



JEUNESSE

**PLAN DE
COMMISSIONNEMENT**

FRANCE

BIEVENUE CHEZ JEUNESSE

Nous sommes ravis que vous nous ayez choisis comme partenaire en cherchant à créer votre propre entreprise Jeunesse. Comme vous, des milliers de distributeurs indépendants ont rejoint notre communauté, partagé nos produits extraordinaires autour d'eux et profité des avantages des récompenses financières. Avec l'un des plans de commissionnement les plus compétitifs de l'industrie, Jeunesse change des vies dans le monde entier.

VOUS CONTRÔLEZ VOTRE DESTIN

Le Plan de Commissionnement vous offre trois types d'opportunités rémunératrices : ventes aux clients, commissions de construction d'équipe et récompenses pour votre leadership.



VENTES AUX CLIENTS

Bénéfices de détail
Client Privilégié Jeunesse
Prime sur ventes au détail



CONSTRUCTION D'EQUIPE

Commissions d'équipe
Prime de contrepartie
Prime de fidélisation des distributeurs



LEADERSHIP

Expérience Emerald
Découverte Diamond
Pool de primes Diamond

Vous pouvez participer au Plan de Commissionnement de Jeunesse au rang que vous désirez. C'est vous qui décidez : avoir un revenu complémentaire grâce à la vente des produits ou créer une entreprise à plein temps avec des équipes dédiées dans le monde entier.

NOTRE MODÈLE FINANCIER EST UNIQUE

Nous sommes une société qui investit tous les jours dans des personnes comme vous. Jeunesse est bien plus qu'une entreprise, c'est une famille. Et parce que nous faisons passer la famille avant tout, nous voulons vous aider à chaque étape de votre parcours.



Randy Ray

Randy Ray
Fondateur et PDG



Wendy Lewis

Wendy Lewis
Fondatrice et Directrice des Opérations



Scott A. Lewis

Scott A. Lewis
Chef Visionnaire

Le montant maximal versé dans le Plan de Commissionnement Jeunesse Global est plafonné à 60 % du CV mondial. Les commissions, les primes et autres revenus peuvent être assujettis à ce plafond et ajustés à tout moment.

** Veuillez consulter notre Glossaire terminologique en page 13. Pour vous simplifier la tâche, tous les termes définis utilisés dans le présent document ou dans les Politiques et Procédures de Jeunesse sont en lettres majuscules.*

VENDEZ DES PRODUITS DE QUALITÉ JEUNESSE À VOS CLIENTS



VENTES AUX CLIENTS

Bénéfices de détail
Privilégié Jeunesse
Prime sur ventes au détail

En tant que Distributeur, la vente active de produits Jeunesse à des clients doit être le cœur de votre activité et la base pour constituer votre organisation commerciale et votre revenu.

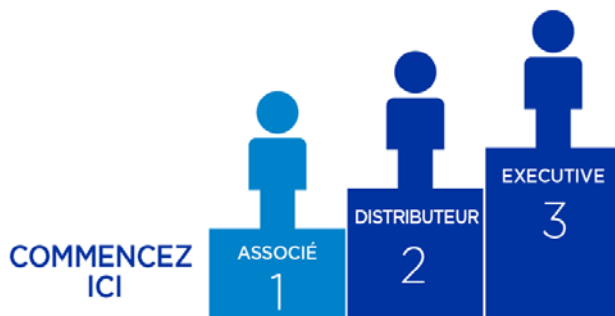


Remarque : certains des produits affichés peuvent ne pas être disponibles sur votre marché.

VOTRE PREMIÈRE ÉTAPE DE VENTE À DES CLIENTS :

Devenez Associé

En tant qu'Associé, vous pouvez acheter les produits Jeunesse aux prix de gros et gagner des commissions sur les ventes réalisées auprès de vos Clients,* y compris les bénéfices de détail, les commissions sur les ventes réalisées auprès de vos Clients Privilégiés et les primes sur les ventes au détail. Vous pouvez aussi inscrire d'autres Distributeurs, mais ne pouvez pas gagner des commissions sur leurs ventes avant de devenir Executive. Pour devenir Associé, vous devez vous inscrire et acheter un Starter Kit.



*Veuillez consulter notre Glossaire terminologique en page 13.

1^{RE} FAÇON DE GAGNER : BÉNÉFICES DE DÉTAIL

VENTES AU DÉTAIL : VENTE DE PRODUITS = PORTE-MONNAIE HEUREUX

La façon la plus rapide de gagner de l'argent est d'acheter des produits au prix de gros pour les revendre au prix de détail : vous gardez la différence. Si vous partagez votre histoire en face à face lors d'un match de foot ou en dirigeant vos amis et vos proches vers votre site Web personnel Jeunesse, vous pouvez gagner entre 15 et 40 % sur chaque vente ! Les ventes au détail constituent une source incontournable de revenus pour fidéliser votre clientèle. Les bénéfices de détail générés par vos ventes en ligne sont payés chaque semaine.



PRIVILÉGIÉ JEUNESSE : CLIENT FIDÈLES = PORTE-MONNAIE PLUS HEUREUX

Destiné à vos Clients de détail, le programme « Client Privilégié Jeunesse » est un outil puissant pour ceux qui veulent bénéficier d'une remise sur le prix de leurs produits. Mais ils doivent accepter la livraison mensuelle automatique avec le programme SmartDelivery de Jeunesse (connu auparavant sous le nom de « Autoship »). Dirigez-les vers votre site Web dupliqué, sélectionnez leurs produits et inscrivez-les avec des prix réservés aux Clients Privilégiés Jeunesse. En tant que tels, ils bénéficieront jusqu'à 25 % de remise sur le prix public de chaque article qu'ils commanderont.*

L'intérêt pour vous d'avoir des Clients Privilégiés Jeunesse est de pouvoir mettre en place une base de clients qui vous achètent des produits mois après mois, et sur lesquels vous touchez chaque semaine un Bénéfice de détail. La commission que vous gagnez est la différence entre le prix « Client Privilégié Jeunesse » et le prix de gros. De plus, on a attribué à chaque produit que vous vendez en tant que Distributeur un Volume sujet à commissions (CV), qui compte pour calculer le Volume de Groupe Personnel (PGV) et le Volume de Groupe (GV).

**Commandes groupées et de packs exclues*



2^E FAÇON DE GAGNER : PRIME SUR LES VENTES AU DÉTAIL

TOUT LE MONDE AIME LES PRIMES.

Vous pouvez proposer des packs de produits à prix réduits composés de nos meilleurs produits en quantité variable. Gagnez une Prime sur les ventes au détail sur le premier pack de produits que vous vendez à chaque Client de détail ou Privilégié que vous avez inscrit et à chaque Distributeur que vous avez inscrit personnellement.

Pour les packs standards, la Prime sur les Ventes au Détail (RSB) va de 25 à 300 USD. Le montant de votre prime dépend du pack de produits.* Aidez vos nouveaux Clients à comprendre les composants des produits de chaque pack pour choisir celui qui leur convient le mieux.



Fig. 1. Certains produits affichés peuvent ne pas être disponibles sur votre marché.

CRÉER UN PACK

Solution de remplacement idéale, l'option « Créer un pack » permet à vos clients qui souhaitent personnaliser leur première commande de remplacer les packs de produits standards. Pour cette option, les pourcentages de la Prime sur les Ventes au Détail sont basés sur le prix total du pack (avant les taxes et les frais de livraison) :

- 100 – 199 CV = 10%
- 200 – 299 CV = 12%
- 300 CV+ = 15%

Par exemple, si vous vendez à votre client un produit qui a 150 CV, vous gagnerez 15 USD.** Une vente à 250 USD avec un CV de 200 génèrera une prime de 30 USD.

*Dans votre Joffice, consultez la liste de prix des packs disponibles et leurs CV et Primes sur les Ventes au Détail.

**Les dollars USD sont utilisés lors du calcul des commissions et des primes. La conversion dans votre monnaie locale se fait au taux de change du jour où vous retirez vos gains de votre carte de paiement.

CONSTRUISEZ UNE ÉQUIPE POUR VOUS AIDER À VENDRE LES PRODUITS JEUNESSE



CONSTRUCTION D'ÉQUIPE

Commissions d'équipe
Prime de contrepartie
Prime de fidélisation des distributeurs

Vendre des produits et gagner des commissions sont la base de votre activité. Vous pouvez en tirer un avantage encore plus grand en créant un réseau de personnes qui ont la même vision et qui vont partager les produits et l'opportunité. En donnant des formations, vous verrez vos opportunités se développer et pourrez gagner des Commissions d'équipe, des Primes de contrepartie et des Primes de fidélisation des distributeurs. De plus, si vous avancez aux rangs de Emerald Director ou Diamond Director, vous pourrez participer aux Récompenses « style de vie » de Jeunesse ; en avançant au rang de Diamond Director, vous êtes éligible au Pool de primes Diamond.



Fig. 2. Certains produits affichés peuvent ne pas être disponibles sur votre marché.

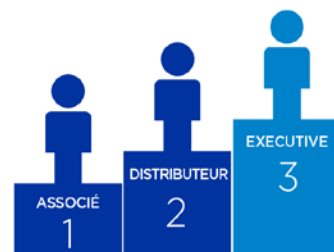
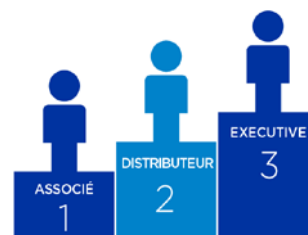
VOS PREMIERS PAS DANS LA CONSTRUCTION D'ÉQUIPE

Passez d'Associé à Distributeur

Pour passer d'Associé à Distributeur, vous devez acquérir 100 CV dans un mois SmartDelivery* au cours de la première année. En tant que Distributeur, vous cumulerez du volume issu des ventes réalisées auprès de vos Clients et Distributeurs.

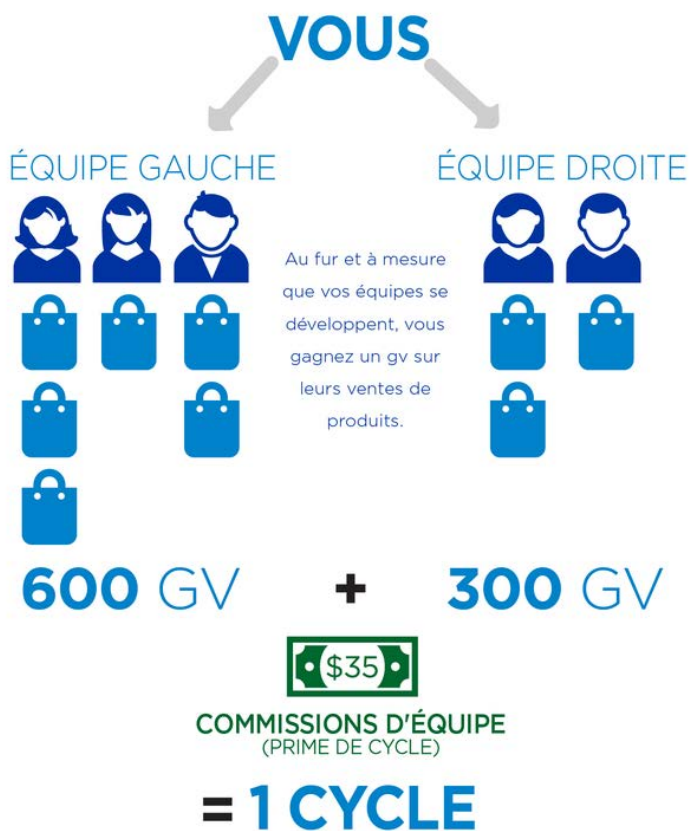
Passez de Distributeur à Executive

Pour profiter de tous les avantages du Plan de Commissionnement, vous devez avancer jusqu'au rang Executive. Vous atteignez le rang Executive en (i) devenant Actif* et (ii) en étant Qualifié (au moins un distributeur Actif que vous avez inscrit personnellement dans votre équipe de droite et dans votre équipe de gauche). En tant qu'Executive, vous commencez à être éligible à d'autres commissions



* Veuillez consulter notre Glossaire terminologique en page 13.

3E FAÇON DE GAGNER : COMMISSIONS D'ÉQUIPE



GAGNEZ DES COMMISSIONS GENEREES PAR LES VENTES DE VOS EQUIPES

Les distributeurs sont placés dans votre généalogie d'équipes de distribution, à droite ou à gauche, au fur et à mesure que vous construisez votre réseau. Chaque fois qu'un membre de vos équipes vend un produit, cette vente génère pour vous un Volume de Groupe (GV). N'oubliez pas que le GV inclut votre PV, PGV et le Volume de Débordement (voir le Glossaire terminologique). Le GV sert à calculer les commissions d'équipe.

Au fur et à mesure que vos équipes se développent, vous gagnez un GV sur leurs ventes de produits.

Quand l'une de vos équipes fait 600 GV et que l'autre fait 300 GV (gauche ou droite, peu importe laquelle), vous gagnez une Commission d'équipe de 35 USD, appelée aussi « prime de cycle ». Les Commissions d'équipe sont payées chaque semaine et sont récurrentes – vous continuez à gagner une prime de cycle de 35 USD chaque fois que vos équipes cumulent un GV sur la base d'un rapport 600/300.*

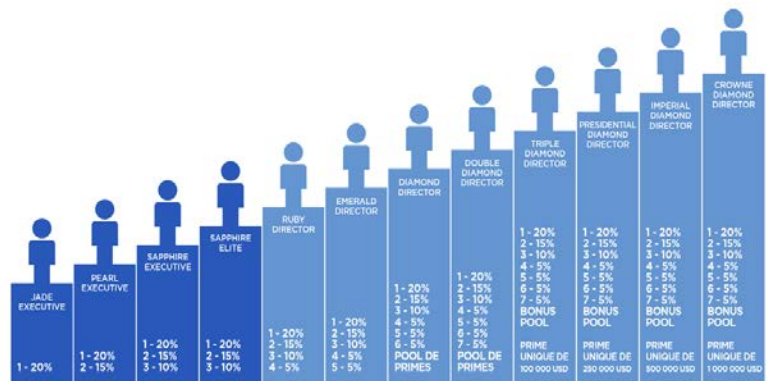
Vous devez être qualifié et « payé en tant qu'Executive » pour prétendre à ces Commissions d'équipe.

* Vous ne pouvez pas avoir plus de 750 cycles par semaine.

4E FAÇON DE GAGNER : PRIME DE CONTREPARTIE

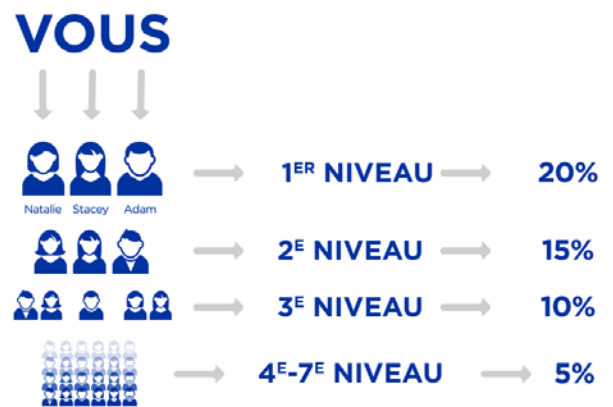
C'EST PAYANT DE DEVELOPPER VOTRE EQUIPE

Jeunesse pense qu'il faut vous récompenser pour avoir construit votre équipe de vente. En construisant, vous formez ceux que vous avez personnellement inscrits aux techniques de vente des produits et de construction d'équipes. Vous leur enseignez aussi comment dupliquer ce que vous faites. Plus vous réussirez à former vos membres inscrits personnellement (Lignées de parrainage) aux techniques de ventes des produits Jeunesse, plus ils réussiront, et plus vous gagnerez.



En avançant dans les rangs, Jeunesse vous récompense avec une Prime de contrepartie pour la formation et le développement de vos Lignées de parrainage. La Prime de contrepartie est un pourcentage des Commissions d'équipe gagnées aux niveaux 1 à 7 de vos Lignées de parrainage, * versé en fonction de votre rang « payé en tant que ».

Le premier rang auquel vous pouvez prétendre à gagner la Prime de contrepartie est Jade Executive. À ce rang, vous pouvez gagner 20 % des Commissions d'équipe issues des ventes des Distributeurs de premier niveau de vos Lignées de parrainage (votre arbre d'inscriptions). Par exemple, si vous inscrivez Natalie, Stacey et Adam sur votre premier niveau, vous pouvez gagner une Prime de contrepartie de 20 % sur leurs Commissions d'équipe. Au rang suivant de Pearl Executive, vous pouvez gagner 20 % sur le premier niveau des Distributeurs de vos Lignées de parrainage (votre arbre d'inscriptions) et 15 % sur le deuxième niveau. De plus, en avançant dans les rangs, vous pouvez gagner des primes de contrepartie jusqu'au niveau sept de vos Lignées de parrainage (votre arbre d'inscriptions).



Pour bénéficier des Primes de contrepartie hebdomadaires aux niveaux indiqués dans le tableau, vous devez être Actif et Payé au rang correspondant.

*Veuillez consulter notre Glossaire terminologique en page 13.

FAÇON DE GAGNER :

PRIME DE FIDÉLISATION DES DISTRIBUTEURS

PLUS DE DISTRIBUTEURS = PLUS DE RECOMPENSES

Quand vous vendez des produits à cinq (5) distributeurs* personnellement inscrits qui ont souscrit au programme SmartDelivery dans un mois calendaire, votre Prime de contrepartie de premier niveau passe de 20 % à 25 %.



Quand vous vendez des produits à dix (10) distributeurs* personnellement inscrits qui ont souscrit au programme SmartDelivery dans un mois calendaire, votre Prime de contrepartie de premier niveau passe à 30 %.



La Prime de fidélisation des distributeurs est payée quand vous êtes Actif et Payé au rang de Jade Executive ou supérieur.

* Un distributeur nouvellement inscrit compte comme étant l'un des 5/10 du mois d'inscription, qu'il s'inscrive en SmartDelivery ou qu'il passe une commande SmartDelivery. Cependant, ce distributeur ne sera pas pris en compte s'il inscrit aussi un nouveau distributeur ce même mois.

SOYEZ RÉCOMPENSÉ POUR VOTRE LEADERSHIP



LEADERSHIP

Expérience Emerald
Découverte Diamond Pool
de primes Diamond

Jeunesse récompense généreusement ses meilleurs leaders qui font preuve de leadership. Ils sont récompensés avec des voyages vers des destinations exotiques et des commissions issues des ventes au niveau mondial.

RÉCOMPENSES « STYLE DE VIE »

Jeunesse veut vous récompenser et reconnaître votre succès quand vous développez votre entreprise. Notre programme Récompenses « style de vie » vous permettra de profiter du style de vie luxueux que vos efforts méritent.

EXPÉRIENCE EMERALD

Le meilleur devient... encore meilleur ! Vous et votre conjoint êtes invités à nous rejoindre au Grand Wailea Resort, hôtel et Spa 5 étoiles situé sur l'île de Maui, à Hawaï, pour vivre cinq (5) journées de détente et de plaisir sous le soleil. Vous dînerez avec les Fondateurs de Jeunesse et les autres leaders et apprendrez des experts et des leaders de l'industrie lors de notre événement exclusif consacré au développement du leadership. Pour participer à l'expérience Emerald,* vous devez être Payé en tant que Directeur Emerald pendant trois mois au moins sur l'année** et être Actif tous les mois une fois le rang Emerald Director atteint.

DÉCOUVERTE DIAMOND

C'est comme ça—le style de vie Diamond est à vous ! Vous l'avez gagné et nous voulons vous récompenser non pas une fois mais année après année ! En tant que Diamond

Director, vous et votre conjoint nous rejoindrez lors de notre Découverte Diamond annuelle. Nous nous rendrons dans l'un des plus grands hôtels 5 étoiles au monde et vivrons ensemble des aventures incroyables. C'est le style de vie de rêve—la vie d'un Diamond Director avec Jeunesse.

Vous vous qualifiez pour la première fois : pour participer à la Découverte Diamond, vous devez (i) rester Actif tous les mois dès le premier mois où vous êtes Payé en tant que Diamond Director et (ii) être Payé en tant que Diamond Director pendant au moins trois mois calendaires durant l'année.**

Pour les années suivantes,** vous devez (i) rester Actif tous les mois dès le premier mois où vous êtes au rang Diamond et (ii) être Payé en tant que Diamond Director ou supérieur pendant au moins six mois calendaires durant l'année.**

* Vous ne pouvez participer à l'Expérience Emerald qu'une seule fois.

** Une « année » commence le premier mois de la période de qualification aux voyages. En d'autres termes, l'année de qualification commence le 1er novembre pour l'Expérience Emerald et le 1er mai pour la Découverte Diamond. ** Pour être éligible à l'un ou l'autre de ces voyages, vous devez satisfaire aux exigences de qualification au moins 60 jours avant la date de départ. Si vous êtes éligible, vous en serez avisé par écrit. Si vous ne participez pas après vous être engagé, Jeunesse vous demandera le remboursement des dépenses déjà encourues. Les voyages ne sont ni transférables ni remboursables et peuvent être imposables si la loi en vigueur l'exige. Aucune compensation en espèces ne sera versée. Le but de ces voyages est de promouvoir la formation, le renforcement d'équipe et le développement du leadership

GE

FAÇON DE GAGNER :

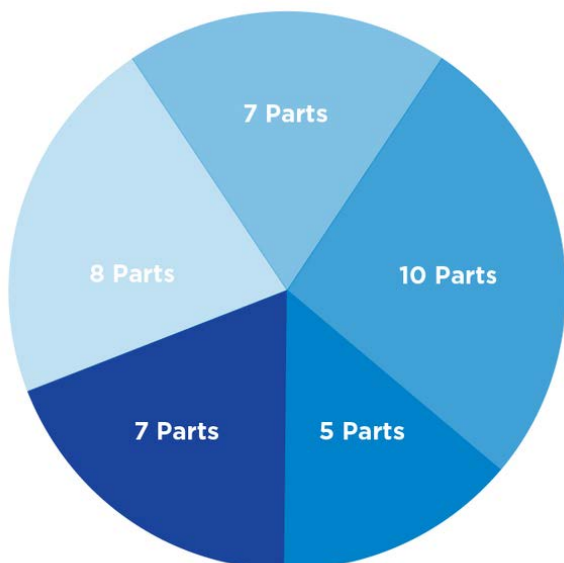
POOL DE PRIMES DIAMOND

LES AVANTAGES D'UN LEADERSHIP MONDIAL

Vous pouvez gagner des parts des ventes mondiales de la société en vous qualifiant au Pool de primes Diamond. La société prend 3 % du Volume mondial sujet à commissions généré par les ventes de produits réalisées chaque trimestre. Ce pool est divisé entre les Diamond qualifiés, en fonction des parts cumulées pendant le trimestre.

Le pool de primes est calculé trimestriellement et la prime est versée en fonction des parts que vous avez gagnées pendant la période de primes. Pour participer au Pool de primes Diamond, vous devez (i) vendre des produits à dix (10) distributeurs inscrits personnellement qui sont en SmartDelivery chaque mois du trimestre, et (ii) votre rang le plus haut atteint doit être Diamond Director le premier jour du trimestre, ou avant.

Vous pouvez cumuler des parts comme suit :



- Une part est attribuée si vous êtes Payé en tant que Diamond Director pour la première fois le premier jour du trimestre, ou avant.
- Une part est attribuée pour chaque mois du trimestre au cours duquel vous êtes Payé en tant que Diamond.
- Une part est attribuée pour chaque 1 000 cycles de Commission d'équipe que vous faites durant le trimestre.
- Une part maximum est attribuée par trimestre pour chaque distributeur inscrit personnellement et payé en tant que Directeur Diamond dans l'un des mois du trimestre.
- Une part est attribuée pour chaque mois où vous êtes Payé en tant que Double Diamond Director ou supérieur.

À MESURE QUE VOS VENTES AUGMENTENT, AVANCEZ DANS LES RANGS

| RANGS | QUALIFICATION EXIGENCES | AVANTAGES |
|--------------------------------|--|--|
| ASSOCIÉ | <ul style="list-style-type: none"> • Signez et envoyez le Contrat de distribution • Achetez un Starter Kit. Les Associés ne cumulent pas de volume. | <ul style="list-style-type: none"> • Achetez au prix de gros • Bénéfices de détail • Bénéfices « Privilégié Jeunesse » • Primes sur ventes au détail |
| DISTRIBUTEUR | <ul style="list-style-type: none"> • Soyez Associé • Cumulez 100 PV pendant un mois en SmartDelivery au cours de l'année de l'achat de votre Starter Kit | <ul style="list-style-type: none"> • Pareil qu'Associé • Commencez à cumuler du volume |
| <u>RANGS EXECUTIVE*</u> | | |
| EXECUTIVE | <ul style="list-style-type: none"> • Soyez Distributeur • Soyez Actif • Soyez pleinement Qualifié (ayez un (1) distributeur personnellement inscrit dans chaque équipe) | <ul style="list-style-type: none"> • Pareil que Distributeur • Commissions d'équipe |
| JADE EXECUTIVE | <ul style="list-style-type: none"> • Soyez Payé en tant qu'Executive • Ayez SOIT <ul style="list-style-type: none"> ◦ 4 Executives personnellement inscrits avec au moins un (1) dans chaque équipe OU ◦ 8 Distributeurs personnellement inscrits avec au moins trois (3) dans chaque équipe | <ul style="list-style-type: none"> • Pareil qu'Executive • Un niveau de Primes de contrepartie |
| PEARL EXECUTIVE | <ul style="list-style-type: none"> • Soyez Payé en tant qu'Executive • Ayez SOIT <ul style="list-style-type: none"> ◦ 8 Executives personnellement inscrits avec au moins deux (2) dans chaque équipe OU ◦ 12 Distributeurs personnellement inscrits avec au moins trois (3) dans chaque équipe | <ul style="list-style-type: none"> • Pareil qu'Executive • Deux niveaux de Primes de contrepartie |
| SAPPHIRE EXECUTIVE | <ul style="list-style-type: none"> • Soyez Payé en tant qu'Executive • Ayez SOIT 12 Executives personnellement inscrits avec au moins trois (3) dans chaque équipe | <ul style="list-style-type: none"> • Pareil qu'Executive • Trois niveaux de Primes de contrepartie • Passerelle vers les rangs Directeur |
| SAPPHIRE 25 | <ul style="list-style-type: none"> • Soyez Payé en tant que Sapphire Executive • Cumulez 25 cycles de Commission d'équipe au cours du mois calendaire précédent | <ul style="list-style-type: none"> • Pareil que Sapphire • Reconnaissance spéciale • Événements exclusifs |
| SAPPHIRE 50 | <ul style="list-style-type: none"> • Soyez Payé en tant que Sapphire Executive • Cumulez 50 cycles de Commission d'équipe au cours du mois calendaire précédent | |
| SAPPHIRE ELITE | <ul style="list-style-type: none"> • Soyez Payé en tant que Sapphire Executive • Cumulez 100 cycles de Commission d'équipe au cours du mois calendaire précédent | |
| <u>RANGS DIRECTEUR*</u> | | |
| DIRECTEUR RUBY | <ul style="list-style-type: none"> • Soyez Payé en tant que Sapphire Executive • Ayez deux (2) Lignées de parrainage qui comportent chacune un (1) Payé en tant que Sapphire** • Cumulez 200 cycles de Commission d'équipe au cours du mois calendaire précédent | <ul style="list-style-type: none"> • Pareil que Sapphire • Quatre niveaux de Primes de contrepartie |
| DIRECTEUR EMERALD | <ul style="list-style-type: none"> • Soyez Payé en tant que Sapphire Executive • Ayez quatre (4) Lignées de parrainage qui comportent chacune un (1) Payé en tant que Sapphire** • Cumulez 500 cycles de Commission d'équipe au cours du mois calendaire précédent | <ul style="list-style-type: none"> • Pareil que Sapphire • Cinq niveaux de Primes de contrepartie • Expérience Emerald |
| DIRECTEUR DIAMOND | <ul style="list-style-type: none"> • Soyez Payé en tant que Sapphire Executive • Ayez six (6) Lignées*** de parrainage qui comportent chacune un (1) Payé en tant que Sapphire** • Cumulez 1 000 cycles de Commission d'équipe au cours d'un quelconque mois calendaire précédent • Cumulez 1 000 cycles de Commission d'équipe durant le mois calendaire en cours**** | <ul style="list-style-type: none"> • Pareil que Sapphire • Six niveaux de Primes de contrepartie • Pool de primes Diamond • Découverte Diamond |

* Les rangs Executive et Directeur sont récompensés le jour où toutes les qualifications sont satisfaites.

*Les rangs requis « Payé en tant que » dans les Lignées de parrainage doivent correspondre à de « vrais » rangs, à savoir qu'ils ont été atteints en construisant une organisation et en cumulant le volume exigé, et non en achetant un pack de produits.

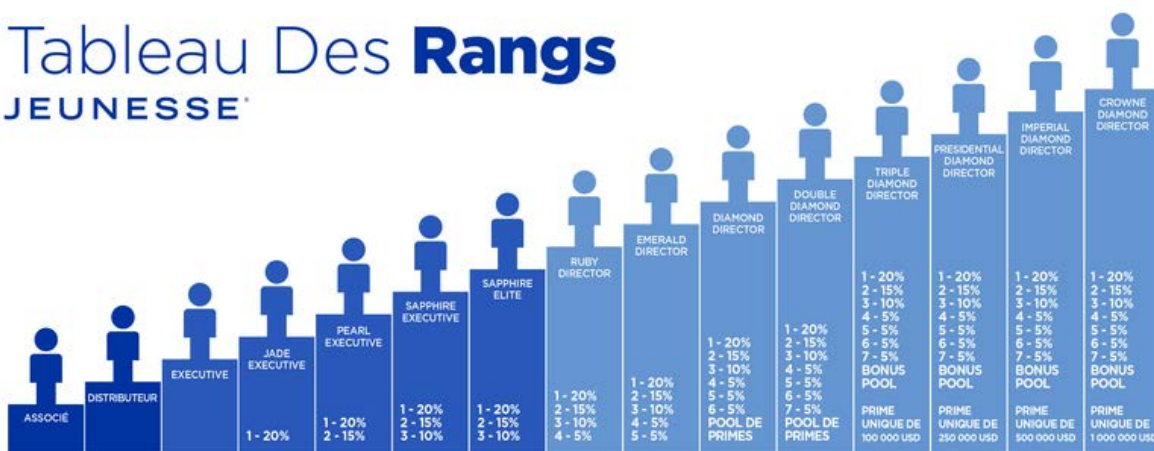
*** Si toutes les exigences de cycles sont satisfaites mais que les Sapphire/Diamonds requis ne sont pas dans les Lignées de parrainage au terme du mois de qualification, vous serez payé au nouveau rang si cette exigence est satisfaite avant le dernier jour du mois suivant.

**** Si 500-999 cycles seulement sont réalisés pendant le mois en cours et que toutes les autres exigences sont satisfaites, vous serez alors reconnu comme ayant atteint le rang de Diamond Director (et qualifié pour recevoir une (1) part du Pool de Primes Diamond), mais ne serez pas Payé en tant que Diamond Director. Dans ce cas, le prochain mois calendaire au cours duquel vous réalisez 1 000 cycles, vous vous qualifiez en tant que Diamond et serez Payé à ce rang le mois suivant.

| RANGS | QUALIFICATION EXIGENCES | AVANTAGES |
|---------------------------------------|---|--|
| DIRECTEUR DOUBLE DIAMOND | <ul style="list-style-type: none"> • Soyez Payé en tant que Diamond Director • Avoir 2 lignes de parrainage, chacune avec un Diamant* dans les 7 niveaux** • Cumulez 1 500 cycles de Commission d'équipe au cours du mois calendaire précédent | <ul style="list-style-type: none"> • Pareil que Diamond Director • Sept niveaux de Primes de contrepartie |
| DIRECTEUR TRIPLE DIAMOND | <ul style="list-style-type: none"> • Soyez Payé en tant que Diamond Director • Avoir 4 lignes de parrainage, chacune avec un Diamant* dans les 7 niveaux • Cumulez 2 000 000 PGV dans un (1) mois calendaire, dont au plus 500 000 PGV proviennent d'une Lignée de parrainage quelconque. • Ayez 10 000 Distributeurs Actifs dans l'ensemble de vos Lignées de parrainage dans le mois SmartDelivery • Soyez Payé à ce rang pendant deux (2) mois calendaires consécutifs | <ul style="list-style-type: none"> • Pareil que Double Diamond Director • Prime unique de \$100,000 USD*** |
| DIRECTEUR PRESIDENTIAL DIAMOND | <ul style="list-style-type: none"> • Soyez Payé en tant que Diamond Director • Avoir 6 lignes de parrainage, chacune avec un Diamant* dans les 7 niveaux • Cumulez 3 000 000 PGV dans un (1) mois calendaire, dont au plus 500 000 PGV proviennent d'une Lignée de parrainage quelconque. • Ayez 15 000 Distributeurs Actifs dans l'ensemble de vos Lignées de parrainage dans le mois SmartDelivery • Soyez Payé à ce rang pendant trois (3) mois calendaires consécutifs | <ul style="list-style-type: none"> • Pareil que Double Diamond Director • Prime unique de \$250,000 USD**** |
| DIRECTEUR IMPERIAL DIAMOND | <ul style="list-style-type: none"> • Soyez Payé en tant que Diamond Director • Avoir 8 lignes de parrainage, chacune avec un Diamant* dans les 7 niveaux • Cumulez 4 000 000 PGV dans un (1) mois calendaire, dont au plus 500 000 PGV proviennent d'une Lignée de parrainage quelconque. • Ayez 20 000 Distributeurs Actifs dans l'ensemble de vos Lignées de parrainage dans le mois SmartDelivery • Soyez Payé à ce rang pendant trois (3) mois calendaires consécutifs | <ul style="list-style-type: none"> • Pareil que Double Diamond Director • Prime unique de \$500,000 USD**** |
| CROWNE DIAMOND DIRECTOR | <ul style="list-style-type: none"> • Soyez Payé en tant que Diamond Director • Avoir 10 lignes de parrainage, chacune avec un Diamant* dans les 7 niveaux • Cumulez 5 000 000 PGV dans un (1) mois calendaire, dont au plus 500 000 PGV proviennent d'une Lignée de parrainage quelconque. • Ayez 25 000 Distributeurs Actifs dans l'ensemble de vos Lignées de parrainage dans le mois SmartDelivery • Soyez Payé à ce rang pendant six (6) mois calendaires consécutifs | <ul style="list-style-type: none"> • Pareil que Double Diamond Director • Prime unique de 1 000 000 USD**** • Double Diamond Director |

Tableau Des Rangs

JEUNESSE®



* Les rangs requis « Payé en tant que » dans les Lignées de parrainage doivent correspondre à de « vrais » rangs, à savoir qu'ils ont été atteints en construisant une organisation et en cumulant le volume exigé, et non en achetant un pack de produits.

**Si l'un des Diamonds a été reconnu mais n'a jamais été Payé en tant que Diamond, alors, si vous répondez par ailleurs à toutes les exigences, vous serez reconnu mais pas Payé en tant que Double Diamond.

*** Prime unique payée lors du prochain grand événement de la société, avec présentation sur scène

**** Payée sur une période de 12 mois

***** Payée sur une période de 24 mois

Glossaire Terminologique

ACTIF : après avoir atteint le rang de Distributeur, vous devenez Actif en générant au moins 60 PV dans le programme mensuel SmartDelivery grâce aux ventes à des clients de détail ou aux achats personnels.* Si vous ne restez pas Actif pendant votre mois SmartDelivery, les points accumulés seront remis à zéro lors du calcul des commissions. Ces points perdus ne peuvent pas être récupérés. Vous pouvez redevenir Actif après avoir satisfait aux exigences citées plus haut.

ARBRE D'INSCRIPTIONS : les distributeurs de chacune de vos lignées de parrainage sont dans votre arbre d'inscriptions. Le PGV issu de leurs ventes est utilisé dans le calcul de certaines promotions. Voir Figure 3.

AUTOSHIP : voir SmartDelivery.

CLIENT DE DÉTAIL : un client qui achète aux prix de détail depuis votre site Web dupliqué ou directement auprès de vous.

CLIENT GROSSISTE : c'est un distributeur qui achète des produits pour sa consommation personnelle.

CLIENT PRIVILÉGIÉ : un client inscrit qui achète depuis votre site Web dupliqué à prix réduits. Les clients privilégiés doivent être inscrits au programme SmartDelivery.

CLIENTS : ce terme inclut les clients de détail, privilégiés et grossistes.

DÉBORDEMENT : ce sont les distributeurs placés dans votre généalogie d'équipe par votre Upline. Leurs ventes sont incluses dans votre GV.

ÉQUIPE ET GÉNÉALOGIE D'ÉQUIPE : votre généalogie d'équipe est votre structure organisationnelle ; elle inclut les distributeurs nouvellement inscrits placés dans la généalogie d'équipe au bas de vos équipes de droite ou de gauche. Les distributeurs nouvellement inscrits par votre Upline sont également placés au bas de l'une de vos équipes, et sont désignés sous le terme « débordement ». Les CV issus des ventes de produits dans la généalogie d'équipe sont convertis en GV pour calculer les commissions d'équipe. Voir Figure 4.

JOFFICE : avec votre Starter Kit, vous recevez un système virtuel de gestion d'affaire qui vous fournit tout ce dont vous avez besoin pour gérer en ligne votre entreprise Jeunesse. Grâce à ce système puissant, vous pouvez suivre l'ensemble de vos affaires au niveau mondial, paramétrer SmartDelivery, générer des rapports de gestion, acheter des produits, accéder aux commissions et bien plus encore.

LIGNÉE DE PARRAINAGE : chaque distributeur que vous

avez inscrit personnellement commence une nouvelle lignée de parrainage dans votre arbre d'inscriptions. Cette lignée de parrainage grandit au fur et à mesure qu'un distributeur parraine de nouveaux distributeurs et que ceux-ci en parrainent d'autres. Ce processus se prolonge à l'infini dans vos niveaux ; vous pouvez créer autant de lignées de parrainage que vous le voulez, il n'y a aucune limite. Voir Figure 4.

MOIS SmartDelivery : c'est la période pendant laquelle vous devez satisfaire à vos exigences de PV et de rang. Cette période commence le jour du mois où vous avez acheté votre pack initial ou avancé au rang de Distributeur, et se termine à minuit EST (UTC-5) le jour précédent le mois suivant. Par exemple, si vous avancez au rang de distributeur le 20 mai, votre mois SmartDelivery commence ce jour-là et se termine le 19 juin à minuit EST (UTC-5). Veuillez noter également que si votre mois SmartDelivery commence le 28, le 29, le 30 ou le 31 du mois, nous reculons cette date de début de quelques jours pour s'adapter aux mois les plus courts. Le Service Client peut vous informer de la date exacte. Si, plus tard, vous achetez un pack plus important, la date de cet achat marque le début d'un nouveau mois SmartDelivery.

PAYÉ EN TANT QUE ou PAYÉ AU RANG : pour pouvoir être payé à un rang (par ex., être payé au rang de Ruby Director), vous devez être Actif et satisfaire aux exigences fixées pour ce rang.

RANG LE PLUS HAUT ATTEINT : le rang le plus haut que vous n'avez jamais atteint.



Figure 3. Une valeur en CV attribuée à chaque produit, laquelle est utilisée dans le calcul des PV, PGV et GV. Le PV est requis pour être Actif. Le PGV est généré dans votre arbre d'inscriptions. Le GV inclut l'ensemble des volumes PV, PGV et de débordement de vos équipes et est utilisé pour calculer les commissions d'équipe.

RENOUVELLEMENT ANNUEL : il y a des frais de renouvellement annuel modiques qui s'élevaient à 19,95 USD et qui couvrent le coût de votre Système virtuel de Gestion d'Affaire. Cependant, si vous maintenez 360 CV de commandes personnelles en SmartDelivery pendant l'année et que vous n'avez pas acheté un Starter Kit pendant une promotion, ces frais sont annulés. Dans le cas contraire, vous devez payer ces frais de renouvellement annuel.

SE QUALIFIER ou QUALIFIÉ : quand vous avez un Distributeur Actif dans votre équipe de droite et votre équipe de gauche, vous êtes qualifié. Cela vous permet d'avancer au rang Executive si vous êtes Actif.

SMARTDELIVERY

(anciennement Autoshop ou Plan de Commodité) : si vous préférez recevoir une commande récurrente, vous pouvez vous enregistrer au Programme SmartDelivery. Jeunesse débitera votre carte de crédit tous les mois et vous expédiera les produits que vous aurez choisis.

VOLUME DE GROUPE (GV) :

le volume de groupe est le volume qui est généré par les ventes dans vos deux équipes, y compris les volumes PV, PGV et de débordement. Voir Figure 3.

VOLUME DE GROUPE PERSONNEL (PGV) :

le volume de groupe personnel est le CV qui est généré par vos lignées de parrainage et les ventes auprès de vos clients. Il n'inclut pas le volume de débordement. Le PGV provenant des ventes de votre arbre d'inscriptions est utilisé dans le calcul de certaines promotions. Voir Figure 3.

VOLUME PERSONNEL (PV) :

le volume personnel provient des CV des ventes de produits effectuées auprès de vos Clients depuis votre site Web dupliqué, ou de vos achats personnels. Quand le PV total des commandes SmartDelivery effectuées par vos Clients de détail ou Privilégiés

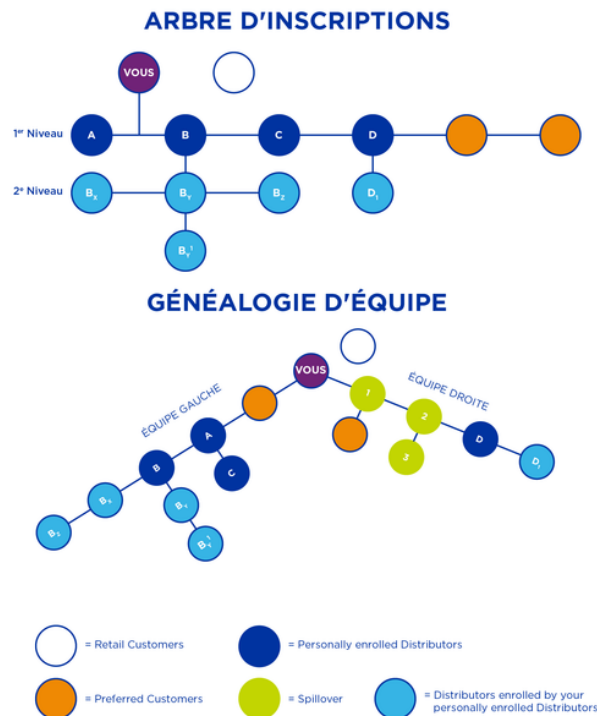


Figure 4. *Arbre d'inscriptions* : vous avez personnellement inscrit des Distributeurs A – D, qui ont commencé chacun une Lignée de parrainage dans votre Arbre d'inscriptions. Le distributeur B a inscrit les distributeurs Bx – Bz, qui sont sur votre deuxième niveau de vos Lignées de parrainage. Les distributeurs Bx – Bz commencent aussi des Lignées de parrainage sous B. D1 est également sur votre deuxième niveau. B1 est sur votre troisième niveau.

Généalogie d'équipe : les clients privilégiés ou les distributeurs inscrits personnellement sont placés automatiquement, tour à tour, dans vos équipes de droite et de gauche (ou vous pouvez les placer manuellement en ajustant, dans votre profil de votre back-office, vos paramètres de placement verrouillé). Jusqu'à ce que vous atteigniez le rang Sapphire, vous devez placer les nouveaux clients privilégiés et distributeurs à l'extérieur de vos équipes de droite ou de gauche.

Dans cet exemple, les distributeurs A – D et vos clients privilégiés sont placés dans votre généalogie d'équipe. Les distributeurs 1 – 4 ont eux aussi été placés dans votre généalogie d'équipe par votre Upline : c'est le « débordement ». Les clients de détails sont à l'extérieur de la généalogie d'équipe. Les commissions d'équipe sont calculées à partir de votre généalogie d'équipe.

dépasse 60 dans un mois SmartDelivery, le PV ira à l'équipe faible, soit l'équipe avec le moins de GV à la fin du mois SmartDelivery, mais seulement si le PV en excès provient d'une commande SmartDelivery inconditionnel qui est en file d'attente (automatique et non passée manuellement dans votre back-office). De plus, le PV en excès des produits achetés pendant les événements ou des packs ne va pas à l'équipe faible. Notez également que le PV provenant de la vente d'un pack basic à un nouveau distributeur que vous avez inscrit peut aussi être pris en compte dans vos exigences requises pour être Actif ; cependant, ce PV n'est pas pris en compte quand ce distributeur nouvellement inscrit vend un pack basic à son distributeur nouvellement inscrit dans le même mois SmartDelivery.

VOLUME SUJET À COMMISSIONS (CV) :

afin de garantir à nos produits un prix compétitif, on attribue à chaque produit Jeunesse une valeur en points connue sous le nom de « Volume sujet à commissions » (parfois appelée « points »). Les commissions que vous gagnez à travers le Plan de Commissionnement sont basées sur le cumul de ces points. Les CV commencent à s'accumuler lorsque vous passez d'Associé à Distributeur. Les CV continuent à s'accumuler aussi longtemps que vous restez Actif. Voir Figure 3.

UPLINE (LIGNÉE SUPÉRIEURE) :

inclut le distributeur qui vous a inscrit à l'origine et toute personne parrainée avant vous dans cette lignée de parrainage.

FRANCE 

JEUNESSE GLOBAL (EUROPE) LTD
Frodsham Business Centre
Bridge Lane
Frodsham, Cheshire WA6 7FZ
Royaume-Uni

+ 33974483646

www.jeunesseglobal.com

© 2017 Jeunesse Global Holdings, LLC, Tous droits réservés.
Jeunesse est une marque déposée de Jeunesse Global Holdings, LLC.

Revised: 7 December 2017