



São Paulo, 13 de novembro de 2019. A Sinqia S.A. (B3: SQIA3) (“Companhia”), provedora de tecnologia para o setor financeiro, anuncia hoje os resultados consolidados do terceiro trimestre de 2019 (“3T19”) e do período de 12 meses encerrados em 30/09/2019 (“LTM-3T19”).

Destaques financeiros:

Receita líquida. Recorde de R\$ 46,4 milhões (+30,0% vs. 3T18), aumento substancial decorrente principalmente do crescimento inorgânico de R\$ 9,9 milhões;

Carteira de contratos recorrentes. Recorde de R\$ 140,3 milhões (+65,1% vs. 3T18), com destaque para o aumento de 16,1% na carteira orgânica, proxy do crescimento futuro das receitas de Software;

Receita recorrente. Recorde de R\$ 38,1 milhões (+34,0% vs. 3T18), aumento substancial decorrente principalmente do crescimento de 60,6% em Subscrição de Software;

Receita líquida de subscrição. Recorde de R\$ 27,4 milhões (+60,6% vs. 3T18), com o crescimento orgânico de 9,6%, demonstrando que a mudança no modelo comercial tem alcançado seu objetivo;

EBITDA ajustado. Recorde de R\$ 6,0 milhões (+24,3% vs. 3T18), forte desempenho proporcionado principalmente pela consolidação dos resultados das empresas adquiridas recentemente;

Caixa líquido. Maior saldo da história, de R\$ 268,4 milhões (+R\$ 347,1 milhões vs. 2T19) ante uma dívida líquida de R\$ 78,6 milhões no trimestre anterior.

Destaques Financeiros (R\$ mil)

(R\$ mil)	3T19	3T18	Var. 3T19/3T18	2T19	Var. 3T19/2T19	LTM-3T19	LTM-3T18	Var. LTM
Receita líquida	46.364	35.672	30,0%	42.166	10,0%	166.750	139.006	20,0%
Receita recorrente	38.095	28.432	34,0%	35.330	7,8%	137.931	109.347	26,1%
% recorrência	82,2%	79,7%	2,5 p.p.	83,8%	-1,6 p.p.	82,7%	78,7%	4,1 p.p.
EBITDA	5.868	4.840	21,2%	3.332	76,1%	13.495	16.797	-19,7%
Margem EBITDA	12,7%	13,6%	-0,9 p.p.	7,9%	4,8 p.p.	8,1%	12,1%	-4,0 p.p.
EBITDA Ajust.	6.016	4.840	24,3%	5.092	18,1%	19.578	20.044	-2,3%
Margem EBITDA Ajust.	13,0%	13,6%	-0,6 p.p.	12,1%	0,9 p.p.	11,7%	14,4%	-2,7 p.p.



MENSAGEM DA ADMINISTRAÇÃO

Nesse 3º trimestre, alcançamos diversos recordes, sendo o primeiro período com os resultados completos das últimas 4 aquisições (ConsultBrasil, Atena, ADSPrev e Softpar). Os principais indicadores - carteira de contratos, receita líquida, receita recorrente, lucro bruto e EBITDA ajustado - apresentaram um crescimento substancial de 65,1%, 30,0%, 34,0%, 18,5% e 24,3%, respectivamente, comparado ao 3º trimestre do ano anterior.

A carteira de contratos recorrentes de Software alcançou o valor bruto recorde de R\$ 140,3 milhões, crescimento de 65,1% sobre o 3T18. Destacamos a adição de R\$ 13,7 milhões na carteira orgânica, aumento de 16,1%, proxy do crescimento futuro das receitas de Software, comprovando as perspectivas favoráveis para os próximos trimestres.

A receita líquida foi recorde de R\$ 46,4 milhões, crescimento de 30,0% sobre o 3T18. Quanto ao crescimento orgânico, vale destacar que nesse trimestre houve avanço de 9,6% nas receitas de "Subscrição" de Software, um primeiro sinal de aceleração, demonstrando que a mudança no modelo comercial tem alcançado seu objetivo.

Ressaltamos também que, devido à bem-sucedida integração das 4 últimas aquisições, a maioria das sinergias já foram capturadas e os resultados previstos foram superados. Com isso, as despesas gerais e administrativas passaram a representar 21,3% da receita líquida (vs. 23,6% no 3T18), contribuindo para o EBITDA ajustado recorde de R\$ 6,0 milhões.

Por fim, realizamos recentemente nossa segunda oferta de ações de R\$ 362,7 milhões, levando o caixa bruto para R\$ 368,3 milhões, maior saldo já registrado pela Sinquia. Estamos prontos para abrir um novo ciclo de consolidação, muito confiantes de que, com disciplina e agilidade, vamos multiplicar todos os números mais uma vez!

EVENTOS RECENTES

Oferta de ações (*follow-on*). Em setembro, a Companhia precificou a maior oferta de ações de sua história, no montante de R\$ 362,7 milhões. A oferta foi 100% primária e os recursos serão destinados à ampliação da participação no mercado de softwares aplicativos para o setor financeiro, por meio de potenciais aquisições de empresas consideradas estratégicas para (i) expansão do portfólio de produtos, (ii) expansão da carteira de clientes, (iii) adição de tecnologias e/ou (iv) entrada em novos segmentos de software para o setor financeiro.

Desdobramento de 1:4. Em outubro, as ações da companhia passaram a ser negociadas "ex-desdobramento", na proporção de 3 novas ações para cada 1 ação existente, com o objetivo de facilitar a negociação por investidores individuais e concentrar a liquidez das ações no lote padrão. Os acionistas em 30/09/2019 receberam as ações advindas do desdobramento, que foram creditadas em 03/10/2019. O volume médio diário negociado das ações SQA3 alcançou R\$ 22,7 milhões no mês de setembro.

Incorporação de controladas. Visando eliminar a necessidade de sociedades distintas com atividades comuns e, conseqüentemente, reduzir despesas operacionais de forma benéfica aos acionistas, foram incorporadas as seguintes controladas: ADSPrev em julho, Atena em agosto, NVA em setembro e Partec em outubro. Tais incorporações resultarão em uma economia de impostos estimada em até R\$ 24,1 milhões, a ser auferida ao longo de pelo menos 5 anos.

2019 IDC FinTech Rankings – Top 100. Em setembro, a Sinquia foi indicada, pela 3ª vez consecutiva, como um dos 100 maiores fornecedores globais de tecnologia para instituições financeiras, na posição 93. O ranking das maiores FinTechs do mundo, elaborado pela International Data Corporation (IDC), está disponível em: https://www.idc.com/prodserv/insights/#financial-fintech_rankings.

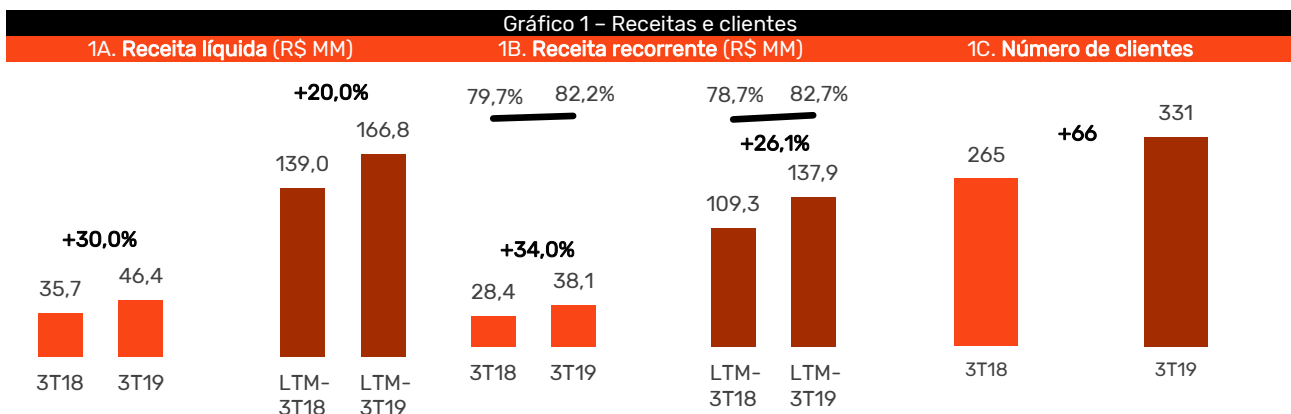


DESEMPENHO OPERACIONAL E FINANCEIRO

Receita líquida. Recorde de R\$ 46,4 milhões **(+30,0% vs. 3T18)** ante R\$ 35,7 milhões no mesmo trimestre do ano anterior, aumento de R\$ 10,7 milhões, sendo R\$ 9,9 milhões inorgânicos, provenientes da adição de receitas das últimas 4 aquisições - ConsultBrasil (out/18), Atena (jan/19), ADSPrev (fev/19) e Softpar (mai/19) - e crescimento de R\$ 0,8 milhão orgânico.

Receitas recorrentes. Recorde de R\$ 38,1 milhões **(+34,0% vs. 3T18)**, representando 82,2% da receita líquida total, ante R\$ 28,4 milhões no mesmo trimestre do ano anterior, aumento de R\$ 9,7 milhões, sendo R\$ 8,7 milhões inorgânicos e R\$ 1,6 milhão orgânico, ambos pelo crescimento de "Subscrição" de Software, apesar de pequena redução de "Outsourcing" de Serviços.

Número de clientes. Aumentou para 331 **(+66 vs. 3T18)** ante 265 no 3T18, crescimento relacionado à adição de clientes provenientes das últimas 4 aquisições. O maior cliente contribuiu com 9,0% da receita líquida (vs. 13,1% no 3T18), redução resultante de diluição da carteira com a consolidação dos resultados dessas 4 aquisições.



Unidade de Software

Receita líquida de Software. Recorde de R\$ 33,5 milhões **(53,6% vs. 3T18)**, representando 72% da receita líquida total, ante R\$ 21,8 milhões no mesmo trimestre do ano anterior, aumento de R\$ 11,7 milhões, dos quais R\$ 9,9 milhões inorgânicos e R\$ 1,8 milhão orgânico. Apresentamos abaixo a quebra entre a parcela recorrente de "Subscrição" e a parcela variável de "Implantação e Customização":

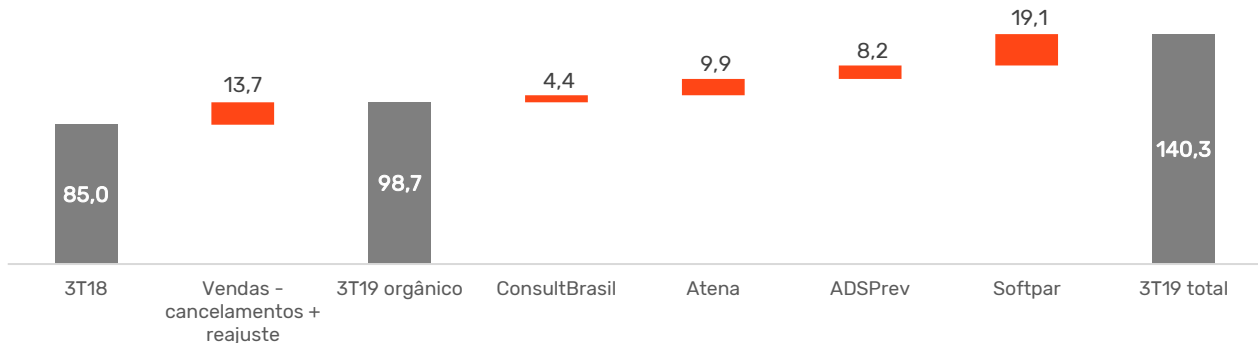
- Receita líquida de Subscrição.** Recorde de R\$ 27,4 milhões **(+60,6% vs. 3T18)**, 82% do total da unidade, ante R\$ 17,1 milhões no mesmo trimestre do ano anterior, crescimento de R\$ 10,3 milhões, sendo R\$ 8,7 milhões inorgânicos e R\$ 1,6 milhão orgânico. Vale destacar que o crescimento orgânico da receita representou uma alta de 9,6% sobre o mesmo trimestre do ano anterior, refletindo a aceleração esperada com a implantação de parte do *backlog*.

Carteira de contratos recorrentes¹. Alcançou o valor bruto recorde de R\$ 140,3 milhões **(+65,1% vs. 3T18)** ante R\$ 85,0 milhões no mesmo trimestre do ano anterior, aumento de R\$ 55,3 milhões, sendo R\$ 41,6 milhões inorgânicos (inexistente no 3T18) e R\$ 13,7 milhões orgânicos **(+16,1% vs. 3T18)**. Vale destacar que o crescimento orgânico de 2 dígitos da carteira de contratos é resultado da ampliação das vendas após a bem-sucedida mudança no modelo comercial.

¹ Contratos assinados anualizados, implantados ou não, que passam a gerar receitas recorrentes após a conclusão da implantação.



Gráfico 2 – Unidade de Software
Carteira de contratos recorrentes (R\$ MM)



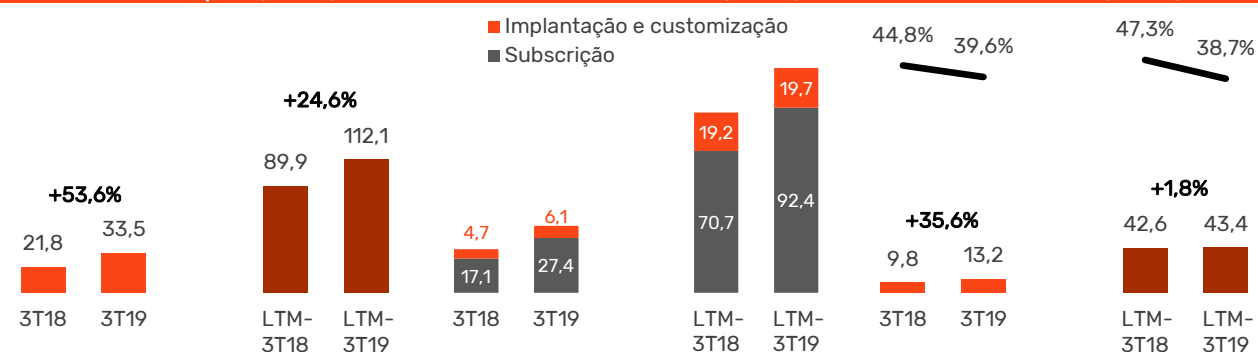
- **Receita líquida de Implantação e customização.** Atingiu R\$ 6,1 milhões, maior valor em um 3º trimestre (+28,4% vs. 3T18), 18% do total da unidade, ante R\$ 4,7 milhões no mesmo trimestre do ano anterior, aumento de R\$ 1,4 milhão, principalmente pela adição inorgânica de R\$ 1,2 milhão. Ressaltamos que essa linha tem sido impactada adversamente pela mudança do modelo comercial, que resulta em uma substituição de receita de implantação no curto prazo por receita de subscrição no médio e longo prazo.

Custos de Software. Somaram R\$ 20,2 milhões (+68,1% vs. 3T18) ante R\$ 12,0 milhões no mesmo trimestre do ano anterior, aumento de R\$ 8,2 milhões, sendo R\$ 6,5 milhões inorgânicos e R\$ 1,7 milhão orgânico, devido ao aumento no quadro de colaboradores para fazer frente ao maior volume de implantações em andamento.

Lucro bruto de Software. Recorde de R\$ 13,2 milhões (+35,6% vs. 3T18) ante R\$ 9,8 milhões no mesmo trimestre do ano anterior, aumento de R\$ 3,5 milhões, sendo R\$ 3,4 milhões inorgânicos. Praticamente toda a receita orgânica adicional de R\$ 1,8 milhão foi revertida para o aumento no quadro de colaboradores para fazer frente ao maior volume de implantações em andamento. O custo com PD&I foi de R\$ 1,0 milhão, contra R\$ 0,9 milhão no 3T18.

Margem bruta de Software. Atingiu 39,6% (-5,2 p.p. vs. 3T18) ante 44,8% no mesmo trimestre do ano anterior. A redução de lucratividade é explicada principalmente pela mudança do modelo comercial, que tem pressionado as margens em 2019, decisão que provocou redução na receita de implantação e aumento os custos no curto prazo, visando ampliar a receita de subscrição no médio e longo prazo.

Gráfico 3 – Unidade de Software
3A. Receita líquida (R\$ MM) 3B. Abertura das receitas (R\$ MM) 3C. Lucro bruto (R\$ MM)





Unidade de Serviços

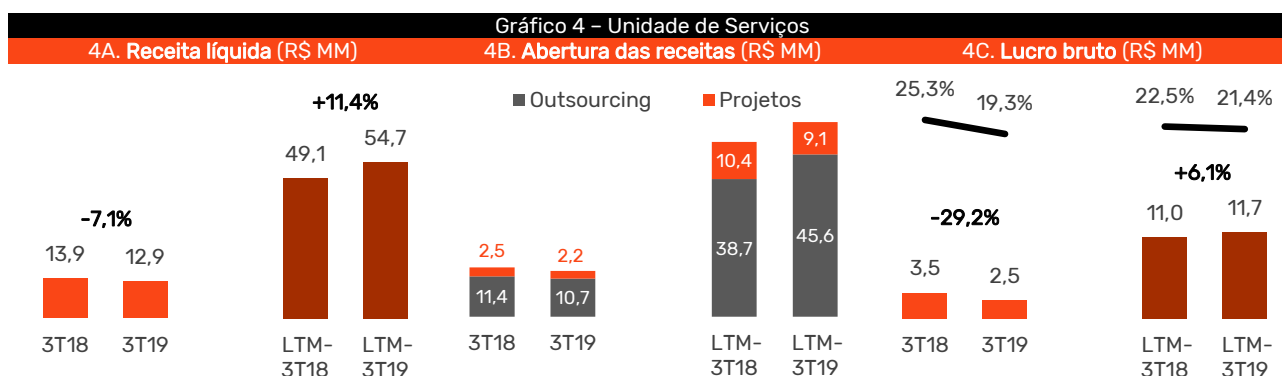
Receita líquida de Serviços. Registrou R\$ 12,9 milhões **(-7,1% vs. 3T18)**, 28% do total da receita líquida, ante R\$ 13,9 milhões no mesmo trimestre do ano anterior, queda de R\$ 1,0 milhão orgânica, com redução na parcela recorrente de "Outsourcing" e na variável de "Projetos", conforme explicado abaixo:

- **Receita líquida de Outsourcing.** Alcançou R\$ 10,7 milhões **(-5,9% vs. 3T18)**, 83% do total da unidade, ante R\$ 11,4 milhões no mesmo trimestre do ano anterior, leve redução de R\$ 0,7 milhão relacionada à menor demanda por terceirização em dois clientes importantes da carteira.
- **Receita líquida de Projetos.** Alcançou R\$ 2,2 milhões **(-12,6% vs. 3T18)**, 17% do total da unidade, ante R\$ 2,5 milhões no mesmo trimestre do ano anterior, redução de R\$ 0,3 milhão, com crescimento de R\$ 0,3 milhão em projetos de inovação executados pelo nosso laboratório Torq, mas insuficientes para compensar a queda de R\$ 0,6 milhão em projetos de tecnologia e consultoria.

Custos de Serviços. Registrou R\$ 10,4 milhões **(+0,4% vs. 3T18)**, em linha com o mesmo trimestre do ano anterior, sendo R\$ 8,8 milhões em Outsourcing e R\$ 1,6 milhão em Projetos, sem variação relevante dessas linhas sobre o 3T18.

Lucro bruto de Serviços. Alcançou R\$ 2,5 milhões **(-29,2% vs. 3T18)** ante R\$ 3,5 milhões no mesmo trimestre do ano anterior, queda de R\$ 1,0 milhão, sendo R\$ 0,6 milhão em Outsourcing e R\$ 0,4 milhão em Projetos, resultado do menor volume de negócios de Outsourcing e Projetos.

Margem bruta de Serviços. Atingiu 19,3% **(-6,0 p.p. vs. 3T18)** ante 25,3% no mesmo trimestre do ano anterior. A queda de lucratividade é explicada pela redução das receitas mencionadas acima, uma vez que o custo permaneceu estável. Dessa forma, a margem bruta de Outsourcing foi de 17,4% **(-4,7 p.p. vs. 3T18)** e de Projetos foi de 28,4% **(-11,2 p.p. vs. 3T18)**.



Custos, lucro bruto e despesas

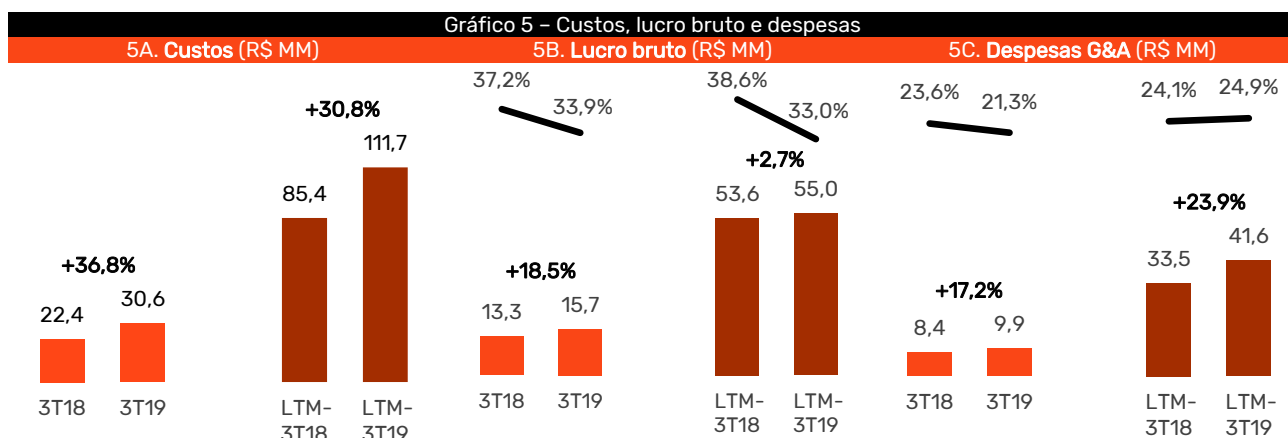
Custos - total. Alcançaram R\$ 30,6 milhões **(+36,8% vs. 3T18)** ante R\$ 22,4 milhões no mesmo trimestre do ano anterior, aumento de R\$ 8,2 milhões, sendo R\$ 6,5 milhões inorgânicos explicados anteriormente, e R\$ 1,7 milhão orgânico provocado, principalmente, pelo aumento no quadro de colaboradores para fazer frente ao maior volume de implantações em andamento na unidade de Software.

Lucro bruto - total. Recorde de R\$ 15,7 milhões **(+18,5% vs. 3T18)** ante R\$ 13,3 milhões no mesmo trimestre do ano anterior, aumento de R\$ 2,4 milhões, sendo R\$ 3,4 milhões inorgânicos e redução de R\$ 1,0 milhão orgânico, devido à queda de receita na unidade de Serviços.

Margem bruta - total. Atingiu 33,9% **(-3,3 p.p. vs. 3T18)** ante 37,2% no mesmo trimestre do ano anterior. A queda de lucratividade é explicada, principalmente, pela redução do lucro bruto na unidade de Serviços e pelo aumento no quadro de colaboradores para fazer frente ao maior volume de implantações em andamento na unidade de Software.



Despesas gerais e administrativas. Alcançaram R\$ 9,9 milhões (+17,2% vs. 3T18), representando 21,3% da receita líquida (-2,3 p.p. vs. 3T18), ante R\$ 8,4 milhões no mesmo trimestre do ano anterior, aumento de R\$ 1,5 milhão, basicamente explicado pela consolidação de despesas das últimas 4 aquisições. A redução das despesas como percentual das receitas líquidas mostra que a Companhia é capaz de capturar sinergias das empresas adquiridas.



EBITDA e EBITDA ajustado²

EBITDA ajustado. Recorde de R\$ 6,0 milhões (+24,3% vs. 3T18) ante R\$ 4,8 milhões no mesmo trimestre do ano anterior, aumento de R\$ 1,2 milhão impulsionado pelo maior lucro bruto (+R\$ 2,4 milhões vs. 3T18), apesar de aumento nas despesas gerais e administrativas em valor nominal (+R\$ 1,5 milhão vs. 3T18), ambos relacionados à consolidação das 4 últimas aquisições. Além disso, houve impacto positivo no EBITDA ajustado, de R\$ 0,5 milhão, em decorrência do IFRS 16.

Margem EBITDA ajustada. Atingiu 13,0% (-0,6 p.p. vs. 3T18) ante 13,6% no mesmo trimestre do ano anterior, redução justificada, principalmente, pela menor margem bruta (-3,3 p.p. vs. 3T18), apesar de as despesas gerais e administrativas se reduzirem para 21,3% da receita líquida (-2,3 p.p. vs. 3T18), por conta das sinergias relacionadas às últimas 4 aquisições.

Tabela 1 – Reconciliação do EBITDA e EBITDA ajustado

(R\$ mil)	3T19	3T18	Var.	2T19	Var.	LTM-3T19	LTM-3T18	Var.
Lucro líquido	1.147	1.418	-19,1%	(3.578)	-	(3.675)	4.517	-
(+) IR/CS	(408)	1.218	-	412	-	(837)	1.850	-
(+) Resultado Financeiro	1.452	386	276,2%	3.014	-51,8%	6.110	3.423	78,5%
(+) Depreciação e Amortização	3.677	1.818	102,3%	3.484	5,5%	11.897	7.007	69,8%
EBITDA	5.868	4.840	21,2%	3.332	76,1%	13.495	16.797	-19,7%
(+) Despesas Extraordinárias - earnout	-	-	-	-	-	-	3.247	-
(+) Despesas Extraordinárias - integração	-	-	-	288	-	2.915	-	-
(+) Despesas Extraordinárias - nova marca	-	-	-	-	-	871	-	-
(+) Custos Extraordinários - integração	148	-	-	1.472	-89,9%	2.297	-	-
EBITDA ajustado	6.016	4.840	24,3%	5.092	18,1%	19.578	20.044	-2,3%
<i>Mg. EBITDA ajust.</i>	<i>13,0%</i>	<i>13,6%</i>	<i>-0,6 p.p.</i>	<i>12,1%</i>	<i>0,9 p.p.</i>	<i>11,7%</i>	<i>14,4%</i>	<i>-2,7 p.p.</i>

² O EBITDA (ou LAJIDA) é uma medição não contábil elaborada pela Companhia, de acordo com a Instrução CVM 527/12, que consiste no resultado líquido do período, acrescido dos tributos sobre o lucro, das despesas financeiras líquidas das receitas financeiras, e das depreciações e amortizações. O EBITDA ajustado corresponde ao EBITDA, acrescido de efeitos extraordinários com aquisições e eventos não-recorrentes. A linha "Despesas extraordinárias - earn-out" representa o complemento na provisão de earn-out da attps; a linha "Despesas extraordinárias - integração" representa os gastos rescisórios extraordinários nas áreas corporativas; a linha "Custos extraordinários - integração" representa os gastos rescisórios extraordinários nas unidades de Software e Serviços; e a linha "Despesas extraordinárias - nova marca" representa gastos de marketing para mudança da identidade visual da Companhia e soluções para Sinqia.

**LAIR, lucro líquido e lucro caixa ajustado**

LAIR. Registrou R\$ 0,7 milhão **(-72,4% vs. 3T18)** ante R\$ 2,6 milhões no mesmo trimestre do ano anterior, redução de R\$ 1,9 milhão, conforme descrito abaixo:

- **Resultado financeiro.** Foi de R\$ 1,5 milhão negativo ante R\$ 0,4 milhão negativo no mesmo trimestre do ano anterior, redução de R\$ 1,1 milhão decorrente do pequeno aumento de receitas financeiras (+R\$ 0,4 milhão vs. 3T18) frente ao acentuado aumento de despesas financeiras (+R\$ 1,5 milhão vs. 3T18) devido ao aumento de juros sobre empréstimos e debêntures.
- **Depreciação e amortização.** Attingiu R\$ 3,7 milhões **(+102,1% vs. 3T18)** ante R\$ 1,8 milhão no mesmo trimestre do ano anterior, aumento de R\$ 1,9 milhão que decorre da amortização de R\$ 1,0 milhão em intangíveis das aquisições, R\$ 0,7 milhão relativo ao IFRS 16 e R\$ 0,2 milhão em depreciação de imobilizado.
- **Saldo de ágio amortizável.** No encerramento do trimestre, a Companhia apresentava um saldo de ágio contábil, proveniente de aquisições passadas (incluindo não incorporadas), de R\$ 97,3 milhões.

Lucro líquido. Alcançou R\$ 1,1 milhão **(-19,1% vs. 3T18)** ante R\$ 1,4 milhão no mesmo trimestre do ano anterior, redução de R\$ 0,3 milhão. Apesar do aumento de R\$ 1,0 milhão no EBITDA, houve aumento de R\$ 1,9 milhão nas despesas com depreciação e amortização e queda de R\$ 1,1 milhão no resultado financeiro, parcialmente compensado pela variação favorável de R\$ 1,6 milhão na linha de IR/CS (crédito de R\$ 0,4 milhão no 3T19 ante débito de R\$ 1,2 milhão no 3T18).

Lucro caixa ajustado. Foi de R\$ 2,1 milhões **(-27,5% vs. 3T18)** ante R\$ 2,9 milhões no mesmo trimestre do ano anterior, queda de R\$ 0,8 milhão. Apesar de o lucro líquido ter sido apenas R\$ 0,3 milhão inferior, houve avanço de R\$ 1,4 milhão na linha de IR/CS diferidos (que não impactam o caixa), parcialmente compensado pelo ajuste dos efeitos extraordinários de apenas R\$ 0,1 milhão e pela amortização das aquisições de R\$ 0,7 milhão superior.

Tabela 2 - Reconciliação do Lucro caixa ajustado									
(R\$ mil)	3T19	3T18	Var.	2T19	Var.	LTM-3T19	LTM-3T18	Var.	
Lucro líquido	1.147	1.418	-19,1%	(3.578)	-	(3.675)	4.517	-	
(+) Efeitos extraordinários	148	-	-	1.760	-91,6%	6.083	4.609	32,0%	
Lucro líquido ajustado	1.295	1.418	-8,7%	(1.818)	-	2.408	9.126	-73,6%	
(+) Amortização das aquisições	2.217	1.488	49,0%	1.972	12,4%	7.110	5.909	20,3%	
(+) IR e CS diferidos	(1.425)	(28)	-	(146)	-	(4.844)	(533)	-	
Lucro caixa ajustado	2.087	2.878	-27,5%	8	-	4.674	14.502	-67,8%	
<i>Margem LCA Ajust.</i>	<i>4,5%</i>	<i>8,1%</i>	<i>-3,6 p.p.</i>	<i>0,0%</i>	<i>4,5 p.p.</i>	<i>2,8%</i>	<i>10,4%</i>	<i>-7,6 p.p.</i>	

A série histórica trimestral dos dados financeiros encontra-se disponível, em Excel, em ri.singia.com.br, menu Resultados > Planilhas.

Posição financeira

Caixa bruto. Apresentou saldo de R\$ 368,3 milhões **(+R\$ 343,0 milhões vs. 2T19)** ante R\$ 25,3 milhões no trimestre anterior, crescimento relacionado à oferta pública de ações realizada em setembro, cujo valor bruto captado foi de R\$ 362,7 milhões, para financiar as futuras aquisições. Esta é a maior posição de caixa registrada na história da Companhia.

Dívida bruta. Apresentou saldo de R\$ 99,8 milhões **(-R\$ 4,1 milhões vs. 2T19)** ante R\$ 103,9 milhões no trimestre anterior, sendo:

- **Empréstimos e financiamentos (curto e longo prazos).** Apresentou saldo de R\$ 61,8 milhões **(-R\$ 2,5 milhões vs. 2T19)** ante R\$ 64,3 milhões no trimestre anterior, redução relacionada, principalmente, à quitação de empréstimo obtido perante o BDMG (Banco de Desenvolvimento de Minas Gerais) de R\$ 1,4 milhão e pagamento de parcelas dos financiamentos obtidos perante o BNDES (Banco Nacional de Desenvolvimento Econômico e Social) de R\$ 0,9 milhão.



- **Obrigações por aquisição de investimento (curto e longo prazos).** Apresentou saldo de R\$ 38,0 milhões **(-R\$ 1,6 milhões vs. 2T19)**, ante R\$ 39,6 milhões, redução principalmente relacionada ao pagamento de parcelas provenientes das aquisições da attps de R\$ 1,9 milhão.

Caixa líquido. O saldo aumentou para R\$ 268,4 milhões **(+R\$ 347,1 milhões vs. 2T19)** ante uma dívida líquida de R\$ 78,6 milhões no trimestre anterior. Dessa forma, a Companhia está capitalizada para seguir seu plano estratégico de consolidação com ainda mais intensidade, iniciando um novo ciclo de crescimento acelerado.

Mercado de Capitais

Desempenho da ação. As ações da Companhia (Novo Mercado: SQIA3) encerraram o 3T19 cotadas a R\$ 15,50 **(+60,6% vs. 2T19)** ante R\$ 9,65 no trimestre anterior. Como o capital social total passou a ser representado, pós *follow-on* e desdobramento, por 70.548.812 ações ordinárias, o valor de mercado da Companhia era de R\$ 1,1 bilhão em 30/09/2019 ante R\$ 0,5 bilhão no trimestre anterior.

Volume médio diário negociado. Foi de R\$ 10,2 milhões no 3T19 **(+438,5% vs. 2T19)**, ante R\$ 1,9 milhão no trimestre anterior, evolução consistente na liquidez da Companhia, em especial após a oferta pública de ações mencionada anteriormente.

Base acionária. Finalizou o trimestre com 44,3 mil acionistas **(+39,7% vs. 2T19)** ante 31,7 mil no trimestre anterior, número expressivo em comparação com empresas brasileiras de porte similar, e *free float* de 83,5% em 30/09/2019 ante 75,3% no trimestre anterior.

Declaração da Diretoria. A Diretoria da Sinqia S.A., em atenção ao disposto nos incisos V e VI do Art. 25 da Instrução CVM 480/09, declara que revisou, discutiu e concordou com (i) as opiniões expressas no relatório dos auditores independentes e (ii) as Demonstrações Financeiras referentes ao período findo em 30/09/2019.



ANEXO – DEMONSTRAÇÕES FINANCEIRAS

I – Demonstração de Resultados (Consolidado)

(R\$ mil)	3T19	3T18	Var.	2T19	Var.	LTM-3T19	LTM-3T18	Var.
Receita bruta	52.029	40.014	30,0%	47.239	10,1%	186.970	156.226	19,7%
Software	37.516	24.482	53,2%	32.680	14,8%	125.559	101.046	24,3%
Subscrição	30.675	19.155	60,1%	27.080	13,3%	103.436	79.334	30,4%
Implantação e Customização	6.841	5.327	28,4%	5.600	22,2%	22.123	21.712	1,9%
Serviços	14.513	15.532	-6,6%	14.559	-0,3%	61.411	55.180	11,3%
Outsourcing	12.048	12.782	-5,7%	12.461	-3,3%	51.200	43.663	17,3%
Projetos	2.465	2.750	-10,4%	2.098	17,5%	10.211	11.517	-11,3%
Impostos sobre vendas	(5.665)	(4.342)	30,5%	(5.073)	11,7%	(20.220)	(17.220)	17,4%
Software	(4.051)	(2.691)	50,5%	(3.449)	17,5%	(13.496)	(11.114)	21,4%
Subscrição	(3.290)	(2.099)	56,8%	(2.836)	16,0%	(11.056)	(8.642)	27,9%
Implantação e Customização	(761)	(592)	28,5%	(613)	24,1%	(2.440)	(2.472)	-1,3%
Serviços	(1.614)	(1.651)	-2,2%	(1.624)	-0,6%	(6.724)	(6.106)	10,1%
Outsourcing	(1.338)	(1.406)	-4,8%	(1.375)	-2,7%	(5.649)	(5.008)	12,8%
Projetos	(276)	(245)	12,7%	(249)	10,8%	(1.075)	(1.098)	-2,1%
Receita líquida	46.364	35.672	30,0%	42.166	10,0%	166.750	139.006	20,0%
Software	33.465	21.791	53,6%	29.231	14,5%	112.063	89.932	24,6%
Subscrição	27.385	17.056	60,6%	24.244	13,0%	92.380	70.692	30,7%
Implantação e Customização	6.080	4.735	28,4%	4.987	21,9%	19.683	19.240	2,3%
Serviços	12.899	13.881	-7,1%	12.935	-0,3%	54.687	49.074	11,4%
Outsourcing	10.710	11.376	-5,9%	11.086	-3,4%	45.551	38.655	17,8%
Projetos	2.189	2.505	-12,6%	1.849	18,4%	9.136	10.419	-12,3%
Receita líquida	46.364	35.672	30,0%	42.166	10,0%	166.750	139.006	20,0%
Recorrente	38.095	28.432	34,0%	35.330	7,8%	137.931	109.347	26,1%
Variável	8.269	7.240	14,2%	6.836	21,0%	28.819	29.659	-2,8%
% de recorrência	82,2%	79,7%	2,5 p.p.	83,8%	-1,6 p.p.	82,7%	78,7%	4,1 p.p.
Custos	(30.640)	(22.401)	36,8%	(29.782)	2,9%	(111.703)	(85.409)	30,8%
Software	(20.227)	(12.031)	68,1%	(19.202)	5,3%	(68.707)	(47.358)	45,1%
Serviços	(10.413)	(10.370)	0,4%	(10.580)	-1,6%	(42.996)	(38.051)	13,0%
Outsourcing	(8.846)	(8.858)	-0,1%	(8.809)	0,4%	(36.228)	(30.638)	18,2%
Projetos	(1.567)	(1.512)	3,6%	(1.771)	-11,5%	(6.768)	(7.413)	-8,7%
Lucro bruto	15.724	13.271	18,5%	12.384	27,0%	55.047	53.597	2,7%
Margem bruta	33,9%	37,2%	-3,3 p.p.	29,4%	4,5 p.p.	33,0%	38,6%	-5,5 p.p.
Software	13.238	9.760	35,6%	10.029	32,0%	43.356	42.574	1,8%
Mg. bruta Software	39,6%	44,8%	-5,2 p.p.	34,3%	5,2 p.p.	38,7%	47,3%	-8,7 p.p.
Serviços	2.486	3.511	-29,2%	2.355	5,6%	11.691	11.023	6,1%
Mg. bruta Serviços	19,3%	25,3%	-6,0 p.p.	18,2%	1,1 p.p.	21,4%	22,5%	-1,1 p.p.
Outsourcing	1.864	2.518	-26,0%	2.277	-18,1%	9.323	8.017	16,3%
Mg. bruta Outsourcing	17,4%	22,1%	-4,7 p.p.	20,5%	-3,1 p.p.	20,5%	20,7%	-0,3 p.p.
Projetos	622	993	-37,4%	78	697,4%	2.368	3.006	-21,2%
Mg. Bruta Projetos	28,4%	39,6%	-11,2 p.p.	4,2%	24,2 p.p.	25,9%	28,9%	-2,9 p.p.
Despesas operacionais	(13.542)	(10.240)	32,2%	(12.530)	8,1%	(53.456)	(43.798)	22,1%
% da receita líquida	29,2%	28,7%	0,5 p.p.	29,7%	-0,5 p.p.	32,1%	31,5%	0,5 p.p.
Gerais e administrativas	(9.865)	(8.422)	17,1%	(9.046)	9,1%	(41.559)	(33.544)	23,9%
% da receita líquida	21,3%	23,6%	-2,3 p.p.	21,5%	-0,2 p.p.	24,9%	24,1%	0,8 p.p.
Outras despesas	-	-	-	-	-	-	(3.247)	-
% da receita líquida	-	-	-	-	-	-	2,3%	-2,3 p.p.
Depreciação e amortização	(3.677)	(1.818)	102,3%	(3.484)	5,5%	(11.897)	(7.007)	69,8%
% da receita líquida	7,9%	5,1%	2,8 p.p.	8,3%	-0,3 p.p.	7,1%	5,0%	2,1 p.p.
Res. oper. antes do res. Financeiro	2.182	3.031	-28,0%	(146)	-	1.591	9.799	-83,8%
Resultado financeiro	(1.452)	(386)	276,2%	(3.014)	-51,8%	(6.110)	(3.423)	78,5%
Receitas financeiras	916	498	83,9%	496	84,7%	2.370	1.779	33,2%
Despesas financeiras	(2.368)	(884)	167,9%	(3.510)	-32,5%	(8.480)	(5.202)	63,0%
Lucro antes do IR/CS	730	2.645	-72,4%	(3.160)	-	(4.519)	6.376	-
IR e CSLL	408	(1.218)	-	(412)	-	837	(1.850)	-
Corrente	(1.017)	(1.246)	-18,4%	(558)	82,3%	(4.007)	(2.383)	68,1%
Diferido	1.425	28	-	146	-	4.844	533	-
Resultado após o IR e CSLL	1.138	1.427	-20,3%	(3.572)	-	(3.682)	4.526	-
Participação minoritária	9	(9)	-	(6)	-	7	(9)	-
Lucro (prejuízo) líquido	1.147	1.418	-19,1%	(3.578)	-	(3.675)	4.517	-
Margem líquida	2,5%	4,0%	-1,5 p.p.	-8,5%	11,0 p.p.	-2,2%	3,2%	-5,5 p.p.



EBITDA*	5.868	4.840	21,2%	3.332	76,1%	13.495	16.797	-19,7%
Margem EBITDA	12,7%	13,6%	-0,9 p.p.	7,9%	4,8 p.p.	8,1%	12,1%	-4,0 p.p.
(+) Despesas extraordinárias	-	-	-	288	-	3.786	3.247	16,6%
(+) Custos extraordinários - integração	148	-	-	1.472	-89,9%	2.297	-	-
EBITDA ajustado	6.016	4.840	24,3%	5.092	18,1%	19.578	20.044	-2,3%
Mg. EBITDA ajust.	13,0%	13,6%	-0,6 p.p.	12,1%	0,9 p.p.	11,7%	14,4%	-2,7 p.p.

*Conforme Instrução CVM 527/12.

Lucro líquido	1.147	1.418	-19,1%	(3.578)	-	(3.675)	4.517	-
(+) Efeitos extraordinários	148	-	-	1.760	-91,6%	6.083	4.609	32,0%
Lucro líquido ajustado	1.295	1.418	-8,7%	(1.818)	-	2.408	9.126	-73,6%
(+) Amortização das aquisições	2.217	1.488	49,0%	1.972	12,4%	7.110	5.909	20,3%
(+) IR e CS diferidos	(1.425)	(28)	-	(146)	-	(4.844)	(533)	-
Lucro caixa ajustado	2.087	2.878	-27,5%	8	-	4.674	14.502	-67,8%
Mg. Lucro Caixa Ajust.	4,5%	8,1%	-3,6 p.p.	0,0%	4,5 p.p.	2,8%	10,4%	-7,6 p.p.

II – Balanço Patrimonial (Consolidado)

(R\$ mil)	30.09.2019	30.06.2019	Var.	31.12.2018	Var.
ATIVO	618.252	280.165	120,7%	167.430	269,3%
Circulante	397.499	59.839	564,3%	51.722	668,5%
Caixa e equivalentes de caixa	368.290	25.289	-	26.037	-
Contas a receber	23.355	27.980	-16,5%	22.254	4,9%
Despesas antecipadas	440	607	-27,5%	79	457,0%
Impostos e contribuições a recuperar	4.036	4.859	-16,9%	2.552	58,2%
Contas a receber com partes relacionadas	-	-	-	56	-
Outros créditos a receber	1.378	1.104	24,8%	744	85,2%
Não circulante	220.753	220.326	0,2%	115.708	90,8%
Títulos e valores mobiliários	3.000	3.000	0,0%	-	-
Impostos e contribuições a recuperar	971	-	-	-	-
Depósitos judiciais	267	451	-40,8%	297	-10,1%
Imposto de renda e contrib. social diferidos	19.744	18.319	7,8%	16.297	21,2%
Outros créditos	159	159	0,0%	159	0,0%
Imobilizado	38.182	37.781	1,1%	6.836	458,5%
Intangível	158.430	160.616	-1,4%	92.119	72,0%
PASSIVO E PATRIMÔNIO LÍQUIDO	618.252	280.165	120,7%	167.430	269,3%
Circulante	47.460	40.797	16,3%	33.635	41,1%
Empréstimos e financiamentos	12.300	6.820	80,4%	3.958	210,8%
Arrendamento mercantil	2.601	2.195	18,5%	-	-
Fornecedores e prestadores de serviços	4.198	2.687	56,2%	2.134	96,7%
Adiantamentos de clientes	1.568	2.814	-44,3%	4.338	-63,9%
Obrigações trabalhistas	15.155	14.847	2,1%	13.707	10,6%
Lucros a distribuir	-	-	-	648	-
Obrigações tributárias	3.162	2.820	12,1%	2.824	12,0%
Obrigações por aquisição de investimento	8.476	8.614	-1,6%	6.026	40,7%
Não circulante	139.855	150.710	-7,2%	48.379	189,1%
Empréstimos e financiamentos	49.500	57.481	-13,9%	10.651	364,7%
Arrendamento mercantil	23.773	24.642	-3,5%	-	-
Obrigações tributárias	3.674	3.889	-5,5%	3.586	2,5%
Provisões para demandas judiciais	33.325	33.680	-1,1%	21.845	52,6%
Obrigações por aquisição de investimento	29.583	31.018	-4,6%	12.297	140,6%
Patrimônio líquido	430.937	88.658	386,1%	85.416	404,5%
Capital social	413.261	50.561	-	50.561	-
Ações em tesouraria	-	-	-	(2.220)	-
Gasto com a emissão de ações	(24.110)	-	-	-	-
Reserva de capital	13.065	12.578	3,9%	5.577	134,3%
Reservas de lucros	28.602	25.512	12,1%	31.432	-9,0%
Total do Patrimônio líquido de controladores	430.818	88.651	386,0%	85.350	404,8%
Participação de não controladores	119	7	-	66	80,3%

Dívida bruta	99.859	103.933	-3,9%	32.932	203%
Empréstimos e financiamentos (PC + PNC)	61.800	64.301	-3,9%	14.609	323%
Obrigações por aquisição de investimento (PC + PNC)	38.059	39.632	-4,0%	18.323	108%
Dívida (caixa) líquida	(268.431)	78.644	-	6.895	-