



### Receita Bruta recorde de R\$1 bilhão com crescimento de 54%

- Crescimento de 43,6% de Lucro Líquido Operacional chegando a R\$40 milhões
- Aumento de 31,0% no EBITDA que registrou nova máxima de R\$155 milhões
- Mais de 16 mil carros vendidos, novo recorde em Seminovos com **margem bruta de 2,4%**
- Expansão de 30% na frota final do período total totalizando **106 mil carros**
- Fortalecimento no mercado de capitais com operação de follow-on e elevação de ratings pela Fitch e S&P
- Eleita em 1º Lugar como Empresa Mais Inovadora no setor no Prêmio Valor Inovação Brasil

- ❗ Receita Bruta recorde de R\$ 1 bilhão no 2T19 com crescimento de **53,9%** versus o 2T18, com evolução de **21,4%** em serviços e **84,5%** em venda de ativos.
- ❗ Lucro Líquido Operacional atingiu R\$40 milhões no 2T19, calculado excluindo os efeitos de créditos extemporâneos de PIS/COFINS em ambos os trimestres, que significou um crescimento de **43,6%**. O lucro líquido contábil aumentou 4,0% passando de R\$40 milhões no 2T18 para R\$41 milhões no 2T19.
- ❗ EBITDA consolidado de R\$155 milhões no 2T19, um aumento de **31,0%** quando comparado ao 2T18 com expansão de **2,9 p.p. na margem de serviços** que chegou a **45,8%**.
- ❗ Mais um recorde no volume de vendas em Seminovos com **16 mil carros** no 2T19, avançando para um novo patamar de vendas (+83,4% em relação ao 2T18). A **margem bruta foi 2,4%**, sendo 1,3 p.p. maior que o 1T19, e a margem EBITDA foi a **melhor dos últimos três anos** atingindo **-1,8%**.
- ❗ Expansão de 30,1% totalizando 105,8 mil carros na frota final do período total em RAC e GTF no 2T19 versus o ano anterior. A evolução no desempenho de Seminovos possibilitou a adição de frota em RAC como **preparação para a alta temporada** de julho.
- ❗ Fortalecimento no mercado de capitais com operações no mercado de ações e de dívida, com captação de **R\$832,5 milhões** através do *follow-on* (R\$532,5 milhões na oferta primária) e emissão de **R\$900 milhões** em debêntures com elevação de ratings corporativos pela Fitch (de A+(bra) para AA-(bra)) e pela Standard&Poors (S&P) (de brAA- para brAA).
- ❗ Eleita Nº1 no setor de Transporte e Logística na quinta edição do anuário "**Valor Inovação Brasil**", evoluindo praticamente **150 posições no ranking geral** que reconheceu as **empresas mais inovadoras do país**.

#### Teleconferências e Webcasts

Quarta-feira, 14 de agosto de 2019

#### Português 12:00 (BR)

+55 11 3181-8565 | +55 11 4210-1803

Código "Movida"

[Clique aqui](#) para acessar o Webcast

#### Inglês 13:00 (BR)

+55 (11) 3181-8565 | +1 (844) 204-8942

Código "Movida"

[Clique aqui](#) para acessar o Webcast



## MENSAGEM DA ADMINISTRAÇÃO

No segundo trimestre de 2019 superamos a marca de **R\$1 bilhão de faturamento trimestral**, com crescimento de **54% ano a ano**. A receita de serviços cresceu 21% e a venda de ativos expandiu 84% em relação ao 2T18. Nossa Companhia atingiu um **novo patamar com 106 mil carros na frota**, sendo 71 mil carros em RAC e 35 mil em GTF – aproximadamente o **dobro da frota que tínhamos quando anunciamos nosso IPO**. Este foi o **oitavo trimestre consecutivo com evolução** em nossos resultados. Mantivemos a consistência dos últimos cinco trimestres ao apresentar lucro de mais de R\$40 milhões, o que totalizou **R\$ 176 milhões nos últimos doze meses**.

Nossa **aceleração em Seminovos** fez com que **dobrásssemos as vendas versus** o 2T18 chegando ao volume de **mais de 16 mil carros vendidos**, e as iniciativas para retomada de margem bruta já nos trouxeram uma **evolução de 1,3 p.p.** versus o 1T19. Com isso, apresentamos **-1,8% de margem EBITDA** nesta linha de negócios, sendo **a melhor dos últimos três anos**. Entregamos uma evolução importante no desempenho do giro do ativo, **comprovando mais uma vez nossa capacidade de execução** e nos dando o conforto necessário para **retomar a adição de frota em RAC**.

Como preparação para a alta temporada de julho, concentramos no final do trimestre o **crescimento de mais de 6 mil carros em RAC**. Em GTF a adição de frota também foi mais relevante em junho, **totalizando evolução de 62% desde o 2T18**, sendo o **maior crescimento do setor** e gerando um **incremento de receita já contratado** para o 3T19. Mantivemos a **seletividade sustentável com foco em rentabilidade e na satisfação do cliente**.

Nossa **devoção em servir** é o principal pilar da cultura MoviDa e o **diferencial competitivo** mais importante da nossa Companhia. Sendo assim, criamos uma **diretoria de qualidade e gestão do cliente**, para assegurarmos que esta cultura seja disseminada e **cada vez mais enraizada na nossa gente**. Foi ouvindo nosso cliente que criamos produtos como o test-drive 27 horas em Seminovos, que está sendo um sucesso, e o **Pré-Check-In** em RAC que usa a tecnologia de QR Code para **otimizar a jornada do cliente**. É assim que pretendemos aumentar ainda mais nosso **nível de encantamento e fidelização**. Já estamos no caminho certo, somos a empresa que **mais cresceu em conhecimento de marca** nos últimos dois anos e consolidamos nossa **liderança em todas as mídias sociais**. Nosso NPS, que está acima de 75%, se tornou inclusive uma **métrica de remuneração** da administração.

Tivemos a honra de ser eleitos pelo Prêmio **Valor Inovação Brasil** como a **empresa nº 1 no setor de Transporte e Logística**, em pesquisa conduzida pela consultoria Strategy& em conjunto com a PwC e o Valor. No ranking geral, **evoluímos praticamente 150 posições** desde o ano passado, sendo reconhecida como a 44ª empresa mais inovadora do país. Também ganhamos destaque no evento **As Melhores Empresas da Bolsa da InfoMoney**, onde fomos reconhecidos entre as três melhores empresas do **Prêmio Revelação** que analisou rentabilidade, desempenho das ações e práticas de governança corporativa nos últimos três anos. Além disso, estivemos presentes na lista das **Companhias Mais Honradas no ranking de Latin America Small Caps da Institutional Investor**, tendo conquistado TOP 3 em todas as categorias do setor de Transporte: melhor evento com analistas (1º lugar), melhor CEO (2º lugar), melhor CFO (2º lugar), melhor programa de RI (2º lugar), melhor site de RI (2º lugar), melhor time de RI (3º lugar) e melhor profissional de RI (3º lugar).

**Renovamos nosso site de RI**, com ferramentas inovadoras na interação com investidores como o **chatbot** e a busca inteligente por voz, onde publicamos, pela primeira, vez, nosso **Relatório de Sustentabilidade** dedicado à MoviDa, com base nos dados de 2018. Iniciamos o **Projeto Floresta Urbana** com a adoção do canteiro central da Avenida Faria Lima em São Paulo, que abriga a **maior ciclovia do País**. Plantamos **exemplares da Mata Atlântica** na praça com a Rua Amauri, criando em uma antiga banca de jornais um ponto dedicado à oferta inédita de locação mensal

**MOVIDA.  
MUITO ALÉM  
DO CARRO**



**movida**  
multo além do carro

de **e-bikes e triciclos elétricos**. Neste dia dos pais anunciamos nossa adesão ao **Programa Empresa Cidadã**, estendendo o período de licenças-maternidade para 180 dias e paternidade para 20 dias como símbolo da **valorização de nossos colaboradores e de suas famílias**. Estas iniciativas representam uma evolução rumo à transformação ambiental, social e de governança em nosso segmento.

Nossos esforços foram reconhecidos inclusive pelas agências de rating, com **upgrades em julho tanto pela Fitch** (de A+(bra) para AA-(bra)) **quanto pela S&P** (de brAA-, para brAA). No 2T19 concluímos duas emissões de debêntures que somaram **R\$900 milhões**, sendo que a 4ª Emissão de Debêntures da Movida Participações foi emitida com **prazo de 8 anos - inédito para a Companhia** – com **redução do nosso spread e aumento da duration da dívida**.

Todos estes fatores contribuíram para anunciar, em julho, uma **Oferta Pública de Distribuição de Ações, nosso follow-on**. A transação foi concluída com sucesso dia 30 de julho de 2019, com um **total de R\$832,5 milhões** quando somadas as distribuições primária e secundária. Com isso, nosso *free float* aumentou de 29,9% para 44,9% e a nossa controladora JSL S.A. passou a deter 55,1% da Movida. O valor por ação gerado pelo processo de *bookbuilding* foi de **R\$15,00, sendo exatamente o dobro do valor do nosso IPO** em fevereiro de 2017, o que nos deixa **preparados para um novo ciclo de crescimento**.

A cada passo conquistado precisamos **agradecer nossa gente** - nossos colaboradores, nossos investidores e demais stakeholders que tanto nos apoiam. Temos  **muito orgulho da nossa trajetória até aqui** e **estamos confiantes para capturar o bom momento** do mercado de locação, que continua **aquecido, saudável** e com diversas oportunidades de **ganhos de escala**. Seguiremos com **foco máximo em execução**, mantendo nossa **disciplina de rentabilidade e satisfação do cliente**. Assim, a cada dia chegamos mais perto do nosso objetivo de entregar  **muito além do carro** e construir, juntos, a **melhor plataforma de mobilidade do Brasil sendo #MuitoAlémDoCarro**.

**Muito obrigado!**

Abraços,

**Renato Franklin**  
CEO



## PRINCIPAIS INDICADORES

**OBSERVAÇÃO:** Os valores referentes a 2019 estão de acordo com a nova norma contábil IFRS16. Os valores históricos já publicados não foram alterados. Para fins de comparabilidade estimada, encontra-se como Anexo deste documento uma tabela com dados do 2T19 tratados gerencialmente excluindo os efeitos do IFRS16.

Destaques Financeiros (R\$ milhões)	2T18	1T19	2T19	1S18	1S19	Var. 2T19 x 2T18	Var. 2T19 x 1T19	Var. 1S19 x 1S18
Receita Bruta	650,3	861,9	1.000,8	1.300,5	1.862,7	53,9%	16,1%	43,2%
Receita Líquida	609,9	812,5	956,2	1.214,0	1.768,7	56,8%	17,7%	45,7%
Receita Líquida de Serviços	275,6	344,1	338,4	543,6	682,5	22,8%	-1,7%	25,6%
Receita Líquida de Venda de Ativos	334,3	468,4	617,8	670,4	1.086,2	84,8%	31,9%	62,0%
EBIT	98,2	99,2	99,6	181,5	198,8	1,4%	0,4%	9,5%
Margem EBIT <sup>1</sup>	35,6%	28,8%	29,4%	33,4%	29,1%	-6,2 p.p	+0,6 p.p	-4,3 p.p
Margem EBIT <sup>2</sup>	16,1%	12,2%	10,4%	14,9%	11,2%	-5,7 p.p	-1,8 p.p	-3,7 p.p
EBITDA	118,2	149,6	154,9	220,5	304,5	31,0%	3,5%	38,1%
Margem EBITDA <sup>1</sup>	42,9%	43,5%	45,8%	40,6%	44,6%	+2,9 p.p	+2,3 p.p	+4,0 p.p
Margem EBITDA <sup>2</sup>	19,4%	18,4%	16,2%	18,2%	17,2%	-3,2 p.p	-2,2 p.p	-1,0 p.p
Lucro Líquido	39,9	42,0	41,5	66,8	83,5	4,0%	-1,2%	25,0%
Margem Líquida <sup>1</sup>	14,5%	12,2%	12,3%	12,3%	12,2%	-2,2 p.p	+0,1 p.p	-0,1 p.p
Margem Líquida <sup>2</sup>	6,5%	5,2%	4,3%	5,5%	4,7%	-2,2 p.p	-0,9 p.p	-0,8 p.p
ROIC LTM	9,7%	11,1%	10,7%	9,7%	10,7%	+1,0 p.p	-0,4 p.p	+1,0 p.p
ROE LTM	7,3%	11,8%	11,0%	7,3%	11,0%	+3,7 p.p	-0,8 p.p	+3,7 p.p
Spread ROIC vs Custo de Dívida LTM	+3,3 p.p	+5,6 p.p	+5,3 p.p	+3,3 p.p	+5,3 p.p	+2,0 p.p	-0,3 p.p	+2,0 p.p

<sup>1</sup> Sobre Receita Líquida de Serviços

<sup>2</sup> Sobre Receita Total

Destaques Operacionais	2T18	1T19	2T19	1S18	1S19	Var. 2T19 x 2T18	Var. 2T19 x 1T19	Var. 1S19 x 1S18
Frota total no final do período	81.295	95.017	105.750	81.295	105.750	30,1%	11,3%	30,1%
RAC	59.571	64.170	70.609	59.571	70.609	18,5%	10,0%	18,5%
GTF	21.724	30.847	35.141	21.724	35.141	61,8%	13,9%	61,8%
Número de pontos de atendimento RAC	186	187	187	186	187	0,5%	0,0%	0,5%
Número de pontos de venda Seminovos	60	64	64	60	64	6,7%	0,0%	7,6%
Número de Diárias - RAC (em milhares)	3.253	3.728	3.744	6.453	7.472	15,1%	0,4%	15,8%
Número de Diárias - GTF (em milhares)	1.702	2.426	2.547	3.342	4.973	49,6%	4,9%	48,8%
Receita bruta média mensal por frota média operacional - RAC (R\$)	1.606	1.711	1.623	1.618	1.667	1,1%	-5,1%	3,0%
Receita líquida média mensal por frota média operacional - GTF (R\$)	1.204	1.186	1.179	1.188	1.183	-2,1%	-0,5%	-0,4%
Número de Carros Vendidos	8.760	12.763	16.066	17.772	28.829	83,4%	25,9%	62,2%



## 1. Aluguel de Carros (RAC)

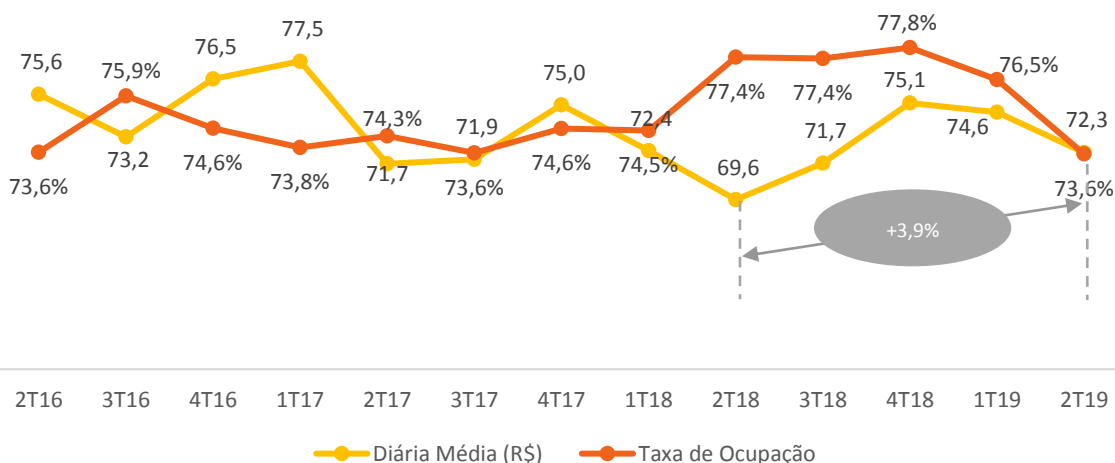
### 1.a. Receita Líquida

(R\$ milhões)	2T18	1T19	2T19	1S18	1S19	Var. 2T19 x 2T18	Var. 2T19 x 1T19	Var. 1S19 x 1S18
<b>Receita Bruta</b>	<b>226,6</b>	<b>278,1</b>	<b>270,7</b>	<b>458,3</b>	<b>548,9</b>	<b>19,5%</b>	<b>-2,7%</b>	<b>19,8%</b>
Deduções	(21,5)	(30,9)	(31,4)	(48,5)	(62,3)	46,0%	1,6%	28,5%
<b>Receita Líquida</b>	<b>205,1</b>	<b>247,2</b>	<b>239,4</b>	<b>409,8</b>	<b>486,6</b>	<b>16,7%</b>	<b>-3,2%</b>	<b>18,7%</b>

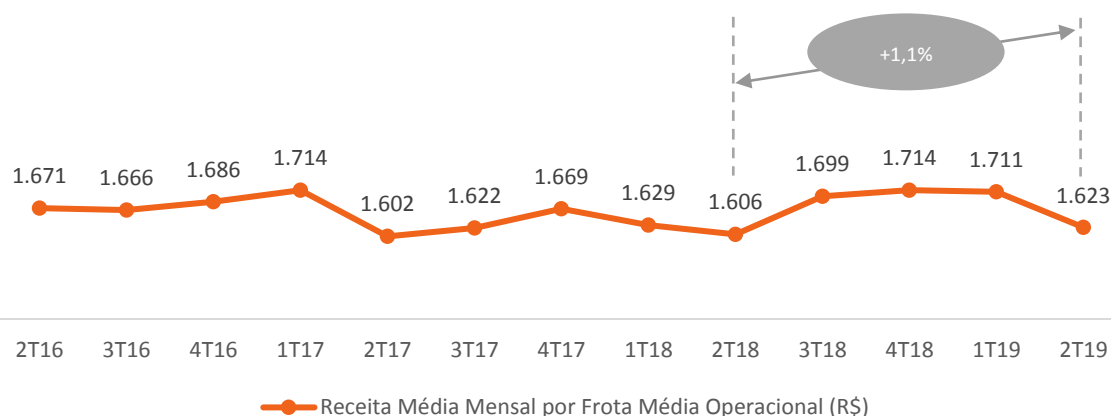
OBS: Os valores referentes a 2019 estão de acordo com a nova norma contábil IFRS16.

O aumento na receita bruta de 20% entre o 2T19 e o 2T18 foi principalmente em função do crescimento de 18% da frota operacional, somado à expansão de 1% na receita média por carro. A queda da taxa de ocupação foi reflexo da adição de frota no final do trimestre como preparação para a alta temporada de julho, que foi compensada pelo aumento de 4% no valor da diária média.

### TAXA DE OCUPAÇÃO X DIÁRIA MÉDIA



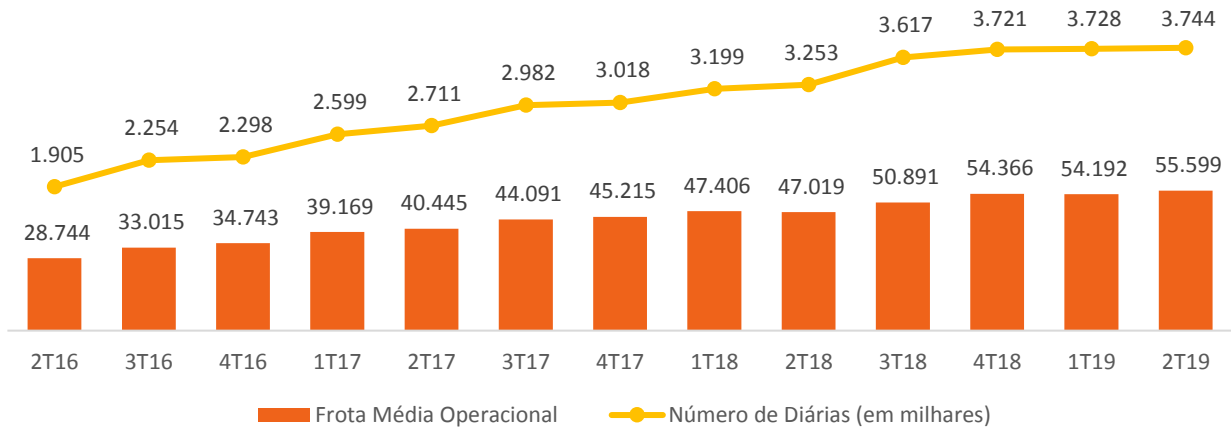
### RECEITA MÉDIA MENSAL POR CARRO (R\$)







## FROTA MÉDIA OPERACIONAL X NÚMERO DE DIÁRIAS



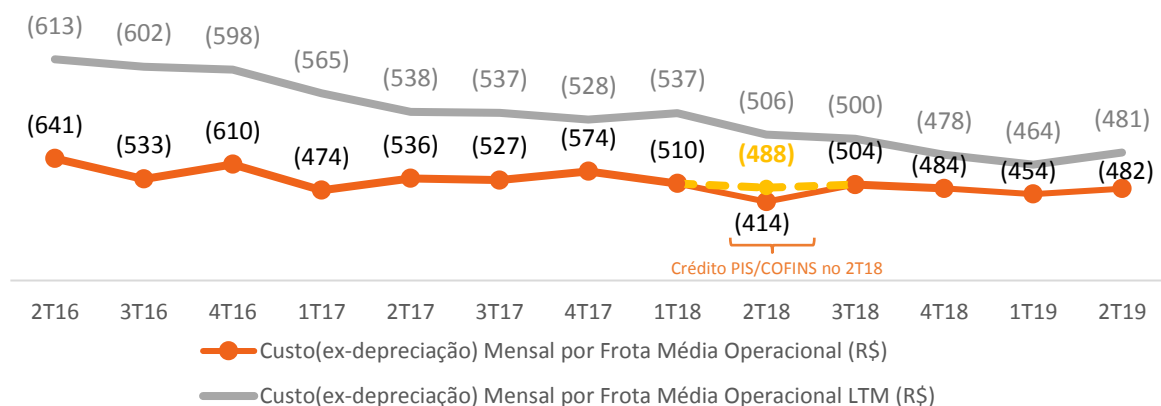
### 1.b. Custos e Depreciação

(R\$ milhões)	2T18	1T19	2T19	1S18	1S19	Var. 2T19 x 2T18	Var. 2T19 x 1T19	Var. 1S19 x 1S18
<b>Custo</b>	<b>(69,7)</b>	<b>(97,2)</b>	<b>(106,5)</b>	<b>(152,1)</b>	<b>(203,7)</b>	<b>52,8%</b>	<b>9,6%</b>	<b>33,9%</b>
Custo Ex-depreciação	(58,4)	(73,8)	(80,4)	(130,9)	(154,2)	37,7%	8,9%	17,8%
<b>Depreciação e Amortização</b>	<b>(11,3)</b>	<b>(23,4)</b>	<b>(26,1)</b>	<b>(21,2)</b>	<b>(49,5)</b>	<b>131,0%</b>	<b>11,5%</b>	<b>133,5%</b>
Depreciação Frota	(10,9)	(15,9)	(17,0)	(20,5)	(32,9)	56,0%	6,9%	60,5%
Depreciação Outros	(0,4)	(0,7)	(0,8)	(0,7)	(1,5)	100,0%	14,3%	114,3%
Amortização de direito de uso (IFI)	-	(6,8)	(8,3)	-	(15,1)	n.a.	22,1%	n.a.

OBS: Os valores referentes a 2019 estão de acordo com a nova norma contábil IFRS16.

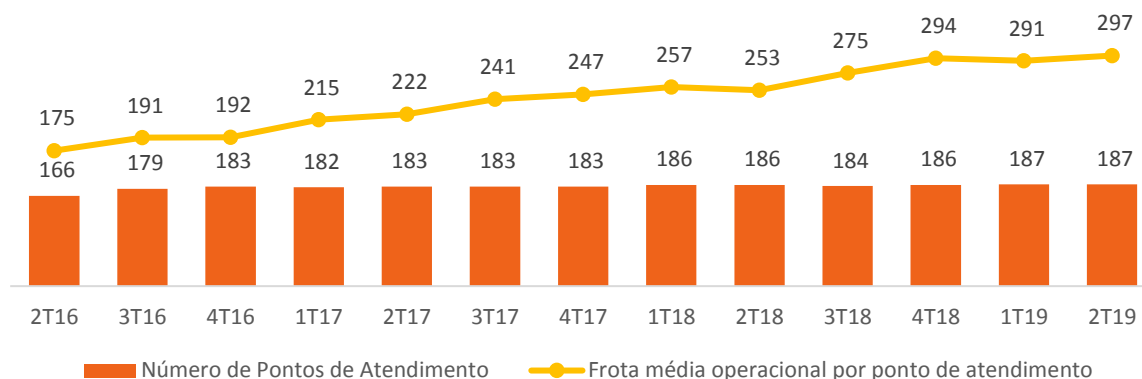
O custo total de RAC cresceu 53% no 2T19 em relação ao 2T18 devido ao aumento de 131%, ou R\$15 milhões na depreciação e amortização e de 38% no custo ex-depreciação. O aumento de depreciação e amortização é justificado principalmente pela adoção do IFRS16, da expansão da frota e do aumento da depreciação por carro. O custo ex-depreciação por carro cresceu devido a (i) uma concentração de manutenções preventivas como antecipação para a alta temporada; (ii) giro mais rápido da frota no período que implica em um volume maior de pagamentos de IPVA e em mais gastos com combustível e (iii) crédito extemporâneo de PIS/COFINS no 2T18. Excluindo-se o efeito deste último, o custo mensal do carro ficou estável no 2T19 em comparação ao 2T18.

### CUSTO (ex-depreciação) MENSAL POR CARRO (R\$)

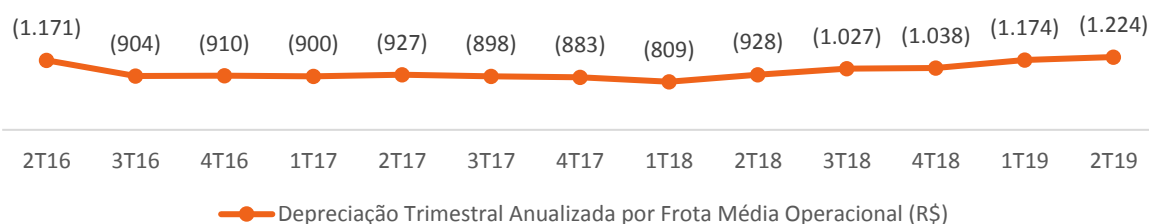




## FROTA MÉDIA POR PONTO DE ATENDIMENTO



## DEPRECIÇÃO TRIMESTRAL ANUALIZADA POR CARRO (R\$)



### 1.c. Resultado Operacional

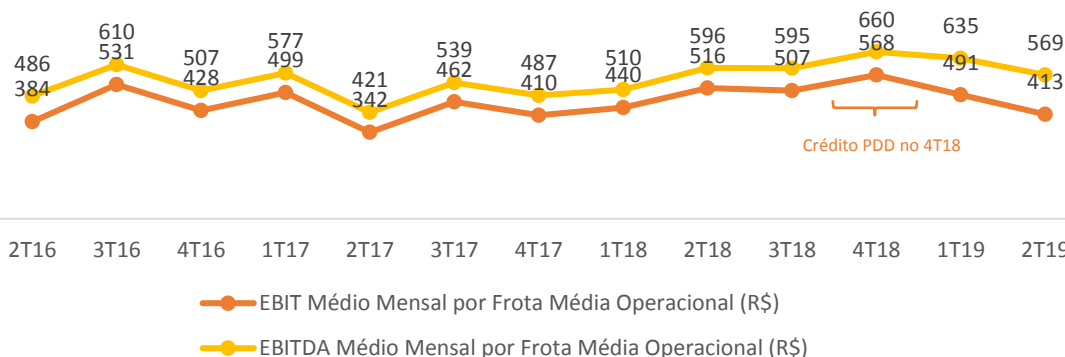
(R\$ milhões)	2T18	1T19	2T19	1S18	1S19	Var. 2T19 x 2T18	Var. 2T19 x 1T19	Var. 1S19 x 1S18
<b>Lucro Bruto</b>	<b>135,4</b>	<b>150,0</b>	<b>132,9</b>	<b>257,7</b>	<b>282,9</b>	<b>-1,8%</b>	<b>-11,4%</b>	<b>9,8%</b>
Margem Bruta	66,0%	60,7%	55,5%	62,9%	58,1%	-10,5 p.p	-5,2 p.p	-4,8 p.p
Despesas Gerais e Administrativas	(62,5)	(70,3)	(64,0)	(122,2)	(134,3)	2,4%	-9,0%	9,9%
<b>EBITDA</b>	<b>84,1</b>	<b>103,2</b>	<b>94,9</b>	<b>156,7</b>	<b>198,1</b>	<b>12,8%</b>	<b>-8,0%</b>	<b>26,4%</b>
Margem EBITDA	41,0%	41,7%	39,7%	38,2%	40,7%	-1,3 p.p	-2,0 p.p	+2,5 p.p
<b>EBIT</b>	<b>72,9</b>	<b>79,8</b>	<b>68,9</b>	<b>135,4</b>	<b>148,6</b>	<b>-5,5%</b>	<b>-13,7%</b>	<b>9,7%</b>
Margem EBIT	35,5%	32,3%	28,8%	33,1%	30,5%	-6,7 p.p	-3,5 p.p	-2,6 p.p

OBS: Os valores referentes a 2019 estão de acordo com a nova norma contábil IFRS16.

A margem bruta caiu 10,5 p.p. no 2T19 em relação ao 2T18 e a margem EBIT diminuiu 6,7 p.p. como reflexo das mudanças em depreciação, parcialmente compensado pela diluição das despesas em relação à receita. A margem EBITDA retraiu 1,3 p.p. no mesmo período impactada pelo efeito do IFRS16. Excluindo o efeito do crédito de PIS/COFINS de R\$13,1 milhões que incidiu no 2T18 e comparando ambos os períodos sem IFRS16, a evolução da margem EBITDA RAC seria de 1,4 p.p., saindo de 34,7% no 2T18 para 36,0% no 2T19.



## EBIT X EBITDA MÉDIO MENSAL POR CARRO (R\$)



## 2. Gestão e Terceirização de Frotas (GTF)

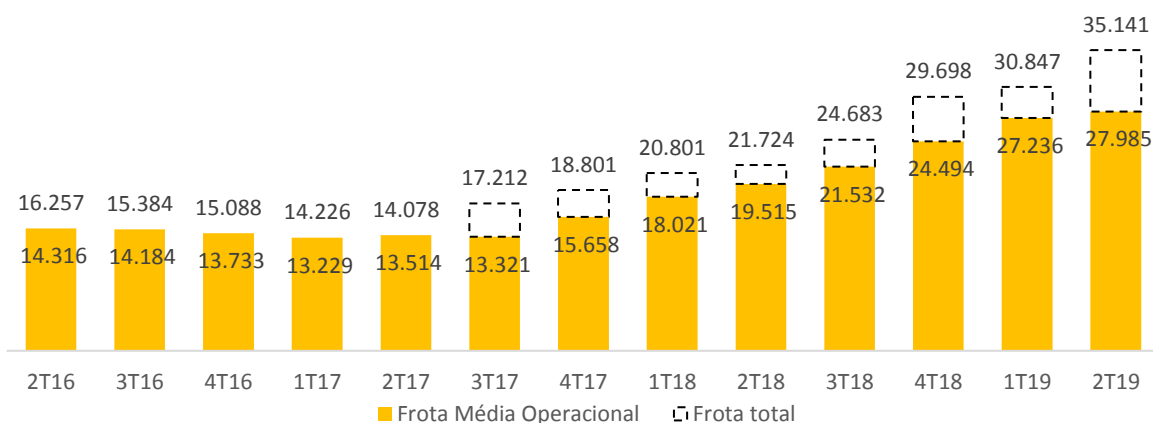
### 2.a. Receita Líquida

(R\$ milhões)	2T18	1T19	2T19	1S18	1S19	Var. 2T19 x 2T18	Var. 2T19 x 1T19	Var. 1S19 x 1S18
<b>Receita Bruta</b>	<b>88,8</b>	<b>115,0</b>	<b>112,2</b>	<b>170,8</b>	<b>227,2</b>	<b>26,4%</b>	<b>-2,4%</b>	<b>33,0%</b>
Deduções	(18,3)	(18,1)	(13,2)	(36,9)	(31,3)	-27,9%	-27,1%	-15,2%
<b>Receita Líquida</b>	<b>70,5</b>	<b>96,9</b>	<b>99,0</b>	<b>133,8</b>	<b>195,9</b>	<b>40,4%</b>	<b>2,2%</b>	<b>46,4%</b>

OBS: Os valores referentes a 2019 estão de acordo com a nova norma contábil IFRS16.

A receita líquida de GTF aumentou 40% devido à adição de 8,5 mil carros na frota operacional. Os novos contratos com menor franquia de quilometragem mensal levaram a uma retração de 2% no ticket médio em relação ao 2T18. Houve no 2T19 um saldo de mais de 7 mil carros que já estão na frota total e, em sua maioria, se tornarão operacionais nos próximos meses, indicando mais um ciclo de crescimento contratado.

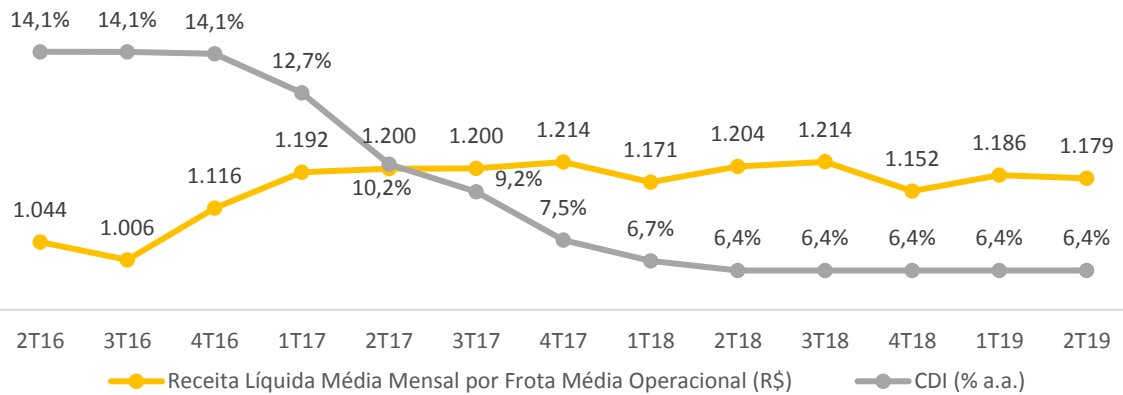
## FROTA MÉDIA OPERACIONAL E TOTAL FINAL DE PERÍODO







## RECEITA MÉDIA MENSAL POR CARRO (R\$)



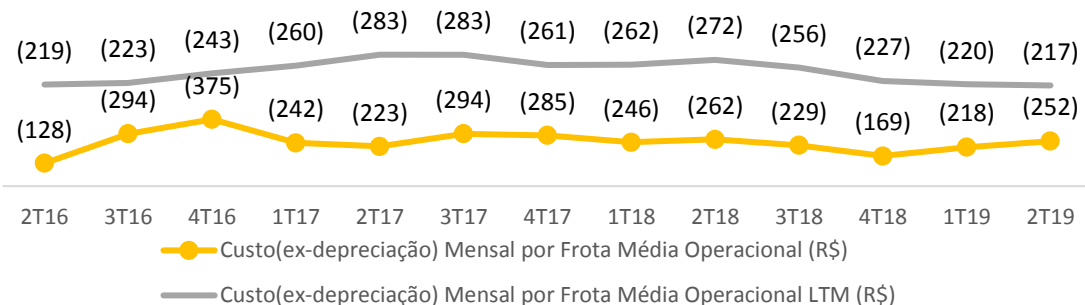
## 2.b. Custos e Depreciação

(R\$ milhões)	2T18	1T19	2T19	1S18	1S19	Var. 2T19 x 2T18	Var. 2T19 x 1T19	Var. 1S19 x 1S18
<b>Custo</b>	<b>(22,6)</b>	<b>(39,6)</b>	<b>(45,0)</b>	<b>(43,8)</b>	<b>(84,6)</b>	<b>99,1%</b>	<b>13,6%</b>	<b>93,2%</b>
Custo Ex-depreciação	(15,4)	(17,8)	(21,2)	(28,7)	(39,0)	37,7%	19,1%	35,9%
Depreciação	(7,3)	(21,8)	(23,9)	(15,1)	(45,6)	227,4%	9,6%	202,0%
Depreciação Frota	(7,1)	(21,5)	(23,6)	(14,8)	(45,1)	232,4%	9,8%	204,7%
Depreciação Outros	(0,2)	(0,3)	(0,3)	(0,4)	(0,5)	50,0%	0,0%	25,0%

OBS: Os valores referentes a 2019 estão de acordo com a nova norma contábil IFRS16.

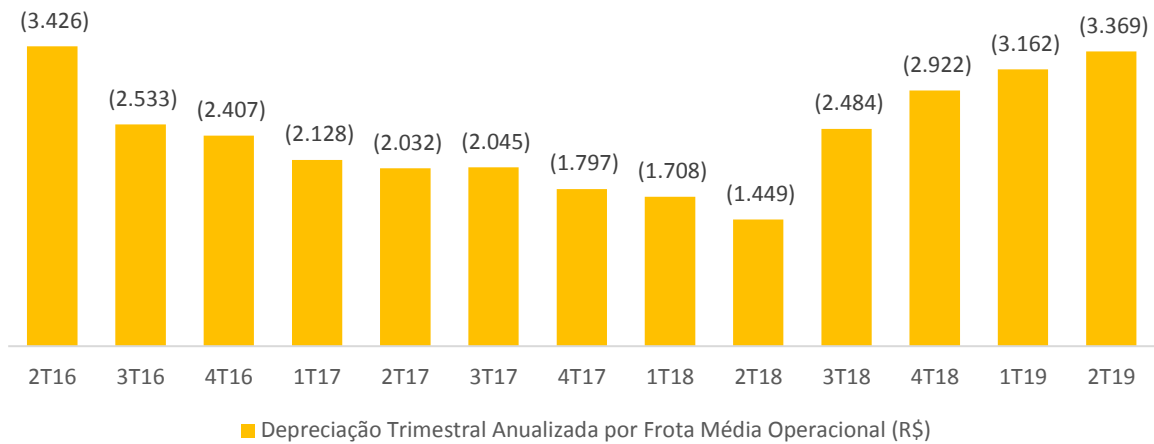
O principal motivo do crescimento de R\$22 milhões no custo de GTF foi a alteração das taxas de depreciação da frota que ocorreu no 3T18 e significou um aumento de R\$17 milhões, ou 232% no 2T19 *versus* o 2T18. Sobre os custos ex-depreciação unitários, a análise dos últimos doze meses aponta queda de 20% no 2T19 em relação ao 2T18 devido ao ganho de escala da operação.

## CUSTO (ex-depreciação) MENSAL POR CARRO (R\$)





## DEPRECIÇÃO TRIMESTRAL ANUALIZADA POR CARRO (R\$)



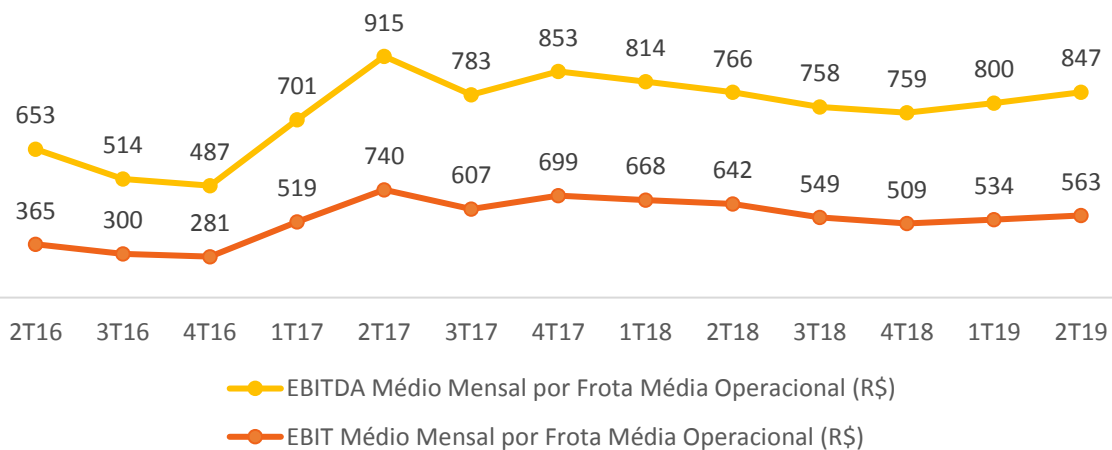
### 2.c. Resultado Operacional

(R\$ milhões)	2T18	1T19	2T19	1S18	1S19	Var. 2T19 x 2T18	Var. 2T19 x 1T19	Var. 1S19 x 1S18
<b>Lucro Bruto</b>	<b>47,9</b>	<b>57,3</b>	<b>54,0</b>	<b>90,0</b>	<b>111,3</b>	<b>12,7%</b>	<b>-5,8%</b>	<b>23,7%</b>
<i>Margem Bruta</i>	<i>67,9%</i>	<i>59,1%</i>	<i>54,5%</i>	<i>67,3%</i>	<i>56,8%</i>	<i>-13,4 p.p</i>	<i>-4,6 p.p</i>	<i>-10,5 p.p</i>
Despesas Gerais e Administrativas	(10,3)	(13,7)	(6,7)	(16,3)	(20,4)	-35,0%	-51,1%	25,2%
<b>EBITDA</b>	<b>44,9</b>	<b>65,4</b>	<b>71,1</b>	<b>88,9</b>	<b>136,5</b>	<b>58,4%</b>	<b>8,7%</b>	<b>53,5%</b>
<i>Margem EBITDA</i>	<i>63,6%</i>	<i>67,5%</i>	<i>71,8%</i>	<i>66,4%</i>	<i>69,7%</i>	<i>+8,2 p.p</i>	<i>+4,3 p.p</i>	<i>+3,3 p.p</i>
<b>EBIT</b>	<b>37,6</b>	<b>43,6</b>	<b>47,3</b>	<b>73,7</b>	<b>90,9</b>	<b>25,8%</b>	<b>8,5%</b>	<b>23,3%</b>
<i>Margem EBIT</i>	<i>53,3%</i>	<i>45,0%</i>	<i>47,7%</i>	<i>55,1%</i>	<i>46,4%</i>	<i>-5,6 p.p</i>	<i>+2,7 p.p</i>	<i>-8,7 p.p</i>

OBS: Os valores referentes a 2019 estão de acordo com a nova norma contábil IFRS16.

A margem bruta recuou 13,4 p.p. devido ao aumento das taxas de depreciação. Houve nas despesas deste trimestre um crédito de R\$3,7 milhões em GTF referente a valores extemporâneos de crédito de PIS/COFINS. Como reflexo, a margem EBITDA expandiu 8,2 p.p. desde o 2T18.

## EBIT X EBITDA MÉDIO MENSAL POR CARRO (R\$)





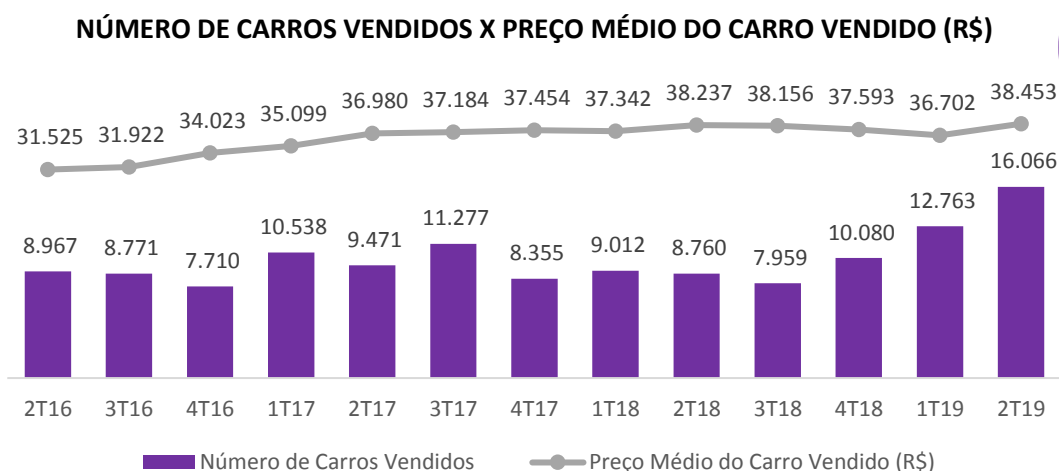
## 3. Seminovos

### 3.a. Receita Líquida

(R\$ milhões)	2T18	1T19	2T19	1S18	1S19	Var. 2T19 x 2T18	Var. 2T19 x 1T19	Var. 1S19 x 1S18
Receita Bruta	335,0	468,7	617,9	671,5	1.086,6	84,4%	31,8%	61,8%
Deduções	(0,7)	(0,3)	(0,1)	(1,1)	(0,4)	-85,7%	-66,7%	-63,6%
Receita Líquida	334,3	468,4	617,8	670,4	1.086,2	84,8%	31,9%	62,0%
Número de Carros Vendidos	8.760	12.763	16.066	17.772	28.829	83,4%	25,9%	62,2%
Preço Médio do Carro Vendido (R\$)	38.237	36.702	38.453	37.790	37.578	0,6%	4,8%	-0,6%

OBS: Os valores referentes a 2019 estão de acordo com a nova norma contábil IFRS16.

Superamos mais um recorde no volume de Seminovos, totalizando mais de 16 mil carros vendidos no 2T19. O preço médio do carro vendido aumentou 4,8% em relação ao 1T19, refletindo a venda de carros mais novos e com menor quilometragem, seguindo a evolução programada para esta linha de negócios. A desmobilização planejada com maior acuracidade e a precificação dinâmica implantada pela equipe de *yield management* deram a estrutura necessária para este desempenho, além da maturação de processos e o ganho de força da marca renovada no terceiro trimestre de 2018.



Maior volume e maior preço

### 3.b. Custos

(R\$ milhões)	2T18	1T19	2T19	1S18	1S19	Var. 2T19 x 2T18	Var. 2T19 x 1T19	Var. 1S19 x 1S18
Custo	(317,4)	(463,4)	(602,9)	(635,4)	(1.066,4)	89,9%	30,1%	67,8%

OBS: Os valores referentes a 2019 estão de acordo com a nova norma contábil IFRS16.

O aumento do custo do segmento de Seminovos de 90% no 2T19 *versus* o 2T18 está vinculado ao crescimento do volume de carros vendidos.

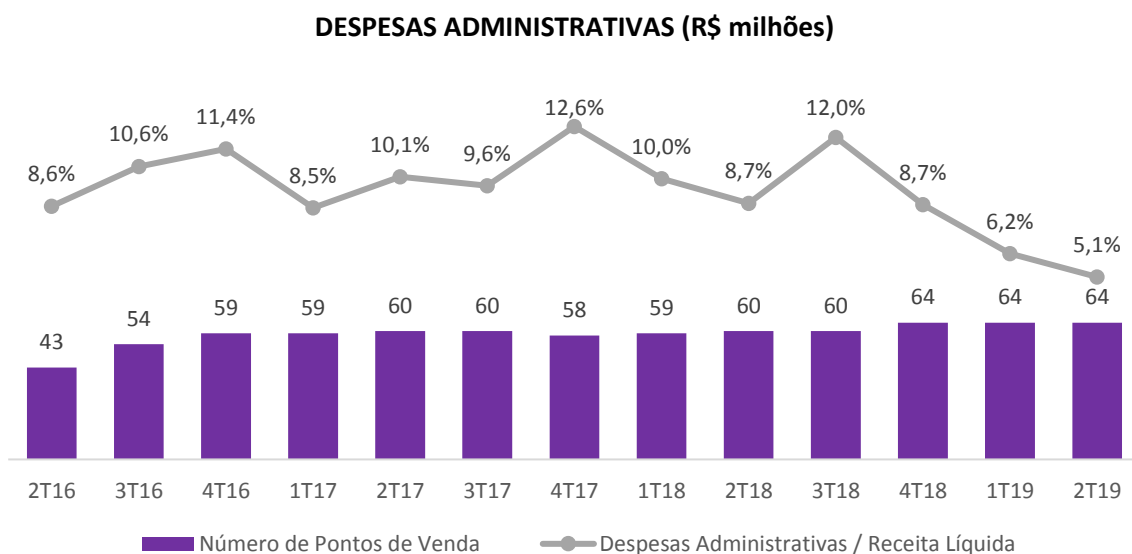
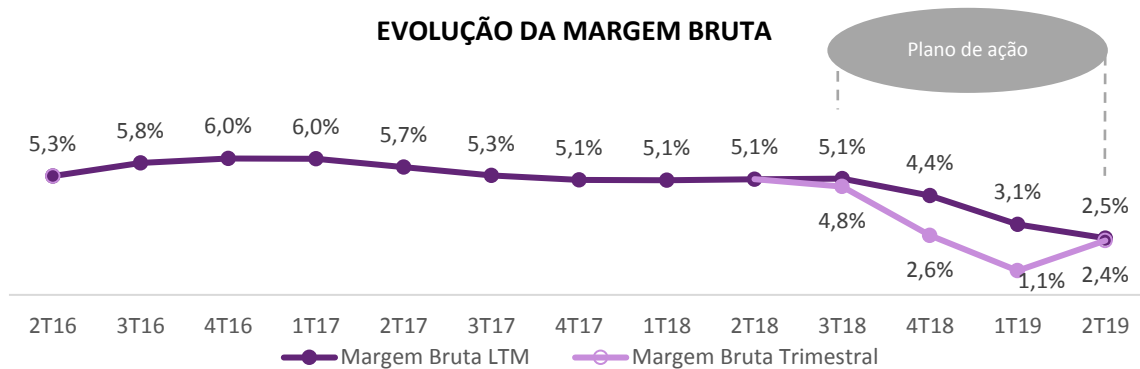


### 3.c. Resultado Operacional

(R\$ milhões)	2T18	1T19	2T19	1S18	1S19	Var. 2T19 x 2T18	Var. 2T19 x 1T19	Var. 1S19 x 1S18
<b>Lucro Bruto</b>	<b>16,9</b>	<b>5,0</b>	<b>14,9</b>	<b>34,9</b>	<b>19,9</b>	<b>-11,8%</b>	<b>198,0%</b>	<b>-43,0%</b>
Margem Bruta	5,0%	1,1%	2,4%	5,2%	1,8%	-2,6 p.p	+1,3 p.p	-3,4 p.p
Despesas Administrativas	(29,2)	(29,2)	(31,3)	(62,6)	(60,5)	7,2%	7,2%	-3,4%
<b>Depreciação e Amortização</b>	<b>(1,5)</b>	<b>(5,2)</b>	<b>(5,3)</b>	<b>(2,6)</b>	<b>(10,5)</b>	<b>253,3%</b>	<b>1,9%</b>	<b>303,8%</b>
Depreciação Outros	(1,5)	(1,4)	(1,4)	(2,6)	(2,8)	-6,7%	0,0%	7,7%
Amortização de direito de uso (IFRS 16)	-	(3,8)	(4,0)	-	(7,7)	n.a.	5,3%	n.a.
<b>EBITDA</b>	<b>(10,8)</b>	<b>(19,0)</b>	<b>(11,1)</b>	<b>(25,0)</b>	<b>(30,2)</b>	<b>2,8%</b>	<b>-41,6%</b>	<b>20,8%</b>
Margem EBITDA	-3,2%	-4,1%	-1,8%	-3,7%	-2,8%	+1,4 p.p	+2,3 p.p	+0,9 p.p
<b>EBIT</b>	<b>(12,3)</b>	<b>(24,2)</b>	<b>(16,5)</b>	<b>(27,7)</b>	<b>(40,7)</b>	<b>34,1%</b>	<b>-31,8%</b>	<b>46,9%</b>
Margem EBIT	-3,7%	-5,2%	-2,7%	-4,1%	-3,7%	+1,0 p.p	+2,5 p.p	+0,4 p.p

OBS: Os valores referentes a 2019 estão de acordo com a nova norma contábil IFRS16.

Houve no 2T19 uma evolução tanto na margem bruta quanto na margem EBITDA, de 1,3 p.p. e 2,3 p.p. respectivamente *versus* o 1T19. Em relação ao 2T18, houve também uma expansão de 1,4 p.p. devido à diluição de despesas trazida pelo volume 83% maior no período. As despesas absolutas aumentaram 7,2%, sendo diluídas para 5,1% da receita no 2T19 – sendo o melhor índice desde 2015. Foi vendida no 2T19 uma média de 39 carros por loja por mês para o varejo, uma evolução de 57% em relação ao ano anterior.





## 4. Resultado Financeiro

RESULTADO FINANCEIRO (R\$ milhões)	2T18	1T19	2T19	1S18	1S19	Var. 2T19 x 2T18	Var. 2T19 x 1T19	Var. 1S19 x 1S18
<b>Resultado Financeiro</b>	<b>(40,9)</b>	<b>(45,7)</b>	<b>(50,1)</b>	<b>(86,4)</b>	<b>(95,8)</b>	<b>22,5%</b>	<b>9,6%</b>	<b>10,9%</b>
<b>Juros Líquidos</b>	<b>(35,3)</b>	<b>(38,7)</b>	<b>(42,4)</b>	<b>(73,1)</b>	<b>(81,1)</b>	<b>20,1%</b>	<b>9,6%</b>	<b>10,9%</b>
Despesa com Juros	(43,6)	(49,3)	(50,2)	(89,5)	(99,5)	15,1%	1,8%	11,2%
Rendimento sobre Aplicações	8,3	10,7	7,7	16,4	18,4	-7,2%	-28,0%	12,2%
<b>Juros sobre direito de uso (IFRS 16)</b>	<b>-</b>	<b>(1,8)</b>	<b>(2,2)</b>	<b>-</b>	<b>(4,0)</b>	<b>n.a.</b>	<b>22,2%</b>	<b>n.a.</b>
<b>Outras Despesas e Receitas Financeiras</b>	<b>(5,6)</b>	<b>(5,2)</b>	<b>(5,4)</b>	<b>(13,3)</b>	<b>(10,6)</b>	<b>-3,6%</b>	<b>3,8%</b>	<b>-20,3%</b>

OBS: Os valores referentes a 2019 estão de acordo com a nova norma contábil IFRS16.

No 2T19 a despesa financeira líquida foi de R\$50 milhões, um crescimento de 9,6% em relação ao 1T19 – em linha com o aumento da dívida líquida. Em relação ao 2T18, o resultado financeiro negativo aumentou 18,4% enquanto a dívida aumentou 39,2% como resultado da otimização do perfil de dívida da Companhia.

## 5. Lucro Líquido

RESULTADO CONSOLIDADO (R\$ milhões)	2T18	1T19	2T19	1S18	1S19	Var. 2T19 x 2T18	Var. 2T19 x 1T19	Var. 1S19 x 1S18
<b>Lucro Bruto</b>	<b>200,1</b>	<b>212,3</b>	<b>201,7</b>	<b>382,6</b>	<b>414,0</b>	<b>0,8%</b>	<b>-5,0%</b>	<b>8,2%</b>
Margem Bruta <sup>1</sup>	72,6%	61,7%	59,6%	70,4%	60,7%	-13,0 p.p	-2,1 p.p	-9,7 p.p
Margem Bruta <sup>2</sup>	32,8%	26,1%	21,1%	31,5%	23,4%	-11,7 p.p	-5,0 p.p	-8,1 p.p
<b>EBITDA</b>	<b>118,2</b>	<b>149,6</b>	<b>154,9</b>	<b>220,5</b>	<b>304,5</b>	<b>31,0%</b>	<b>3,5%</b>	<b>38,1%</b>
Margem EBITDA <sup>1</sup>	42,9%	43,5%	45,8%	40,6%	44,6%	+2,9 p.p	+2,3 p.p	+4,0 p.p
Margem EBITDA <sup>2</sup>	19,4%	18,4%	16,2%	18,2%	17,2%	-3,2 p.p	-2,2 p.p	-1,0 p.p
<b>EBIT</b>	<b>98,2</b>	<b>99,2</b>	<b>99,6</b>	<b>181,5</b>	<b>198,8</b>	<b>1,4%</b>	<b>0,4%</b>	<b>9,5%</b>
Margem EBIT <sup>1</sup>	35,6%	28,8%	29,4%	33,4%	29,1%	-6,2 p.p	+0,6 p.p	-4,3 p.p
Margem EBIT <sup>2</sup>	16,1%	12,2%	10,4%	14,9%	11,2%	-5,7 p.p	-1,8 p.p	-3,7 p.p
<b>EBT</b>	<b>57,3</b>	<b>53,5</b>	<b>49,6</b>	<b>95,1</b>	<b>103,1</b>	<b>-13,4%</b>	<b>-7,3%</b>	<b>8,4%</b>
Margem EBT <sup>1</sup>	20,8%	15,5%	14,7%	17,5%	15,1%	-6,1 p.p	-0,8 p.p	-2,4 p.p
Margem EBT <sup>2</sup>	9,4%	6,6%	5,2%	5,3%	4,3%	-4,2 p.p	-1,4 p.p	-1,0 p.p
<b>Lucro Líquido</b>	<b>39,9</b>	<b>42,0</b>	<b>41,5</b>	<b>66,8</b>	<b>83,5</b>	<b>4,0%</b>	<b>-1,2%</b>	<b>25,0%</b>
Margem Líquida <sup>1</sup>	14,5%	12,2%	12,3%	12,3%	12,2%	-2,2 p.p	+0,1 p.p	-0,1 p.p
Margem Líquida <sup>2</sup>	6,5%	5,2%	4,3%	5,5%	4,7%	-2,2 p.p	-0,9 p.p	-0,8 p.p

<sup>1</sup> Sobre Receita Líquida de Serviços

<sup>2</sup> Sobre Receita Total

RECONCILIAÇÃO EBITDA (R\$ milhões)	2T18	1T19	2T19	1S18	1S19	Var. 2T19 x 2T18	Var. 2T19 x 1T19	Var. 1S19 x 1S18
Lucro Líquido	39,9	42,0	41,5	66,8	83,5	4,0%	-1,2%	25,0%
Resultado Financeiro	40,9	45,7	50,1	86,4	95,8	22,5%	9,6%	10,9%
IR e Contribuição Social	17,3	11,5	8,1	28,3	19,6	-53,2%	-29,6%	-30,7%
Depreciação	20,1	39,8	43,0	39,0	82,8	113,9%	8,0%	112,3%
Amortização de direito de uso (IFRS 16)	-	10,6	12,2	-	22,8	n.a.	15,1%	n.a.
<b>EBITDA</b>	<b>118,2</b>	<b>149,6</b>	<b>154,9</b>	<b>220,5</b>	<b>304,5</b>	<b>31,0%</b>	<b>3,5%</b>	<b>38,1%</b>

OBS: Os valores referentes a 2019 estão de acordo com a nova norma contábil IFRS16.

As margens consolidadas totais refletem a maior participação da linha de negócios de venda de ativos, a Seminovos, no resultado consolidado - que possui margens brutas, EBIT e EBITDA significativamente menores que as de serviço. A depreciação de carros no 1º semestre de 2019 foi R\$42,8 milhões maior que o 1º semestre de 2018 devido à mudança das taxas, o que também





impactou o resultado. O lucro líquido apresentou crescimento de 4% no 2T19 *versus* o 2T18 chegando a R\$41 milhões e foi impactado positivamente em R\$2,8 milhões pela adoção da Lei do Bem, que trouxe neste trimestre um benefício fiscal devido a nosso investimento em pesquisa e desenvolvimento em inovação e resultou na queda da alíquota efetiva de imposto de renda.

Importante ressaltar que as comparações em relação ao 2T18 estão impactadas pelo crédito extemporâneo de PIS/COFINS de R\$17,6 milhões que foi contabilizado naquele trimestre, bem como os créditos de R\$3,7 milhões no 2T19. Além disso, as variações também são afetadas pela adoção do IFRS16 a partir de 2019. Excluindo estes efeitos, a evolução da margem líquida de serviços seria de 1,7 p.p., saindo de 10,0% no 2T18 para 11,7% no 2T19.

Crédito PIS/COFINS (R\$ milhões)	2T18 Sem IFRS16	2T19 Sem IFRS16	Variação (%)	
			2T19 Sem IFRS16 X 2T18 Sem IFRS16	2T19 Sem IFRS16
Valor Crédito Extemporâneo	17,6	3,7	-79,0%	
Alíquota IR Efetiva Trimestral	30,3%	16,4%	-13,9 p.p	
Valor Crédito Extemporâneo (ex-IR)	12,2	3,1	-74,6%	
Lucro Líquido Contábil (Com Crédito)	39,9	42,8	7,3%	
Lucro Líquido Operacional (Sem Crédito)	27,7	39,7	43,3%	
Margem <sup>1</sup> Lucro Líquido Operacional (Sem Crédito)	10,0%	11,7%	+1,7 p.p	

Efeito IFRS16 (R\$ milhões)	2T18 Sem IFRS16	2T19 Sem IFRS16	2T19 Com IFRS16	Variação (%) 2T19 Sem IFRS16 X 2T18 Sem IFRS16	Variação (%) 2T19 Com IFRS16 X 2T18 Sem IFRS16
<b>RAC</b>					
EBITDA	84,1	86,2	94,9	2,5%	12,9%
Mg EBITDA	41,0%	36,0%	39,7%	-5,0 p.p	-1,4 p.p
EBIT	72,9	68,4	68,9	-6,1%	-5,5%
Mg EBIT	35,5%	28,6%	28,8%	-6,9 p.p	-6,8 p.p
<b>GTF</b>					
EBITDA	44,9	71,1	71,1	58,5%	58,5%
Mg EBITDA	63,6%	71,8%	71,8%	+8,2 p.p	+8,2 p.p
EBIT	37,6	47,3	47,3	25,7%	25,7%
Mg EBIT	53,3%	47,7%	47,7%	-5,6 p.p	-5,6 p.p
<b>Seminovos</b>					
EBITDA	(10,8)	(15,5)	(11,1)	43,7%	3,2%
Mg EBITDA	-3,2%	-2,5%	-1,8%	+0,7 p.p	+1,4 p.p
EBIT	(12,3)	(16,9)	(16,5)	37,5%	34,1%
Mg EBIT	-3,7%	-2,7%	-2,7%	+0,9 p.p	+1,0 p.p
<b>Consolidado</b>					
EBITDA	118,2	141,8	154,9	20,0%	31,1%
Mg EBITDA <sup>1</sup>	42,9%	41,9%	45,8%	-1,0 p.p	+2,9 p.p
EBIT	98,2	98,8	99,6	0,7%	1,5%
Mg EBIT <sup>1</sup>	35,6%	29,2%	29,4%	-6,4 p.p	-6,2 p.p
Resultado Financeiro	(40,9)	(47,8)	(50,1)	17,0%	22,4%
Lucro Líquido	39,9	42,8	41,5	7,3%	3,9%
Mg Líquida <sup>1</sup>	14,5%	12,7%	12,3%	-1,8 p.p	-2,2 p.p

<sup>1</sup> Sobre Receita Líquida de Serviços

As despesas de compartilhamento de infraestrutura e estrutura administrativa com a JSL S.A. totalizaram R\$9,6 milhões no 2T19, ou 0,98% da receita líquida da Movida.



## 6. Investimento Líquido

CAPEX (R\$ milhões)	2T18	1T19	2T19	1S18	1S19	Var. 2T19 x 2T18	Var. 2T19 x 1T19	Var. 1S19 x 1S18
<b>RAC</b>								
<b>Frota</b>	<b>436,2</b>	<b>583,1</b>	<b>988,1</b>	<b>814,5</b>	<b>1.571,3</b>	<b>126,5%</b>	<b>69,5%</b>	<b>92,9%</b>
Renovação	408,2	532,8	665,1	742,5	1.197,8	62,9%	24,8%	61,3%
Expansão	28,0	50,3	323,1	72,0	373,4	1053,9%	542,3%	418,6%
<b>Lojas</b>	<b>2,7</b>	<b>3,0</b>	<b>2,5</b>	<b>5,3</b>	<b>5,5</b>	<b>-7,4%</b>	<b>-16,7%</b>	<b>3,8%</b>
Novas	1,7	0,6	0,2	1,8	0,8	-88,2%	-66,7%	-55,6%
Antigas	1,0	2,4	2,3	3,5	4,6	130,0%	-4,2%	31,4%
<b>Outros</b>	<b>5,9</b>	<b>22,0</b>	<b>29,3</b>	<b>9,1</b>	<b>51,3</b>	<b>396,6%</b>	<b>33,2%</b>	<b>463,7%</b>
<b>TOTAL</b>	<b>444,7</b>	<b>608,1</b>	<b>1.019,9</b>	<b>828,8</b>	<b>1.628,1</b>	<b>129,3%</b>	<b>67,7%</b>	<b>96,4%</b>
<b>GTF</b>								
<b>Frota</b>	<b>86,7</b>	<b>121,4</b>	<b>283,7</b>	<b>220,7</b>	<b>405,1</b>	<b>227,2%</b>	<b>133,7%</b>	<b>83,6%</b>
Renovação	11,1	12,7	9,9	53,3	22,6	-10,8%	-22,0%	-57,6%
Expansão	75,6	108,7	273,8	167,3	382,5	262,2%	151,9%	128,6%
<b>Outros</b>	<b>-</b>	<b>0,2</b>	<b>0,0</b>	<b>-</b>	<b>0,2</b>	<b>n.a.</b>	<b>-100,0%</b>	<b>n.a.</b>
<b>TOTAL</b>	<b>86,7</b>	<b>121,6</b>	<b>283,7</b>	<b>220,7</b>	<b>405,3</b>	<b>227,2%</b>	<b>133,3%</b>	<b>83,6%</b>
<b>TOTAL BRUTO</b>	<b>531,4</b>	<b>729,7</b>	<b>1.303,7</b>	<b>1.049,5</b>	<b>2.033,4</b>	<b>145,3%</b>	<b>78,7%</b>	<b>93,8%</b>
<b>Receita Bruta de Vendas de Ativos</b>	<b>335,0</b>	<b>468,7</b>	<b>617,9</b>	<b>671,5</b>	<b>1.086,6</b>	<b>84,5%</b>	<b>31,8%</b>	<b>61,8%</b>
<b>TOTAL LÍQUIDO</b>	<b>196,5</b>	<b>261,0</b>	<b>685,8</b>	<b>378,0</b>	<b>946,8</b>	<b>249,1%</b>	<b>162,8%</b>	<b>150,5%</b>

OBS: Os valores referentes a 2019 estão de acordo com a nova norma contábil IFRS16.

O desempenho da linha de negócio da Seminovos Movida fez com que a Companhia tivesse conforto para retomar o investimento em expansão de sua frota no 2T19.

O capex bruto foi de R\$1,3 bilhão no trimestre, sendo 145% maior que o mesmo período de 2018 especialmente devido ao crescimento no capex de expansão em RAC como preparação para a alta temporada de julho. Dada a otimização da estrutura de capital e a capacidade de execução já comprovada, isso gera crescimento contratado para os próximos trimestres. Em GTF o investimento em expansão também multiplicado em 2,5x, como resultado da estratégia de focar em contratos menores e capturar o bom momento do mercado de terceirização.



## 7. Fluxo de Caixa Livre

Fluxo de Caixa Livre Antes do Crescimento (R\$ milhões)	2T18 LTM	2T19 LTM	Var. 2T19 LTM x 2T18 LTM (R\$)	Var. 2T19 LTM x 2T18 LTM (%)
<b>EBITDA</b>	<b>390</b>	<b>566</b>	<b>176</b>	<b>45,0%</b>
Imposto + Capital de Giro <sup>1</sup>	(95)	594	688	-727,4%
<b>Geração Operacional de Caixa</b>	<b>296</b>	<b>1.159</b>	<b>864</b>	<b>292,4%</b>
Custo não Caixa <sup>2</sup>	1.330	1.724	394	29,6%
Capex Renovação	(1.638)	(2.076)	(437)	26,7%
<b>Caixa Gerado Antes do Crescimento</b>	<b>(13)</b>	<b>808</b>	<b>821</b>	<b>-6264,3%</b>
Capex de Expansão	(455)	(1.289)	(835)	183,6%
<b>Fluxo de Caixa Livre para Firma</b>	<b>(468)</b>	<b>(482)</b>	<b>(14)</b>	<b>3,0%</b>

<sup>1</sup> Movimentações das seguintes contas do Balanço Patrimonial: Contas a receber, Tributos a recuperar, Outros créditos, Adiantamento de terceiros, Despesas antecipadas, Partes Relacionadas, Ativo imobilizado disponibilizado para venda, Tributos a recuperar, Imposto de renda e contribuição social diferidos, Partes relacionadas, Depósitos judiciais, Outros Créditos, Contas a receber, Fornecedores, Obrigações trabalhistas, Tributos a recolher, IR e CS a pagar, Outras contas a pagar, Partes relacionadas, Cessão de direitos creditórios, Provisões para demandas judiciais e administrativas, Outras contas a pagar, Imposto de renda e contribuição social diferidos.

<sup>2</sup> Referente ao Custo de venda de ativos utilizados na prestação de serviços

OBS: Os valores referentes a 2019 estão de acordo com a nova norma contábil IFRS16.

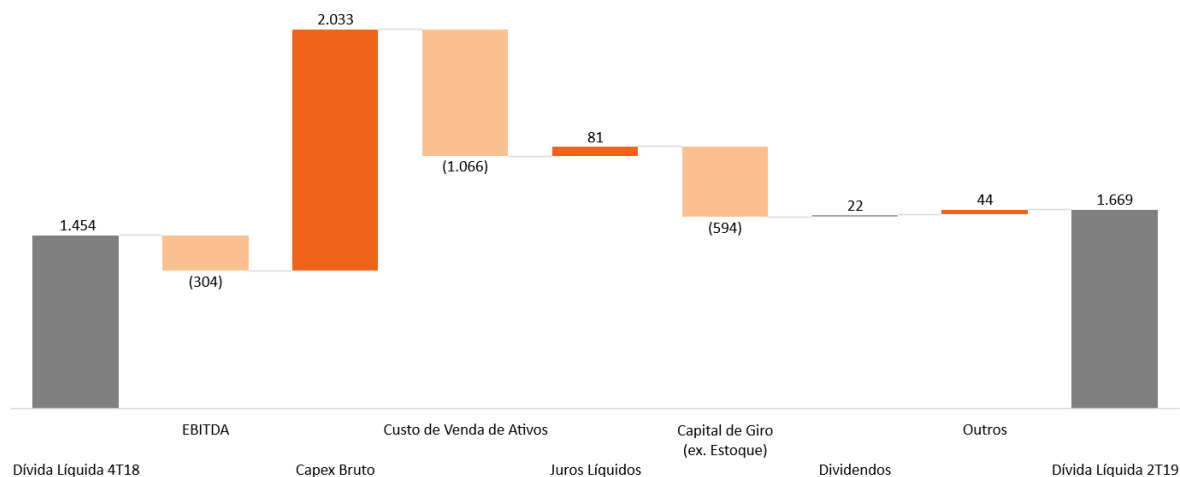
O caixa gerado antes do crescimento é o maior destaque dos últimos doze meses atingindo um saldo positivo em R\$808 milhões majoritariamente devido à evolução do resultado operacional e ao melhor capital de giro, que evoluiu R\$688 milhões em relação ao mesmo período de 2018. O maior volume de venda de ativos também contribuiu em R\$394 milhões. Dada a retomada do crescimento da Companhia, o fluxo de caixa livre para a Firma ficou praticamente estável em relação ao 2T18.



## 8. Endividamento

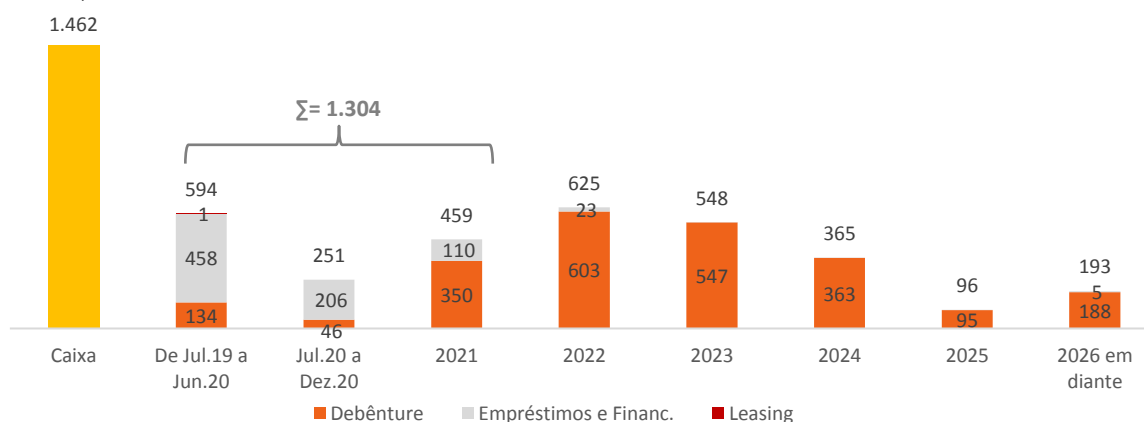
### EVOLUÇÃO DA DÍVIDA LÍQUIDA 2T19 X 4T18

(R\$ milhões)



### CRONOGRAMA DE ENDIVIDAMENTO 2T19

(R\$ milhões)



Ratios de Dívida	2T18	3T18	4T18	1T19	2T19
Dívida Líquida / Imobilizado Líquido	0,4x	0,4x	0,4x	0,4x	0,4x
Dívida Líquida/EBITDA LTM	3,1x	2,8x	2,8x	2,7x	2,8x
Dívida Líquida / Patrimônio Líquido	0,8x	0,8x	0,9x	0,9x	1,0x
EBITDA / Juros Líquidos	3,4x	3,2x	3,7x	3,9x	3,6x

OBS1: O cálculo do indicador Dívida líquida/EBITDA LTM considera EBITDA ajustado para cálculo de *covenants*.

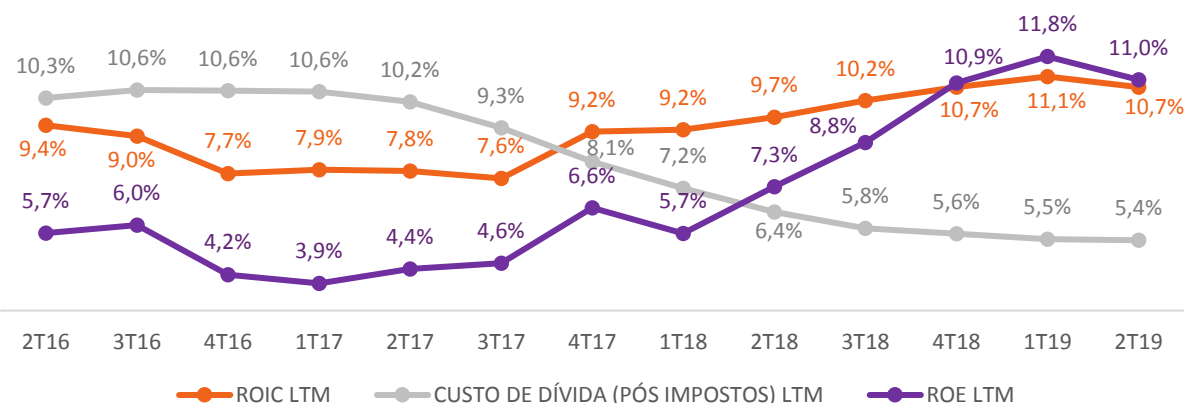
Somando a 4ª Emissão de Debentures da Movida Participações S.A. de R\$700 milhões e a 3ª Emissão de Debentures da Movida Locação de Veículos S.A. de R\$200 milhões, a posição de caixa e disponibilidades atingiu R\$1,5 bilhão no final do 2T19. As debentures de R\$700 milhões têm prazo máximo de 8 anos, sendo a dívida mais longa já emitida pela Companhia e trazendo ainda uma redução no custo de dívida atual.



## 9. Rentabilidade

A Companhia tem apresentado evoluções consistentes nos indicadores de rentabilidade, sendo ROIC e ROE as principais métricas de acompanhamento da Administração. O ROIC dos últimos doze meses foi de 10,7%, 1,0 p.p. acima do mesmo período do 2T18, que em face à queda no custo da dívida resultou em um *spread* de 5,3 p.p.. Comparando o ROE, a expansão foi de mais de 3,7 p.p., atingindo 11,0% no 2T19 e impulsionando cada vez mais a geração de valor para o acionista. Em comparação com o 1T19, ambos os indicadores tiveram o impacto do crescimento concentrado do final do 2T19, que entrou como capital investido mas não como resultado no período.

O posicionamento da Movida possibilita a captura de retornos compatíveis com os investimentos. Considerando resultados já contratados, está preparada para apresentar um novo ciclo de crescimento com sustentabilidade e geração de valor para o acionista.



**OBS:** O ROIC foi calculado usando EBIT e alíquota de IR efetiva como “Retorno” e dívida líquida somada ao patrimônio líquido como “Capital Investido”, considerando os últimos doze meses dos devidos períodos analisados.

## 10.Dividendos e Juros sobre Capital Próprio

Natureza	Competência	Data da aprovação	Data da composição acionária	Data do pagamento	Valor (R\$ milhões)	Valor/ação
JCP	2017	28/12/2017	04/01/2018	30/05/2018	15,0	0,070260380
JCP	2018	29/03/2018	04/04/2018	30/08/2018	4,7	0,022147761
Dividendos	2017	26/04/2018	26/04/2018	30/05/2018	0,8	0,003697021
JCP	2018	25/06/2018	29/06/2018	01/10/2018	7,0	0,032950777
JCP	2018	28/09/2018	26/10/2018	05/04/2019	25,4	0,096756643
JCP	2018	13/12/2018	20/12/2018	05/07/2019	37,9	0,144399887
JCP	2019	29/03/2019	28/06/2019	10/07/2019	20,0	0,076228950
JCP	2019	28/06/2019	27/09/2019	10/10/2019	20,0	0,076203297

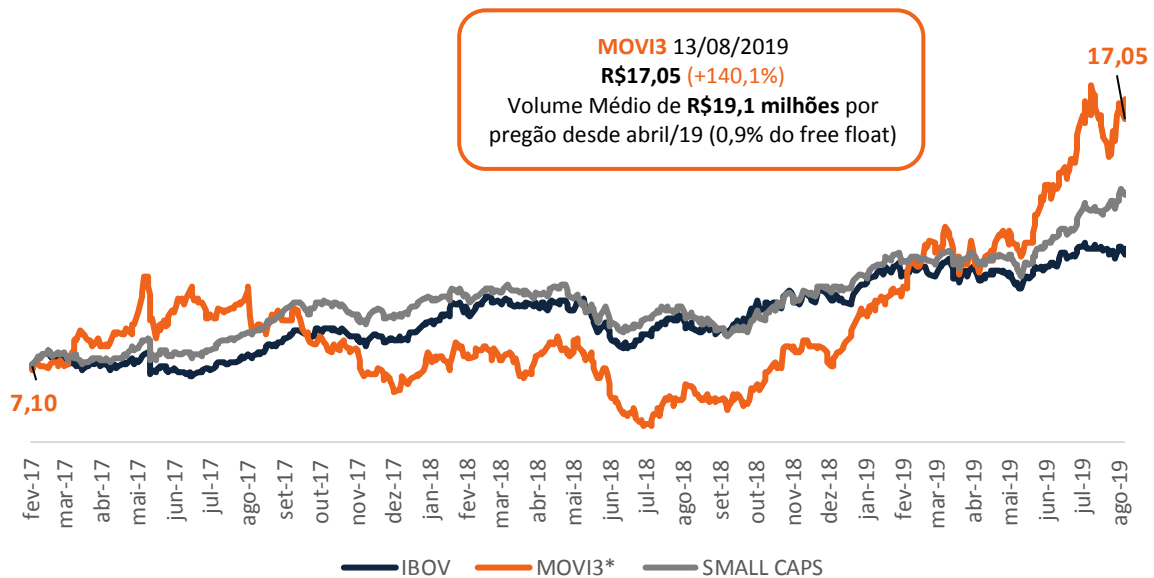
**OBS:** Foram consideradas apenas as distribuições a partir da abertura de capital em 08/02/2017.





## 11. Mercado de Capitais

A Movi da Participações S.A. iniciou a negociação de seus papéis na B3 no dia 08/02/2017 sob o ticker MOV13 no segmento Novo Mercado. O volume médio diário negociado da MOV13 entre 01/04/2019 e 13/08/2019 foi de R\$19,1 milhões.



\* Valores ajustados a proventos e eventos societários

## 12. Teleconferências

### Teleconferências e Webcasts

Português

Quarta-feira, 14 de agosto de 2019

12h00 (horário de São Paulo)

11h00 (horário de NY)

Telefones de Conexão

+55 11 3181-8565

+55 11 4210-1803

Código de Acesso: Movi da

[Clique aqui](#) para acessar o Webcast

# MOVIDA. MUITO ALÉM DO CARRO



**movida**  
multo além do carro

## 13. Anexos

As informações contábeis intermediárias da Companhia são elaboradas de acordo com a legislação societária e apresentadas em bases consolidadas de acordo com CPC – 21 (R1) Demonstração Intermediária e IAS 34 – *Interim Financial Reporting*.

### Demonstração de Resultados sem efeito do IFRS 16 para comparabilidade

Ajustes Sem IFRS16	1T17	2T17	3T17	4T17	1T18	2T18	3T18	4T18	1T19	2T19	Var. 2T19 x 2T18	Var. 2T19 x 1T19
<b>RAC</b>												
Receita Bruta de Serviços	201,4	194,3	214,5	226,4	231,7	226,6	259,4	279,6	278,1	270,7	19,5%	-2,7%
Deduções	(18,5)	(19,2)	(23,9)	(24,5)	(27,0)	(21,5)	(29,1)	(30,2)	(30,9)	(31,4)	46,0%	1,6%
<b>Receita Líquida</b>	<b>182,9</b>	<b>175,1</b>	<b>190,7</b>	<b>201,9</b>	<b>204,7</b>	<b>205,1</b>	<b>230,3</b>	<b>249,4</b>	<b>247,2</b>	<b>239,4</b>	<b>16,7%</b>	<b>-3,2%</b>
Custo	(64,9)	(74,6)	(79,9)	(88,4)	(82,4)	(69,7)	(90,4)	(93,8)	(98,3)	(106,9)	53,4%	8,7%
Custo Ex-depreciação	(55,7)	(65,0)	(69,8)	(77,8)	(72,5)	(58,4)	(76,9)	(78,9)	(81,6)	(89,2)	52,7%	9,3%
<b>Depreciação</b>	<b>(9,1)</b>	<b>(9,6)</b>	<b>(10,1)</b>	<b>(10,5)</b>	<b>(10,0)</b>	<b>(11,3)</b>	<b>(13,5)</b>	<b>(14,9)</b>	<b>(16,6)</b>	<b>(17,8)</b>	<b>57,5%</b>	<b>7,2%</b>
Depreciação Frota	(8,8)	(9,4)	(9,9)	(10,0)	(9,6)	(10,9)	(13,1)	(14,1)	(15,9)	(17,0)	56,0%	6,9%
Depreciação Outros	(0,3)	(0,2)	(0,2)	(0,6)	(0,4)	(0,4)	(0,4)	(0,8)	(0,7)	(0,8)	100,0%	14,3%
<b>Lucro Bruto</b>	<b>118,0</b>	<b>100,5</b>	<b>110,8</b>	<b>113,6</b>	<b>122,3</b>	<b>135,4</b>	<b>139,9</b>	<b>155,6</b>	<b>148,9</b>	<b>132,4</b>	<b>-2,2%</b>	<b>-11,1%</b>
Margem Bruta	64,5%	57,4%	58,1%	56,2%	59,7%	66,0%	60,8%	62,4%	60,2%	55,3%	-10,7 p.p	-4,9 p.p
Despesas Gerais e Administrativas	(59,4)	(59,0)	(49,6)	(58,0)	(59,7)	(62,5)	(62,5)	(62,9)	(70,3)	(64,0)	2,4%	-9,0%
<b>EBITDA</b>	<b>67,8</b>	<b>51,0</b>	<b>71,3</b>	<b>66,1</b>	<b>72,5</b>	<b>84,1</b>	<b>90,9</b>	<b>107,7</b>	<b>95,3</b>	<b>86,2</b>	<b>2,5%</b>	<b>-9,5%</b>
Margem EBITDA	37,1%	29,2%	37,4%	32,7%	35,4%	41,0%	39,5%	43,2%	38,6%	36,0%	-5,0 p.p	-2,6 p.p
<b>EBIT</b>	<b>58,6</b>	<b>41,5</b>	<b>61,2</b>	<b>55,5</b>	<b>62,6</b>	<b>72,9</b>	<b>77,4</b>	<b>92,7</b>	<b>78,7</b>	<b>68,4</b>	<b>-6,2%</b>	<b>-13,1%</b>
Margem EBIT	32,0%	23,7%	32,1%	27,5%	30,6%	35,5%	33,6%	37,2%	31,8%	28,6%	-6,9 p.p	-3,2 p.p
<b>GTF</b>												
Receita Bruta	54,3	55,9	55,6	65,5	81,9	88,8	93,5	101,3	115,0	112,2	26,4%	-2,4%
Deduções	(7,0)	(7,2)	(7,6)	(8,5)	(18,6)	(18,3)	(15,1)	(16,6)	(18,1)	(13,2)	-27,9%	-27,1%
<b>Receita Líquida</b>	<b>47,3</b>	<b>48,6</b>	<b>48,0</b>	<b>57,0</b>	<b>63,3</b>	<b>70,5</b>	<b>78,4</b>	<b>84,6</b>	<b>96,9</b>	<b>99,0</b>	<b>40,4%</b>	<b>2,2%</b>
Custo	(16,8)	(16,2)	(18,8)	(20,7)	(21,2)	(22,6)	(28,3)	(30,7)	(39,6)	(45,0)	99,1%	13,6%
Custo Ex-depreciação	(9,6)	(9,0)	(11,7)	(13,5)	(13,3)	(15,4)	(14,8)	(12,4)	(17,8)	(21,2)	37,7%	19,1%
<b>Depreciação</b>	<b>(7,2)</b>	<b>(7,1)</b>	<b>(7,0)</b>	<b>(7,3)</b>	<b>(7,9)</b>	<b>(7,3)</b>	<b>(13,5)</b>	<b>(18,3)</b>	<b>(21,8)</b>	<b>(23,9)</b>	<b>227,4%</b>	<b>9,6%</b>
Depreciação Frota	(7,0)	(6,9)	(6,8)	(7,0)	(7,7)	(7,1)	(13,4)	(17,9)	(21,5)	(23,6)	232,4%	9,8%
Depreciação Outros	(0,2)	(0,3)	(0,2)	(0,2)	(0,2)	(0,2)	(0,1)	(0,4)	(0,3)	(0,3)	50,0%	0,0%
<b>Lucro Bruto</b>	<b>30,5</b>	<b>32,5</b>	<b>29,2</b>	<b>36,3</b>	<b>42,1</b>	<b>47,9</b>	<b>50,2</b>	<b>53,9</b>	<b>57,3</b>	<b>54,0</b>	<b>12,7%</b>	<b>-5,8%</b>
Margem Bruta	64,4%	66,8%	60,8%	63,7%	66,5%	67,9%	63,9%	63,7%	59,1%	54,5%	-13,4 p.p	-4,6 p.p
Despesas Gerais e Administrativas	(9,9)	(2,5)	(4,9)	(3,5)	(6,0)	(10,3)	(14,7)	(16,5)	(13,7)	(6,7)	35,0%	-51,1%
<b>EBITDA</b>	<b>27,8</b>	<b>37,1</b>	<b>31,3</b>	<b>40,1</b>	<b>44,0</b>	<b>44,9</b>	<b>49,0</b>	<b>55,8</b>	<b>65,4</b>	<b>71,1</b>	<b>58,4%</b>	<b>8,7%</b>
Margem EBITDA	58,8%	76,3%	65,3%	70,3%	69,5%	63,6%	62,4%	65,9%	67,5%	71,8%	+8,2 p.p	+4,3 p.p
<b>EBIT</b>	<b>20,6</b>	<b>30,0</b>	<b>24,3</b>	<b>32,8</b>	<b>36,1</b>	<b>37,6</b>	<b>35,5</b>	<b>37,4</b>	<b>43,6</b>	<b>47,3</b>	<b>25,8%</b>	<b>8,5%</b>
Margem EBIT	43,5%	61,7%	50,6%	57,6%	57,1%	53,3%	45,2%	44,2%	45,0%	47,7%	-5,6 p.p	+2,7 p.p
<b>Seminovos</b>												
Receita Bruta	369,9	350,2	419,3	312,9	336,5	335,0	303,7	379,2	468,7	617,9	84,4%	31,8%
Deduções	(0,4)	(0,5)	(0,7)	(0,6)	(0,4)	(0,7)	(0,8)	(0,2)	(0,3)	(0,1)	-85,7%	-66,7%
<b>Receita Líquida</b>	<b>369,4</b>	<b>349,7</b>	<b>418,6</b>	<b>312,4</b>	<b>336,1</b>	<b>334,3</b>	<b>302,9</b>	<b>379,0</b>	<b>468,4</b>	<b>617,8</b>	<b>84,8%</b>	<b>31,9%</b>
Custo	(349,5)	(332,7)	(398,4)	(295,8)	(318,0)	(317,4)	(288,4)	(369,0)	(463,4)	(602,9)	89,9%	30,1%
<b>Lucro Bruto</b>	<b>19,9</b>	<b>17,0</b>	<b>20,2</b>	<b>16,6</b>	<b>18,1</b>	<b>16,9</b>	<b>14,5</b>	<b>10,0</b>	<b>5,0</b>	<b>14,9</b>	<b>-11,8%</b>	<b>198,0%</b>
Margem Bruta	5,4%	4,9%	4,8%	5,3%	5,4%	5,0%	4,8%	2,6%	1,1%	2,4%	-2,6 p.p	+1,3 p.p
Despesas Administrativas	(31,4)	(35,2)	(40,2)	(39,2)	(33,5)	(29,2)	(36,4)	(32,9)	(29,5)	(31,7)	8,6%	7,5%
Depreciação	(1,1)	(1,5)	(1,6)	(1,9)	(1,1)	(1,5)	(1,4)	(1,3)	(1,4)	(1,4)	-6,7%	0,0%
<b>EBITDA</b>	<b>(10,4)</b>	<b>(16,7)</b>	<b>(18,4)</b>	<b>(20,7)</b>	<b>(14,3)</b>	<b>(10,8)</b>	<b>(20,5)</b>	<b>(21,5)</b>	<b>(23,1)</b>	<b>(15,5)</b>	<b>43,5%</b>	<b>-32,9%</b>
Margem EBITDA	-2,8%	-4,8%	-4,4%	-6,6%	-4,2%	-3,2%	-6,8%	-5,7%	-4,9%	-2,5%	+0,7 p.p	+2,4 p.p
<b>EBIT</b>	<b>(11,5)</b>	<b>(18,2)</b>	<b>(20,0)</b>	<b>(22,6)</b>	<b>(15,4)</b>	<b>(12,3)</b>	<b>(21,9)</b>	<b>(22,9)</b>	<b>(24,5)</b>	<b>(16,9)</b>	<b>37,4%</b>	<b>-31,0%</b>
Margem EBIT	-3,1%	-5,2%	-4,8%	-7,2%	-4,6%	-3,7%	-7,2%	-6,0%	-5,2%	-2,7%	+1,0 p.p	+2,5 p.p
<b>Consolidado</b>												
Receita Bruta	625,6	600,4	689,5	604,9	650,2	650,3	656,6	760,0	861,9	1.000,8	53,9%	16,1%
Deduções	(26,0)	(27,0)	(32,3)	(33,6)	(46,0)	(40,5)	(45,1)	(47,0)	(49,3)	(44,7)	10,4%	-9,3%
<b>Receita Líquida</b>	<b>599,6</b>	<b>573,4</b>	<b>657,2</b>	<b>571,3</b>	<b>604,2</b>	<b>609,9</b>	<b>611,5</b>	<b>713,0</b>	<b>812,5</b>	<b>956,2</b>	<b>56,8%</b>	<b>17,7%</b>
Receita Líquida de Serviços	230,2	223,7	238,6	258,9	268,0	275,6	308,7	334,1	344,1	338,4	22,8%	-1,7%
Custo	(431,2)	(423,5)	(497,1)	(404,8)	(421,6)	(409,7)	(407,0)	(493,6)	(601,3)	(754,9)	84,3%	25,5%
Custo Ex-depreciação	(413,8)	(405,3)	(478,3)	(385,1)	(402,7)	(389,7)	(378,6)	(459,0)	(561,5)	(711,9)	82,7%	26,8%
<b>Depreciação</b>	<b>(17,5)</b>	<b>(18,2)</b>	<b>(18,8)</b>	<b>(19,7)</b>	<b>(19,0)</b>	<b>(20,1)</b>	<b>(28,4)</b>	<b>(34,6)</b>	<b>(39,8)</b>	<b>(43,0)</b>	<b>113,9%</b>	<b>8,0%</b>
Depreciação Carros	(15,8)	(16,2)	(16,7)	(17,0)	(17,3)	(18,0)	(26,4)	(32,0)	(37,4)	(40,6)	125,6%	8,6%
Depreciação Outros	(1,6)	(2,0)	(2,1)	(2,7)	(1,7)	(2,1)	(2,0)	(2,6)	(2,4)	(2,4)	14,3%	0,0%
<b>Lucro Bruto</b>	<b>168,4</b>	<b>149,9</b>	<b>160,1</b>	<b>166,5</b>	<b>182,5</b>	<b>200,1</b>	<b>204,5</b>	<b>219,5</b>	<b>211,2</b>	<b>201,3</b>	<b>0,6%</b>	<b>-4,7%</b>
Despesas Administrativas	(100,7)	(96,7)	(94,8)	(100,7)	(99,2)	(102,0)	(113,6)	(112,2)	(113,5)	(102,5)	0,5%	-9,7%
<b>EBITDA</b>	<b>85,1</b>	<b>71,5</b>	<b>84,2</b>	<b>85,5</b>	<b>102,3</b>	<b>118,2</b>	<b>119,4</b>	<b>141,9</b>	<b>137,6</b>	<b>141,8</b>	<b>20,0%</b>	<b>3,1%</b>
Margem EBITDA <sup>1</sup>	37,0%	32,0%	35,3%	33,0%	38,2%	42,9%	38,7%	42,5%	40,0%	41,9%	-1,0 p.p	+1,9 p.p
<b>EBIT</b>	<b>67,7</b>	<b>53,3</b>	<b>65,4</b>	<b>65,8</b>	<b>83,3</b>	<b>98,2</b>	<b>91,0</b>	<b>107,3</b>	<b>97,7</b>	<b>98,8</b>	<b>0,6%</b>	<b>1,1%</b>
Margem EBIT <sup>1</sup>	29,4%	23,8%	27,4%	25,4%	31,1%	35,6%	29,5%	32,1%	28,4%	29,2%	-6,4 p.p	+0,8 p.p
<b>Resultado Financeiro</b>	<b>(36,4)</b>	<b>(35,7)</b>	<b>(43,8)</b>	<b>(46,0)</b>	<b>(45,5)</b>	<b>(40,9)</b>	<b>(41,6)</b>	<b>(44,8)</b>	<b>(43,9)</b>	<b>(47,8)</b>	<b>16,9%</b>	<b>8,9%</b>
Despesas Financeiras	(46,1)	(48,0)	(60,2)	(63,4)	(55,0)	(51,9)	(56,9)	(55,4)	(56,8)	(57,4)	10,6%	1,1%
Receitas Financeiras	9,8	12,3	16,4	17,4	9,6	11,0	15,3	10,5	12,9	9,6	-12,7%	-25,6%
<b>EBT</b>	<b>31,3</b>	<b>17,6</b>	<b>21,6</b>	<b>19,8</b>	<b>37,9</b>	<b>57,3</b>	<b>49,4</b>	<b>62,4</b>	<b>53,9</b>	<b>51,0</b>	<b>-11,0%</b>	<b>-5,4%</b>
Margem EBT <sup>1</sup>	13,6%	7,9%	9,0%	7,6%	14,1%	20,8%	16,0%	18,7%	15,7%	15,1%	-5,7 p.p	-0,6 p.p
<b>Lucro Líquido</b>	<b>20,6</b>	<b>11,1</b>	<b>14,1</b>	<b>19,9</b>	<b>26,9</b>	<b>39,9</b>	<b>41,3</b>	<b>51,7</b>	<b>42,4</b>	<b>42,8</b>	<b>7,3%</b>	<b>0,9%</b>
Margem Líquida <sup>1</sup>	9,0%	5,0%	5,9%	7,7%	10,0%	14,5%	13,4%	15,5%	12,3%	12,7%	-1,8 p.p	+0,3 p.p

<sup>1</sup> Sobre Receita Líquida de Serviços

# MOVIDA. MUITO ALÉM DO CARRO



**movida**  
multo além do carro

## Histórico da Demonstração de Resultados

Demonstração de Resultados (Pós IFRS16) (R\$ milhões)	1T17	2T17	3T17	4T17	1T18	2T18	3T18	4T18	1T19	2T19
<b>RAC</b>										
Receita Bruta	201.4	194.3	214.5	226.4	231.7	226.6	259.4	279.6	278.1	270.7
Deduções	(18.5)	(19.2)	(23.9)	(24.5)	(27.0)	(21.5)	(29.1)	(30.2)	(30.9)	(31.4)
<b>Receita Líquida</b>	<b>182.9</b>	<b>175.1</b>	<b>190.7</b>	<b>201.9</b>	<b>204.7</b>	<b>205.1</b>	<b>230.3</b>	<b>249.4</b>	<b>247.2</b>	<b>239.4</b>
Custo	(64.9)	(74.6)	(79.9)	(88.4)	(82.4)	(69.7)	(90.4)	(93.8)	(97.2)	(106.5)
Custo Ex-depreciação	(55.7)	(65.0)	(69.8)	(77.8)	(72.5)	(58.4)	(76.9)	(78.9)	(73.8)	(80.4)
<b>Depreciação</b>	<b>(9.1)</b>	<b>(9.6)</b>	<b>(10.1)</b>	<b>(10.5)</b>	<b>(10.0)</b>	<b>(11.3)</b>	<b>(13.5)</b>	<b>(14.9)</b>	<b>(23.4)</b>	<b>(26.1)</b>
Depreciação Frota	(8.8)	(9.4)	(9.9)	(10.0)	(9.6)	(10.9)	(13.1)	(14.1)	(15.9)	(17.0)
Depreciação Outros	(0.3)	(0.2)	(0.2)	(0.6)	(0.4)	(0.4)	(0.4)	(0.8)	(0.7)	(0.8)
Amortização de direito de uso (IFRS 16)									(6.8)	(8.3)
<b>Lucro Bruto</b>	<b>118.0</b>	<b>100.5</b>	<b>110.8</b>	<b>113.6</b>	<b>122.3</b>	<b>135.4</b>	<b>139.9</b>	<b>155.6</b>	<b>150.0</b>	<b>132.9</b>
Margem Bruta	64.5%	57.4%	58.1%	56.2%	59.7%	66.0%	60.8%	62.3%	61%	55.5%
Despesas Gerais e Administrativas	(59.4)	(59.0)	(49.6)	(58.0)	(59.7)	(62.5)	(62.5)	(62.9)	(70.3)	(64.0)
<b>EBITDA</b>	<b>67.8</b>	<b>51.0</b>	<b>71.3</b>	<b>66.1</b>	<b>72.5</b>	<b>84.1</b>	<b>90.9</b>	<b>107.7</b>	<b>103.2</b>	<b>94.9</b>
Margem EBITDA	37.1%	29.2%	37.4%	32.7%	35.4%	41.0%	39.5%	43.2%	41.7%	39.7%
<b>EBIT</b>	<b>58.6</b>	<b>41.5</b>	<b>61.2</b>	<b>55.5</b>	<b>62.6</b>	<b>72.9</b>	<b>77.4</b>	<b>92.7</b>	<b>79.8</b>	<b>68.9</b>
Margem EBIT	32.0%	23.7%	32.1%	27.5%	30.6%	35.5%	33.6%	37.2%	32.3%	28.8%
<b>GTF</b>										
Receita Bruta	54.3	55.9	55.6	65.5	81.9	88.8	93.5	101.3	115.0	112.2
Deduções	(7.0)	(7.2)	(7.6)	(8.5)	(18.6)	(18.3)	(15.1)	(16.6)	(18.1)	(13.2)
<b>Receita Líquida</b>	<b>47.3</b>	<b>48.6</b>	<b>48.0</b>	<b>57.0</b>	<b>63.3</b>	<b>70.5</b>	<b>78.4</b>	<b>84.6</b>	<b>96.9</b>	<b>99.0</b>
Custo	(16.8)	(16.2)	(18.8)	(20.7)	(21.2)	(22.6)	(28.3)	(30.7)	(39.6)	(45.0)
Custo Ex-depreciação	(9.6)	(9.0)	(11.7)	(13.5)	(13.3)	(15.4)	(14.8)	(12.4)	(17.8)	(21.2)
<b>Depreciação</b>	<b>(7.2)</b>	<b>(7.1)</b>	<b>(7.0)</b>	<b>(7.3)</b>	<b>(7.9)</b>	<b>(7.3)</b>	<b>(13.5)</b>	<b>(18.3)</b>	<b>(21.8)</b>	<b>(23.9)</b>
Depreciação Frota	(7.0)	(6.9)	(6.8)	(7.0)	(7.7)	(7.1)	(13.4)	(17.9)	(21.5)	(23.6)
Depreciação Outros	(0.2)	(0.3)	(0.2)	(0.2)	(0.2)	(0.2)	(0.1)	(0.4)	(0.3)	(0.3)
<b>Lucro Bruto</b>	<b>30.5</b>	<b>32.5</b>	<b>29.2</b>	<b>36.3</b>	<b>42.1</b>	<b>47.9</b>	<b>50.2</b>	<b>53.9</b>	<b>57.3</b>	<b>54.0</b>
Margem Bruta	64.4%	66.8%	60.8%	63.7%	66.5%	67.9%	63.9%	63.7%	59.1%	54.5%
Despesas Gerais e Administrativas	(9.9)	(2.5)	(4.9)	(3.5)	(6.0)	(10.3)	(14.7)	(16.5)	(13.7)	(6.7)
<b>EBITDA</b>	<b>27.8</b>	<b>37.1</b>	<b>31.3</b>	<b>40.1</b>	<b>44.0</b>	<b>44.9</b>	<b>49.0</b>	<b>55.8</b>	<b>65.4</b>	<b>71.1</b>
Margem EBITDA	58.8%	76.3%	65.3%	70.3%	69.5%	63.6%	62.4%	65.9%	67.5%	71.8%
<b>EBIT</b>	<b>20.6</b>	<b>30.0</b>	<b>24.3</b>	<b>32.8</b>	<b>36.1</b>	<b>37.6</b>	<b>35.5</b>	<b>37.4</b>	<b>43.6</b>	<b>47.3</b>
Margem EBIT	43.5%	61.7%	50.6%	57.6%	57.1%	53.3%	45.2%	44.2%	45.0%	47.7%
<b>Seminovos</b>										
Receita Bruta	369.9	350.2	419.3	312.9	336.5	335.0	303.7	379.2	468.7	617.9
Deduções	(0.4)	(0.5)	(0.7)	(0.6)	(0.4)	(0.7)	(0.8)	(0.2)	(0.3)	(0.1)
<b>Receita Líquida</b>	<b>369.4</b>	<b>349.7</b>	<b>418.6</b>	<b>312.4</b>	<b>336.1</b>	<b>334.3</b>	<b>302.9</b>	<b>379.0</b>	<b>468.4</b>	<b>617.8</b>
Custo	(349.5)	(332.7)	(398.4)	(295.8)	(318.0)	(317.4)	(288.4)	(368.9)	(463.4)	(602.9)
<b>Lucro Bruto</b>	<b>19.9</b>	<b>17.0</b>	<b>20.2</b>	<b>16.6</b>	<b>18.1</b>	<b>16.9</b>	<b>14.5</b>	<b>10.0</b>	<b>5.0</b>	<b>14.9</b>
Margem Bruta	5.4%	4.9%	4.8%	5.3%	5.4%	5.0%	4.8%	2.7%	1.1%	2.4%
Despesas Administrativas	(31.4)	(35.2)	(40.2)	(39.2)	(33.5)	(29.2)	(36.4)	(32.9)	(29.2)	(31.3)
<b>Depreciação</b>	<b>(1.1)</b>	<b>(1.5)</b>	<b>(1.6)</b>	<b>(1.9)</b>	<b>(1.1)</b>	<b>(1.5)</b>	<b>(1.4)</b>	<b>(1.3)</b>	<b>(5.2)</b>	<b>(5.3)</b>
Depreciação Outros									(1.4)	(1.4)
Amortização de direito de uso (IFRS 16)									(3.8)	(4.0)
<b>EBITDA</b>	<b>(10.4)</b>	<b>(16.7)</b>	<b>(18.4)</b>	<b>(20.7)</b>	<b>(14.3)</b>	<b>(10.8)</b>	<b>(20.5)</b>	<b>(21.5)</b>	<b>(19.0)</b>	<b>(11.1)</b>
Margem EBITDA	-2.8%	-4.8%	-4.4%	-6.6%	-4.2%	-3.2%	-6.8%	-5.7%	-4.1%	-1.8%
<b>EBIT</b>	<b>(11.5)</b>	<b>(18.2)</b>	<b>(20.0)</b>	<b>(22.6)</b>	<b>(15.4)</b>	<b>(12.3)</b>	<b>(21.9)</b>	<b>(22.9)</b>	<b>(24.2)</b>	<b>(16.5)</b>
Margem EBIT	-3.1%	-5.2%	-4.8%	-7.2%	-4.6%	-3.7%	-7.2%	-6.0%	-5.2%	-2.7%
<b>Consolidado</b>										
Receita Bruta	625.6	600.4	689.5	604.9	650.2	650.3	656.6	760.0	861.9	1,008.8
Deduções	(26.0)	(27.0)	(32.3)	(33.6)	(46.0)	(40.5)	(45.1)	(47.0)	(49.3)	(44.7)
<b>Receita Líquida</b>	<b>599.6</b>	<b>573.4</b>	<b>657.2</b>	<b>571.3</b>	<b>604.2</b>	<b>609.9</b>	<b>611.5</b>	<b>713.0</b>	<b>812.5</b>	<b>956.2</b>
Receita Líquida de Serviços	230.2	223.7	238.6	258.9	268.0	275.6	308.7	334.1	344.1	338.4
Custo	(431.2)	(423.5)	(497.1)	(404.8)	(421.6)	(409.7)	(407.0)	(493.6)	(600.2)	(754.5)
Custo Ex-depreciação	(413.8)	(405.3)	(478.3)	(385.1)	(402.7)	(389.7)	(378.6)	(459.0)	(549.8)	(699.2)
<b>Depreciação</b>	<b>(17.5)</b>	<b>(18.2)</b>	<b>(18.8)</b>	<b>(19.7)</b>	<b>(19.0)</b>	<b>(20.1)</b>	<b>(28.4)</b>	<b>(34.6)</b>	<b>(50.4)</b>	<b>(55.3)</b>
Depreciação Carros	(15.8)	(16.2)	(16.7)	(17.0)	(17.3)	(18.0)	(26.4)	(32.0)	(37.4)	(40.6)
Depreciação Outros	(1.6)	(2.0)	(2.1)	(2.7)	(1.7)	(2.1)	(2.0)	(2.6)	(2.4)	(2.4)
Amortização de direito de uso (IFRS 16)									(10.6)	(12.2)
<b>Lucro Bruto</b>	<b>168.4</b>	<b>149.9</b>	<b>160.1</b>	<b>166.5</b>	<b>182.5</b>	<b>200.1</b>	<b>204.5</b>	<b>219.5</b>	<b>212.3</b>	<b>201.7</b>
Margem Bruta <sup>1</sup>	73.2%	67.0%	67.1%	64.3%	68.1%	72.6%	66.3%	65.7%	61.7%	59.6%
Despesas Administrativas	(100.7)	(96.7)	(94.8)	(100.7)	(99.2)	(102.0)	(113.6)	(112.2)	(113.1)	(102.1)
<b>EBITDA</b>	<b>85.1</b>	<b>71.5</b>	<b>84.2</b>	<b>85.5</b>	<b>102.3</b>	<b>118.2</b>	<b>119.4</b>	<b>141.9</b>	<b>149.6</b>	<b>154.9</b>
Margem EBITDA <sup>1</sup>	37.0%	32.0%	35.3%	33.0%	38.2%	42.9%	38.7%	42.5%	43.5%	45.8%
<b>EBIT</b>	<b>67.7</b>	<b>53.3</b>	<b>65.4</b>	<b>65.8</b>	<b>83.3</b>	<b>98.2</b>	<b>91.0</b>	<b>107.3</b>	<b>99.2</b>	<b>99.6</b>
Margem EBIT <sup>1</sup>	29.4%	23.8%	27.4%	25.4%	31.1%	35.6%	29.5%	32.1%	28.8%	29.4%
<b>Resultado Financeiro</b>	<b>(36.4)</b>	<b>(35.7)</b>	<b>(43.8)</b>	<b>(46.0)</b>	<b>(45.5)</b>	<b>(40.9)</b>	<b>(41.6)</b>	<b>(44.8)</b>	<b>(45.7)</b>	<b>(50.1)</b>
Despesas Financeiras	(46.1)	(48.0)	(60.2)	(63.4)	(55.0)	(51.9)	(56.9)	(55.4)	(58.6)	(59.7)
Receitas Financeiras	9.8	12.3	16.4	17.4	9.6	11.0	15.3	10.5	12.9	9.6
<b>EBT</b>	<b>31.3</b>	<b>17.6</b>	<b>21.6</b>	<b>19.8</b>	<b>37.9</b>	<b>57.3</b>	<b>49.4</b>	<b>62.4</b>	<b>53.5</b>	<b>49.6</b>
Margem EBT <sup>1</sup>	13.6%	7.9%	9.0%	7.6%	14.1%	20.8%	16.0%	18.7%	15.5%	14.7%
<b>Lucro Líquido</b>	<b>20.6</b>	<b>11.1</b>	<b>14.1</b>	<b>19.9</b>	<b>26.9</b>	<b>39.9</b>	<b>41.3</b>	<b>51.7</b>	<b>42.0</b>	<b>41.5</b>
Margem Líquida <sup>1</sup>	9.0%	5.0%	5.9%	7.7%	10.0%	14.5%	13.4%	15.5%	12.2%	12.3%
<b>ROIC LTM</b>	<b>7.9%</b>	<b>7.8%</b>	<b>7.6%</b>	<b>9.2%</b>	<b>9.2%</b>	<b>9.7%</b>	<b>10.2%</b>	<b>10.7%</b>	<b>11.1%</b>	<b>10.7%</b>

<sup>1</sup> Sobre Receita Líquida de Serviços

# MOVIDA. MUITO ALÉM DO CARRO



**movida**  
multo além do carro

## Histórico do Balanço Patrimonial

Balanço Patrimonial - Proforma (R\$ milhões)	1T17	2T17	3T17	4T17	1T18	2T18	3T18	4T18	1T19	2T19
<b>Ativo</b>										
Caixa e equivalentes de caixa	196,8	251,8	321,3	411,4	295,5	499,8	158,4	259,5	158,5	326,0
Títulos e valores mobiliários	379,5	334,6	668,5	372,2	306,7	610,7	635,2	552,7	711,2	1.135,7
Contas a receber	226,6	274,6	223,3	157,9	113,6	237,6	220,0	351,9	457,2	432,6
Tributos a recuperar	8,9	23,0	23,0	36,2	33,2	60,2	60,3	48,2	51,6	52,9
Outros créditos	18,2	29,4	19,5	2,3	5,7	2,0	3,3	0,3	0,8	1,3
Adiantamento a terceiros	-	-	-	-	-	1,2	1,5	1,4	4,2	1,3
Despesas antecipadas	29,6	26,2	15,3	9,1	47,2	40,7	27,4	6,1	38,8	37,7
Partes Relacionadas	7,9	4,6	2,2	1,4	1,2	-	-	-	-	-
Ativo imobilizado disponibilizado para venda	194,8	211,9	221,2	170,8	232,7	251,4	290,0	215,9	337,5	443,1
<b>Total dos Ativos Circulantes</b>	<b>1.062,3</b>	<b>1.156,1</b>	<b>1.494,3</b>	<b>1.161,3</b>	<b>1.035,8</b>	<b>1.703,7</b>	<b>1.396,2</b>	<b>1.435,9</b>	<b>1.759,7</b>	<b>2.430,6</b>
<b>Realizável a Longo Prazo</b>										
Ativos mantidos para distribuição aos acionistas	0,2	0,0	0,0	-	-	-	-	-	-	-
Tributos a recuperar	-	-	-	-	-	-	-	19,0	19,0	23,9
Imposto de renda e contribuição social diferidos	0,2	0,2	1,2	18,4	22,3	27,8	25,8	35,7	40,9	48,1
Partes relacionadas	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-
Depósitos judiciais	0,4	0,6	0,7	0,8	0,3	0,2	0,8	1,1	1,4	1,6
Outros Créditos	-	-	-	-	(0,0)	-	-	-	-	-
Instrumentos financeiros derivativos	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-
Contas a receber	2,7	2,7	2,7	2,5	2,5	2,5	3,3	4,1	4,1	4,1
<b>Permanente</b>										
Investimentos	-	-	-	-	-	-	1,0	1,0	1,1	1,1
Imobilizado	2.230,8	2.432,8	2.560,1	2.799,6	2.829,7	3.005,3	3.387,3	3.647,4	3.990,3	4.407,2
Intangível	17,0	18,6	19,8	23,7	25,2	27,4	36,3	47,9	62,3	81,8
<b>Total dos Ativos não Circulantes</b>	<b>2.251,4</b>	<b>2.455,0</b>	<b>2.584,6</b>	<b>2.845,1</b>	<b>2.880,1</b>	<b>3.063,2</b>	<b>3.454,4</b>	<b>3.756,4</b>	<b>4.119,1</b>	<b>4.567,8</b>
<b>Total do Ativo</b>	<b>3.313,6</b>	<b>3.611,2</b>	<b>4.078,9</b>	<b>4.006,5</b>	<b>3.915,9</b>	<b>4.766,9</b>	<b>4.850,6</b>	<b>5.192,3</b>	<b>5.878,8</b>	<b>6.998,4</b>
<b>Passivo</b>										
<b>Passivo Circulante:</b>										
Empréstimos e Financiamentos	12,3	13,6	232,0	215,8	368,4	373,8	67,7	364,3	491,9	458,5
Debêntures	0,8	8,4	305,4	321,9	305,7	326,6	101,6	117,1	112,4	134,9
Risco Sacado	542,5	554,3	523,5	228,8	120,9	-	-	-	-	-
Fornecedores	742,4	873,2	741,4	716,1	701,9	716,1	913,0	972,7	1.348,6	1.683,8
Obrigações trabalhistas	24,6	28,4	31,6	29,1	33,9	41,8	51,1	48,4	47,9	48,6
Tributos a recolher	8,1	11,3	8,9	14,8	8,4	8,6	13,4	7,9	11,1	14,9
Imposto de renda e contribuição social sobre o lucro a recolher	-	-	-	-	-	5,0	1,4	9,3	6,2	4,4
Dividendos a pagar	-	-	-	13,5	17,6	10,0	27,5	54,5	71,5	64,5
Outras contas a pagar	3,3	3,8	6,6	17,4	18,3	32,4	41,2	66,7	70,6	65,3
Arrendamento mercantil a pagar	56,4	60,4	66,8	57,1	43,7	28,4	5,6	2,0	0,8	0,8
Arrendamento por direito de uso	-	-	-	-	-	-	-	-	32,0	44,9
Partes relacionadas	9,3	5,4	11,3	1,2	-	-	-	-	-	-
Cessão de direitos creditórios	-	-	-	-	51,7	34,0	3,4	-	-	-
<b>Total dos Passivos Circulantes</b>	<b>1.399,7</b>	<b>1.558,9</b>	<b>1.927,5</b>	<b>1.615,8</b>	<b>1.670,4</b>	<b>1.576,7</b>	<b>1.225,7</b>	<b>1.642,9</b>	<b>2.193,0</b>	<b>2.520,5</b>
<b>Passivo não Circulante:</b>										
<b>Exigível a Longo Prazo</b>										
Empréstimos e Financiamentos	268,9	416,6	416,6	632,5	480,3	484,7	866,8	681,6	462,7	346,9
Debêntures	297,7	299,6	397,7	398,0	397,9	1.095,0	1.020,4	1.100,7	1.325,1	2.189,7
Instrumentos financeiros derivativos	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-
Provisões para demandas judiciais e administrativas	1,0	1,9	2,4	3,5	2,9	3,2	4,5	5,5	6,7	6,3
Passivos mantidos para distribuição aos acionistas	2,6	0,0	0,1	-	-	-	-	-	-	-
Outras contas a pagar	-	-	-	-	-	-	2,1	1,2	1,1	1,0
Arrendamento mercantil a pagar	48,8	34,0	12,3	6,9	1,3	1,1	1,0	0,3	-	-
Arrendamento por direito de uso	-	-	-	-	-	-	-	-	99,8	114,1
Imposto de renda e contribuição social diferidos	46,1	46,1	53,3	65,0	71,5	89,8	92,4	101,3	109,5	118,4
<b>Total dos Passivos não Circulantes</b>	<b>665,1</b>	<b>798,1</b>	<b>882,5</b>	<b>1.105,9</b>	<b>953,8</b>	<b>1.673,9</b>	<b>1.987,2</b>	<b>1.890,6</b>	<b>2.005,0</b>	<b>2.776,4</b>
<b>Patrimônio Líquido:</b>										
Capital Social	1.171,8	1.165,9	1.165,9	1.177,6	1.177,6	1.177,6	1.177,6	1.490,1	1.490,1	1.490,1
Ações em tesouraria	-	-	-	-	-	(8,5)	(8,5)	(8,5)	(8,5)	(11,9)
Reserva de Capital	77,1	88,2	50,0	50,4	50,4	250,8	356,2	51,0	51,0	51,0
Reservas de Lucros	-	-	52,9	56,8	63,6	96,6	112,4	126,2	148,2	88,8
Lucros acumulados do período	-	-	-	-	-	-	-	-	-	83,5
Adiantamento para Futuro Aumento de Capital	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-
<b>Total do Patrimônio Líquido</b>	<b>1.248,9</b>	<b>1.254,2</b>	<b>1.268,8</b>	<b>1.284,8</b>	<b>1.291,6</b>	<b>1.516,4</b>	<b>1.637,7</b>	<b>1.658,8</b>	<b>1.680,8</b>	<b>1.701,4</b>
<b>Total do Passivo e Patrimônio Líquido</b>	<b>3.313,6</b>	<b>3.611,2</b>	<b>4.078,9</b>	<b>4.006,5</b>	<b>3.915,9</b>	<b>4.766,9</b>	<b>4.850,6</b>	<b>5.192,3</b>	<b>5.878,8</b>	<b>6.998,4</b>

# MOVIDA. MUITO ALÉM DO CARRO



**movida**  
multo além do carro

## Histórico dos Dados Operacionais

Dados Operacionais	1T17	2T17	3T17	4T17	1T18	2T18	3T18	4T18	1T19	2T19
<b>RAC</b>										
Número de Pontos de Atendimento*	182	183	183	183	186	186	184	186	187	187
Frota no final do período	49.849	56.765	56.848	57.059	57.662	59.571	64.218	63.177	64.170	70.609
<b>Frota média operacional</b>	<b>39.169</b>	<b>40.445</b>	<b>44.091</b>	<b>45.215</b>	<b>47.406</b>	<b>47.019</b>	<b>50.891</b>	<b>54.366</b>	<b>54.192</b>	<b>55.599</b>
Frota média alugada	28.916	30.041	32.452	33.720	35.317	36.396	39.367	42.293	41.466	40.898
Idade Média da frota (em meses)	7,3	6,6	7,0	8,0	8,6	9,2	9,3	9,5	8,9	7,4
Número de Diárias (em milhares)	2.599	2.711	2.982	3.018	3.199	3.253	3.617	3.721	3.728	3.744
Taxa de Ocupação	73,8%	74,3%	73,6%	74,6%	74,5%	77,4%	77,4%	77,8%	76,5%	73,6%
Diária Média (R\$)	77,5	71,7	71,9	75,0	72,4	69,6	71,7	75,1	74,6	72,3
<b>Receita média mensal por frota média operacional</b>	<b>1.714,0</b>	<b>1.601,5</b>	<b>1.621,9</b>	<b>1.669,3</b>	<b>1.629,3</b>	<b>1.606,2</b>	<b>1.699,1</b>	<b>1.714,4</b>	<b>1.710,7</b>	<b>1.623,2</b>
<b>Depreciação trimestral anualizada por frota média operacional</b>	<b>(899,7)</b>	<b>(926,9)</b>	<b>(897,8)</b>	<b>(882,7)</b>	<b>(808,6)</b>	<b>(928,1)</b>	<b>(1.026,9)</b>	<b>(1.037,5)</b>	<b>(1.174,0)</b>	<b>(1.223,9)</b>
<b>GTF</b>										
Frota no final do período	14.226	14.078	17.212	18.801	20.801	21.724	24.683	29.698	30.847	35.141
<b>Frota média operacional</b>	<b>13.229</b>	<b>13.514</b>	<b>13.321</b>	<b>15.658</b>	<b>18.021</b>	<b>19.515</b>	<b>21.532</b>	<b>24.494</b>	<b>27.236</b>	<b>27.985</b>
Idade Média da frota (em meses)	15,6	16,8	14,4	14,4	14,4	14,8	15,4	15,4	16,2	15,3
Número de Diárias (em milhares)	1.186,9	1.229,8	1.212,2	1.470,2	1.640,0	1.702,5	2.013,8	2.253,5	2.426,4	2.546,5
Ticket médio trimestral (R\$)	3.575,8	3.599,1	3.600,7	3.641,1	3.513,5	3.613,2	3.642,5	3.455,5	3.557,3	3.538,0
<b>Ticket médio mensal (R\$)</b>	<b>1.191,9</b>	<b>1.199,7</b>	<b>1.200,2</b>	<b>1.213,7</b>	<b>1.171,2</b>	<b>1.204,4</b>	<b>1.214,2</b>	<b>1.151,8</b>	<b>1.185,8</b>	<b>1.179,3</b>
<b>Depreciação trimestral anualizada por frota média operacional</b>	<b>(2.128,2)</b>	<b>(2.031,8)</b>	<b>(2.045,5)</b>	<b>(1.797,4)</b>	<b>(1.707,8)</b>	<b>(1.449,1)</b>	<b>(2.483,7)</b>	<b>(2.922,4)</b>	<b>(3.162,5)</b>	<b>(3.369,3)</b>
<b>Seminovos</b>										
Número de Pontos de Venda	59	60	60	58	59	60	60	64	64	64
<b>Número de Carros Vendidos**</b>	<b>10.538</b>	<b>9.471</b>	<b>11.277</b>	<b>8.355</b>	<b>9.012</b>	<b>8.760</b>	<b>7.959</b>	<b>10.080</b>	<b>12.763</b>	<b>16.066</b>
RAC	8.758	8.347	10.558	7.815	8.380	7.749	7.019	9.190	11.527	14.192
GTF	1.780	1.124	719	540	632	1.011	940	890	1.236	1.874
<b>Preço Médio Carro Vendido (R\$)</b>	<b>35.099</b>	<b>36.980</b>	<b>37.184</b>	<b>37.454</b>	<b>37.342</b>	<b>38.237</b>	<b>38.156</b>	<b>37.593</b>	<b>36.702</b>	<b>38.453</b>
RAC	37.313	38.332	37.935	38.339	38.224	39.282	38.830	37.911	37.090	39.121
GTF	24.204	26.935	26.162	24.651	25.657	30.225	33.119	34.310	33.083	33.395
<b>Idade Média de Carros Vendidos (meses)</b>	<b>18,5</b>	<b>17,3</b>	<b>15,1</b>	<b>15,5</b>	<b>16,0</b>	<b>17,1</b>	<b>19,1</b>	<b>19,1</b>	<b>19,1</b>	<b>18,6</b>
RAC	15,3	15,0	13,9	14,6	14,8	15,4	17,1	17,7	18,2	17,6
GTF	34,7	34,5	33,6	29,0	31,4	30,0	34,3	33,0	27,8	26,6

\*Inclui duas franquias até o 2T17

\*\*Não considera frota roubada

## Histórico do CAPEX

CAPEX (R\$ milhões)	1T17	2T17	3T17	4T17	1T18	2T18	3T18	4T18	1T19	2T19
<b>RAC</b>										
<b>Frota</b>	<b>390,9</b>	<b>561,7</b>	<b>442,5</b>	<b>347,3</b>	<b>378,3</b>	<b>436,2</b>	<b>542,4</b>	<b>358,9</b>	<b>583,1</b>	<b>988,1</b>
Renovação	364,1	354,9	442,5	337,8	334,3	408,2	355,4	358,9	532,8	665,1
Expansão	26,8	206,7	-	9,5	44,0	28,0	187,0	-	50,3	323,1
<b>Lojas</b>	<b>0,9</b>	<b>0,7</b>	<b>0,5</b>	<b>1,5</b>	<b>2,6</b>	<b>2,7</b>	<b>5,0</b>	<b>2,5</b>	<b>3,0</b>	<b>2,5</b>
Novas	0,1	0,0	0,1	0,3	0,1	1,7	-	1,0	0,6	0,2
Antigas	0,9	0,6	0,5	1,2	2,5	1,0	5,0	1,6	2,4	2,3
<b>Outros</b>	<b>1,2</b>	<b>3,9</b>	<b>2,7</b>	<b>2,4</b>	<b>3,2</b>	<b>5,9</b>	<b>14,7</b>	<b>14,3</b>	<b>22,0</b>	<b>29,3</b>
<b>TOTAL</b>	<b>393,1</b>	<b>566,3</b>	<b>445,7</b>	<b>351,2</b>	<b>384,1</b>	<b>444,7</b>	<b>562,1</b>	<b>375,7</b>	<b>608,1</b>	<b>1.019,9</b>
<b>GTF</b>										
<b>Frota</b>	<b>42,3</b>	<b>43,7</b>	<b>143,5</b>	<b>102,5</b>	<b>134,0</b>	<b>86,7</b>	<b>149,2</b>	<b>244,5</b>	<b>121,4</b>	<b>283,7</b>
Renovação	4,1	7,2	19,7	37,2	42,3	11,1	59,7	70,0	12,7	9,9
Expansão	38,2	36,4	123,8	65,3	91,7	75,6	89,4	174,6	108,7	273,8
<b>Outros</b>	<b>0,2</b>	<b>0,3</b>	<b>0,2</b>	<b>0,2</b>	<b>-</b>	<b>-</b>	<b>-</b>	<b>0,1</b>	<b>0,2</b>	<b>0,0</b>
<b>TOTAL</b>	<b>42,5</b>	<b>44,0</b>	<b>143,6</b>	<b>102,7</b>	<b>134,0</b>	<b>86,7</b>	<b>149,2</b>	<b>244,7</b>	<b>121,6</b>	<b>283,7</b>
<b>CAPEX TOTAL (RAC+GTF)</b>	<b>435,6</b>	<b>610,2</b>	<b>589,4</b>	<b>454,0</b>	<b>518,1</b>	<b>531,4</b>	<b>711,3</b>	<b>620,4</b>	<b>729,7</b>	<b>1.303,7</b>
<b>CAPEX LÍQUIDO TOTAL (RAC+GTF)</b>	<b>65,7</b>	<b>260,0</b>	<b>170,0</b>	<b>141,1</b>	<b>181,8</b>	<b>196,5</b>	<b>407,6</b>	<b>241,2</b>	<b>261,0</b>	<b>685,8</b>
<b>Número de Carros Comprados</b>										
<b>RAC</b>	<b>11.395</b>	<b>17.263</b>	<b>15.438</b>	<b>10.980</b>	<b>12.462</b>	<b>12.282</b>	<b>16.574</b>	<b>14.809</b>	<b>15.647</b>	<b>27.504</b>
RAC	10.407	16.131	11.510	8.563	9.405	10.304	13.270	8.816	13.090	21.153
GTF	988	1.132	3.928	2.417	3.057	1.978	3.304	5.993	2.557	6.351
<b>Preço Médio Carro Comprado (R\$)</b>	<b>38.017</b>	<b>35.067</b>	<b>37.958</b>	<b>40.972</b>	<b>41.108</b>	<b>42.568</b>	<b>41.728</b>	<b>40.746</b>	<b>45.027</b>	<b>46.243</b>
RAC	37.558	34.820	38.447	40.564	40.223	42.329	40.877	40.705	44.548	46.714
GTF	42.855	38.577	36.525	42.419	43.830	43.814	45.145	40.805	47.475	44.676