

Plus qu'une formation, un moyen pour faire face aux changements et sortir de l'isolement.

■ Savoir vendre

- Les mécanismes fondamentaux de la communication
- Négociation

■ Savoir professionnaliser

- Les outils de pilotage

■ Savoir vendre mieux

- Le marketing Mix

■ Savoir communiquer

- Développer son écoute • Gérer les conflits

■ Savoir gagner en efficacité

- Gestion du temps et des priorités
- Auto-motivation

■ Savoir cadrer et impliquer

- Définir et faire appliquer les règles du jeu
- Comment fédérer



www.noeo-formations.com

- PARTICIPANTS *gérants de sociétés d'horizons différents*
- TARIFS *1449 € net de taxe comprenant 8 sessions :*
 - 1 rendez-vous de diagnostic
 - 6 réunions de groupe
 - 1 rendez-vous de bilan

3 mois pour assurer votre développement !