Press Release de Resultados Porto Seguro – 1T19





Porto Seguro S.A.

B3: PSSA3
Setor: Seguros
Segmento: Novo Mercado

Desempenho da Ação

Cotação: R$ 53,83 (29/03/2019)
Variação (últimos 12 meses): 10,9%
Quantidade de Ações em Circulação (Milhões): 94,2
Valor de Mercado: R$ 17,4 Bilhões

Teleconferência 1T19

Em Português e Inglês
(Tradução simultânea)
07 de Maio de 2019

11h00 (BRT)
10h00 (UST)
Telefone Brasil: (+55) 11 3127-4971
ou (+55) 11 3728-5971
Telefone outros países:
1-516-3001066 ou 1-929-3783440
Senha: Porto Seguro
Webcast (português)
Webcast (inglês)

Contatos Porto Seguro

Marcelo Picanço
Diretor Geral de Seguros, Investimentos e de Relações com Investidores

Lucas Arruda
Superintendente de Estratégia e Relações com Investidores

Aleksandro Borges
Relações com Investidores

Daniel Magalhães
Relações com Investidores

Marc Hoenderop
Relações com Investidores

Principais Destaques
1T19
(vs. 1T18)

Receitas e Prêmios	Índices	Resultados
Receita Total R$ 4,4 BI -0,2%	**Índice Combinado** 95,2% +2,0 p.p.	**Resultado Operacional** R$ 277 MM -9%
Prêmios Auferidos R$ 3,7 BI +0,1%	**Sinistralidade Total** 54,1% +1,9 p.p.	**Resultado Financeiro** R$ 271 MM +15%
Receita Negócios Financeiros e Serviços R$ 590 MM -3%	**D.A. + D.O. Seguros** 16,1% -0,7 p.p.	**Lucro Líquido** R$ 300 MM +8%

Síntese dos Resultados

Síntese dos Resultados	1T19	1T18	Var.%/p.p
Resultado Operacional de Seguros	*172,9*	*247,2*	*(30,1)*
Resultado Operacional de Outros Negócios	*104,2*	*56,3*	*85,1*
Resultado Financeiro Consolidado	*271,1*	*235,8*	*15,0*
Lucro Antes de IR/CS e Participações	*548,2*	*539,3*	*1,7*
IR e CS	*(191,8)*	*(202,7)*	*(5,4)*
Taxa Efetiva de IR sobre o Resultado antes dos Impostos	*39,2%*	*42,4%*	*(3,2)*
Participação nos Lucros	*(58,7)*	*(60,5)*	*(3,0)*
Lucro Líquido (c/ Business Combination)	***297,7***	***276,1***	***7,8***
Lucro Líquido (s/ Business Combination)	***299,6***	***278,0***	***7,8***
ROAE (s/ Business Combination)	***17,6***	***15,9***	***1,7***

NOVO MERCADO BM&FBOVESPA · Índice Brasil 100 IBRX 100 · Índice BM&FBOVESPA MidLarge Cap MLCX · Índice de Ações com Tag Along Diferenciado ITAG · Índice do BM&FBovespa Financeiro IFNC · apimec · IBRI

Índice

Mensagem da Administração 3

Destaques Operacionais e Financeiros 4

Seguros – Resultado Consolidado 5

Seguros – Produtos 6

Seguros – Despesas Administrativas e Operacionais 11

Negócios Financeiros e Serviços – Resultado Consolidado 12

Negócios Financeiros e Serviços – Produto. 13

Resultado Financeiro 15

Investimento e Capital Requerido 16

Desempenho Histórico da Porto Seguro S.A. 17

Demonstrações Contábeis 18

Destaques Operacionais e Financeiros 21

No primeiro trimestre de 2019, a Porto Seguro ampliou o lucro (*vs.* 1T18) mesmo diante de um trimestre mais desafiador. A Empresa apresentou redução das despesas administrativas e um retorno sobre as aplicações financeiras superior ao *benchmark*. Por outro lado, houve redução do resultado operacional, decorrente principalmente do aumento da sinistralidade no período.

Os prêmios de seguros ficaram estáveis no trimestre (vs. 1T18). Os produtos de Saúde, Riscos Financeiros, VGBL e Uruguai apresentaram um maior desempenho, com crescimento acima de 10%. No seguro Auto, houve expansão de 6% na frota, representando um aumento de 300 mil veículos segurados. Por outro lado, os ajustes na precificação realizados a partir do segundo semestre de 2018 para refletir a queda das frequências de sinistros impactaram a evolução dos prêmios (-2%) no período. No segmento patrimonial, o baixo crescimento (+2%) foi consequência da redução nas vendas no canal bancário e do ambiente mais competitivo no Seguro Empresarial.

Em linha com as expectativas, o índice combinado de seguros aumentou 2,0 p.p. decorrente da piora da sinistralidade no seguro de automóvel (+4,9 p.p.). Este aumento reflete o efeito das chuvas que elevou a incidência de enchentes, sobretudo na cidade de São Paulo e, em menor intensidade, na cidade do Rio de Janeiro, e da elevação das despesas com perdas parciais. Esse efeito negativo foi compensado parcialmente pela redução do índice de D.A. e pela menor sinistralidade nos segmentos de Saúde e Vida. Mesmo com esse aumento no 1T19, o índice combinado permaneceu 2,3 p.p. abaixo da média dos primeiros trimestres dos últimos 5 anos.

Nos Negócios Financeiros e Serviços, as receitas decresceram 3% (*vs.* 1T18) em função da venda da operação dos centros médicos da Portomed e do acordo de transferência dos clientes da Conecta para a TIM, ambos realizados ao longo de 2018. Nas operações de crédito, a expansão das receitas (+3%) arrefeceu em decorrência das medidas adotadas a partir do 1T18 para preservar as margens do produto, contribuindo para a manutenção do índice de inadimplência acima de 90 dias (5,6%) em linha com a média de mercado (fonte: Banco Central, dados de mercado disponíveis até fevereiro/19). Mesmo com a redução de receitas, o lucro líquido foi 166% maior que no 1T18 resultando em um ROAE de 22% (+13,2 p.p. *vs*. 1T18) favorecido pelas economias com a desmobilização da Conecta e pelo aumento na lucratividade das operações de crédito.

O resultado financeiro foi 15% superior ao 1T18, impulsionado pelo desempenho das alocações em títulos com juros indexados à inflação e pré-fixados, seguido por ativos de renda variável. A rentabilidade trimestral da carteira (ex previdência) foi de 2,3% (154% do CDI).

O lucro líquido alcançou R$ 300 milhões no 1T19, um aumento de 8% em relação ao 1T18 e o ROAE alcançou 17,6% no trimestre. Como referência, a rentabilidade dos negócios da Empresa com capital ajustado (sem excesso) e considerando uma rentabilidade de investimentos de 100% do CDI seria de 21,0% no 1T19.

Neste início de ano, a Porto Seguro realizou um acordo de cooperação para renovação de apólices de ramos elementares da Travelers Seguros no Brasil. O propósito com essa iniciativa é reforçar a posição da Empresa nos segmentos de seguros Patrimoniais e de Responsabilidade Civil, ampliando a oferta de produtos.

Por fim, os resultados alcançados evidenciam a resiliência dos negócios da Porto Seguro em um cenário econômico ainda desafiador. A Empresa continuará perseguindo iniciativas e oportunidades de crescimento dos negócios, com foco na diferenciação, inovação e rentabilidade, alinhados às necessidades e preferências dos clientes. Estamos otimistas com um crescimento mais vigoroso da economia, especialmente após a reforma da previdência.

DESTAQUES OPERACIONAIS E FINANCEIROS

8 Milhões de Clientes

13K funcionários

35K corretores independentes

13K prestadores de serviços exclusivos

3,6 mil agências bancárias do Itaú

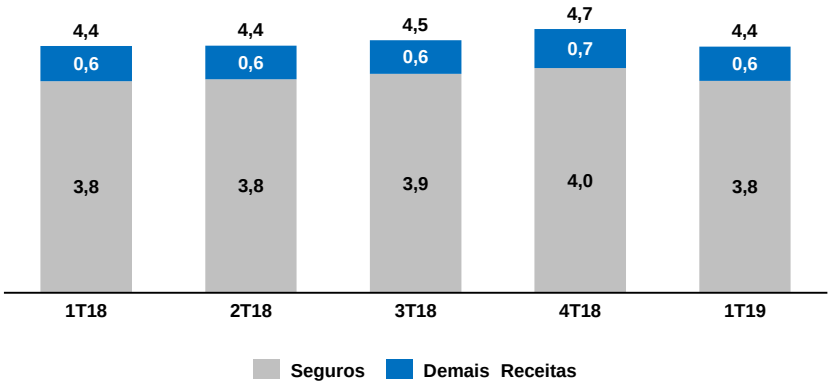
43 Milhões de atendimento / ano

1,3 Milhão de serviços a residência / ano

2 Milhões de socorros atendidos por Guinchos / ano

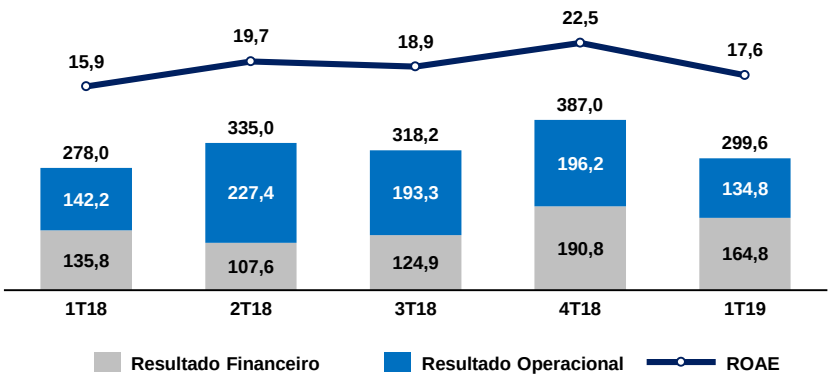
Receitas Totais[1]

(R$ Bilhões)



Rentabilidade[2]

(R$ Milhões)

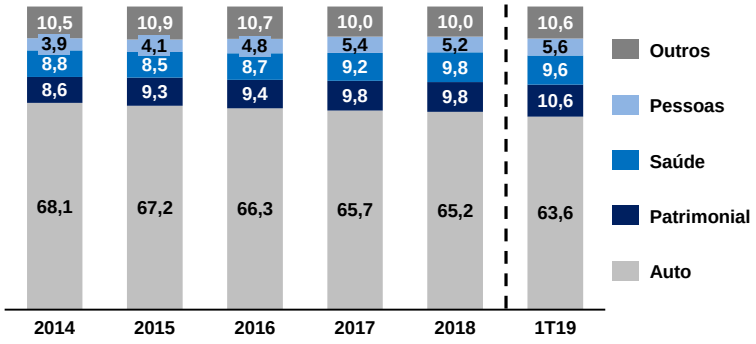


1 Prêmios Auferidos de Seguros + Receitas de Empresas Financeiras e Serviços + Outras Receitas Operacionais

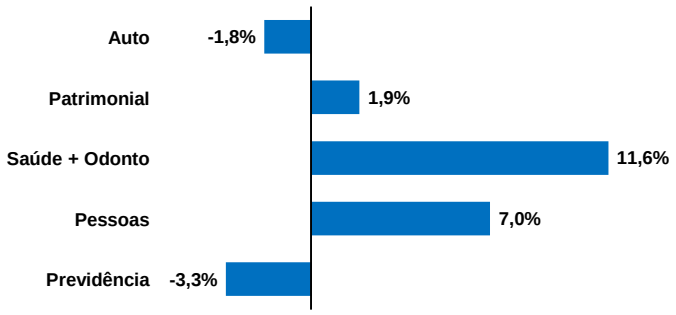
2 Para o cálculo do resultado financeiro foi aplicada a taxa efetiva de impostos, enquanto para o cálculo do resultado operacional, foi considerado a diferença entre o lucro líquido sem Business Combination e o resultado financeiro líquido da taxa efetiva de impostos

*SEGUROS**

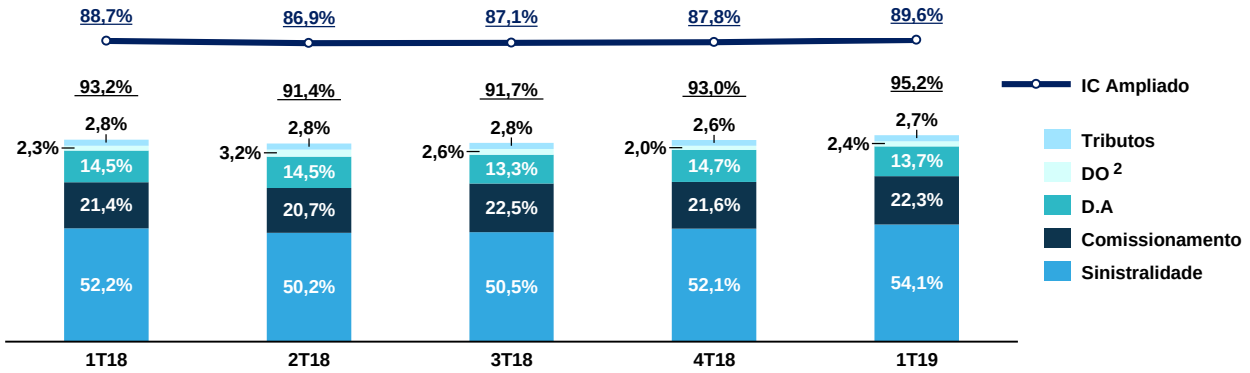
Distribuição dos Prêmios de Seguros (%)



Evolução dos Principais Produtos[1] 1T19 x 1T18



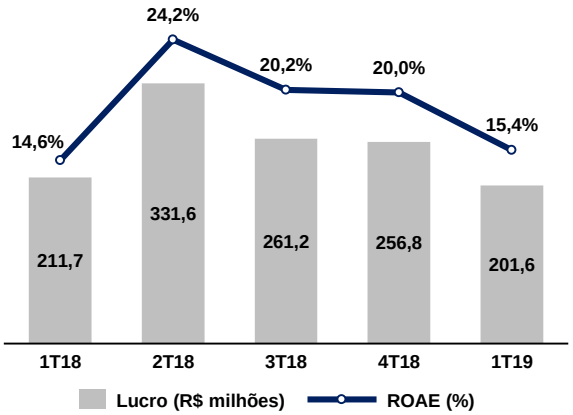
Índice Combinado de Seguros (%)



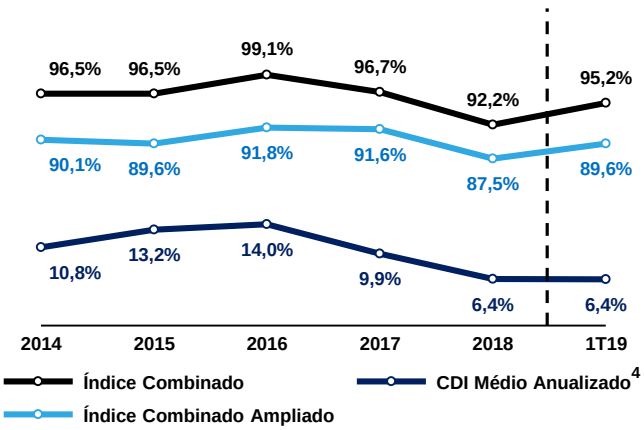
- O índice combinado aumentou 2,0 p.p. no primeiro trimestre, decorrente principalmente do aumento da sinistralidade do seguro de automóvel (+4,9 p.p.), sendo parcialmente compensado pela queda na sinistralidade dos seguros de saúde (-9,1 p.p.) e de vida (-3,9 p.p.) e pela redução no índice de despesas administrativas em 0,8 p.p. (*vs*. 1T18).

- O índice combinado ampliado (que inclui o resultado financeiro), foi 0,9 p.p. maior (vs. 1T18), consequência da piora do resultado operacional, sendo mitigado em partes pelo retorno das aplicações financeiras acima do *benchmark* (CDI). Ao longo dos anos, o índice combinado ampliado tem apresentado volatilidade relativamente baixa, mesmo diante das oscilações observadas nas taxas de juros, ratificando a visão de que os resultados operacional e financeiro devem ser analisados e geridos de forma integrada.

Resultado de Seguros[3]



Histórico do Resultado Operacional *vs.* Taxa de Juros (%)



1 Considera prêmios auferidos de seguros e captação bruta de previdência (contribuição + aporte + portabilidade de entrada)
2 D.O = Outras Receitas - Despesas Operacionais
3 Inclui o resultado das operações de Seguros, Previdência e Capitalização
4 Fonte: Banco Central
*A partir de 2018, foram realizados alterações em nossas demonstrações financeiras em decorrência dos Custos Iniciais de Contratação, que passam a serem registrados como Custos de Aquisição Diferidos (CAD), seguindo a mesma sistemática de apropriação ao resultado, conforme a vigência e risco. Assim, adequamos os números de 2018 em diante no Press Release de Resultados (pro forma) para manter a mesma base de comparação histórica

Seguro Auto

Porto Seguro Auto	1T19	1T18	Var.%/p.p
Prêmios Auferidos (R$ milhões)	1.009,8	1.059,5	(4,7)
Prêmio Ganho (R$ milhões)	1.096,7	1.136,3	(3,5)
Sinistralidade (%) - Var (p.p.)	56,3	52,1	4,2
Veículos Segurados - Frota (mil)	2.200	2.152	2,2

Azul Seguro Auto	1T19	1T18	Var.%/p.p
Prêmios Auferidos (R$ milhões)	778,3	769,3	1,2
Prêmio Ganho (R$ milhões)	747,1	701,1	6,6
Sinistralidade (%) - Var (p.p.)	62,6	55,1	7,5
Veículos Segurados - Frota (mil)	1.985	1.857	6,9

Itaú Seguros Auto	1T19	1T18	Var.%/p.p
Prêmios Auferidos (R$ milhões)	573,1	576,4	(0,6)
Prêmio Ganho (R$ milhões)	583,5	560,0	4,2
Sinistralidade (%) - Var (p.p.)	56,1	53,3	2,8
Veículos Segurados - Frota (mil)	1.359	1.239	9,7

Seguro Auto Consolidado	1T19	1T18	Var.%/p.p
Prêmios Auferidos (R$ milhões)	2.361,2	2.405,2	(1,8)
Prêmio Ganho	2.427,3	2.397,4	1,2
Sinistralidade (%) - Var (p.p.)	58,2	53,3	4,9
Veículos Segurados - Frota (mil)	5.544	5.248	5,6

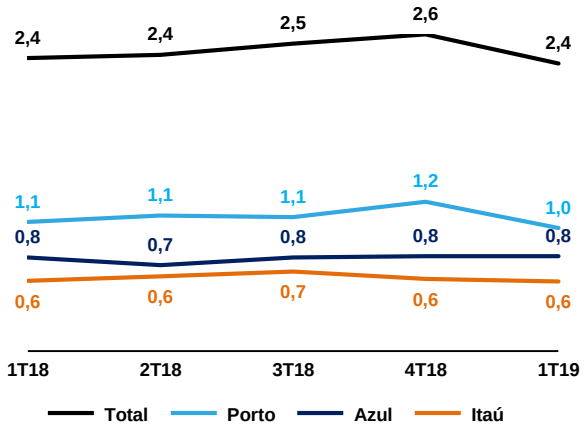
- No primeiro trimestre de 2019, os prêmios consolidados das 3 marcas decresceram 2%, explicado pela adequação de preços realizada a partir do segundo semestre de 2018. Esta adequação técnica reflete a redução nas frequências de sinistros, especialmente devido à queda nas frequências de roubo e furto de veículos observada ao longo do ano passado, e que permanece em declínio neste início de 2019. O período foi, contudo, mais favorável ao crescimento da frota, com aumento de aproximadamente 300 mil itens em comparação ao 1T18. Ao mesmo tempo, a participação de mercado* consolidada das 3 marcas permaneceu relativamente estável (+0,2 p.p. *vs*. 1T18).

- Em relação a sinistralidade consolidada do Auto, o aumento de 4,9 p.p. foi reflexo das fortes chuvas e maior incidência de enchentes (principalmente em mar / 2019), causadas pelos efeitos do fenômeno climático *El Niño* e que estavam precificadas desde o ano passado, mas que vieram em maior intensidade do que o esperado. Adicionalmente, o índice de Sinistralidade também foi impactado negativamente pelos sinistros parciais, devido a um aumento no custo médio de reparos maior do que o previsto.

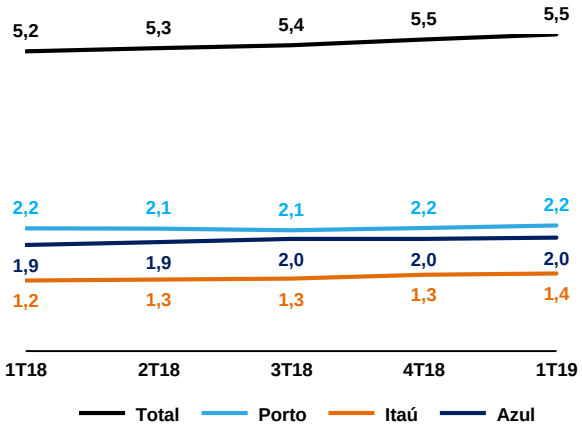
*Fonte: SUSEP (Dados disponíveis somente até Fevereiro/19)

Seguro Auto

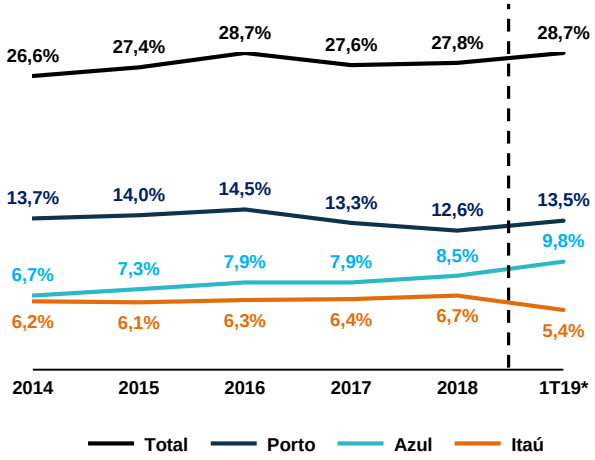
Prêmios Auferidos (R$ bilhões)



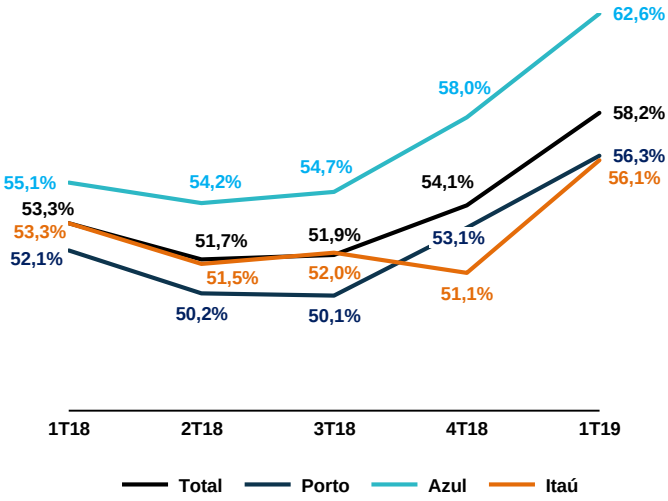
Frota Segurada (milhões)



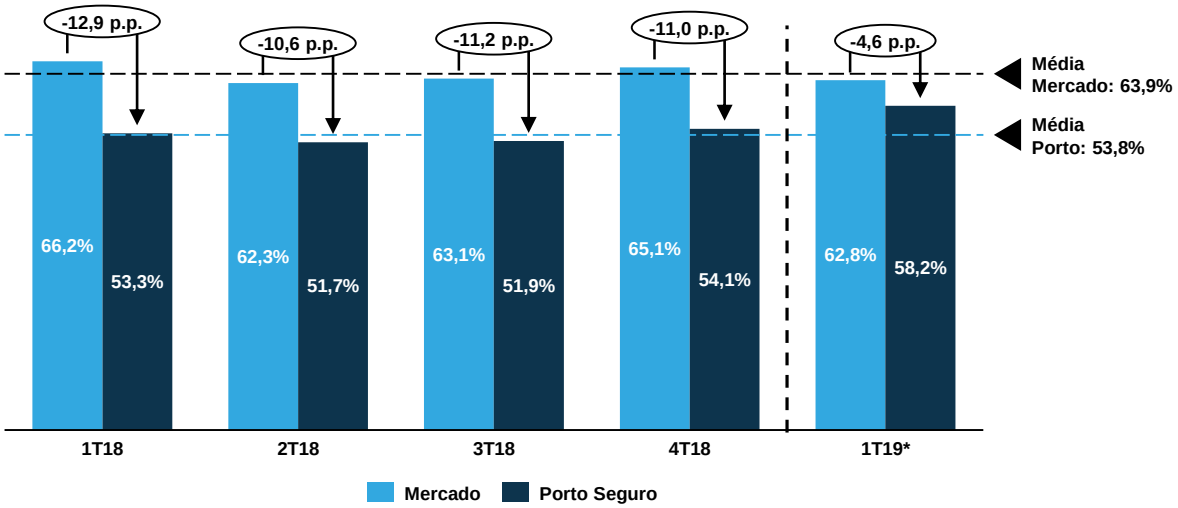
Participação de Mercado – Auto* (%)



Sinistralidade Auto (%)



Sinistralidade Porto Auto Consolidado *vs.* Mercado (%)*



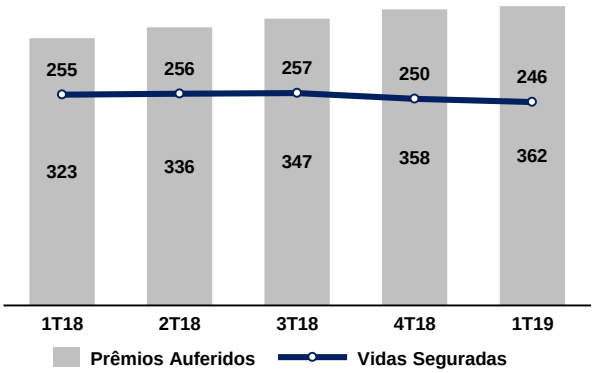
*Fonte: SUSEP (Dados disponíveis até Fevereiro/19)

Seguro Saúde

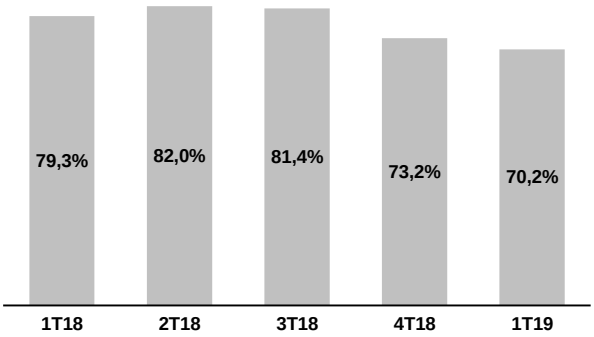
Seguro Saúde Empresarial	1T19	1T18	Var.%/p.p
Prêmios Auferidos (R$ milhões)	*361,9*	*323,1*	*12,0*
Prêmios Ganhos (R$ milhões)	*361,8*	*322,6*	*12,2*
Sinistralidade (%) - Var (p.p.)	*70,2*	*79,3*	*(9,1)*
Vidas Seguradas -Total (mil)	*246*	*255*	*(3,5)*

- O crescimento de prêmios do saúde no 1T19 (+12% *vs.* 1T18) é resultado sobretudo dos ajustes de preços. Adicionalmente, a Empresa tem focado no segmento de pequenas e médias empresas, que tem demonstrado resultados e potencial de expansão atrativos.
- A sinistralidade encerrou o trimestre com decréscimo de 9,1 p.p. (*vs.* 1T18), em função da redução nas frequências de utilização (internação, ambulatório, consultas e pronto socorro). Além disso, a Porto Seguro tem realizado esforços para aprimorar os modelos de negociação com a rede credenciada.

Prêmios (R$ milhões) **e Vidas Seguradas** (milhares)



Sinistralidade (%)

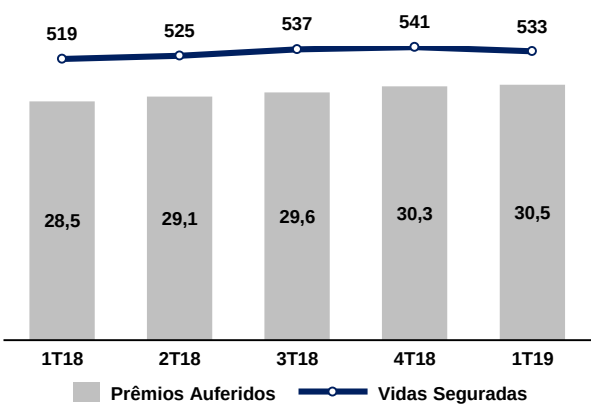


Seguro Odontológico

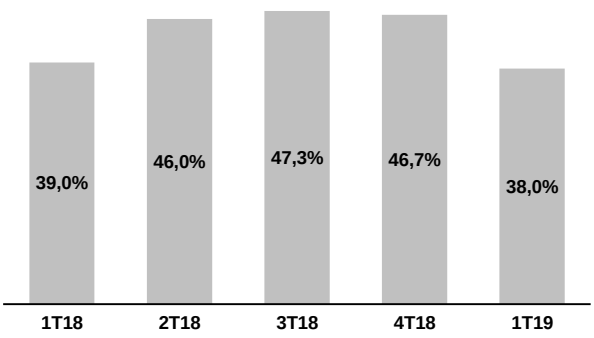
Seguro Odontológico	1T19	1T18	Var.%/p.p
Prêmios Auferidos (R$ milhões)	*30,5*	*28,5*	*7,0*
Prêmios Ganhos (R$ milhões)	*30,5*	*28,5*	*7,0*
Sinistralidade (%) - Var (p.p.)	*38,0*	*39,0*	*(1,0)*
Vidas Seguradas -Total (mil)	*533*	*519*	*2,7*

- No trimestre, os prêmios do produto odontológico cresceram 7%, enquanto o número de vidas seguradas evoluiu 3% (*vs.* 1T18). O produto tem adotado diversas iniciativas para alavancar as vendas, como realização de campanhas comerciais, intensificação do relacionamento com a rede de corretores, aprimoramento da comunicação e aumento das vendas cruzadas com o produto saúde.
- A sinistralidade atingiu 38,0% uma redução de 1,0 p.p., em decorrência da menor frequência de utilização.

Prêmios (R$ milhões) **e Vidas Seguradas** (milhares)



Sinistralidade (%)



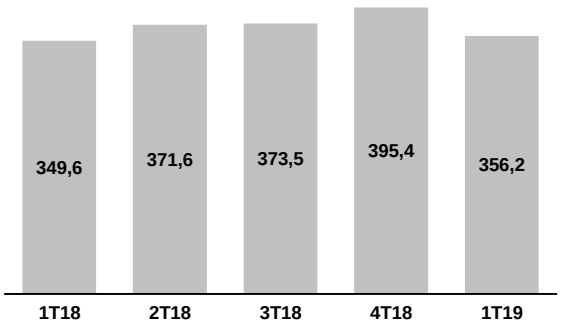
Seguro Patrimonial

Residência Itaú	1T19	1T18	Var.%/p.p
Prêmios Auferidos (R$ milhões)	120,0	124,8	(3,8)
Sinistralidade (%) - Var (p.p.)	37,2	31,4	5,8
Empresarial Porto	**1T19**	**1T18**	**Var.%/p.p**
Prêmios Auferidos (R$ milhões)	106,4	115,7	(8,0)
Sinistralidade (%) - Var (p.p.)	34,3	29,2	5,1
Residência Porto	**1T19**	**1T18**	**Var.%/p.p**
Prêmios Auferidos (R$ milhões)	86,1	76,3	12,8
Sinistralidade (%) - Var (p.p.)	38,2	37,6	0,6
Outros Porto	**1T19**	**1T18**	**Var.%/p.p**
Prêmios Auferidos (R$ milhões)	43,7	32,8	33,2
Sinistralidade (%) - Var (p.p.)	31,0	36,2	(5,2)
Total Patrimonial	**1T19**	**1T18**	**Var.%/p.p**
Prêmios Auferidos (R$ milhões)	356,2	349,6	1,9
Prêmios Ganhos (R$ milhões)	352,1	338,0	4,2
Sinistralidade (%) - Var (p.p.)	35,8	32,5	3,3

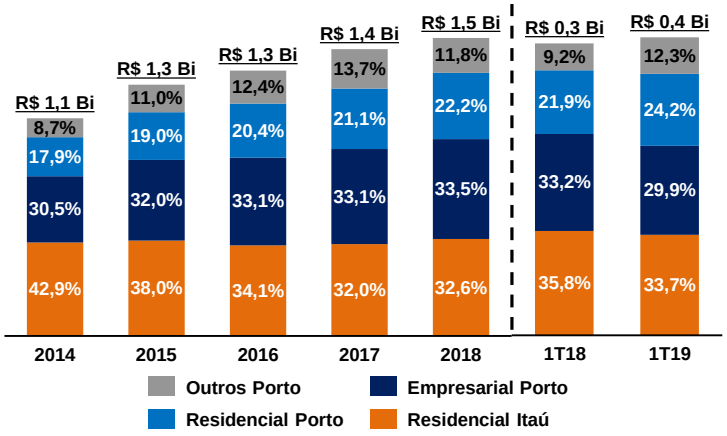
- Os prêmios consolidados dos ramos patrimoniais cresceram 2% no trimestre. No seguro residencial da marca Porto Seguro, a expansão (+13%) foi alavancada pelas campanhas de vendas e pela reformulação nos planos de assistência. Por outro lado, o seguro residencial da marca Itaú decresceu 4%, impactado pelo menor desempenho de vendas no canal bancário. Finalmente, o seguro empresarial decresceu em prêmios (-8% *vs.* 1T18) em razão principalmente do aumento da competição no período.

- A sinistralidade total dos produtos patrimoniais aumentou 3,3 p.p., resultado da maior incidência de eventos climáticos em decorrência do fenômeno *El Niño*, com reflexos tanto no seguro residencial quanto no empresarial, sendo que este último também sofreu com o aumento no número de incêndios em relação ao mesmo período do ano anterior.

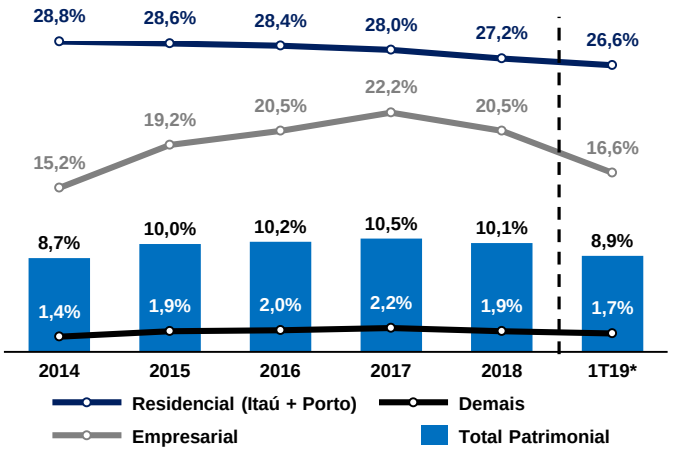
Prêmios (R$ milhões)



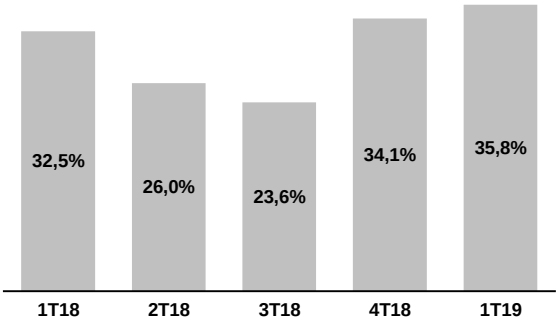
Distribuição da Carteira Patrimonial (%)



Participação de Mercado (Prêmios Emitidos)
Patrimonial* (%)



Sinistralidade (%)



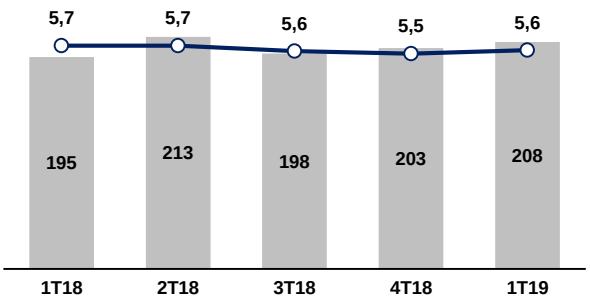
*Fonte: SUSEP (Dados disponíveis até Fevereiro/19)

Seguro de Pessoas (Vida Risco)

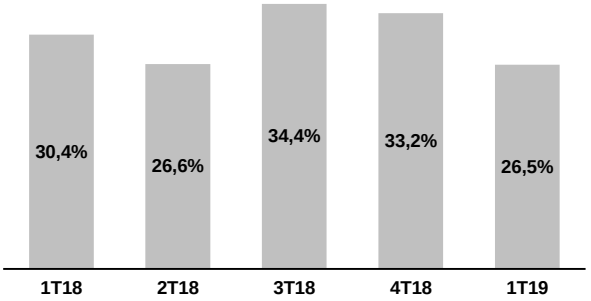
Pessoas	1T19	1T18	Var.%/p.p
Prêmios Auferidos (R$ milhões)	208,2	194,6	7,0
Prêmios Ganhos (R$ milhões)	201,9	191,4	5,5
Sinistralidade (%) - Var (p.p.)	26,5	30,4	(3,9)
Vidas Seguradas (mil)	5.618	5.733	(2,0)

- Os prêmios do segmento de pessoas evoluíram 7% no trimestre (*vs*. 1T18). O crescimento no período foi alavancado pelos produtos de vida individual e viagem. Adicionalmente, novas iniciativas estão sendo adotadas para intensificar as vendas, como ampliação de coberturas, aceitação de novas profissões, expansão de programas de treinamentos para corretores e campanhas comerciais.
- A queda de 3,9 p.p. na sinistralidade trimestral é explicada pela menor incidência de sinistros, principalmente no seguro coletivo, onde foi dado maior foco em iniciativas para melhorar o resultado da carteira.

Prêmios (R$ milhões) **e Vidas Seguradas*** (milhões)



Sinistralidade

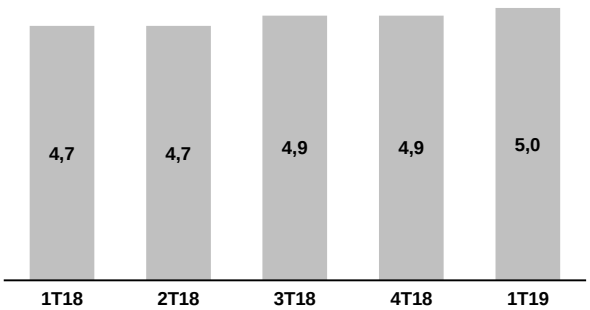


Previdência

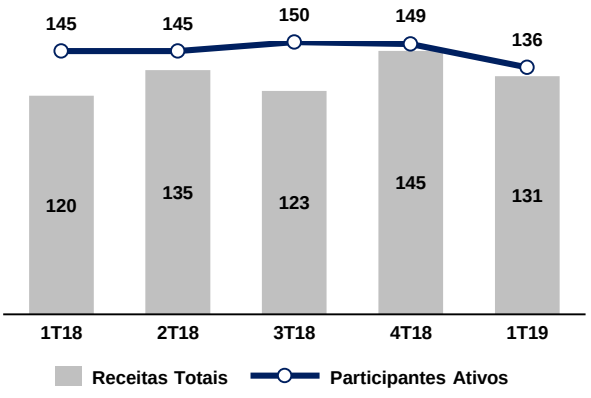
Previdência e VGBL	1T19	1T18	Var.%/p.p
Captação Bruta[1] (R$ milhões)	157,2	162,6	(3,3)
Captação Líquida[2] (R$ milhões)	(17,8)	11,7	(252,1)
Ativos sob Gestão (R$ milhões)	5.039,9	4.710,2	7,0
Total de Participantes Ativos (mil)	136	145	(6,2)

- A captação líquida ficou negativa em R$ 18 milhões no trimestre (*vs*. 1T18) devido ao crescimento das portabilidades cedidas.
- Diante do ambiente competitivo mais intenso, a Porto Seguro tem adotado medidas para aumentar a retenção de clientes e ampliar as vendas através do foco na diversificação da carteira dos corretores.

Evolução de Ativos sob Gestão[3] (R$ bilhões)



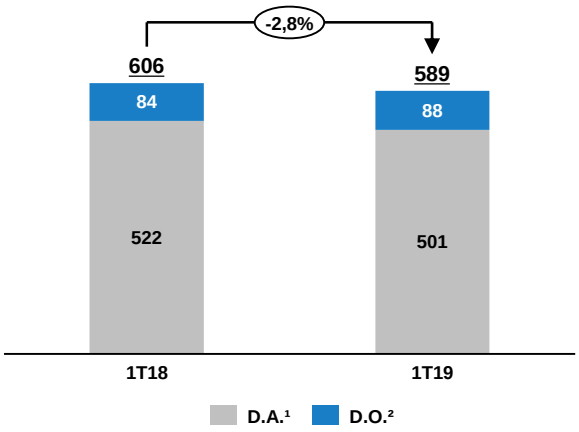
Participantes Ativos (mil) **e Receitas Totais[4]** (R$ milhões)



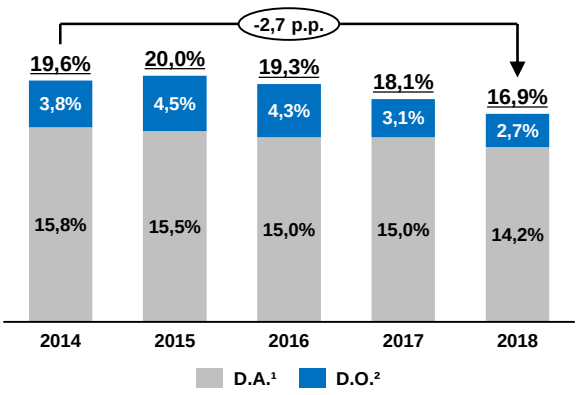
1 Captação Bruta = total de contribuições + aportes + portabilidades entrada
2 Captação Líquida = Captação Bruta – resgates – portabilidades saída
3 Considera somente recursos do participante
4 Rendas de Contribuições de Previdência (acumulação + risco) + Prêmios de VGBL
*O número de vidas seguradas foi reclassificado decorrente dos ajustes realizados a partir da revisão dos critérios de contabilização de clientes (ajuste estimado para os períodos anteriores)

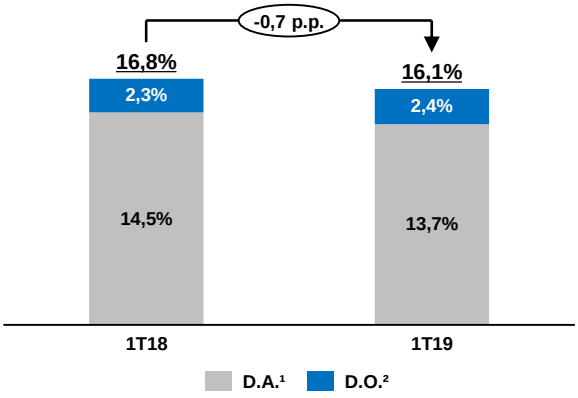
*DESPESAS ADMINISTRATIVAS E OPERACIONAIS**

Despesas Administrativas e Outras Receitas e Despesas Operacionais de Seguros – R$ milhões



Índices de Despesas Administrativas e Outras Receitas e Despesas Operacionais de Seguros





- A Empresa tem concentrado esforços em capturar sinergias e benefícios dos projetos / investimentos realizados nos últimos anos, o que tem refletido na otimização das despesas. A busca contínua em melhorar a eficiência tem resultado em ganhos expressivos de produtividade, sendo que o índice de despesas (D.A. + D.O.) atingiu 16,1% no trimestre, apresentando uma redução de 0,7 p.p. (*vs.* 1T18).
- As despesas administrativas recuaram 4% no trimestre em razão do aumento da produtividade, enquanto os prêmios ganhos aumentaram 2%. Consequentemente, o índice de despesas administrativas decresceu 0,8 p.p. (vs. 1T18).
- As outras despesas operacionais aumentaram 5%, com o índice permanecendo praticamente estável (+0,1 p.p.) em relação ao 1T18.

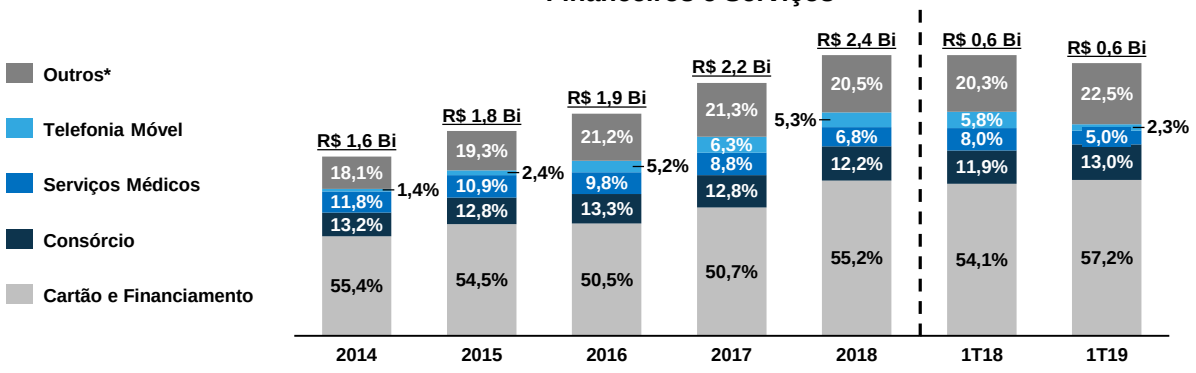
1 Despesas Administrativas de Seguros (ex participações nos lucros)
2 Outras Receitas e Despesas Operacionais de Seguros
*A partir de 2018, foram realizados alterações em nossas demonstrações financeiras em decorrência dos Custos Iniciais de Contratação, que passam a serem registrados como Custos de Aquisição Diferidos (CAD), seguindo a mesma sistemática de apropriação ao resultado, conforme a vigência e risco. Assim, adequamos os números de 2018 em diante no Press Release de Resultados (pro forma) para manter a mesma base de comparação histórica

NEGÓCIOS FINANCEIROS E SERVIÇOS

Demonstrativo de Resultados Sintéticos			
valores em R$ milhões	1T19	1T18	Var. %/p.p.
Receita de Negócios Financeiros[1]	432,5	418,0	3,5
Receita de Serviços[2]	157,8	189,9	(16,9)
RECEITA TOTAL	**590,3**	**607,9**	**(2,9)**
Perda/Provisão para Crédito de Liquidação Duvidosa (Financeiras)	(100,0)	(103,0)	(2,9)
Custo dos Serviços Prestados (a)	(49,8)	(83,0)	(40,0)
Despesas de Comercialização (b)	(38,7)	(39,0)	(0,8)
Despesas Administrativas (c)	(170,2)	(168,7)	0,9
Outras Receitas/Despesas Operacionais (d)	(93,5)	(127,2)	(26,5)
Total (a+b+c+d)	**(352,2)**	**(417,9)**	**(15,7)**
Tributos	(32,9)	(24,6)	33,7
TOTAL DE DESPESAS	**(485,1)**	**(545,5)**	**(11,1)**
Depreciação	(6,0)	(7,2)	(16,7)
RESULTADO OPERACIONAL	**99,2**	**55,2**	**79,7**
Resultado Financeiro e Patrimonial	8,0	4,4	81,8
RESULTADO ANTES DOS IMPOSTOS	**107,2**	**59,6**	**79,9**
Imposto de Renda e Contribuição Social	(44,1)	(35,9)	22,8
LUCRO LÍQUIDO	**63,1**	**23,7**	**166,2**
ROAE (%) - var. p.p.	**22,0**	**8,8**	**13,2**

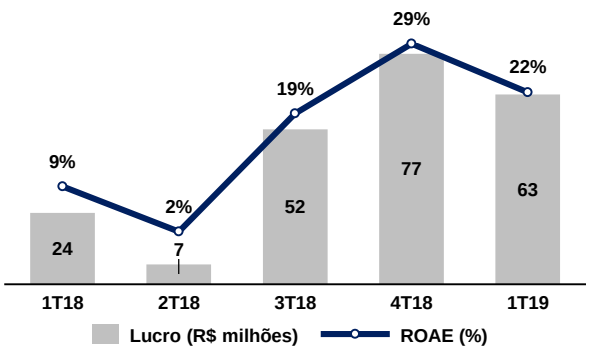
- A receita dos Negócios Financeiros (+4%) foi impulsionada pelo crescimento das operações de cartão de crédito e financiamento, enquanto que a receita dos Demais Serviços (-17%) foi impactada pelos efeitos da venda da operação dos centros médicos da Portomed no 2T18 e pelo acordo de transferência dos Clientes da Conecta para a TIM realizado no 3T18.
- A rentabilidade recorrente dos Negócios Financeiros e de Serviços atingiu 22,0% no trimestre, um aumento de 13,2 p.p., em razão principalmente da maior lucratividade das operações de crédito e da redução dos custos associados a Conecta.

Distribuição de Receitas dos Negócios Financeiros e Serviços

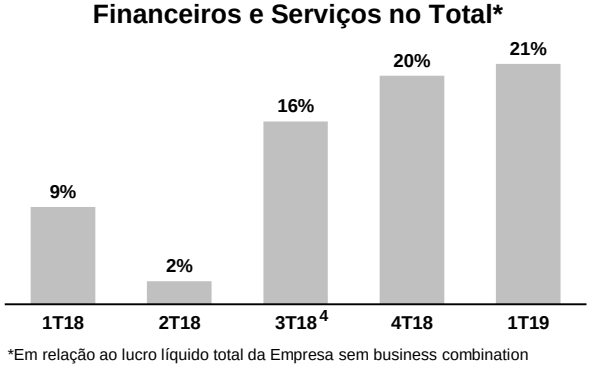


*Representa em maior parte as receitas das operações de Atendimento, Monitoramento, Gestão de Ativos, dentre outros negócios

Negócios Financeiros e Serviços[3]



Participação Recorrente do Lucro dos Negócios Financeiros e Serviços no Total*



*Em relação ao lucro líquido total da Empresa sem business combination

1 Cartão de Crédito, Financiamento, Consórcio e Gestão de Ativos./ 2 Serviços Médicos, Monitoramento, Telefonia Móvel, entre outros / / 3 Abrange o resultados dos Negócios Financeiros e Serviços, como Consórcio, Cartão de Crédito, Financiamento, Telefonia Móvel, Alarmes Monitorados, Serviços Médicos, entre outros / 4 Desconsiderando as provisões no imobilizado e intangível da Conecta pelo seu valor realizável, gerando impacto de R$ 52,5 milhões no 3T18

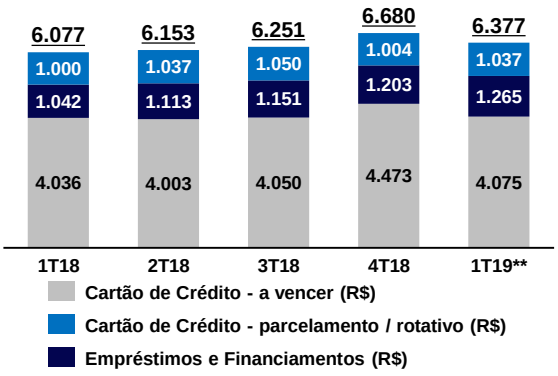
Cartão de Crédito e Financiamento

Cartão de Crédito e Financiamento	1T19	1T18	Var.%/p.p
Resultado de Intermediação Financeira[1]	175,0	177,1	(1,2)
Receita de Serviços[2]	142,1	127,2	11,7
Outras Receitas[3]	20,4	24,5	(16,7)
Total de Receitas Crédito e Financiamento	**337,5**	**328,8**	**2,7**
PCLD (Provisão para Créditos de Liquidação Duvidosa/ Carteira Total) - var p.p.	**7,2**	**7,4**	**(0,2)**
Clientes de Financiamento (milhares de unidades)	69	59	16,9
Cartão de Crédito (milhares de unidades)	2.144	2.389	(10,3)

[1] Receitas principalmente de juros de parcelamento da fatura do cartão e resultado de empréstimos (CDC)/ [2] Receitas principalmente de interchange e anuidade do cartão/ [3] Juros e encargos de mora por pagamentos em atraso.

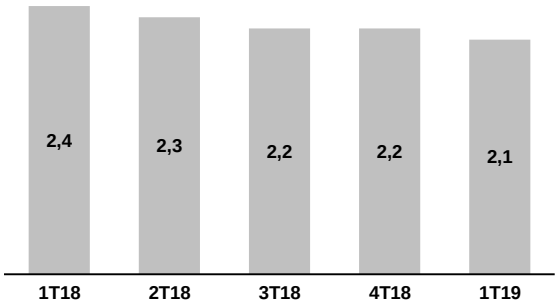
- O faturamento das operações de crédito evoluiu 3% no 1T19, impulsionado pela expansão das receitas de serviços do cartão de crédito e pelo aumento das receitas com financiamento de veículos, favorecido pelo maior foco em uma abordagem digital e segmentada para clientes. O crescimento foi parcialmente impactado pelo menor desempenho das receitas com intermediação financeira (-1%), decorrente de uma política de crédito mais restritiva para o produto cartão de crédito, que por outro lado contribuiu para uma redução de 0,2 p.p. no índice de PCLD (*vs.* 1T18).
- O decréscimo no número de cartões de crédito (-10%) é consequencia de ações realizadas pelo produto para reduzir os custos da operação através da eliminação de cartões inativos. Contudo, o número de cartões ativos seguiu preservado, com aumento de 1% no período.
- No 1T19, o indicador de inadimplência acima de 90 dias alcançou 5,6%, permanecendo relativamente em linha com a média de mercado (fonte: Banco Central, dados de mercado disponíveis até fevereiro/2019).
- O índice de cobertura[1] atingiu 127,3%, uma redução de 34,0 p.p. em relação ao 1T18, decorrente da revisão do modelo, ficando mais aderente as perdas observadas, enquanto o percentual do custo de risco da carteira[2] reduziu em 15.3 p.p. (vs. 1T18) devido a estratégia de crédito mais conservadora.
- A carteira total de crédito atingiu R$ 6,4 bilhões ao final do 1T19, sendo que a maior parte (64%) é constituída por operações a vencer do produto Cartão de Crédito.

Carteira de Operações de Crédito* (R$ milhões)



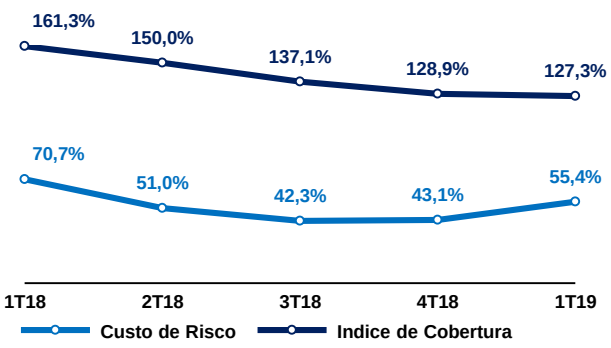
* O saldo da carteira de operações de crédito, sem considerar as operações de *private label* é de R$ 5.763 MM (R$ 5.387 MM no 1T18) / ** O saldo da carteira de operações de crédito, sem considerar a apuração de Accrual, segundo o IFRS9, é de R$ 6.353 MM (R$ 6.657 em 2018).

Cartão de Crédito* (milhões de unidades)

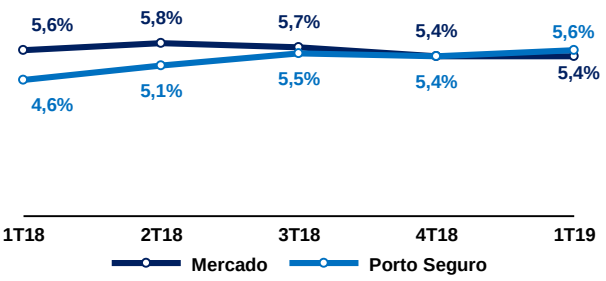


* Cartões aptos para uso, inclui titulares e adicionais em atividade.

Índice de Cobertura[1] e Custo do Risco[2]



Inadimplência Acima de 90 dias[3]



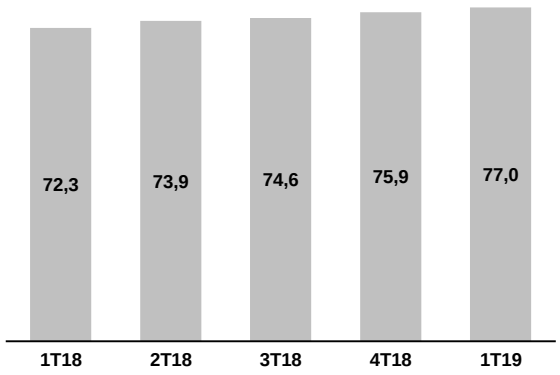
1 Considera os atrasos acima de 90 dias, dentro da carteira ativa, excetuando os acordos ativos e em dia (critério utilizado pelo Banco Central) / 2 (Custo de Provisões + Perda de Crédito) / Resultado de Intermediação Financeira / 3 Os índices estão em consonância com a metodologia do Banco Central, que estabelece que os saldos das operações em acordo referentes a pagamentos em atraso não são considerados como inadimplentes

Consórcio

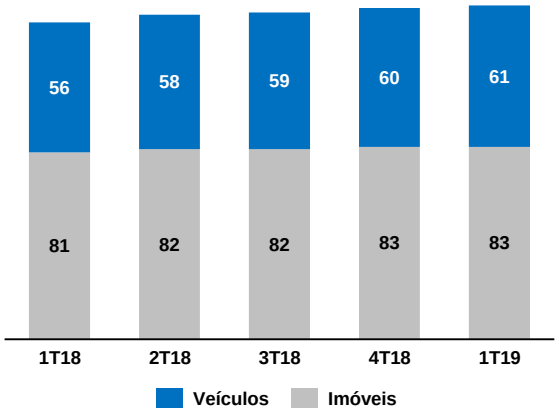
Consórcio	1T19	1T18	Var.%/p.p
Receita com Prestação de Serviços (R$ milhões)	*77,0*	*72,3*	*6,5*
Consorciados Ativos (mil)	*144*	*137*	*5,1*

- No trimestre, as receitas de consórcio aumentaram 7% (*vs.* 1T18), com um aumento de 9% na base de clientes de automóveis e de 2% no número de clientes de imóveis. No período, foi mantida praticamente inalterada a participação de mercado em ambos segmentos. A Porto Seguro tem adotado novas iniciativas para alavancar as vendas, como o lançamento dos produtos de consórcio para caminhões e implementos agrícolas.
- Na parte das despesas, houve uma redução no índice de inadimplência (-0,8 p.p.), que permaneceu 3,8 p.p. menor do que a média de mercado.

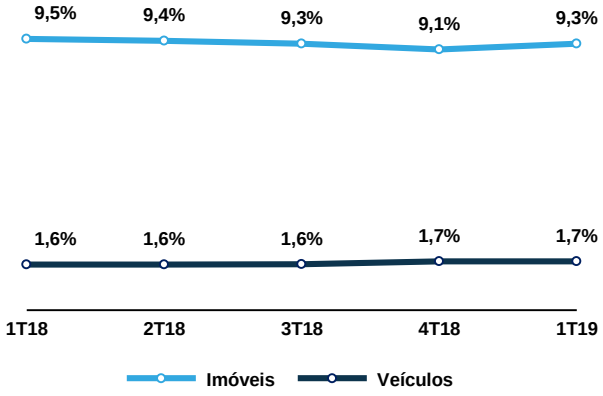
Receita Total (R$ milhões)



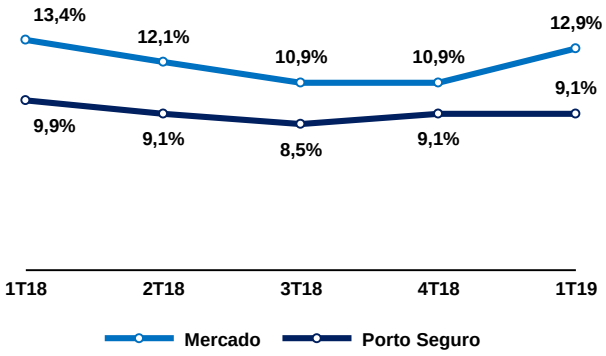
Consorciados Ativos (mil)



Participação de Mercado[1] (nº cotas ativas)



Inadimplência[1] (%)



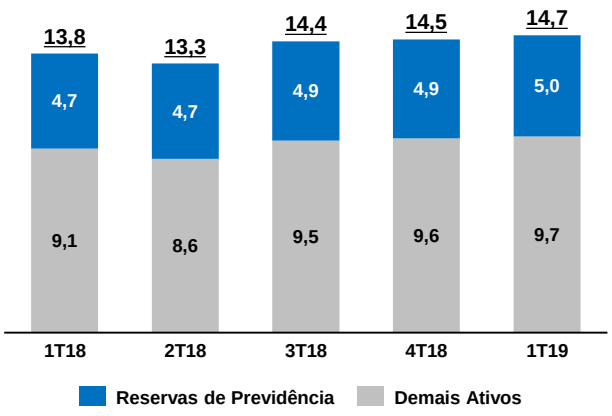
1 Fonte: Banco Central

RESULTADO FINANCEIRO[1]

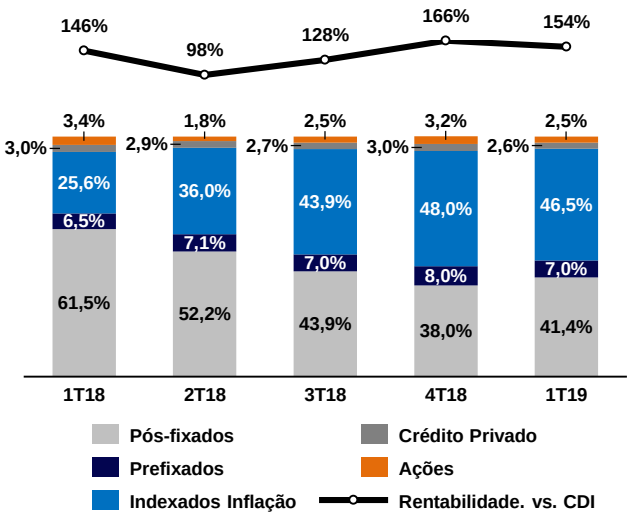
Resultado Financeiro (ex. previdência)	1T19	1T18	Var. %
Resultado de Aplicações Financeiras	*224,2*	*207,2*	*8,2*
Outros Resultados Financeiros[(2)]	*21,7*	*23,2*	*(6,5)*
Total (ex previdência)	***245,9***	***230,4***	***6,7***
Resultado Financeiro de Operações de Previdência	**1T19**	**1T18**	**Var. %**
Resultado de Aplicações Financeiras	*107,2*	*94,7*	*13,2*
Outros Resultados Financeiros [(3)]	*(82,0)*	*(89,3)*	*(8,2)*
Total de Operações de Previdência	***25,2***	***5,4***	***366,7***
Resultado Financeiro Total	**1T19**	**1T18**	**Var. %**
Resultado Financeiro Total	***271,1***	***235,8***	***15,0***

- O resultado financeiro no trimestre foi de R$ 271 milhões, 15% superior ao 1T18.
- No 1T19, a carteira total de aplicações financeiras (R$ 14,7 bilhões) atingiu um rendimento de 2,5% (165% do CDI). Excluindo-se os recursos de provisões técnicas previdenciárias, a carteira de aplicações financeiras (R$ 9,7 bilhões), obteve um rendimento de 2,3% (154% do CDI).
- A rentabilidade da carteira de aplicações financeiras no 1T19, excluindo recursos previdenciários, superou o CDI, impulsionada principalmente pelo desempenho das alocações em títulos com juros indexados a inflação e pré-fixados, seguido pelos ativos de renda variável.

Carteira de Aplicações (em R$ bilhões)



Alocação e Rentabilidade da Carteira de Investimentos (ex. previdência) ***vs.*** **CDI**

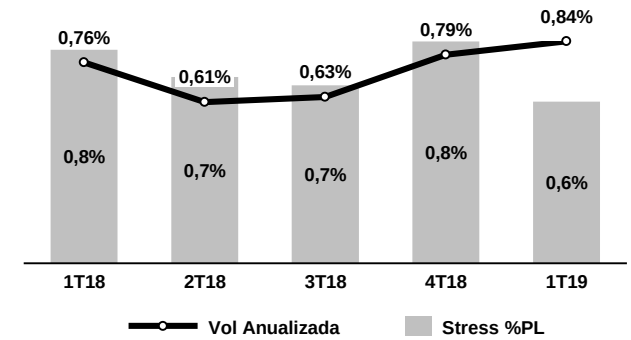


Rentabilidade das Aplicações Financeiras
(ex. previdência)

Rentabilidade das Aplicações Financeiras vs. CDI		
	Ex previdência	% do CDI
Últimos 3 m	2,34%	154,4%
Últimos 12 m	8,71%	137,3%
Últimos 60 m	71,33%	108,2%

Posição em: 29/03/2019

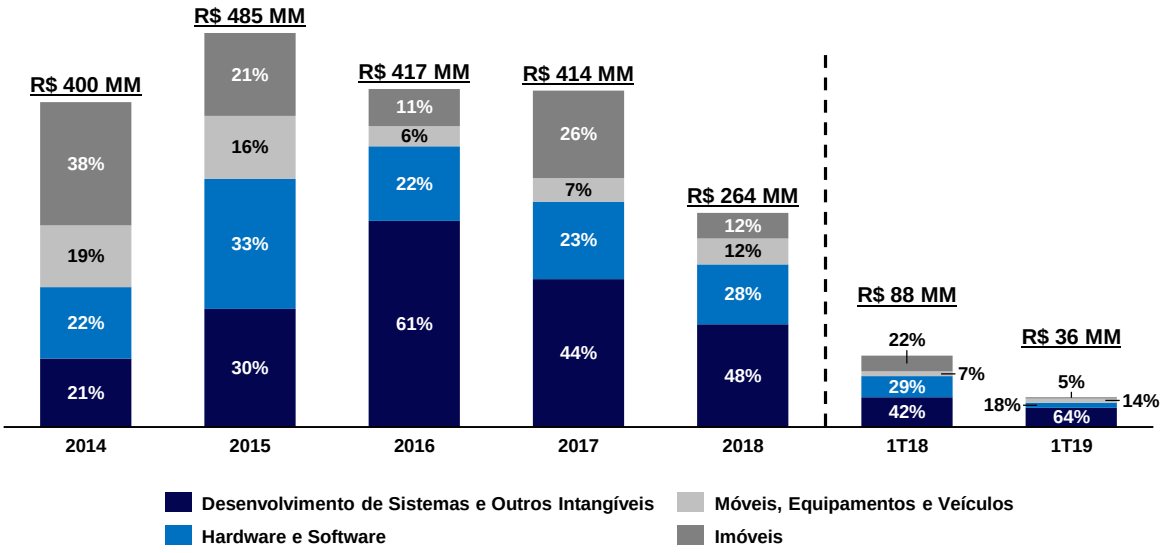
Utilização de Risco
(ex. previdência)[4]



[1] Inclui exposição em operações no mercado futuro/ [2] Resultado principalmente do adicional de fracionamento de prêmios de seguros, atualização monetária dos passivos de seguros, dentre outros/
[3] Resultado principalmente da atualização monetária dos passivos de previdência/ [4] Cenários estipulados pela B3

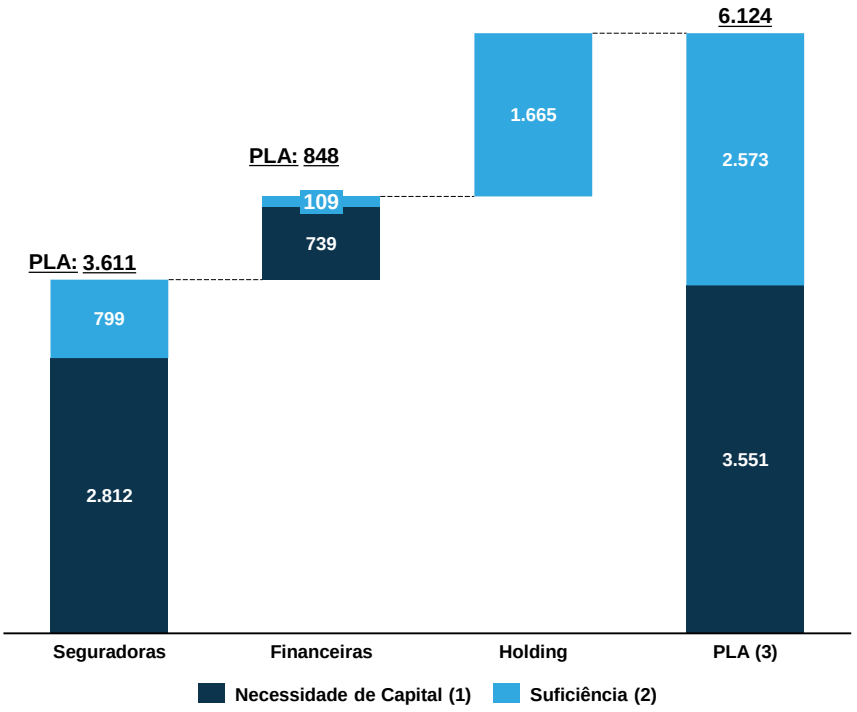
INVESTIMENTOS E CAPITAL REQUERIDO

Investimentos (Capex) por Tipo



- A maior parte do CAPEX foi alocado em desenvolvimento de sistemas, aquisição de licenças de software e investimentos em hardwares como servidores e notebooks, representando mais de 80% do total, destinados ao aprimoramento / controle de processos e renovação tecnológica em negócios de alto potencial.
- A queda de 59% no trimestre (vs. 1T18) é decorrente, principalmente, da redução das aquisições de equipamentos, do encerramento de benfeitorias em imóveis, bem como da conclusão de projetos ao longo de 2018.

Capital Requerido por tipo de empresa – 1T19 (R$ milhões)



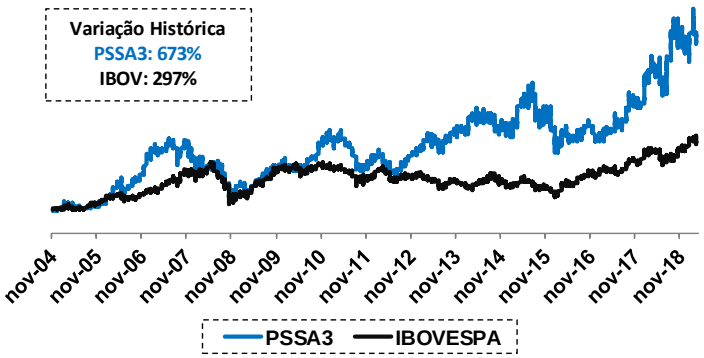
1 Necessidade de Capital requerida de acordo com órgãos reguladores (SUSEP, BACEN e ANS)

2 Refere-se a diferença entre PLA e a Necessidade de Capital Requerida.

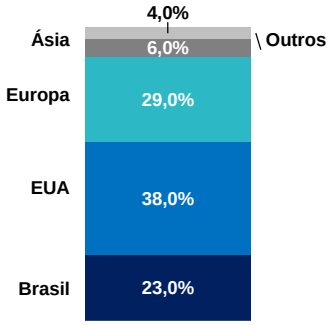
3 PLA corresponde ao Patrimônio Líquido das empresas ajustado por adições e exclusões conforme normatizações dos órgãos reguladores específicos (SUSEP, BACEN e ANS)

DESEMPENHO HISTÓRICO PSSA3

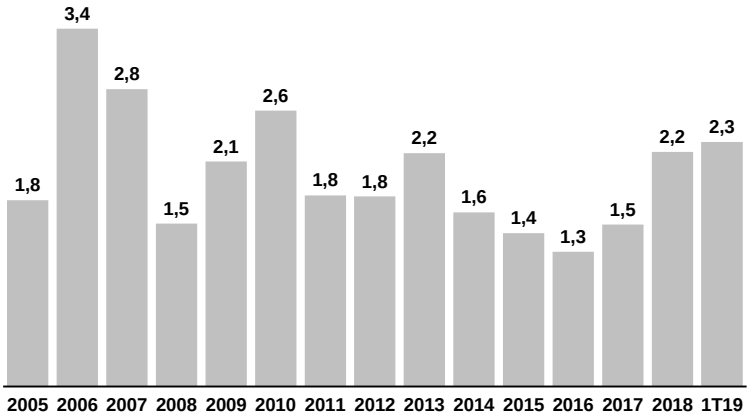
Desempenho PSSA3 vs. Ibovespa
Desde o IPO (Novembro de 2004) até Março 2019



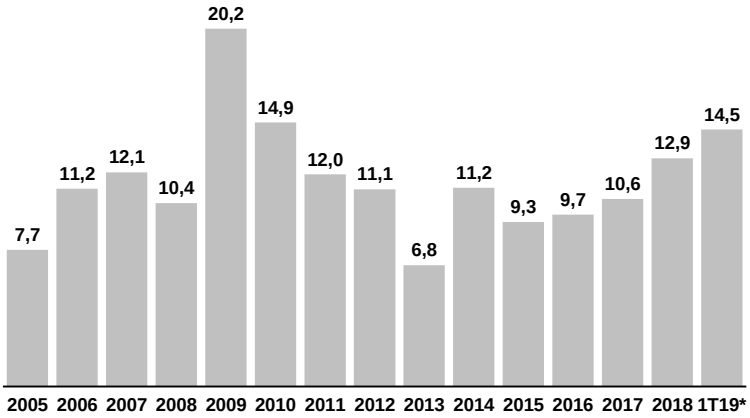
Ações em Circulação (%)
Free Float – Março 2019



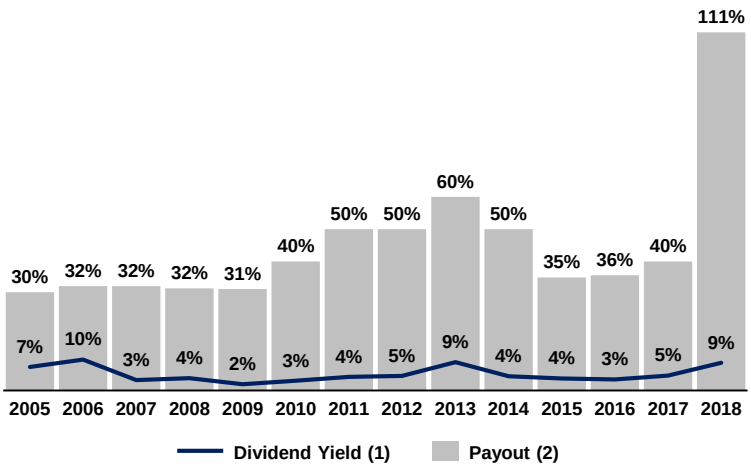
Price Book Value (%)



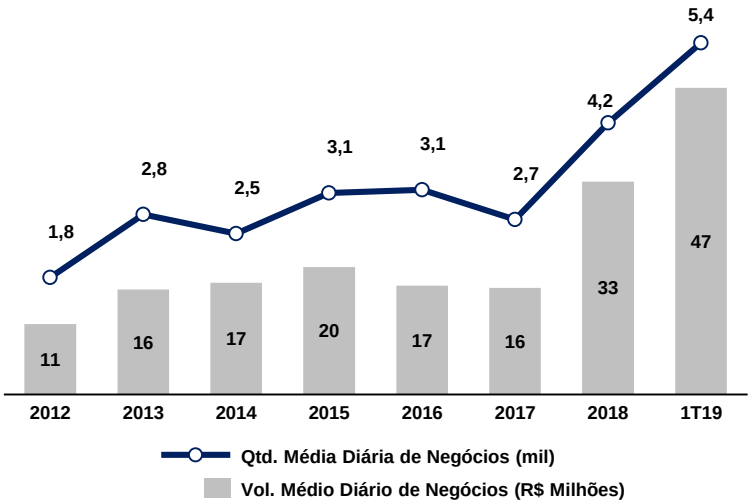
Price Earnings (%)



Distribuição de Dividendos



Negociabilidade PSSA3



(1) Total de Dividendos pagos (Dividendos + Juros sobre o Capital Próprio Líquido de Impostos) dividido pelo Lucro Líquido Ajustado
(2) Rentabilidade dos Dividendos em relação ao Preço da Ação (Total Dividendos pagos dividido pelo Preço da Ação no último dia do exercício)
*Dado anualizados p/ 2019

PORTO SEGURO S.A. E CONTROLADAS
BALANÇOS PATRIMONIAIS EM 31 DE MARÇO DE 2019 E 31 DE DEZEMBRO DE 2018
(Valores expressos em milhares de reais)

	2019	2018
ATIVO		
Circulante	*22.068.085*	*21.952.361*
Caixa e equivalentes de caixa	632.140	769.472
Instrumentos financeiros		
Instrumentos financeiros a valor justo por meio do resultado	10.809.580	10.042.399
Empréstimos e financiamentos	4.773.371	5.029.569
Prêmios a receber de segurados	3.424.225	3.628.196
Recebíveis de prestação de serviços	53.734	67.562
Ativos de resseguro	96.541	102.826
Impostos e contribuições a recuperar	162.933	154.759
Bens à venda	201.923	172.892
Custos de aquisição diferidos	1.618.845	1.653.034
Instrumentos financeiros derivativos	4.404	5.002
Outros ativos	290.389	326.650
Não circulante	*8.906.056*	*8.608.597*
Realizável a longo prazo		
Instrumentos financeiros		
Instrumentos financeiros a valor justo por meio do resultado	4.918	4.501
Instrumentos financeiros a valor justo por meio de outros resultados abrangentes	2.948.217	2.871.569
Instrumentos financeiros mensurados a custo amortizado	980.618	977.733
Empréstimos e financiamentos	532.170	483.804
Prêmios a receber de segurados	2.409	1.650
Ativos de resseguro	2.014	1.912
Imposto de renda e contribuição social diferidos	296.206	278.468
Impostos e contribuições a recuperar	4.824	4.819
Custos de aquisição diferidos	30.738	27.697
Outros ativos	333.663	322.960
Investimentos		
Propriedades imobiliárias de investimento	99.188	99.233
Imobilizado	1.551.940	1.533.154
Intangível	1.984.710	2.001.097
Ativo de direito de uso	134.441	-
TOTAL DO ATIVO	***30.974.141***	***30.560.958***
PASSIVO E PATRIMÔNIO LÍQUIDO		
Circulante	*16.855.320*	*16.798.875*
Passivos de contratos de seguro	8.733.215	8.880.323
Débitos de operações de seguro e resseguro	342.284	351.353
Passivos financeiros	5.925.831	5.985.433
Impostos e contribuições a recolher	446.193	456.490
Dividendos e JCP a pagar	659.599	309.668
Instrumentos financeiros derivativos	1.583	689
Passivo de arrendamento	18.058	-
Outros passivos	728.557	814.919
Não circulante	*6.578.361*	*6.118.362*
Passivos de contratos de seguro	5.767.863	5.522.319
Passivos financeiros	203.668	166.714
Impostos de renda e contribuição social diferidos	319.024	279.948
Instrumentos financeiros derivativos	-	13
Passivo de arrendamento	139.056	-
Outros passivos	62.984	61.976
Provisões judiciais	85.766	87.392
Patrimônio líquido	*7.540.460*	*7.643.721*
Capital social	4.000.000	4.000.000
(-) Ações em tesouraria	(7.912)	-
Reservas de lucros	3.148.862	3.209.333
Dividendos adicionais propostos	-	343.055
Lucros acumulados	297.670	-
Outros resultados abrangentes	101.166	90.856
Participação dos acionistas não controladores	674	477
TOTAL DO PASSIVO E PATRIMÔNIO LÍQUIDO	***30.974.141***	***30.560.958***

PORTO SEGURO S.A. E CONTROLADAS DEMONSTRAÇÕES DOS RESULTADOS (Valores expressos em milhares de reais)	1T19	1T18
RECEITAS		
Prêmios de seguros emitidos e contraprestações líquidas	3.709.621	3.706.316
(-) Prêmios de resseguros cedidos	(20.913)	(25.295)
(=) Prêmios e contraprestações, líquidos de resseguro	3.688.708	3.681.021
Receitas de operações de crédito	337.535	328.753
Receitas de prestação de serviços	252.783	279.170
Contribuições de planos de previdência	44.032	43.830
Receita com títulos de capitalização	10.754	8.620
Outras receitas operacionais - seguros e operadora	23.280	16.753
Outras receitas operacionais - outros	24.009	26.170
Receitas com imóveis de renda	723	3.065
	4.381.824	**4.387.382**
DESPESAS		
Variação das provisões técnicas - seguros	(10.364)	(213.143)
Variação das provisões técnicas - previdência	(41.020)	(38.519)
(=) Total de variação das provisões técnicas	(51.384)	(251.662)
Sinistros retidos bruto	(2.313.597)	(2.124.797)
(-) Recuperações de resseguradoras	17.841	10.275
(-) Recuperações de salvados e ressarcimentos	320.736	246.178
Benefícios de planos de previdência	(6.937)	(9.407)
(=) Despesas com sinistros e benefícios, líquidas	(1.981.957)	(1.877.751)
Custos de aquisição - seguros	(812.743)	(750.539)
Custos de aquisição - outros	(46.561)	(44.773)
Despesas administrativas - seguros	(530.740)	(402.103)
Despesas administrativas - outros	(232.864)	(232.250)
Despesas com tributos - seguros	(97.082)	(96.554)
Despesas com tributos - outros	(34.004)	(24.669)
Custos dos serviços prestados	(49.826)	(82.961)
Outras despesas operacionais - seguros	(110.972)	(130.100)
Outras despesas operacionais - outros	(215.465)	(251.237)
	(4.163.598)	**(4.144.599)**
LUCRO OPERACIONAL ANTES DO RESULTADO FINANCEIRO	**218.226**	**242.783**
Receitas financeiras - seguros	357.151	326.526
Receitas financeiras - outros	70.805	61.900
Despesas financeiras - seguros	(130.400)	(144.432)
Despesas financeiras - outros	(26.484)	(8.191)
	271.072	**235.803**
LUCRO OPERACIONAL	**489.298**	**478.586**
LUCRO ANTES DO IMPOSTO DE RENDA E DA CONTRIBUIÇÃO SOCIAL	**489.298**	**478.586**
IMPOSTO DE RENDA E CONTRIBUIÇÃO SOCIAL	**(191.790)**	**(202.737)**
Corrente	(170.452)	(148.828)
Diferido	(21.338)	(53.909)
LUCRO LÍQUIDO DO PERÍODO	**297.508**	**275.849**
Atribuível a:		
- Acionistas da Companhia	297.670	276.124
- Acionistas não controladores em controladas	(162)	(275)
Taxa efetiva IR e CS sobre o resultado antes dos Impostos	**39,2%**	**42,4%**

DEMONSTRAÇÕES DOS FLUXOS DE CAIXA PARA OS PERÍODOS FINDOS EM 31 DE MARÇO (Em milhares de reais)	2019	2018
CAIXA LÍQUIDO DAS ATIVIDADES OPERACIONAIS	**(30.785)**	**(317.712)**
Caixa gerado/(consumido) nas operações	**361.322**	**334.544**
Lucro líquido do período	297.508	275.849
Depreciações - imobilizado	32.377	35.251
Depreciações - propriedades imobiliárias de investimento	45	509
Amortizações	28.559	22.463
Resultado na venda de imobilizado	2.833	472
Variações nos ativos e passivos	**(294.731)**	**(606.837)**
Instrumentos financeiros a valor justo por meio do resultado	(767.598)	274.673
Instrumentos financeiros - demais categorias	(79.533)	(1.202.103)
Prêmios a receber de segurados	203.212	97.375
Empréstimos e financiamentos	207.832	25.596
Ativos de resseguro	6.183	21.634
Imposto de renda e contribuição social diferidos	21.338	53.909
Impostos e contribuições a recuperar	(8.179)	(7.406)
Bens à venda	(29.031)	(28.462)
Outros ativos	39.386	(17.469)
Operações de arrendamentos	22.673	-
Custos de aquisição diferidos	31.148	164.103
Passivos de contratos de seguros	98.436	57.940
Débitos de operações de seguros e resseguros	(9.069)	18.076
Passivos financeiros	9.819	(61.493)
Instrumentos financeiros derivativos	1.479	2.593
Impostos e contribuições a recolher	97.748	58.900
Provisões	(1.626)	7.394
Outros passivos	(138.949)	(72.097)
Outros	**(97.376)**	**(45.419)**
Outros resultados abrangentes	10.310	29.698
Participação dos acionistas não controladores	359	207
Imposto de renda e contribuição social pagos	(108.045)	(75.324)
CAIXA LÍQUIDO DAS ATIVIDADES DE INVESTIMENTO	**(66.168)**	**(91.960)**
Alienação de imobilizado e intangível	17.847	8.804
Aquisição de imobilizado	(57.738)	(51.295)
Aquisição de intangível	(26.277)	(49.469)
CAIXA LÍQUIDO DAS ATIVIDADES DE FINANCIAMENTO	**(40.379)**	**(24.625)**
Ações em tesouraria	(7.912)	-
Juros sobre captação de recursos pagos	(32.467)	(24.625)
REDUÇÃO DE CAIXA E EQUIVALENTES DE CAIXA	**(137.332)**	**(434.297)**
Saldo inicial de caixa e equivalentes	769.472	1.266.575
Saldo final de caixa e equivalentes	632.140	832.278

RECEITAS (valores em R$ milhões)			
PRÊMIOS AUFERIDOS DE SEGUROS, RECEITAS DE PREVIDÊNCIA E CAPITALIZAÇÃO	**1T19**	**1T18**	**Var.%**
Porto Seguro – Auto	1.009,8	1.059,5	(4,7)
Azul Seguros – Auto	778,3	769,3	1,2
Itaú Auto e Residência - Auto	573,1	576,4	(0,6)
Total Auto	**2.361,2**	**2.405,2**	**(1,8)**
Saúde	361,9	323,1	12,0
Odonto	30,5	28,5	7,0
Total Saúde (Saúde + Odonto)	**392,4**	**351,6**	**11,6**
Patrimoniais - Porto Seguro e Azul Seguros	236,2	224,8	5,1
Patrimoniais - Itaú Auto e Residência	120,0	124,8	(3,8)
Total Patrimonial	**356,2**	**349,6**	**1,9**
Pessoas (Vida Risco)	208,2	194,6	7,0
Riscos Financeiros	108,5	87,5	24,0
Prêmios Seguros - VGBL	87,2	76,6	13,8
Porto Seguro Uruguai	84,1	72,4	16,2
DPVAT	50,2	98,5	(49,0)
Transportes	43,6	45,9	(5,0)
Outros Seguros	18,1	24,4	(25,8)
Total de Prêmios Auferidos	**3.709,7**	**3.706,3**	**0,1**
Outras Receitas Operacionais - Seguros	23,3	16,8	38,7
Total de Prêmios Ganhos	**3.648,5**	**3.589,9**	**1,6**
Total de Receitas de Previdência (PGBL + VGBL)	131,2	120,4	9,0
Total de Receitas com Títulos de Capitalização	10,8	8,6	25,6
RECEITAS DE NEGÓCIOS FINANCEIROS E SERVIÇOS	**1T19**	**1T18**	**Var.%**
Cartão de Crédito e Financiamento	337,5	328,8	2,6
Consórcio	77,0	72,3	6,5
Gestão de ativos	18,0	16,9	6,5
Total Receita de Negócios Financeiros	**432,5**	**418,0**	**3,5**
Atendimento	49,9	48,7	2,5
Serviços Médicos, Centros Médicos e Bioqualynet	29,7	48,6	(38,9)
Monitoramento	18,2	23,3	(21,9)
Telefonia Móvel	13,5	35,1	(61,5)
Outros	46,5	34,2	36,0
Total Receita de Serviços	**157,8**	**189,9**	**(16,9)**
Total Receita de Negócios Financeiros e Serviços	**590,3**	**607,9**	**(2,9)**
Outras Receitas Operacionais - Negócios Financeiros e Serviços	16,6	16,6	-
Receita com Imóveis	1,0	3,1	(67,7)
Receita Total	**4.395,7**	**4.403,1**	**(0,2)**
RESULTADO FINANCEIRO	**1T19**	**1T18**	**Var.%**
Resultado Financeiro - Seguros	226,8	181,2	25,2
Resultado Financeiro - Outros (Negócios Financeiros / Serviços / Controladora)	44,3	54,6	(18,9)
Resultado Financeiro Total	**271,1**	**235,8**	**15,0**

ÍNDICES (%)			
SINISTRALIDADE	**1T19**	**1T18**	**Var. p.p.**
Porto Seguro – Auto	56,3	52,1	4,2
Azul Seguros – Auto	62,6	55,1	7,5
Itaú Auto e Residência - Auto	56,1	53,3	2,8
Total Auto	**58,2**	**53,3**	**4,9**
Saúde	70,2	79,3	(9,1)
Odonto	38,0	39,0	(1,0)
Saúde (Saúde + Odonto)	**67,7**	**76,0**	**(8,3)**
Patrimoniais - Porto Seguro e Azul Seguros	35,0	33,1	1,9
Patrimoniais - Itaú Auto e Residência	37,2	31,4	5,8
Total Patrimonial	**35,8**	**32,5**	**3,3**
Pessoas (Vida Risco)	26,5	30,4	(3,9)
Sinistralidade Total	**54,1**	**52,2**	**1,9**
DESPESA DE COMERCIALIZAÇÃO	**1T19**	**1T18**	**Var. p.p.**
Custos de aquisição – Seguros	**22,3**	**21,4**	**0,9**
DESPESAS ADMINISTRATIVAS / OPERACIONAIS / TRIBUTOS	**1T19**	**1T18**	**Var. p.p.**
Despesas Administrativas - Seguros	13,7	14,5	(0,8)
Outras Receitas/Desp. Operacionais - Seguros	2,4	2,3	0,1
Total de Despesas Administrativas e Operacionais	**16,1**	**16,8**	**(0,7)**
Despesas Tributos - Seguros	2,7	2,8	(0,1)
MARGEM E RENTABILIDADE	**1T19**	**1T18**	**Var.%**
Índice Combinado - Seguros var.p.p.	**95,2**	**93,2**	**2,0**
Índice Combinado Ampliado - Seguros var. p.p.	89,6	88,7	0,9
Patrimônio Líquido s/ Business Combination R$ milhões var.%	6.775,3	7.032,0	(3,7)
Patrimônio Líquido c/ Business Combination - R$ milhões var.%	7.539,8	7.804,1	(3,4)
Lucro Líquido s/ Business Combination - R$ milhões var.%	**299,6**	**278,0**	**7,8**
Lucro Líquido c/ Business Combination - R$ milhões var.%	297,7	276,1	7,8
Rentabilidade do Patrimônio (ROAE%) s/ Business Combination var. p.p.	**17,6**	**15,9**	**1,7**
Rentabilidade do Patrimônio (ROAE%) c/ Business Combination var. p.p.	15,7	14,2	1,5
Lucro por Ação s/ Business Combination - R$ var.%	0,93	0,86	8,1
Lucro por Ação c/ Business Combination - R$ var.%	0,92	0,85	8,2
Quantidade de Ações (média ponderada) - R$ milhares var. %	323.263	323.293	(0,0)