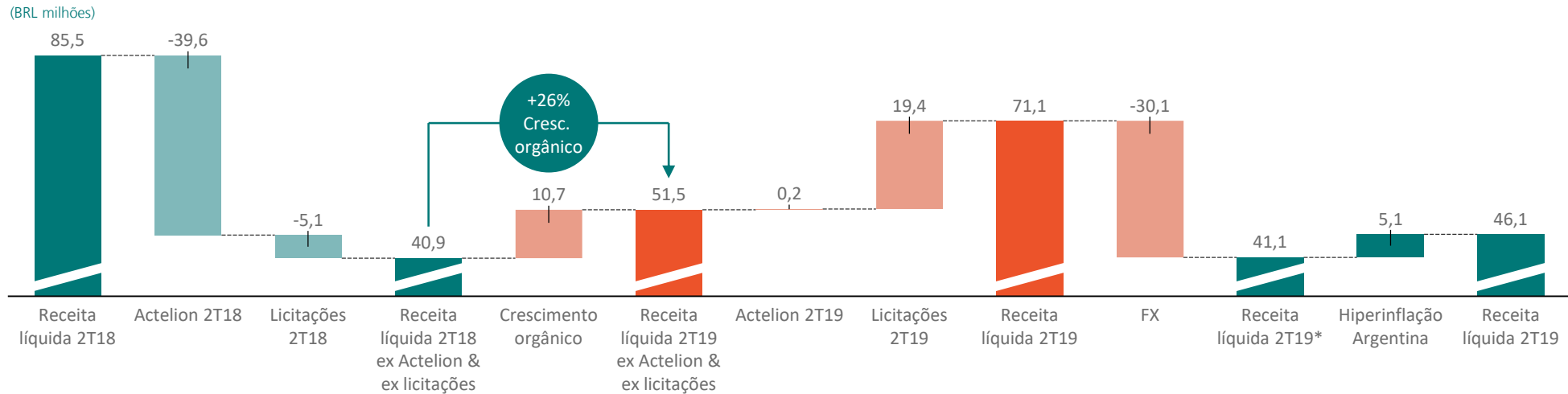




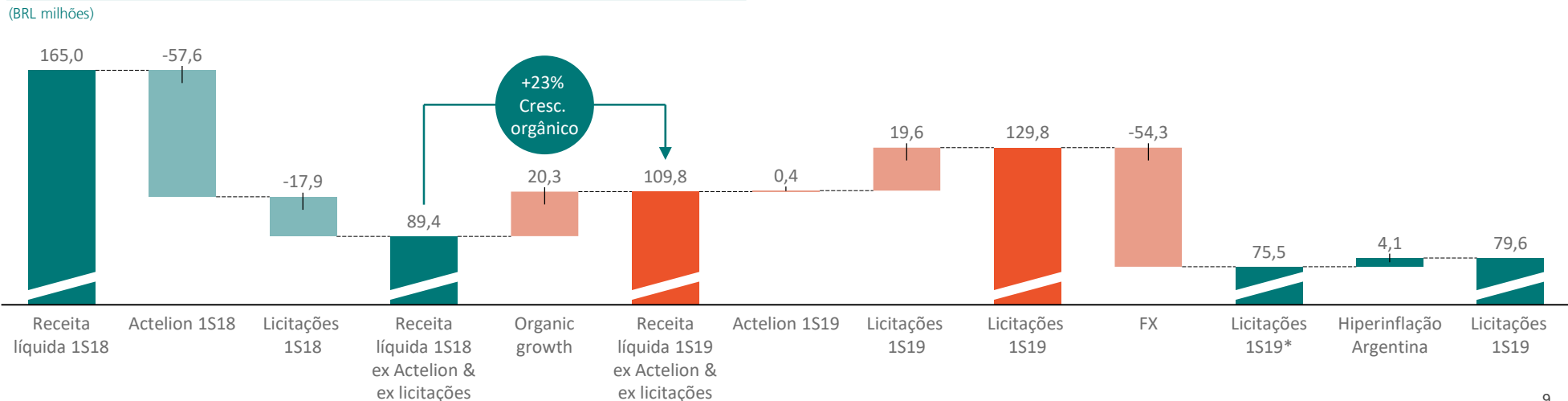
# Receita líquida

## Argentina ganhando velocidade e apresentando progresso orgânico

### Componentes de crescimento da Argentina 2T19



### Componentes de crescimento da Argentina 1H19



# Opex

## Despesas operacionais

### Despesas

(BRL milhões)

	2T19	2T18	Var. %	2T19*	2T19	Var. %	1S19	1S18	Var. %	1S19*	1S19	Var. %
Despesas de vendas e marketing recorrentes	-34,9	-40,6	-14,1%	-33,7	-39,8	-1,9%	-65,7	-72,5	-9,3%	-64,5	-74,1	2,2%
(-) Recuperação de dívidas incobráveis	0,0	-5,3	-100,0%	0,0	0,0	-100,0%	0,0	-5,3	-100,0%	0,0	0,0	-100,0%
Despesas de vendas e marketing incluindo dívidas incobráveis	-34,9	-35,3	-1,3%	-33,7	-39,8	12,8%	-65,7	-67,2	-2,2%	-64,5	-74,1	10,2%
Despesas gerais e administrativas recorrentes	-23,3	-25,1	-7,0%	-22,1	-24,6	-1,7%	-45,0	-47,1	-4,3%	-43,5	-48,2	2,3%
(+) Stock grants	-0,3	-2,8	-90,5%	-0,3	-0,3	-90,5%	-0,6	-5,7	-89,7%	-0,6	-0,6	-89,7%
Total despesas gerais e administrativas <sup>1</sup>	-23,6	-27,9	-15,5%	-22,4	-24,9	-10,8%	-45,6	-52,7	-13,5%	-44,1	-48,7	-7,5%
P&D, médicas, regulatórias e de desenvolvimento de negócios	-9,4	-12,4	-24,2%	-8,8	-11,8	-4,8%	-17,7	-23,6	-25,1%	-17,2	-23,3	-1,3%
Despesas de reorganização, integração e aquisição	-5,0	-3,7	35,7%	-4,9	-7,1	91,7%	-7,1	-6,3	12,5%	-7,0	-8,9	40,7%
Outras receitas e despesas operacionais recorrentes	0,3	1,5	-81,8%	0,3	0,3	-81,9%	0,2	2,6	-91,9%	0,2	0,2	-91,9%
Outras receitas operacionais não-recorrentes	0,8	0,0	-	0,0	0,0	-	8,6	0,0	-	8,1	14,1	-
<b>Despesas operacionais recorrentes</b>	<b>-72,4</b>	<b>-80,3</b>	<b>-9,9%</b>	<b>-69,3</b>	<b>-83,1</b>	<b>3,5%</b>	<b>-135,4</b>	<b>-146,9</b>	<b>-7,9%</b>	<b>-132,0</b>	<b>-154,2</b>	<b>5,0%</b>
<b>Total despesas operacionais<sup>1</sup></b>	<b>-71,8</b>	<b>-77,9</b>	<b>-7,8%</b>	<b>-69,6</b>	<b>-83,4</b>	<b>7,1%</b>	<b>-127,3</b>	<b>-147,3</b>	<b>-13,6%</b>	<b>-124,5</b>	<b>-140,7</b>	<b>-4,5%</b>

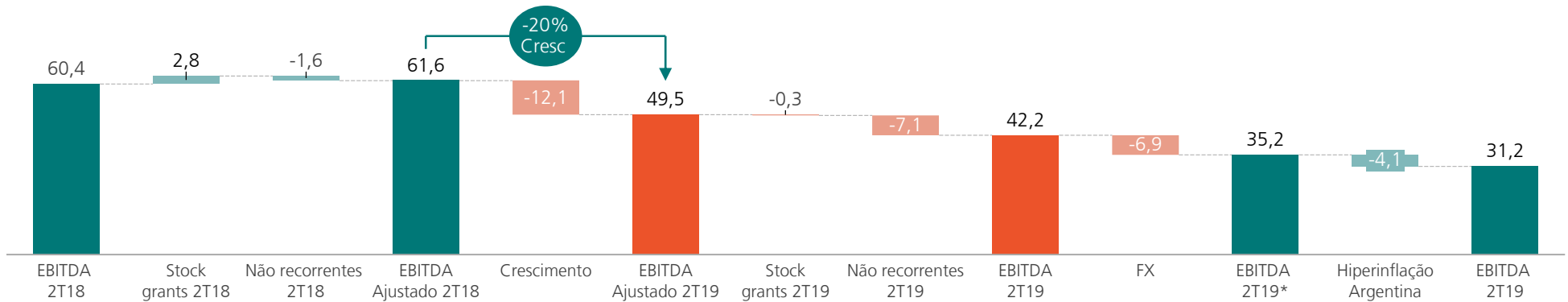
<sup>1</sup> Inclui despesas de stock grants

## Destaques financeiros

# EBITDA impactado pelos negócios descontinuados

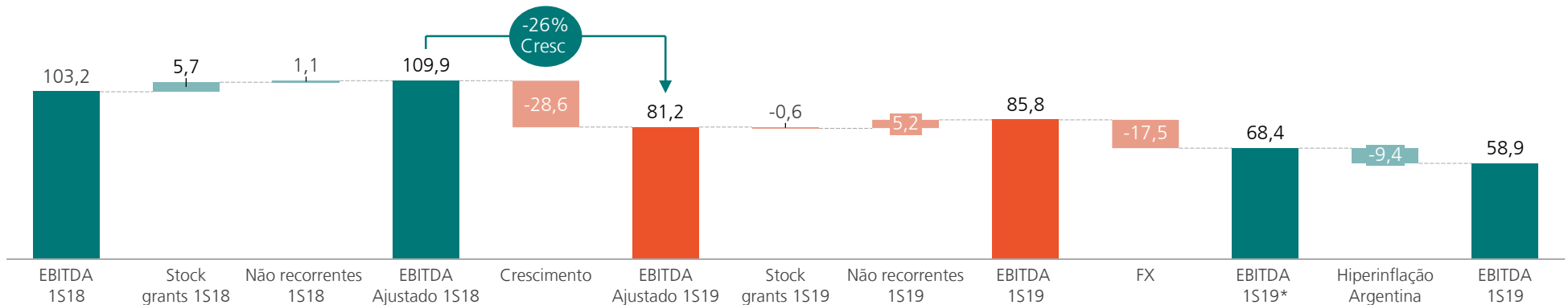
### Breakdown do EBITDA 2T19

(BRL milhões)



### Breakdown do EBITDA 1S19

(BRL milhões)



## Destaques financeiros

# Resultado financeiro e taxa de imposto efetiva

### Resultado financeiro líquido

(BRL milhões)

	2T19	2T18	Var. %	2T19*	1S19	1S18	Var. %	1S19*
Juros e outras despesas financeiras	-8,2	-8,0	2,3%	-7,8	-15,1	-17,5	-14,0%	-14,8
Citibank	-0,8	-5,5	-85,2%	-0,7	-1,9	-10,9	-82,4%	-1,9
Itaú Unibanco	-3,1	-3,1	-0,7%	-3,1	-6,2	-6,3	-1,8%	-6,2
Santander	-0,8	0,0	-	-0,8	-1,6	0,0	-	-1,6
Juros sobre passivos de arrendamento (IFRS 16)	-0,7	0,0	-	-0,6	-1,3	0,0	-	-1,3
Impostos sobre transações financeiras	-0,9	-0,4	118,4%	-0,8	-1,2	-0,8	58,5%	-1,2
Outras despesas financeiras	-1,9	1,1	-270,4%	-1,7	-2,8	0,4	-740,0%	-2,7
Ganho na posição monetária líquida pela exposição à inflação	0,4	0,0	-	0,0	1,9	0,0	-	0,0
Despesas/receitas de FX, líquida	-0,4	-17,5	-97,5%	-0,3	-0,8	-20,9	-96,3%	-0,7
<b>Resultado financeiro líquido</b>	<b>-8,2</b>	<b>-25,5</b>	<b>-67,7%</b>	<b>-8,1</b>	<b>-14,0</b>	<b>-38,4</b>	<b>-63,7%</b>	<b>-15,5</b>

### Taxa de imposto efetiva

(BRL milhões)

	2T18	3T18	4T18	1T19	2T19	1T18	1T19
EBT	28,3	16,9	26,1	13,0	13,1	52,0	26,1
Imposto de renda corrente	-8,2	-6,4	-0,7	-3,1	-5,7	-16,6	-8,7
Imposto de renda diferido	-0,1	-1,4	-6,9	-1,9	0,5	0,5	-1,4
Imposto de renda total <sup>1</sup>	-8,3	-7,8	-7,6	-5,0	-5,2	-16,1	-10,2
<b>Taxa líquida de imposto<sup>2</sup></b>	<b>29,1%</b>	<b>37,8%</b>	<b>2,9%</b>	<b>23,7%</b>	<b>43,3%</b>	<b>31,9%</b>	<b>33,6%</b>
<b>Taxa de imposto de renda efetiva<sup>3</sup></b>	<b>29,4%</b>	<b>46,2%</b>	<b>29,2%</b>	<b>38,4%</b>	<b>39,6%</b>	<b>31,0%</b>	<b>39,0%</b>

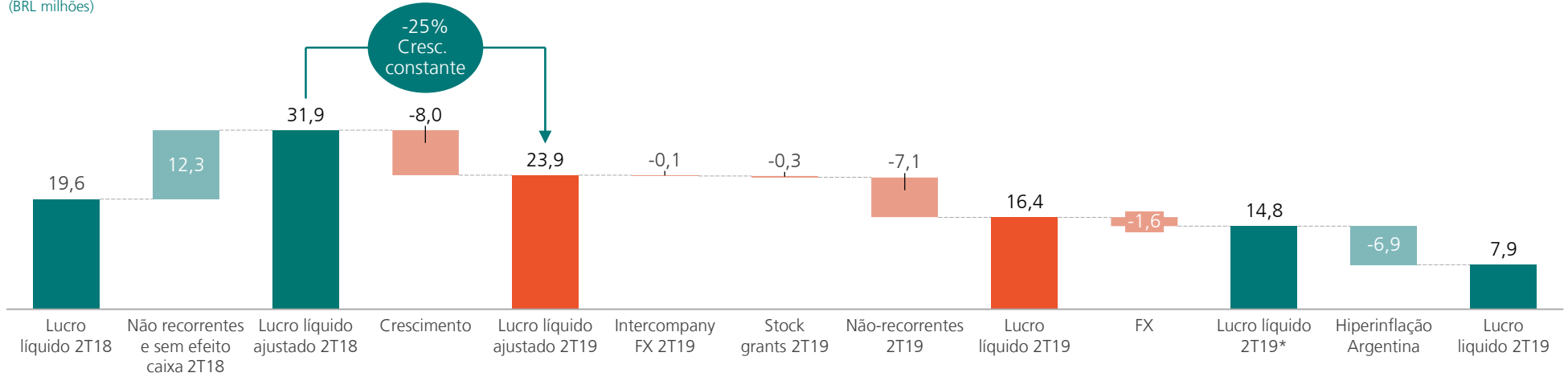
<sup>1</sup> Imposto de renda total = soma de imposto de renda corrente e imposto de renda diferido; <sup>2</sup> Imposto de renda corrente / EBT; <sup>3</sup> Imposto de renda total / EBT

# Destaques financeiros

## Lucro líquido ajustado

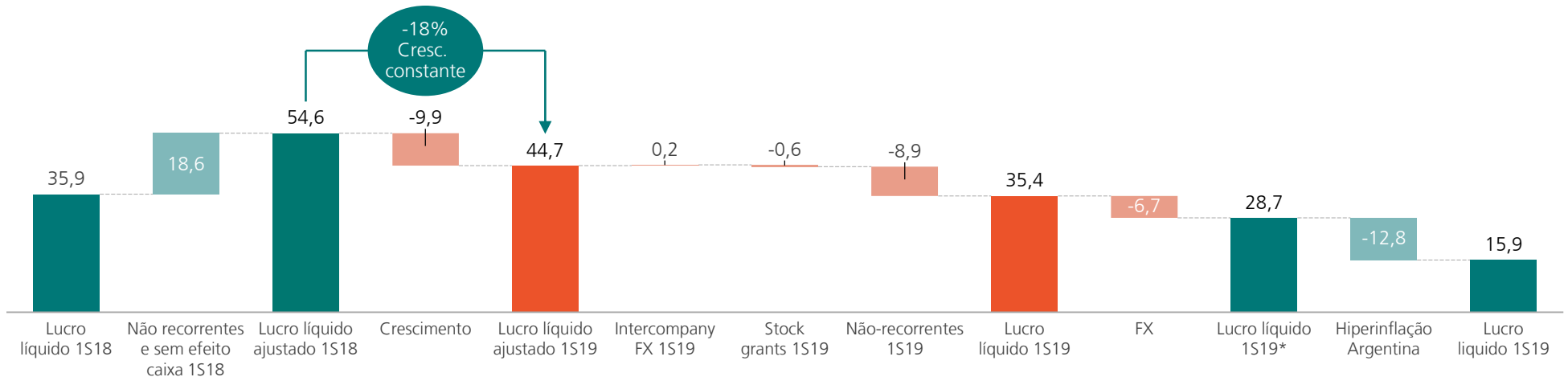
### Breakdown do lucro líquido 2T19

(BRL milhões)



### Breakdown do lucro líquido 1S19

(BRL milhões)



## Destaques financeiros

# Destaques do fluxo de caixa líquido e capital de giro

### Fluxo de caixa líquido de despesas operacionais

(BRL milhões)

	1S19	1S18
<b>Fluxo de caixa livre das atividades operacionais</b>	<b>2,0</b>	<b>92,3</b>
<b>Fluxo de caixa líquido ajustado</b>	<b>9,1</b>	<b>102,5</b>
Receita líquida	353,0	438,3
EBTIDA ajustado	58,0	109,9
Fluxo de caixa líquido ajustado / EBITDA ajustado	15,7%	93,3%
Fluxo de caixa líquido ajustado / Receita líquida	2,6%	23,4%

### Ciclo de conversão de caixa e capital de giro

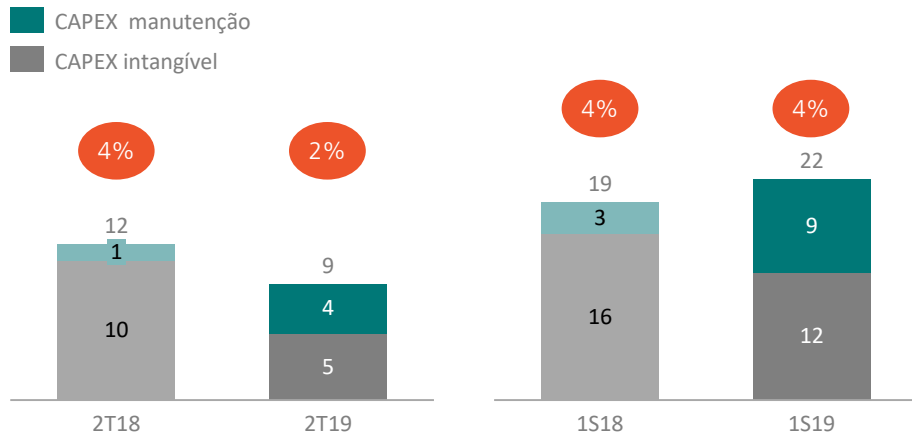
(Dias)

	2T18	3T18	4T18	1T19	2T19
Dias de contas a receber <sup>1</sup>	107	156	102	134	117
Dias de estoques <sup>2</sup>	119	192	143	229	156
Dias de contas a pagar <sup>3</sup>	(152)	(172)	(142)	(136)	(123)
<b>Ciclo de conversão de caixa</b>	<b>74</b>	<b>176</b>	<b>103</b>	<b>227</b>	<b>150</b>

### CAPEX de manutenção e intangível

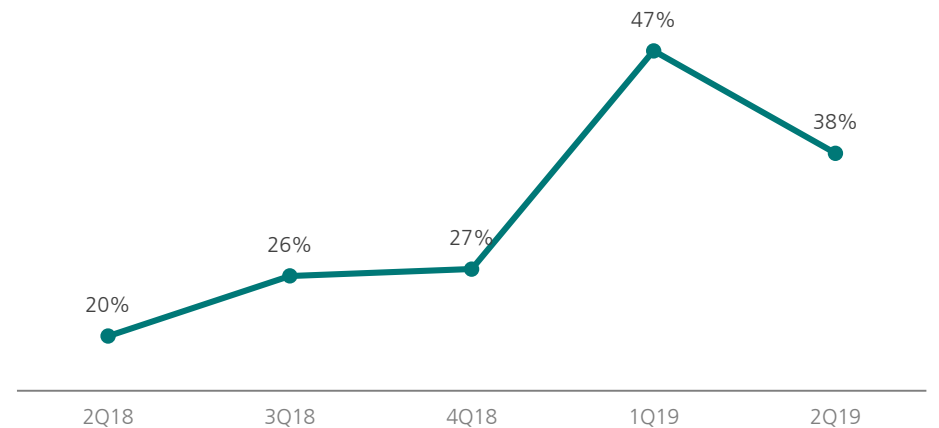
(BRL milhões)

% CAPEX intangível por receita líquida



### Capital de giro

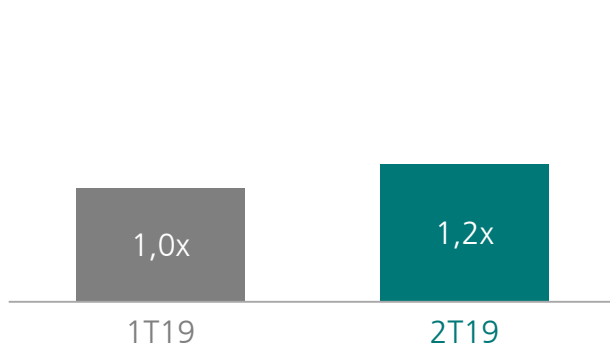
(% de receita líquida)



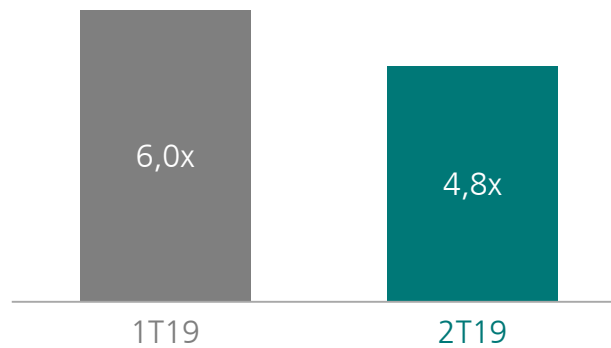
# Destaques financeiros

## Dívida Líquida

### Dívida Líquida/ EBITDA ajustado<sup>1</sup>



### EBITDA ajustado / despesas de juros<sup>1</sup>



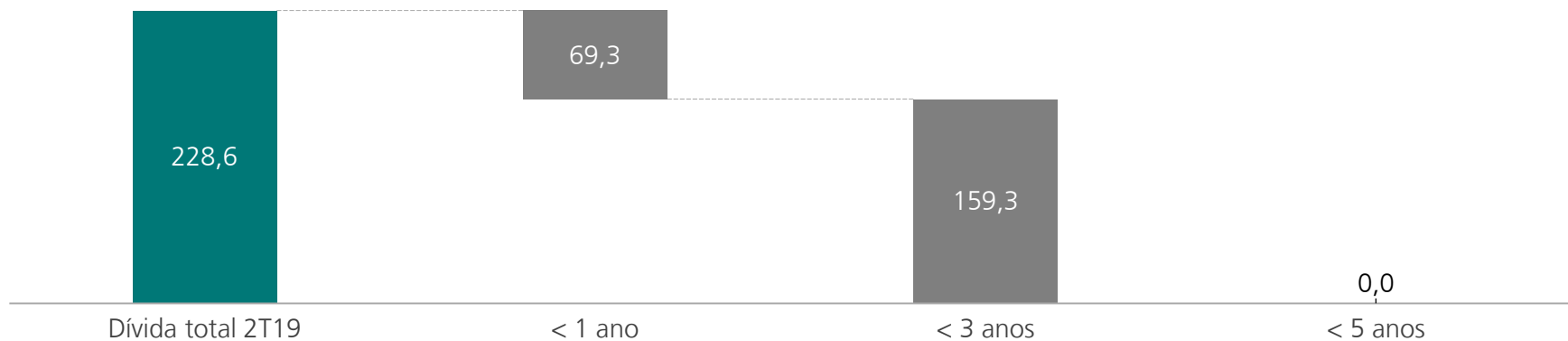
### Reconciliação da dívida

(BRL milhões)

Dívida total 2T19	228,6
Caixa	-52,5
Dívida Líquida 2T19	176,1

### Visão geral da dívida em 30 de Junho de 2019

(BRL million)

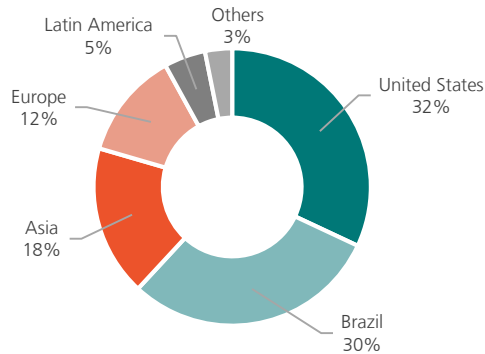


# Mercado de capitais

## Base acionária

### Breakdown no IPO

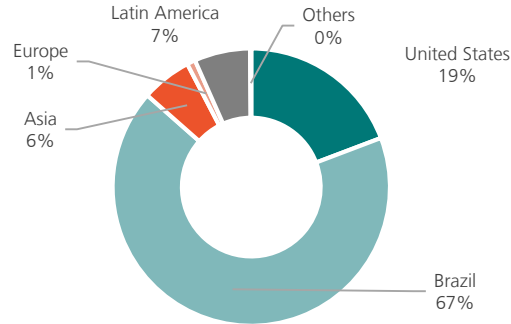
(% de free float)



ADTV 30: BRL 11,1M  
Entre 1 e 31 de Ago, 2017

### Breakdown em 30 de June de 2019

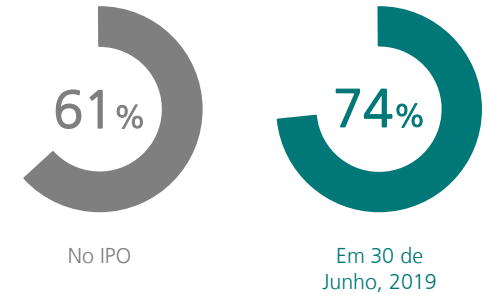
(% do free float)



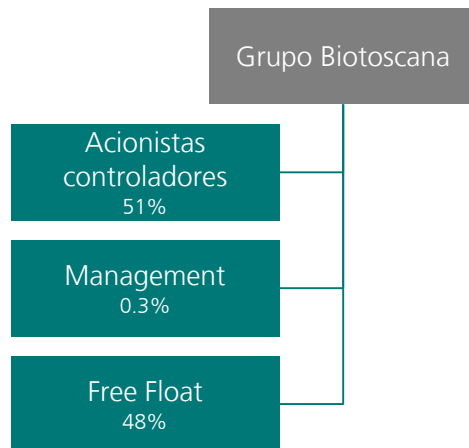
ADTV 30: BRL 1.3M  
Entre 1 e 30 de Junho, 2019

### Free float | Top 20 acionistas

(% do total do free float)



### Estrutura acionária em 30 de Junho, 2019



### Próximos eventos| 1S19

- 37th Annual JP Morgan Healthcare Conference in San Francisco (Janeiro)
- BTG CEO Conference in São Paulo (Fevereiro)
- Itaú BBA's 14th Annual Latam CEO Conference em Nova Iorque (Maio)
- JP Morgan Southern Cone & Andean Opportunities Conference em Buenos Aires (Junho)



## Disclaimer

Esta apresentação pode conter informações sobre eventos futuros, tais informações não seriam apenas fatos históricos, mas refletiriam os desejos e as expectativas da direção da companhia. As palavras "acredita", "espera", "planeja", "prevê", "estima", "projeta", "almeja" e similares pretendem identificar afirmações que, necessariamente, envolvem riscos conhecidos e desconhecidos.

Riscos conhecidos incluem incertezas, que não são limitadas ao impacto da competitividade dos preços e serviços, aceitação dos serviços no mercado, transações de serviço da companhia e de seus competidores, aprovação regulamentar, flutuação da moeda, mudanças no mix de serviços oferecidos e outros riscos descritos nos relatórios da companhia.

Esta apresentação está atualizada até a presente data e o Grupo Biotoscana não se obriga a atualizá-la mediante novas informações e/ou acontecimentos futuros.



GBT Grupo  
Biotoscana

IR Contact  
Melissa Angelini  
[ir@grupobiotoscana.com](mailto:ir@grupobiotoscana.com)  
+55 11 5090-5927

WTC, Dr Luis Bonavita 1294, #2004  
Montevideo, 11300, Uruguay  
t. +598 2626 2344  
[grupobiotoscana.com](http://grupobiotoscana.com)