

SOJA 2020

EL OBSERVADOR Montevideo, Sábado 12 • Domingo 13 • Setiembre 2020. Suplemento de 16 páginas

Una propuesta renovada

El paquete tecnológico acompañado de nuevas variedades y las innovaciones en herbicidas, insecticidas y fungicidas para el manejo eficiente y sustentable



Clima

Las predicciones son favorables para las próximas siembras



Rentabilidad

Cuando el resultado más atractivo viene a partir de la diversificación



Mercados

El presente sorprende con la suba de precios frente a un futuro incierto

Garmet

Creamos soluciones a medida para el productor, con un equipo comprometido con el mejor servicio, comercialización y logística de granos en todo el país.



www.garmet.com.uy
garmet@garmet.com.uy
(+598) 4532 2276
Cno. Elías Regules km 1,5
Mercedes, Soriano

Garmet

Emiliano Uribe, director de Cuatro Hojas

El aumento en la cantidad de cultivos impacta en mayores márgenes

MIENTRAS QUE LA DIVERSIDAD E INTENSIDAD DE LAS PLANTACIONES, CONTRIBUYE A ESTABILIZAR LOS RESULTADOS DE LAS EMPRESAS

Con convencidos que las recientes precipitaciones representan para el arranque de las siembras de cultivos de verano y, en particular, para la soja “media cosecha”, la evolución de las plantaciones de invierno se encaminan hacia consolidar interesantes rendimientos en virtud de la sanidad y la condiciones productivas para el llenado de granos.

De mantener estas condiciones, sin la presencia de “ningún cisne negro” los rendimientos de la zafra en curso se encamina a ubicarse dentro de promedios para arriba, afirmó Emiliano Uribe, director de la Consultora Cuatro Hojas.

Después de los trabajos puntuales en fertilización, se ha trabajado muy fuerte en cuidar la sanidad de las plantaciones de trigo, cebada y colza, donde se observó una tasa de crecimiento extraordinaria en estos últimos días.

El profesional admitió que se espera con mucha expectativa el período de la primavera porque este período es fundamental para definir la evolución de los cultivos para concretar buenos rendimientos. “Nosotros podemos generar todo el potencial que quiera, pero si después vienen días muy llovedores o mucha temperatura, o se complica mucho la situación de las enfermedades, afectando incluso la calidad, lo que afecta sensiblemente los márgenes para el productor”, agregó.

Ante una pregunta Uribe señaló que se están cerrando los balances de las empresas que Cuatro Hojas asesora y se observa que existe una diferencia muy marcada entre productores, ya que “lo que se ve es que cuanto más prolijo es el productor, cuanto más planificado esté y cuanto más claro tenga su sistema productivo, alcanzan resultados más positivos”.

El profesional consideró que cuánto más cantidad y mas diversidad de cultivos, el margen del agricultor tiende a estabilizarse, mientras que cuando se aumenta la cantidad de cultivos el margen tiende a incrementarse. También es importante tener presente que contrariamente a lo que entendían los argentinos de que la soja de primera es el mejor negocio, en Uruguay no es así, “porque siempre hay que tratar de tener algún cultivo creciendo, no solo para hacer más sustentable ambientalmente, sino también económicamente sustentable”.

Al ser preguntado por las proyecciones de costos para la zafra de verano, entendió que hasta hace



pocas semanas se transitó por una prezafría complicada pero los precios se movieron en aumento, básicamente porque el rendimiento de equilibrio de la soja de primera disminuye en virtud de la suba de los valores, ya que estaba en 2.400 kilos lo cual es muy cerca del prome-

dio nacional y hoy está por debajo de los 2200 kg. Por su parte, el maíz de primera estaba cerca de los siete mil kilos de rendimiento, hoy se ubica en los 6 mil kg de rendimiento equilibrio, que con los actuales precios que se manejan mejora su ecuación en favor del pro-

ductor y es imprescindible tener la posibilidad de planificar las fechas de siembra. De todas maneras, está muy claro que los equilibrios son muy altos y requieren que el productor esté muy planificado en sus explotaciones y con el uso de la tecnología precisa, sostuvo.



Presupuesto Cultivos 2020-2021

Para el cálculo de los márgenes se tomaron los siguientes supuestos:

- Rendimiento esperado: se define en función del rendimiento logable para la mayor parte de las situaciones productivas.
- Costo de tierra: se tomo un costo de renta de 700 kg/ha de soja a 345 USD/ton
- Costo de fertilizante, semilla y específicos: se tomo precio de mercado al momento de hacer el presupuesto.
- Costo maquinaria: se tomó el costo de la contratación de todos los servicios a precio de mercado.

Presupuesto por cultivo

	Resumen de Costos, producto bruto e ingreso, por cultivo.									
	Soja1	Soja2	Maiz 1	Maiz 2	Sorgo 1	Sorgo 2	Trigo	Cebada	Colza	Raigras
Fertilizante y semilla	154	144	392	330	181	171	167	180	162	146
Específicos	104	59	101	80	66	50	29	55	64	79
Tierra	242	121	242	121	242	121	121	121	121	121
Maquinaria	162	146	170	154	154	148	154	154	171	196
Fletes	81	72	151	113	126	95	78	44	32	18
Otros	25	23	32	25	23	19	20	21	19	202
Total (U\$S)	767	564	1088	824	792	603	568	575	570	761
Rendimiento esperado (Ton)	2.7	2.4	7.2	5.4	6	4.5	3.7	3.7	1.8	1.2
Precio esperado (U\$S/Ton)	345	345	180	180	140	140	190	208	370	750
Rendimiento equilibrio (Ton)	2.22	1.64	6.05	4.58	5.65	4.31	2.99	2.77	1.54	1.01
Producto Bruto (U\$S)	932	828	1296	972	840	630	703	770	666	900
Margen/Ha (U\$S)	164	264	208	148	48	27	135	194	96	139

Presupuesto según rotación planteada

	Rotaciones de Cuatro años								MB/Ha/Año	Intensidad
	Año1	Año 2	Año 3	Año 4						
Mas intensa	Colza	Soja 2	Cebada	Soja 2	Trigo	Maiz 2	CC	Soja1		
	96	392	194	264	135	148	-73	164	330	1.75
2Mz y 2Sj	Colza	Soja 2	Cebada	Soja 2	Raigras	Maiz 2	CC	Maiz		
	96	392	194	264	139	148		208	360	1.75
Intensidad media	CC	Soja1	Colza	Maiz 2	CC	Soja1	Cebada	Soja 2		
	-73	164	96	148	-73	164	194	264	221	1.5
Menos intensa	CC	Soja1	CC	Soja1	CC	Maiz 1	CC	Soja1		
	-73	164	-73	164	-73	208	-73	164	102	1

VIENTO A FAVOR



Por Leonardo Bolla
Director de Agromedios

Con bandera de largada, la zafra de cultivos de verano recibe el inesperado protagonismo de la fuerte demanda comercial que llega desde China, que salió de compras por el barrio en Brasil y, se llevó todo, y ahora se abastece en los Estados Unidos (EEUU).

Las señales que llegan más allá de las incertidumbres del mercado exterior prometen, con la posibilidad de aprovechar la coyuntura para enfrentar un escenario que seguirá signado por factores sensibles en el plano de lo climático, comercial y político con respecto a una creciente contienda electoral en los EEUU. En este camino, el agricultor tiene por delante las siembras que arrancan con un panorama optimista en los valores, los productos agrícolas presentan cotizaciones “entonadas” y los pronósticos climáticos apuntan a disipar las restricciones en materia de lluvias durante, al menos, la primera parte del ciclo que se inicia en las próximas semanas en el caso de la oleaginosa. El sector agrícola viene de enfrentar momentos difíciles en términos de competitividad, altos costos y el golpe de la zafra pasada con la disparidad de lluvias y enfrenta ahora la posibilidad de levantarse.

De mantenerse las actuales condiciones la campaña de invierno en curso se completará con rendimientos promedios o incluso algo superiores a la media lo que renueva las expectativas de completar un ejercicio de recuperación de la actividad productiva.

Con una creciente profesionalización del negocio, que viene acompañada de tecnología, genética en los cultivos, manejo y nutrición están las herramientas para enfrentar la complejidad del momento internacional, con márgenes interesantes para bajar costos en el plano energético y mejorar la eficiencia de los servicios a nivel del aparato público. En una agenda de desafíos, la integración productiva muestra un camino diferente, donde las rotaciones agronómicas abren espacio para la sustentabilidad de los sistemas y, en un contexto donde la soja es un protagonista decisivo, que se potencia con otras opciones productivas para lograr el éxito del sistema.



PROYECTO
ANII

RMG



**Asegure sus cultivos de verano con
una cobertura única en el mercado**

Rendimiento Mínimo Garantizado

Incorporamos tecnología de vanguardia cuyo nivel de objetividad
y transparencia es el mejor respaldo para su agronegocio

Consulte con su corredor de confianza o en Surco Seguros 2709 0089 • www.surco.com.uy

Manejo

Aplican tecnología digital para asegurar planes de uso y manejo del suelo

SE VIENEN CUMPLIENDO REUNIONES CON MUCHA ADHESIÓN DE PRODUCTORES Y TÉCNICOS, COMO EN EL ENCUENTRO CON FUCREA Y LUEGO EN YOUNG EN RÍO NEGRO, DONDE ASISTIERON 20 PROFESIONALES EN FORMA PRESENCIAL Y MÁS DE 30 POR VÍA WEB

Nuevas herramientas en lo que refiere al plan de uso y manejo de los suelos fueron presentadas en el marco de reuniones informativas con productores y técnicos, en el marco de una serie de actividades que convocó también a la Federación Uruguaya de Grupos CREA (Fucrea) y a la Asociación de Ingenieros Agrónomos del Uruguay (AIA).

El director general de Recursos Naturales, José María Nin comentó que al ingresar el nuevo gobierno el pasado primero de marzo se resaltó en primer lugar haber encontrado un formidable equipo técnico en la referida repartición.

En este sentido, se está trabajando para que en Uruguay se trate de tenerle el mayor respeto posible al suelo y recordó el comienzo de aplicación de los planes de uso y manejo en el 2013 bajo la dirección de Mariana Hill. En primer lugar, se aplicó en la agricultura de secano y también en riego en cultivos de soja, arroz y maíz.

De esta manera, todo el país



se fue cubriendo de planes de uso de suelos, para llegar ahora a unas 1,6 millones de hectáreas bajo esta normativa en la agricultura de secano. Por su orden, el departamento de mayor área dentro este sistema es Soriano y le siguen Río Negro, Colonia y Paysandú.

En esta nueva etapa, se están haciendo ajustes que ya se venían

haciendo, pero que ahora con la situación de la pandemia se está cumpliendo un trabajo de introspección revisando las cosas en las que se pudiera mejorar.

En este marco, el jerarca dijo que “estamos haciendo reuniones entre técnicos, productores y la oficina de Recursos Naturales en todas las regionales del MGAP

para poner en el tapete todos los temas que interesen al sector con vistas a que todo funcione mejor”.

Nin explicó que se vienen cumpliendo reuniones con mucha adhesión de productores y técnicos, como en el encuentro con Fucrea y luego en Young en Río Negro, donde asistieron 20

profesionales en forma presencial y más de 30 por vía web.

Se presentaron las nuevas facilidades que va a tener la plataforma para hacer más amigable su uso por parte de los técnicos que generan los planes, en procura que las dificultades que pudieron encontrar al principio se solucionen con “mejoras sustanciales”.

Por otra parte, se lanzó la denominada Fenoteca, por la cual a través de sensores remotos y a través de dos satélites se toman las fotografías se mide la huella del cultivo que es distinta en cada una de dichas plantaciones.

A través de los estudios que se hacen se puede determinar si el cultivo que se está viendo verde, si es soja, maíz o sorgo, con un alto nivel de certeza sin necesidad de ir al campo.

De esta manera, la tecnología digital permite ver desde la oficina todos los planes del país con una certidumbre muy importante y ver donde pueden haber problemas, para que los técnicos de esta Dirección concurren, dijo Nin.

Agrónomos difunden acciones para el cuidado de recursos naturales

La Asociación de Ingenieros Agrónomos del Uruguay (AIA) se fortalece en su accionar de promover con responsabilidad el uso y manejo de suelos en forma sustentable, sostuvo el presidente de la gremial, Enzo Bizcailuz.

La institución ha participado de este proceso de elaboración y difusión de los planes de uso y manejo de suelos, así como también compartir la responsabilidad que tiene el país en el buen uso de este recurso natural.

Se trata del compromiso en la certificación de los técnicos que se acreditan para la prueba mediante la cual quedan habilitados para presentar planes de uso de suelos y con una actualización técnica para los profesionales agrónomos, lo que facilitará el desarrollo de sus actividades en el manejo de los planes.

El dirigente sostuvo que esta actividad está enmarcada en las tareas que desarrolla la Dirección General de Recursos Natu-



rales (Renare) que está comenzando en su nueva etapa, un ciclo de talleres que arrancaron en Fucrea y seguirán con un calendario a cumplirse en otros lugares.

Básicamente apunta a intercambiar con los colegas aspectos referidos a mejoras en la presentación y en la plataforma, donde la AIA siempre acompaña

con actividades importantes no solo para los colegas, sino también para el recurso suelo, para los productores. Todo esto va en la línea de lograr un uso sosten-

table de los suelos, remarcó Bizcailuz.

Se arrancó con las actividades promovidas por Fucrea, en la modalidad de la plataforma Zoom, y que estaban dirigidas hacia los colegas asesores de las diferentes sectoriales de esta gremial de productores.

Ahora se sigue hacia el resto de los colegas que están trabajando en otras áreas de actividad en el campo y la difusión se repica en otras áreas productivas del interior del país.

En primera instancia está proyectado hacerlo, en Colonia, Mercedes, Paysandú, es decir en la zona agrícola y se van a orientar también hacia los planes de producción lechera, principalmente en los departamentos de San José y Florida.

El titular de la AIA admitió que en estas jornadas que se realizan en la modalidad de talleres, y que se cuenta con la participación del Director General de Recursos Naturales, José María Nin se genera un intercambio de tecnologías e identificación de los cultivos con mayor potencial para la recuperación del recurso.



Mercados

El sector agrícola comenzó a revertir la mala racha a partir de la mejora en los precios

LA INCIDENCIA NORTEAMERICANA EN EL COMERCIO MUNDIAL DE LA OLEAGINOSA DECRECE POR LA EXPANSIÓN DE LOS PAÍSES SUDAMERICANOS

La demanda de China es sostenida por la oleaginosa y tras absorber la oferta brasileña se ve alentada por la recuperación económica del gigante asiático y el creciente interés comercial por proteínas. Mientras que por el lado de la producción, las condiciones del clima en Estados Unidos (EEUU) son determinantes generando algo de incertidumbre y de todas maneras se plantea la posibilidad de una “pausa” en las operaciones de la potencia asiática, advirtió el especialista Gonzalo Gutiérrez.

Al analizar la coyuntura del mercado exterior, exhortó a capturar los valores actuales que alcanzaron referencias en el orden de los US\$ 340 por tonelada en la semana, a través de las herramientas disponibles para asegurar dichas cotizaciones.

El analista agregó que más adelante, la propuesta viene para tomarle el pulso a la siembras en el hemis-



La oleaginosa alcanzó máximos por la demanda China

ferio Sur con un aumento en el áreas de Brasil que se encamina hacia un récord de producción. “En términos históricos, hay grandes compras anticipadas con un panorama positivo y un escenario de corto plazo interesante”, señaló. Dentro de esta tendencia, la agricultura uruguaya se encamina a cerrar en forma auspiciosa este año, al consolidar también cotizaciones “entonadas” en la producción de trigo, cebada y colza, “pero todavía se enfrenta un país caro con problemas de competitividad por su pesada estructura de costos”.

Por su lado, el mercado internacional de la soja debería mirar más hacia la plaza de negocios de San Pablo en Brasil y de Rosario en Argentina y no tanto a Chicago que cada vez representa una menor valoración en el plano internacional de este rubro agrícola, afirmó el director de la Compañía General del Término SA, Carlos Sánchez Negrete. Desta-

có que es interesante que la demanda viene muy bien en los EEUU, principalmente por la presión que hace la exportación en este país, en virtud de los negocios que tienen como destino a China.

Un dato que es optimista para Uruguay es que en los años de la década de 1980 la exportación de soja de EEUU representaba casi 70% en las exportaciones mundiales y las de Sudamérica era solo un 30%.

Sin embargo, en los 90 esta participación fue de 43% para EEUU, en tanto que Sudamérica subió a 46% y comenzó a ser superior que la exportación de Norteamérica. Actualmente, la incidencia de los EE.UU. en las operaciones mundiales de soja es de solo 30%, mientras que Brasil, Argentina, Paraguay, Bolivia y Uruguay, suman 60% y, por tanto, Chicago “tiene cada vez menos valoración de lo que representa el mercado exterior”.

QUE NADA TE TOME POR SORPRESA

Seguro de índice para sequía en soja.

Adicional del seguro de granizo para cultivos de soja.

Las condiciones generales y particulares de la póliza y la tarifa a aplicar son las vigentes la fecha de la contratación del seguro o sus eventuales renovaciones.



En Uruguay nadie te da más seguridad.

Más información con tu asesor de confianza en bse.com.uy o con nuestro Departamento Agronómico: 1998 int. 6110.

Desafíos

Empresarios de servicios agropecuarios tienen operativa constante en el año

UNA ELEVADA INCERTIDUMBRE EMERGE DE LA CAÍDA DE LA ACTIVIDAD GLOBAL Y LA AFECTACIÓN POR EL NUEVO COVID 19

La demanda que reciben los distintos contratistas de servicios agropecuarios es creciente, por lo que se ha pasado de momentos muy complicados a lograr un crecimiento importante, principalmente en la parte forrajera, destacó a Soja 2020 el presidente de la Cámara Uruguaya de Servicios Agropecuarios (CUSA), Edgardo Rostand.

Las labores en este rubro han sido requeridas para hacer reservas y siembra de forrajes, verdeos, praderas y leguminosas, con cambios en materia de reservas por parte de los productores, en lo que refiere a fardos, ensilajes y fardos envueltos. Esto quiere decir que la ganadería está empujando todos esos cambios y a su vez se puede observar que “hemos trabajado mucho más área que los cultivos de invierno”.

Con las sembradoras se ha logrado este nivel de trabajo en esta época y que había quedado bastante reducido, porque la mayor parte de los productores habían apostado a la soja principalmente. Por esa razón y como consecuencia, “había un lapso que era bastante improductivo para las empresas de



servicios y esto cambió y por consiguiente somos todos productivos”, afirmó Rostand.

En síntesis, admitió que se ha dado una importante diversificación y distribución de las operaciones en el año, que es buena para todos porque permite

una actividad más constante durante los doce meses.

Por otra parte, el empresario afirmó que la ola de fríos que afectó a este país en los últimos días, ha sido buena para los cultivos que lo estaban necesitando. En estos mo-

mentos, se encuentran en buen estado de desarrollo, bastante sanos y sin problemas de hongos.

El dirigente explicó que se volcaron importantes cantidades de urea en las plantaciones, para que en lo posible puedan expresar el

máximo potencial de materia verde y proteína después en el grano.

En este marco CUSA, impulsó la realización de una asamblea, las que se cumplen en forma semestral, pero que en esta coyuntura con motivo de la pandemia no era posible hacerlo presencial y, por lo tanto, se proyectó hacerlo vía zoom por internet, para presentar a los socios las nuevas tarifas considerando las variaciones en los costos en los últimos seis meses y que rigen en el corriente semestre.

Rostand admitió que prácticamente las variaciones son mínimas, de acuerdo a un tipo de cambio que descendió nuevamente y se ubica en un valor similar respecto del año pasado y el valor de los fierros se ha mantenido, incluso ha bajado en algunos casos puntuales.

El ajuste a su vez se produce en la mano de obra, que absorbe los posibles beneficios que pueden generarse en la cuenta del costo de la energía y el tipo de cambio. “Hay tarifas que ajustan a menos cero uno, a un más uno y medio, por lo que prácticamente no hay diferencias con las tarifas vigentes el año pasado”, dijo el titular de CUSA.

Innovación

Los promotores biológicos impulsan el crecimiento

ASEGURAN EXCELENTE RESULTADOS A PARTIR DE SU APLICACIÓN EN DIFERENTES ETAPAS DEL CICLO

Con promotores biológicos de crecimiento vegetal para trigo y cebada se apunta a potenciar el crecimiento en las plantaciones de invierno, cómo también en el caso de las plantaciones de verano, sostuvo el técnico de Lage y Compañía, Ignacio Sicardi.

Al tiempo que la empresa se dedica desde sus inicios a la investigación y desarrollo de productos biológicos, inicialmente para el desarrollo de inoculantes para leguminosas y luego otros productos promotores de crecimiento en base a microorganismos.

A su vez al ser adquirida por la empresa canadiense Lallemand hace algunos años, que se encarga principalmente de trabajar con biológicos para el agro y otras industrias, “nos daba más posibilidades de desarrollar nuevos productos y otras tecnologías en Uruguay.

Sicardi resaltó que actualmente



están desarrollando otro producto, el Graminsoil para trigo y cebada, que es elaborado en base del microorganismo *azospirillum* para tratamiento de semillas que hace algunos años “lo hemos registrado en Uruguay”.

El producto ha sido utilizado en maíz en Brasil, Argentina y Uruguay con diversas consultoras y con excelentes resultados y, en consecuencia, se pensó probarlo en trigo y en cebada donde también se lograron muy buenos resultados.

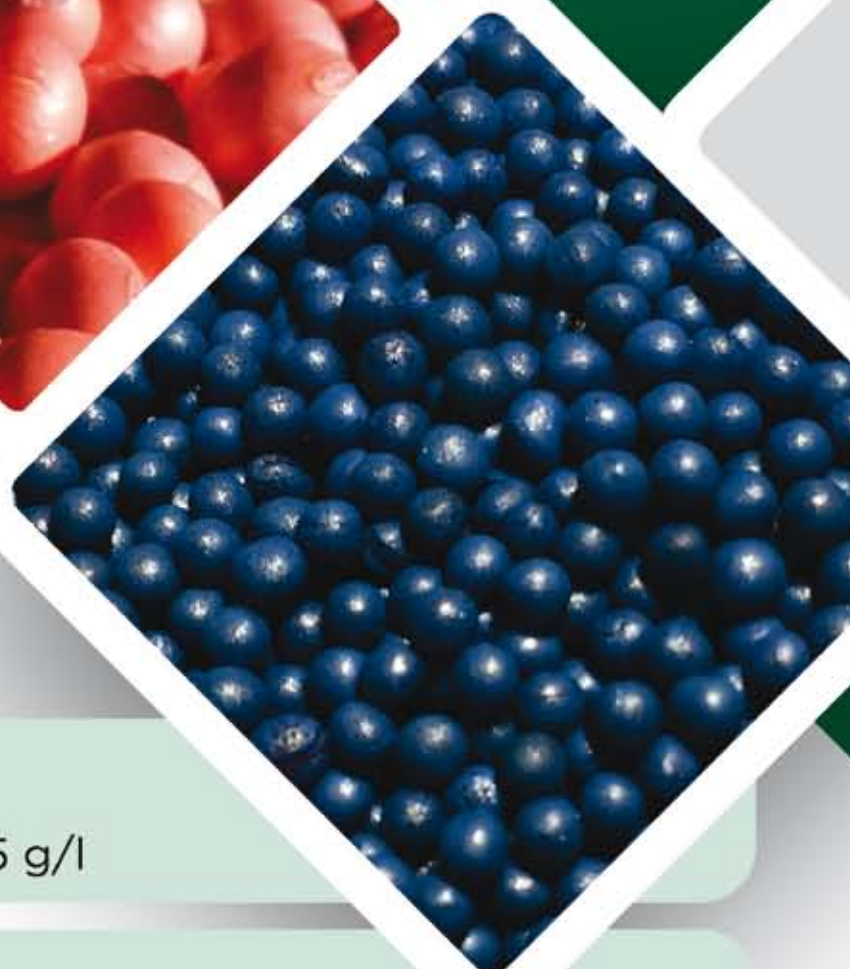
Hace ya algunos años que se vienen probando en cultivos de invierno, aplicándolo principalmente en macollaje Z 22 que es una bacteria de crecimiento y se obtuvieron resultados en promedio de todos los ensayos 5% a 10% de rendimiento. Es una bacteria que principalmente actúa a nivel de rizosfera y por esto se aplica tem-

prano en el cultivo. Se trata de una bacteria muy conocida a nivel mundial, lo que ha sido testeado a nivel de campo y un incremento de rendimientos de hasta 25% en algunos casos.

Sicardi expresó por otra parte, que se trata de un producto que ha sido registrado a nivel del Ministerio de Ganadería, Agricultura y Pesca, lo cual asegura la calidad en cuanto a concentración y la pureza del producto que también está registrado en la manera de aplicarlo por la vía de pulverizaciones en trigo y cebada. Una buena forma de aplicarlo es al inicio del macollaje y de forma inicial se probó aplicarlo separado de las aplicaciones de los herbicidas, porque se entendió que el producto podía funcionar mejor. También se probó mezclándolo con herbicidas, donde también se lograron buenos resultados en cultivos de trigo y cebada.

Excelencia en tratamiento de semillas

sapienspublicidad.com



NUEVO

ACTION PRO MCI

FLUDIOXONIL 25 g/l + METALAXIL-M 37,5 g/l

TRILOGY

FLUDIOXONIL 25 g/l + THIABENDAZOLE 150 g/l + METALAXIL-M 20 g/l

SAGA

FLUDIOXONIL 11 g/l + AZOXYSTROBIN 66 g/l + METALAXIL-M 33 g/l

CINETIC

CARBENDAZIM 125 g/l + THIRAM 250 g/l + METALAXIL 90 g/l

ZENTRO

CARBENDAZIM 125 g/l + THIRAM 250 g/l + METALAXIL 50 g/l

QUANTUM

TIAMETOXAN 350 g/l

POLICOAT

POLÍMERO

LALLEMAND



LAGE y Cía. SA
lageycia.com

Agroenfoque: Soluciones innovadoras para el mercado

NUESTRO PAQUETE TECNOLÓGICO PONE EL FOCO EN LA SUSTENTABILIDAD ECONÓMICA, SOCIAL Y AMBIENTAL

Convencidos que con innovación y tecnología se afirma el compromiso del cuidado ambiental, Agroenfoque cuenta con una amplia cartera de productos enfocados a la mejora de la rentabilidad de nuestros clientes, mejorando la eficiencia y los rendimientos de sus cultivos y al mismo tiempo cuidando el medio ambiente.

Agroenfoque tiene una representación nacional, llegando a través de distribuidores a todo el territorio y todos los cultivos, como ser: soja, trigo, arroz, citricultura, horticultura, etc.

Con vistas a la próxima zafra de verano, se advierte señales positivas referentes a los precios de los principales granos y las recientes precipitaciones estimulan el arranque de las siembras.

Charlamos con el Ingeniero Agrónomo Álvaro Machado, técnico de la empresa: responsable de la Zona Norte del país.

¿Cuáles son los beneficios que ofrece la tecnología?



Ingeniero Agrónomo Álvaro Machado

Agroenfoque apoya sus estrategias en las tecnologías generadas por empresas internacionales de reconocido prestigio, tales como: BASF, Helena Agri, Compo, Eurochem, etc.

Nuestro paquete tecnológico pone el foco en la sustentabilidad económica, social y ambiental. Buscando menores costos en beneficio del productor mediante la mejora de la eficiencia.

Por ejemplo, actualmente se apunta a mejorar la productividad a través de la utilización de fertilizantes líquidos con tecnologías especiales tanto en: Nitrógeno, Fósforo y Potasio.

¿El rendimiento sigue siendo una de las claves?

Por supuesto, uno de nuestros productos destacados es la línea Basfoliar, un fertilizante foliar a través del cual se han logrado resultados muy auspiciosos en zafas pasadas con diferenciales de rendimiento superiores a los 400 kilos por hectárea. Además de tener la practicidad de poder combinar la aplica-

ción junto con fitosanitarios de ser necesario.

Si hablamos de micronutrientes, ¿cuál es la propuesta de la empresa?

La compañía dispone de una amplia gama de micronutrientes, donde en las experiencias y cultivos de campo, se confirmaron resultados alentadores que demuestran la respuesta a estas aplicaciones. Actualmente los micronutrientes más demandados son Boro y Zinc.

Obteniéndose resultados asombrosos cuando se aplicación se realiza con la herramienta adecuada, en el momento correcto y a la dosis requerida.

¿Cuál es el diferencial de Agroenfoque?

La empresa ofrece soluciones integrales, generando servicios apoyados en productos de primera calidad buscando la eficiencia e innovación constante, ya que se trata de una firma nacional con el respaldo de grandes marcas internacionales.

¿Cuál es el aporte de la empresa al sector?

Desde hace más de 18 años, la empresa trabaja a paso firme utilizando la tecnología y la innovación como piedra fundamental.

La eficiencia y la tecnología de sus productos representan un aporte fundamental al sector agropecuario. Creemos que ese es el camino y es el valor más importante que podemos aportar al sector, para seguir mejorando pensando en los productores.

El impacto directo de ganadería y agricultura en los cultivos posteriores



El efecto año desde el punto de vista climático es determinante en los rendimientos de cultivos como el maíz, especialmente si se presenta un período deficitario en precipitaciones, destacó el asesor CREA, Gonzalo Invernizzi.

El técnico se refirió a este tema luego de participar en una jornada sobre cultivos y sistemas de INIA y Fucra, que destacó la importancia de la planificación como herramienta de estabilidad económica y productiva de las empresas, entre otros aspectos. En la actividad di-

rigida a ingenieros agrónomos, con el foco puesto en el uso y manejo del suelo, la idea fue presentar los resultados del año pasado, como también los rendimientos de soja. Pero además, la situación de los cultivos de maíz donde este año podría ocurrir un “cuello de botella” si ocurriera un año Niña, lo que es determinante para los rendimientos que se obtienen, sostuvo Invernizzi.

Dijo que se ha observado en la estadística que lleva Fucra que en los años Niña, el rendimiento es de

4.000 kilos, mientras que en los períodos Niño y Neutro esa cifra se eleva a un eje de los 7.000 kilos, lo que significa que el efecto año es muy importante en los rendimientos de maíz de primera. Invernizzi sostuvo que en los años Niña los rendimientos de maíces de primera caen bastante a cerca de 4.000 kilos, en tanto que las posibilidades de lograr un rendimiento por encima del nivel de equilibrio son muy bajas. Cuando se analizaron chacras que tienen menos agricultura continua y que tienen una

pastura en el pasado más cercano, tienden a tener mejores rendimientos tanto en soja de primera, como en soja de segunda. “Así es que a veces la sinergia agricultura-ganadería, la vemos que con esos márgenes tienen un impacto directo en los rendimientos agrícolas de los cultivos que vienen después”. En ese marco un componente que resulta clave es el referido al ambiente en que se plantea el cultivo, pero además hay una serie de medidas de manejo como la fecha de siembra, la fertilización con pota-

sio y otras medidas que hacen mejorar el rendimiento, señaló Invernizzi. Puso como ejemplo, que la fecha de siembra de la soja de segunda a partir del 15 de diciembre empieza a caerse de forma importante. También se encontró “que las chacras que tienen deficiencia en potasio de menos de 0,45 mini equivalentes en suelos, responden altamente al espacio.

Por lo tanto, hay muchas medidas de manejo que se pueden tomar, mucho más del ambiente para poder mejorar”.

O-PHOS

Comience con la potencia,
de un fertilizante único

AGROENFOQUE
www.agroenfoque.com.uy

El fósforo líquido
con la mayor
eficiencia



Tendencias

Un plus de kilos por hectárea que sólo se alcanza con el desarrollo del riego

LA SUPERFICIE IMPLANTADA BAJO ESTA MODALIDAD, REPRESENTÓ EN EL ORDEN DE LAS 14 MIL HECTÁREAS Y, EN EL CASO SE LOGRARON 3.608 KILOS POR HECTÁREA

Convencidos que las sucesivas subas del precio de la soja de las últimas impulsan la expansión del área, que en la zafra pasada ascendió en el total a poco más de un millón de hectáreas. En dicho ejercicio, la oleaginosa sufrió una caída de 4,5% por debajo del ciclo anterior lo que presenta condiciones que pueden comenzar a revertirse.

El reporte de la Encuesta Agrícola presentado días atrás por Investigación y Estadísticas del Ministerio de Ganadería y Agricultura y Pesca (MGAP), subraya que la oleaginosa aportó casi 90 por ciento del área de verano y que la producción se aproximó a los dos millones de toneladas, en el orden de 29,5% menos que en el período 2018/19.

La situación climática provocada por la disparidad de las lluvias,



se llevó los kilos de diferencia y el rendimiento pasado fue estimado en el orden de 2.171 kilos por hectárea con una caída de 25,8% con relación al año precedente.

Se agrega que la superficie implantada bajo riego, representó en

el orden de las 14 mil hectáreas y, en el caso se lograron 3.608 kilos por hectárea, alrededor de 1.400 kilos más por hectárea que las siembras de primera sin riego.

Como consecuencia de los problemas climáticos, se resaltó que

Año	Área sembrada (miles ha)	Producción (miles ton)	Rendimiento (kg/ha)
2004/05	278	478	1.719
2005/06	309	631	2.044
2006/07	366	779	2.128
2007/08	461	772	1.673
2008/09	577	1.028	1.780
2009/10	863	1.816	2.105
2010/11	862	1.541	1.788
2011/12	883	2.112	2.390
2012/13	1.049	2.764	2.634
2013/14	1.321	3.162	2.393
2014/15	1.334	3.109	2.331
2015/16	1.160	2.208	1.937
2016/17	1.103	3.212	2.951
2017/18	1.099	1.334	1.214
2018/19	966	2.828	2.928
2019/20	916	1.990	2.171

Fuente: MGAP-DIEA

“la superficie perdida de cultivos de verano superó las 10 mil hectáreas, nueve mil de las cuales corresponden a la soja, mientras que se sembraron 10,3 mil hectáreas entre los tres cultivos”.

La investigación de los técnicos

de la cartera, profundiza en el pasaje de chacras de verano a uso pastoreo por la siembra de praderas y/o forrajeras anuales representando el 10,4% del área total cosecha en verano”. Se agrega que las chacras cosechadas de soja de primera en la campaña anterior, se continuaron en 50% con cultivos de invierno para grano seco, lo que representa 254 mil hectáreas y 141 mil hectáreas fueron destinadas a los cultivos protectores. Por otro lado, las tendencias en precipitación para el trimestre setiembre, octubre y noviembre separan al país en dos regiones a nivel de la franja noreste y resto del país. En la primera, en la cual se esperan precipitaciones acumuladas entre lo normal y por debajo de lo normal y para el resto las lluvias serán acumuladas dentro de los rangos normales o por encima de lo normal. (Ver informe en página 16).

Innovar siempre rinde.

En NK innovamos para que logres el mejor rendimiento.

Con nuestra nueva variedad de soja de grupo de madurez V corto, y nuestras variedades de soja de grupo de madurez VI corto, obtené los mejores resultados.



SY 5X1



SYN 1560



SYN 1561 IPRO



INTACTA RR2 PRO es marca registrada de Grupo Bayer.



Representante en Soja:

**MACCIO
CULTIVAR**
SEMILLAS



Impulsando la innovación.

Seguros

Certeza y estabilidad a través de herramientas de cobertura de Surco Seguros

HAY CONSULTAS Y DEMANDA POR LOS PRODUCTOS DE RENDIMIENTO EN SOJA Y MAÍZ

La empresa Surco Seguros hace tres años que viene desarrollando una herramienta que el mercado estaba solicitando, luego de una zafra 2016-2017 que fue complicada en materia de rendimientos, destacó a Soja 2020 Pablo Quintana, Asesor Comercial de Surco Seguros.

Dijo que, en dicha oportunidad, se adoptó la decisión de volcarse a los seguros de rendimiento mínimos garantizados, una propuesta que está operativa y permite cubrir determinada cantidad de kilos de soja que el productor contrata.

Por lo tanto, si la producción se ve afectada desde el llenado de granos hacia adelante, por ejemplo, por una seca de 20 días o más, que en este país impacta bastante en los rendimientos esperados de los cultivos, este seguro cubre dicho riesgo.

En consecuencia, el productor procura la protección de resiembra, granizo, incendios o vientos, para ponerse a salvo de esas pérdidas, sostuvo Quintana, quien admitió que se trata del último eslabón de pér-



didas potenciales que debe enfrentar un agricultor.

Por lo tanto, si el rendimiento le cae en mil kilos por hectárea, ese volumen es lo que estaría asegurando mediante esta cobertura de rendimientos mínimos. Comentó además que este producto de Surco es muy tecnológico, que fue creado junto con la ANII y se utilizan los monitores de rendimientos de las propias cosechadoras de los productores y la máquina que hace el peritaje final.

El representante de Surco explicó que se le ofrece al productor un paquete de opciones, de forma que pueda elegir la cantidad de kilos que quiere asegurar.

A la máquina se le pone un chip que va transmitiendo la cantidad de kilos que se va cosechando. Por lo tanto, la diferencia entre lo que obtiene de cosecha y los kilos que aseguró, son los que cubre Surco con un precio de soja prefijado por los kilos que le faltó para llegar al rendimiento mínimo asegurado.

Quintana explicó que la empresa viene trabajando en este tema desde 2017, año en que hizo un plan piloto previo a su lanzamiento y del cual participaron productores que ya trabajaban con Surco Seguros.

El producto se hizo masivo luego en todo el país en 2019, período en el cual fueron contratadas unas 23 mil hectáreas.

A su vez para el 2020 ya se encuentra abierto, dependiendo si son sojas de primera o sojas de segunda, el productor puede contratar este producto a partir del 5 de diciembre próximo.

Preguntado si este tipo de seguros se podía trasladar a otros cultivos, Quintana expresó que la misma operativa ya se encuentra para operar en el rubro maíz, con el mismo concepto y obviamente con otros volúmenes de kilos de producción y por regiones.

Además, este seguro incluye lo que se denomina los nominados, es decir desde la siembra hasta que se cosecha, y si ocurre un evento de resiembra el seguro cubre esa contingencia, como también granizos, incendio y viento.

Por lo tanto, se cubren todos los riesgos climáticos que pueden afectar a los cultivos.

Subieron las operaciones de arrendamientos de campos aunque con menor precio que el año anterior

Durante el primer semestre del año los arrendamientos de tierras para uso agropecuario alcanzaron 968 contratos con 5% más que los celebrados el mismo periodo del año anterior, de acuerdo con el informe del ministerio de Ganadería y Agricultura.

La división de Investigaciones y Estadísticas Agropecuarias (DIEA) informó que la superficie arrendada superó las 380 mil hectáreas con un aumento de 31% respecto a igual período del año anterior y el monto total de las transacciones concentradas en el semestre ascendió a casi US\$ 37 millones con un precio promedio de US\$ 97 por hectárea y por año.

De esta forma, surge una caída de 6% con respecto al precio medio de los contratos inscriptos en el primer semestre del año 2019.

Las operaciones con destino a

ganadería, agrícola-ganadero y agricultura de secano sumaron algo más de 353 mil hectáreas, lo que equivale al 93% del área arrendada en la primera mitad del año y los valores medios de dichas rentas fueron de US\$ 69, US\$ 117 y US\$ 200 por hectárea y por año, respectivamente.

A nivel departamental, se destaca que con más superficie arrendada fueron, por su orden, Salto, Artigas y Paysandú con una presencia importante de operaciones enfocadas a la ganadería que ocupan el 85% del área.

Mientras que Soriano, Canelones y San José verificaron una importante presencia de producción agrícola, registrando los precios medios de renta más altos de US\$ 178, US\$ 168 y US\$ 160 por hectárea y por año, respectivamente.

Destino	Número de contratos	Superficie arrendada		Valor anual	
		Total (ha)	Promedio (ha)	Total (miles de USD)	Promedio (USD/ha/año)
Total	968	380.885	393	36.952	97
Ganadería	503	249.303	496	17.205	69
Agricultura secano	187	48.307	258	9.667	200
Arroz	10	3.675	368	476	130
Lechería	44	3.483	79	520	149
Forestación	36	8.597	239	1.389	162
Agrícola/Ganadero	160	55.497	347	6.496	117
Agrícola/Lechero	5	869	174	129	149
Lechero/Ganadero	3	560	187	71	128
Otros ¹⁾	20	10.594	530	998	94

Fuente: MGAP-DIEA en base a información de la DGR.
¹⁾ Frutícola, horticultura, otros.

CREA Argentina

Recalculando: los nuevos destinos y caminos para el negocio

LA REVOLUCIÓN TECNOLÓGICA DESDE LA ERA DEL AUTÓGRAFO A LA SELFIE LIDERA Y ABRE DESAFÍOS PARA LA PRODUCCIÓN DE ALIMENTOS EN LOS PRÓXIMOS AÑOS

La expansión de la población mundial, los cambios en la demanda, la participación de los biocombustibles en el contexto global, se plantean a partir de las emergentes tendencias globales. De la mano del auge de sitios en los que se ofrece comida orgánica y natural refleja un cambio en los hábitos de consumo de la humanidad, afirmó el especialista en Investigación y Desarrollo.

Al tiempo que el mercado de los orgánicos crece en forma constante, en particular en Europa y Norteamérica, los sistemas productivos muestran signos de agotamiento como el aumento de las malezas resistentes, lo que determina mayores costos y la necesidad de repensar el “camino a seguir”.

El consultor dijo que los agricultores siempre están en movi-



Federico Bert

miento en procura de soluciones donde emergen nuevos procesos como las técnicas de rolado y las rotaciones agronómicas, que pro-

mueven el intento de resolver algunos de los problemas sumando carbono al suelo.

Si bien es una acción importan-

LA FRASE

“los agricultores siempre están en movimiento en procura de soluciones donde emergen nuevos procesos”

te, sostuvo que el camino promisorio es el de las tecnologías digitales, con herramientas en constante dinámica que transformaron la vida en pocos años. Se estima que existen más de 200 tecnologías digitales, pero en detalle lo que se advierte es que la más exitosa apenas penetra 10% entre los productores argentinos y existen grandes posibilidades de “sacar más jugo a la paleta disponible”.

Se destacan entre otras las tecnologías digitales y su enorme potencial la dosificación variable, sensores para malezas y plataformas web de información, entre otras.

La conexión de la oferta y la demanda es facilitada para atender al consumidor y sus necesidades y a partir de allí enfocar las cadenas de valor en el cliente, ya que estas herramientas serán claves en los próximos años, lo que plantea una nueva cultura enfocada en la demanda.

Finalmente, Bert planteó algunas propuestas como atender la evolución del cliente y sus intereses, la gestión física y económica acorde a las normativas y las regulaciones de los mercados externos y las buenas prácticas y preparar la difusión de la información sobre los sistemas productivos y sus procesos.

SojaSpeed 340 FS

Cuidamos su soja, desde el inicio.



SOJASEED es el nuevo cura semilla desarrollado por CIBELES para el cultivo de SOJA. Pensado para las enfermedades de la semilla y de suelo que afectan al cultivo.

SOJASEED 340 FS es de acción fungicida, compuesto por tres activos, sistémicos, de acción complementaria, que además de la semilla protegen la plántula en los primeros estadios de desarrollo.

Composición: Benzimidazol-Acilalanina-Estrobilurina

Control de enfermedades en semilla y suelo

- | | |
|------------------|----------------------|
| ✓ Phomopsis spp | ✓ Rhizoctonia spp* |
| ✓ Alternaria spp | ✓ Phytophthora sojae |
| ✓ Fusarium spp* | ✓ Pythium spp* |

*Agentes causantes del Damping Off

CALIDAD DE EXPORTACIÓN



cibeles

Confianza que genera resultados.

Oficina Central: 12 de Diciembre 767
Tel: (+ 598) 2209 1001 - agro@cibeles.com.uy
www.cibeles.com.uy

Actualización técnica

Mayor productividad con foco en lo ambiental es la propuesta de Barraca Erro

SE TRATA DE LOGRAR “INDEPENDENCIA” CON UN PROGRAMA ROBUSTO Y ADAPTABLE A LAS CONDICIONES A PARTIR DE LAS DIFERENTES HERRAMIENTAS

Especial para www.agromedios.com
Escribe **Francisco Ferrer**

El camino de aumentar la tecnología permite mayor productividad sin abandonar el concepto sustentable y ambiental para proyectar el mejor negocio hacia las futuras generaciones, de acuerdo a la visión que expresaron diferentes expositores en la jornada de Actualización Técnica de barraca Erro el pasado 30 de julio.

Con vistas a la zafra que se inicia, Lucia Camelo responsable del Dto. Investigación y Desarrollo enfatizó en 2 lanzamientos, uno de ellos es DM 66R69 STS, se trata de un grupo de madurez VI largo, que en promedio en las últimas zafas viene superando a su antecesor 6.8i en 4,7% y si solo tomamos en cuenta ésta última zafra, ese valor asciende a un 6,8% más de rendimiento, es un genotipo más moderno, contenido y que además aporta el “STS”, una tecnología que sin duda funciona como un seguro cuando desconocemos el carry de herbicidas que tiene la chacra. DM 66R69 STS, permite un amplio rango de siembra, comen-



zando desde fines de octubre y pudiendo extenderse hasta fines de noviembre, demostrando su gran plasticidad y adaptabilidad a diferentes ambientes productivos.

De esta forma se refleja el compromiso de alcanzar mayor rendimiento con potencial y rusticidad, mejor desempeño de tecnología frente a herbicidas y el factor compacto que garantiza un “excelente comportamiento al vuelco”.

Otro de los lanzamientos es en

el Grupo V corto, DM 52R19 que en promedio en las últimas zafas en su paso por la red de desarrollo alcanza un incremento de 3,2% frente a su remplazo DM 5351, y si solo tenemos en cuenta ésta última zafra ese valor asciende al 4,9%. Es un V corto de altísimo potencial de rinde, buen porte agronómico, ideal para esos muy buenos ambientes del litoral sur o para riego, con una excelente uniformidad de maduración a cosecha, aspecto des-

tacado si nos comparamos contra su remplazo 5351. El director de Grupo Don Mario (GDM) Obdulio San Martín, profundizó en la creciente penetración de la compañía en los mercados, con su germoplasma que alcanza 70% en Argentina, 40% en Uruguay y 40% en Brasil. Dicha estrategia se complementa con 15% de inversión en la investigación, proyectando también la futura participación en China e India con una cobertura de todo el abanico de variedades desde el doble cero al grupo nueve.

Se estima que más de la mitad del programa responde a sojas convenciones de excelente potencial y condiciones sanitarias, con foco en plataformas como Enlist como sistema de control de malezas. Se trata de lograr “independencia” con un programa robusto y adaptable a las condiciones a partir de las diferentes herramientas, puntualizó.

Con genómica y edición genética se suma la tecnología de terceros alcanzando características especiales para contar con cambios adecuados, como en Brasil con “inmunidad la roya y con alto potencial de rendimiento”.

Por su lado, los Desafíos en los

rendimientos y la estrategia para expresar el potencial de la genética de soja, fueron planteados por Jerónimo Costanzi de GDM. Dijo que en la evolución de los resultados surge que la base de la construcción es la genética, el manejo y el ambiente.

Se procura reducir las brechas productivas, entre lo potencial y alcanzable y existen diferencias en virtud de las regiones, destacando también el factor determinante del efecto fósforo combinado con las deficiencias de precipitaciones en a zafra pasada.

Finalmente, señaló que la compañía está ubicada a nivel de los tres programas de mejoramiento más grandes el mundo y con la incorporación y adopción de nuevas variedades como Elite se suman tecnologías de resistencia a herbicidas frente a la problemática de las malezas difíciles.

En consecuencia, se desarrollan prácticas agronómicas y se identifican aspectos ambientales para aumentar la productividad en cada una de las regiones sojeras en un marco de sustentabilidad y sostenibilidad de los sistemas productivos.

Génesis: el origen de la semilla nacional al alcance del productor

Entrevista a Jorge Beceiro, Gerente de insumos y semillas de COPAGRAN, Integrante del Comité de gestión de Semillas Génesis.

Las perspectivas para las siembras de verano se presentan con un “ánimo diferente” en virtud de la suba de los precios de la soja en las últimas semanas lo que permite alentar la posibilidad de mantener o incrementar las áreas, afirmó Jorge Beceiro.

La marca Génesis se identifica con la genética nacional para trigo y soja, desarrollada bajo una alianza estratégica entre INIA y seis cooperativas uruguayas (Cadol, Calmer, Calsal, Copagran, Soforuta y URF) que desempeñan un papel de liderazgo en la agricultura permitiendo un alcance a nivel nacional de nuestra genética.

Actualmente Génesis, cuenta con una amplia paleta de opciones varietales, las cuáles han tenido un salto importante en cuanto al área sembrada. Además de ofrecer nu-



merosas opciones de ciclo medio, ya conocidas por su productividad y estabilidad, actualmente se están incorporando alternativas a estos grupos de madurez (cortos y largos) para contemplar todas las si-

tuaciones de cultivo. Beceiro afirmó que Génesis se encuentra en un momento “bisagra” por el volumen de semilla existente para la próxima zafra y la amplitud de la paleta, confirma la excelente re-

ceptividad de los productores que surge de las visitas de campos experimentales y chacras comerciales.

El Programa de mejoramiento de soja de INIA genera abundante y robusta información experimental a partir de una red de ensayos que permite identificar los materiales más promisorios que se adecuen a la demanda existente. A la hora de lanzar un cultivar, se busca un espacio de diálogo abierto con los productores, técnicos asesores, investigadores, comerciantes y la industria, buscando que la decisión de lanzamiento de un nuevo cultivar responda a las necesidades de la demanda y las diferentes oportunidades de los mercados.

Esta información luego se complementa con un potente observatorio de datos de chacra, generado

a partir de la labor conjunta con INIA La Estanzuela. Este es un trabajo que logra diferenciamos de la competencia, ya que podemos ofrecerle al productor una base sólida de información para poder elegir la mejor Genética.

En la zafra de soja pasada, se recolectaron datos correspondientes a un área de 55 mil hectáreas, georreferenciados, con datos de rinde, variedad y fecha de siembra. Del total de los datos analizados, 14 mil hectáreas correspondieron a chacras Génesis que nos permite conocer mejor nuestras variedades, comparándolas con los materiales más sembrados, y así potenciar su uso.

El análisis de esta información nos muestra el excelente posicionamiento de nuestra genética, mostrándose su muy buen rendimiento y estabilidad.

Es de apreciar el comportamiento de Génesis 6301 y Génesis 5901, variedades muy destacadas en este análisis de información, que se muestran como opciones muy competitivas en la paleta de ciclos medios.

Por más información te invitamos a entrar a www.semillasgenesis.com.uy

Vice presidente de INIA e Investigador Senior de la Universidad de Colonia

Compromiso con el valor agregado y sostenible en la oferta de alimentos

SE NECESITA UNA ARTICULACIÓN A TRAVÉS DE LA CERTIFICACIÓN Y LA TRAZABILIDAD, MÁS ALLÁ DE LA PROMOCIÓN PUNTUAL EN LAS CAMPAÑAS DE MARKETING

Se necesita una articulación a través de la certificación y la trazabilidad, más allá de la promoción puntual en las campañas de marketing

La producción de alimentos con valor ambiental tiene posibilidades de sumar en virtud de la demanda, que se muestra dispuesta a incrementar el precio que paga por un producto de estas características, afirmó el vice presidente de INIA, Walter Baetghen.

El también investigador Senior de la Universidad de Columbia, afirmó que “las generaciones jóvenes y el mundo desarrollado, valorizan la inocuidad y seguridad de que la producción se realice sin grandes efectos ambientales. Como lo plantean los jóvenes en cuanto a evitar ser cómplices de la deforestación de la Amazonia”.



Walter Baetghen

Dijo que son los factores que en el momento se plantean con una amplia gama de productos que Uruguay exporta, donde el de

mayor trascendencia es la carne que en 90% de la oferta responde a sistemas “con agua limpia, multiplicidad de especies vegetales y

sin la utilización de hormonas ni antibióticos”.

El directivo del organismo afirmó que este concepto se refleja en la marca de “Uruguay Natural” de alto impacto en el turismo, por lo que es preciso encontrar un concepto similar que refleje la capacidad del país de producir alimentos en forma amigable y sostenible en lo económico, ambiental y social.

Agregó que estos cometidos se relacionan con una articulación a través de la certificación y la trazabilidad, más allá de la promoción puntual en las campañas de marketing, se requiere un apoyo científico sólido con un aparato de investigación del INIA, las universidades y demás instituciones lo que tiene que ser “avalado” por diferentes organizaciones.

Se trata de disponer de un esquema de certificación que permi-

ta comprobar que lo que se expresa acompañando en un producto es respaldado “dentro del sistema en el cual se produce”, sostuvo en declaraciones a Contacto Rural en radio Rural.

En síntesis, reflexionó que la oferta uruguaya de alimentos carece de grandes volúmenes de productos, pero tiene sus “posibilidades en una producción diferenciada con sello de calidad y una producción ambientalmente amigable y equitativa en lo social”.

En este sentido, diferentes instituciones promueven las herramientas de productos certificados tanto en el espectro de la carne como en los granos, de manera de avanzar en los conceptos que permitan atender dichos sectores vinculados con el alto poder adquisitivo de la población en determinados mercados internacionales.

**Paisajes que parecían
de otros pagos...
ya son nuestros**

**Como un
ALMACÉN RURAL
en MONTEVIDEO**

ALMACÉN RURAL
todo para su campo
www.almacenrural.com.uy

Durazno, Florida, Paso de los Toros y ahora **Cno. Carrasco 7357**

Junto al SUL, “al lado” del Arroyo
Lunes a Sábado de 08:00 a 19:00 hs



Manejo preventivo desde las chacras

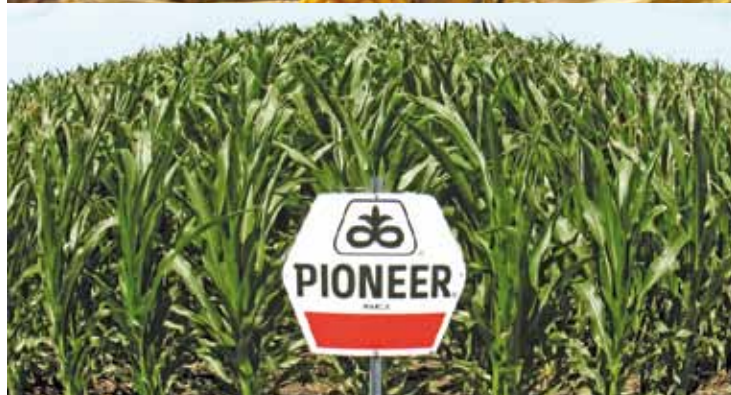
Es fundamental para atender la sanidad de los cultivos no solo el uso de funguicidas, sino trabajar mucho en el manejo preventivo en las chacras, aplicándolo en el momento adecuado, afirmó Martín Pérez, de la empresa BASF Uruguay.

El técnico se mostró satisfecho con la alta adhesión de participantes que se logró en la jornada de las charlas que se realizó en forma virtual con más de 100 participantes.

En la oportunidad, el ingeniero agrónomo César Nieto, describió las principales herramientas que esta empresa dispone en materia de sanidad de cultivos, con una paleta muy amplia de funguicidas.

Se repasaron sus características y beneficios que aporta ese tipo de aplicaciones de Basf y sobresalió la charla del fitopatólogo Carlos Pérez, quien abordó varios puntos y tuvo un enfoque muy amplio en cuanto a temas sanitarios.

Por ejemplo, habló de los temas de resistencia, sobre el cual siempre hay que ser muy cuidadoso y el manejo de los costos que tiene el



uso de los funguicidas.

Con medidas de acción preventivas, en esta materia como una de las herramientas que mejor costo

beneficio tienen para los productores, en cuanto a aplicaciones tempranas tanto en trigo como en cebada.

Nuevos materiales llegan al productor

Este año se espera un aumento en el área de siembra de un híbrido de maíz, en el que también se genera expectativa por un incremento en sus rendimientos, afirmó el técnico de Rutilán Juan Diego Cano.

Hizo especial referencia al seminario realizado vía zoom, con la intervención del doctor Ignacio Ciampitti, un argentino especialista de la Universidad de Kansas, quien trabaja en un proyecto con Corteva en Estados Unidos y en distintas regiones.

Ciampitti brindó en este seminario importante información sobre cuáles han sido las tendencias en mejoramiento genético en maíz y se refirió sobre el cambio en tolerancia a población, densidad de siembra, la implicancia de absorción de nitrógeno en los cultivos y los cambios en duración de llenado de grano.

El encuentro abordó además las brechas de rendimiento en maíz, considerando que siempre hay una diferencia entre lo que se logra en



el plano experimental y a nivel de campo. También permite potenciar lo mejor de los distintos recursos tanto genéticos como ambiental con el fin de achicar esa brecha.

Cano resaltó que el conferencista comentó acerca de cuáles son las tendencias en materia de densidad y algunas estrategias, por la cual es relevante usar el nitrógeno como principal nutriente a manejar para captar el mayor rendimiento con un equilibrio sostenible en el uso de este nutriente.

AGROMEDIOS

INFORMACIÓN PARA DECIDIR

RURAL 610
LA RADIO PAÍS



Dirección y conducción:
Leonardo Bolla

Lun a vie de 17:00 a 18:30

contactorural

El programa crece,
la audiencia también.



www.agromedios.com

El portal se consolida.
Nuevos espacios, más dinámicos
y actualizados.



¡En todas las redes sociales!

Suplemento Agromedios
y El Observador



Formato papel y digital

Todos los temas de la actualidad agropecuaria y económica del país analizados en profundidad. Mes a mes en suplementos papel distribuidos con El Observador y formato digital en www.agromedios.com

EL OBSERVADOR

Desafíos

ADP Zone será en forma virtual el 8 de octubre



Agronegocios del Plata (ADP) convoca a ADP Zone que se cumplirá el próximo 8 de octubre a las 8 horas, con un conjunto de propuestas que apuntan a impulsar la producción de alimentos de calidad a partir del desarrollo de la innovación y la integración productiva.

Por su parte, Diego Guigou, responsable Líder de Producción afirmó que los cultivos de invierno se presentan dentro de un año particularmente sano para trigo y cebada, los cultivos se encuentran con una adecuada proporción de macollos, así como la sanidad.



En cuanto a las Brassicas se nota una recuperación, en un año donde las heladas intensas les han pasado mucha factura. Por otro lado, en las semanas pasadas, se cumplió un momento clave para poder ajustar la nutrición de N pensando en la

calidad de los productos por ejemplo proteína en trigo y cebada, así como la aplicación de Boro en las colzas para potenciar la fecundación.

Más información en www.adp.com.uy.

Calidad y valor con sello uruguayo en los productos

El subsecretario del ministerio de Ganadería y Agricultura, Juan Ignacio Buffa visitó los avances de la nueva planta industrial de Proquimur en la línea de herbicidas, con una inversión en el orden de US\$ 1,5 millones que está en marcha en la zona del eje del polo de la ruta 5 en Juanicó.

Antonio Bazzino, director de la compañía, dijo que se procura generar la formulación de dichos específicos para el mercado local y regional, con la posibilidad de ampliar los cometidos comerciales en Argentina, Paraguay y Bolivia, para lo cual se desarrolla una labor de registro de los productos.

Se trata de un compromiso con alta calidad y valor en la pre y postventa con una respuesta positiva para la aceptación de esta oferta, donde existen oportunidades de crecimiento para la industria local a partir del reconocer la marca, la calidad de la labor y la confianza en los procesos de elaboración.

La empresa cuenta con una ocupación del 50% de la capacidad instalada y tiene una producción de doce millones de litros anuales, con perspectivas positivas dentro del escenario en un año cauteloso por los diferentes factores que impactan en la actividad.



Excelentes condiciones para el arranque de las siembras

Las preparaciones de rastros se realizaron en forma satisfactoria, en particular después de las lluvias, en tanto que las heladas y los días fríos cortaron el ciclo de enfermedades y las lagartas con vistas a la implantación de cultivos de verano.

El director de Procampo, Felipe González, afirmó la necesidad de lograr un buen manejo

de las plantaciones de próxima implantación de forma de asegurar rendimientos interesantes. La genética expresa los potenciales para lograr los máximos ya que se dispone de un paquete adecuado para alcanzar dichas metas.

En empresario afirmó el papel de las rotaciones agronómicas plantea oportunidades para

producciones de maíz y sorgo, con la posibilidad de encontrar espacios comerciales para dichos granos. La propuesta se complementa con un amplio paquete de parte de la empresa con la tecnología adecuada para los mayores rendimientos, como quedó demostrado en diferentes actividades realizadas a campo y en forma virtual.



BASFOLIAR SOJA

EL fertilizante foliar para su cultivo de soja

AGROENFOQUE
www.agroenfoque.com.uy

El mejor rendimiento para su inversión



Agroclima

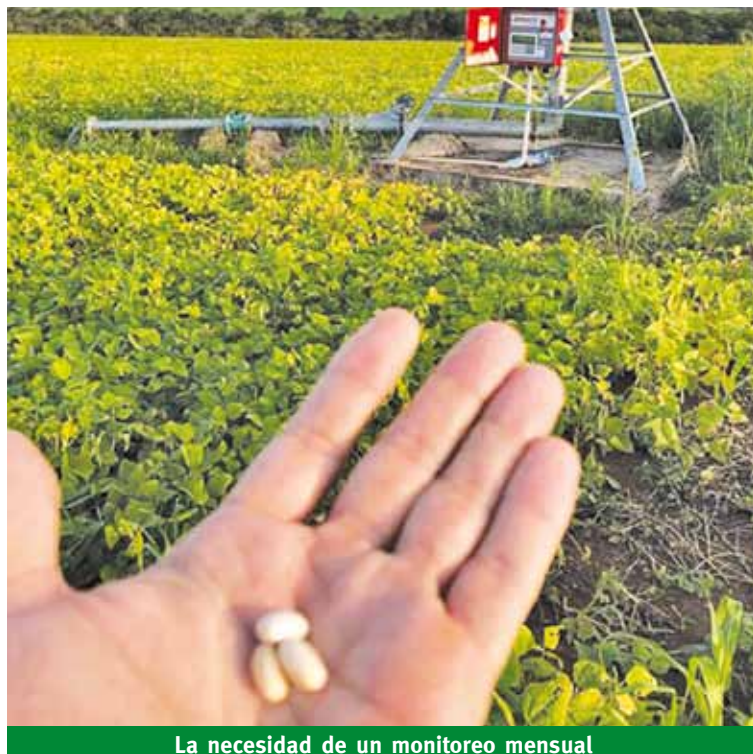
Las precipitaciones impulsarán las siembras en lo inmediato

A MODO DE TENDENCIAS PARA TODO EL PERÍODO EN EL PAÍS, SE DESESTIMAN PERFILES CLIMÁTICOS ACENTUADOS

Las perspectivas climáticas reflejan en setiembre, octubre y noviembre que las precipitaciones acumuladas, transcurrirán con iguales probabilidades en dicho período, sin una tendencia clara de sesgos para el trimestre en su conjunto.

Los informes a partir de los mapas del Instituto de Clima y Sociedad de la Universidad de Columbia en Estados Unidos (EEUU) enfatizan en el monitoreo mensual pero habrá que seguir relevando la información a partir de los datos de los institutos especializados.

La especialista Guadalupe Tiscornia, resaltó los reportes sobre las tendencias agroclimáticas elaborados por la Unidad Gras del Instituto Nacional de Investigación Agropecuaria (INIA), donde se trabaja fundamentalmente en aspectos relacionados a la gestión de riesgos vinculados al clima. Acerca de los cuales se elaboran periódicamente boletines agrocli-



La necesidad de un monitoreo mensual

máticos que difunden algunas variables que son monitoreadas e incluyen, por ejemplo, el porcentaje de agua disponible en los suelos.

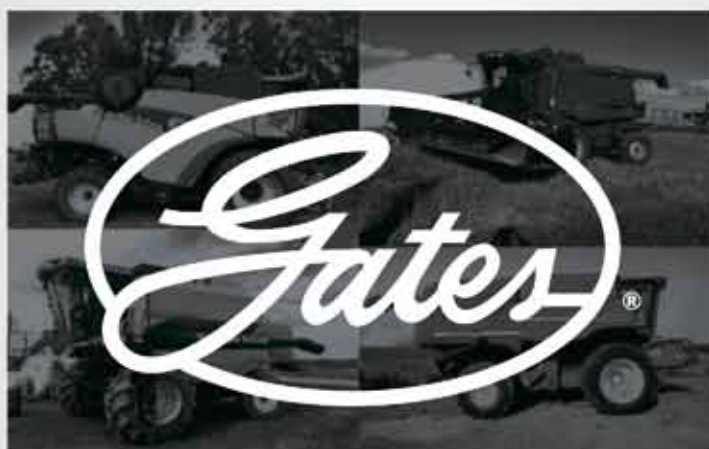
En relación al índice de vegetación ocurrido en agosto, hubo valores bastante similares a los esperables, pero advirtió que “muy diferente fue lo vinculado a las precipitaciones, dado que en estos mapas se muestra que los niveles de lluvias estuvieron por debajo de lo que se esperaba para agosto en todo el país, con excepción de la región este y sureste donde se registraron algunas lluvias superiores”.

En lo referido al balance hídrico sobresalió que el perfil estuvo en 50% de agua disponible en el suelo, que son valores relativamente buenos a nivel nacional, agregó la especialista en agroclima. La investigadora, dijo a su vez que en lo que refiere a las perspectivas climáticas, en el resumen de lo publicado por la web, sobresale para el trimestre setiembre-octubre-no-

viembre, que en las precipitaciones no habría sesgos probabilísticos, según los mapas elaborados por el instituto de la Universidad de Columbia.

Esto quiere decir que a nivel nacional y en este trimestre existen iguales probabilidades de que llueva más, igual o menos a lo normal, puntualizó. La unidad de INIA-Gras también publica las tendencias climáticas que elaboran Inumet y la Udelar, donde si bien hay algunas probabilidades de una fase Niña que podría ser muy leve, en principio no se está hablando de que pudiera ser una Niña (período seco) muy consolidada durante fines de primavera o principios de verano. Tiscornia admitió que el productor puede reaccionar tranquilo en cuanto al pronóstico que había recibido hace pocos meses y que en el caso de las temperaturas estarían un poco por encima de lo normal o habría mayores posibilidades de que de ello ocurriera

EXISTE UNA CORREA GATES PARA CADA COSECHADORA



ENCUÉNTRELAS EN:

**CORPORACION
DE MAQUINARIA**
www.comasa.com.uy