



EL:CON schärft den Wettbewerbsvorteil durch digitales Vertragsmanagement

Tunen des Geschäfts mit digitalen Werkzeugen

Mit 20 Standorten und mehr als 850 Mitarbeitern ist EL:CON ein landesweiter Akteur auf dem Gebiet der Elektrotechnik in Dänemark. Und sie haben einen ehrgeizigen Plan für weiteres langfristiges Wachstum. Die Grundlage für diese Ambitionen bildet eine umfassende Digitalisierungsstrategie, die sowohl die Unternehmenssitze als auch die Teams unterwegs einbezieht.



Mit Dynamics NAV und Next® Invoices haben wir bei unseren Digitalisierungsbemühungen einen weiten Weg zurückgelegt. Die Erweiterung unseres digitalen Werkzeugkastens verleiht unserem Geschäft mehr Struktur und Effizienz.



- Niels Bering Larsen
CIO, EL:CON

Abtrünnige Verträge aus 20 Abteilungen gezähmt

Die technologieorientierte Geschäftsstrategie von EL:CON lässt keine losen Enden in ihrem täglichen Streben nach operativer Effizienz zu. Besonders wenn es um den Umgang mit geschäftskritischen Dokumenten geht. Bauverträge, Dienstleistungsverträge, Kaufverträge, Leasingverträge, Verkaufsangebote und sogar Geschäftsbedingungen. Dokumente, die früher von 20 Abteilungen einzeln verwaltet wurden. Auf Dateiservern gespeichert oder in Ordnern versteckt. Sie stützten sich auf das menschliche Gedächtnis, um sie rechtzeitig zu finden, zu erneuern, zu stornieren oder neu zu verhandeln. Eine kostspielige Belastung für jedes moderne Unternehmen — unabhängig von Branche und Geografie.



Wir brauchten eine Möglichkeit, unsere Verträge einfach zu verwalten. Strukturiert und sicher. Und mit einem Minimum an internem Aufwand. Next® Contracts erwies sich als die offensichtliche Wahl.

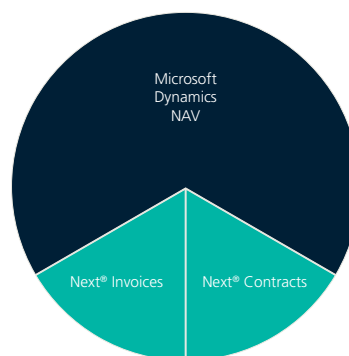


- Niels Bering Larsen
CIO, EL:CON

Dynamics NAV-Integration ohne Problem

Mit Next® Contracts hat EL:CON viele der Kopfschmerzen vermieden, die Sie mit einer neuen Software riskieren. Nach dem Einsatz von Next® Invoices — einem weiteren Tool aus der Next® Digital Workplace Suite — waren die Erwartungen klar. Einfache Integration von NAV. Keine Duplizierung von Kundendaten oder Benutzern. Einfache, moderne und blitzschnelle Benutzeroberfläche, die die meisten Benutzer bereits gut kannten. Letzteres besonders wichtig für ein wachsendes Unternehmen, in dem weniger Plattformen die Integration neuer Mitarbeiter erleichtern.

Next® Invoices und Next® Contracts
sind eng mit Dynamics NAV integriert

**Fakten**

Gegründet
1984

Mitarbeiter
850+

Standorte
20

Industrie
Elektrotechnik

Geschäftssystem
Dynamics NAV

Umsatz
€ 93 m

Einfach und konform

Sofort einsatzbereit bietet Next® Contracts EL:CON einen strukturierten Überblick und eine einfach zu bedienende Plattform für den Wissensaustausch. Und das auf sichere und DSGVO-konforme Weise. Aktuelle Informationen sind mit einem Mausklick für alle Berechtigten verfügbar. Sensible Unternehmensinformationen sind gut geschützt. Ebenso persönliche Informationen gemäß DSGVO, mit automatischer Entfernung veralteter Datensätze.

Die Versionskontrolle verfolgt alle Revisionen, und automatische Erinnerungen helfen Ihnen, wichtige Fristen für Neuverhandlungen und Folgemaßnahmen einzuhalten.

Mit Next® in eine digitale Zukunft blicken

Mit einer klaren digitalen Vision vor Augen schenkt EL:CON ihrer IT-Landschaft große Aufmerksamkeit. Aus diesem Grund war die klare Roadmap von Next® und die ergänzende mobile App ein wichtiger Pluspunkt. Für EL:CON erfüllt Next® Contracts die heutigen und zukünftigen Anforderungen an das Vertragsmanagement.



Sofort haben wir 150 Benutzer eingeschrieben. Bald werden wir die Next®-Verträge auf unsere Service-Teams ausweiten. Die meiste Zeit unterwegs, werden sie die Verträge direkt aus ihrer Tasche abrufen und überprüfen.



- Niels Bering Larsen
CIO, EL:CON

Verträge unterwegs verwalten
— auf die Next® Art

