

M A N U A L O F I C I A L

is | life[®]
sense[®]



ÍNDICE

- 1 - Conheça a I9Life
- 2 - Glossário
- 3 - Ingressando na I9Life
- 4 - Plano de Bonificação I9Life
- 5 - Níveis de qualificação I9Life
- 6 - Plano I9Life
- 7 - Critérios de atividade
- 8 - Prazos e pedidos
- 9 - Escritório Virtual I9Life
- 10 - Normas e procedimentos

CONHEÇA A i9LIFE



A EMPRESA

A i9Life é uma empresa especializada no segmento de VENDAS DIRETAS e utiliza a estratégia do MARKETING DE RELACIONAMENTO para distribuição de seus produtos no mercado de Cosméticos, Saúde e bem estar.

A i9Life é reconhecida pelo alto padrão de qualidade de seus produtos, todos aprovados pelo rigoroso processo técnico e sanitário da ANVISA – Agência Nacional de Vigilância Sanitária. Isto porque, após um aprofundado período de estudos, a i9Life investiu na montagem de uma equipe competente, com profissionais altamente capacitados no segmento, e realizou vultuosos investimentos em tecnologia de ponta e na estrutura que comporta seu atual quadro de colaboradores.

A i9Life adotou a melhor fórmula de sucesso para qualquer negócio: reconhecer e valorizar seus colaboradores e Distribuidores Independentes.

A prioridade da i9Life é promover uma melhor qualidade de vida para as pessoas. Os nossos produtos são desenvolvidos para atender à necessidade de saúde e bem estar, ajudando as pessoas a viver melhor.

Estamos situados em Sorocaba, um dos principais polos industriais do estado de São Paulo. A nossa sede está situada na Avenida Independência, 1840 – Iporanga - CEP: 18087-101, Sorocaba/SP.





MISSÃO

Inovar a vida das pessoas através dos benefícios dos nossos produtos e da oportunidade i9 de vendas diretas e marketing multinível.



VISÃO

Ser reconhecida como uma empresa brasileira de marketing multinível inovadora com presença global, excelência no desenvolvimento de produtos e serviços e no atendimento dos nossos colaboradores,

fornecedores, distribuidores e clientes finais.

VALORES E CRENÇAS

Nós acreditamos que:

- 1 - Nossos produtos devem atender às necessidades das pessoas;
- 2 - Nossos clientes são a razão da nossa existência;
- 3 - Nossa oportunidade de negócio é um meio de inserção social;
- 4 - Nossos distribuidores são agentes de transformação da sociedade;
- 5 - Nossos líderes inovam suas vidas através da preocupação sincera com sua equipe;
- 6 - Nosso modelo de marketing multinível é capaz de inovar a vida de qualquer pessoa, através do seu próprio esforço, com o apoio do seu time ascendente e com o suporte da i9;
- 7 - Nossa empresa deve respeitar todas as leis vigentes, regras de condutas e princípios comerciais que vigoram em todos os mercados em que atuamos;
- 8 - Que devemos contribuir com a melhoria da qualidade de vida das pessoas nas comunidades em que a nossa empresa atua;
- 9 - Que devemos ser justos, leais, transparentes e comprometidos com todas as pessoas que participam direta e indiretamente do nosso mercado.



GLOSSÁRIO



2.1 – VENDA DIRETA

Ato de comercialização de um produto i9Life a um cliente final, baseado no contato pessoal entre vendedores e compradores, fora de um estabelecimento comercial fixo, feito através de explicações pessoais e demonstrações. O vendedor direto é um revendedor autônomo e independente, que adquire produtos das empresas de vendas diretas e os revende a seus clientes, com uma margem de lucro.

Portanto, os revendedores possuem natureza jurídica de comerciante, e não estão presentes os elementos que sugerem a existência de vínculo de emprego. O Distribuidor Independente i9Life lucra de acordo com suas vendas pessoais.

2.2 – MARKETING DE RELACIONAMENTO RESPONSÁVEL i9Life

O marketing de relacionamento, também chamado de marketing de rede, é o ato de construir uma equipe de Distribuidores que vendem produtos e recomendam o negócio a outras pessoas, que também se tornam Distribuidores.

Atenta às necessidades do mercado, a i9Life evoluiu o conceito de marketing de relacionamento e desenvolvendo um plano simples e arrojado de marketing, segundo o qual a relação entre a empresa e seus Distribuidores, além da relação entre os próprios Distribuidores, deve ser guiada pela ética, pela licitude e sobretudo pelo respeito.

Ser responsável é estar comprometido com a própria palavra e com a atitude para cumpri-la no dia a dia do desenvolvimento do Negócio i9Life.

O Marketing de Relacionamento i9Life viabiliza a segurança de que o Distribuidor e seu negócio precisam, possibilitando que o relacionamento entre os participantes da rede mantenha-se íntegro e coerente na busca pelo sucesso.

2.3 – DISTRIBUIDOR INDEPENDENTE i9Life

O Distribuidor Independente i9Life, é a pessoa física, maior ou emancipada, civilmente capaz, que, após efetuar seu cadastro e adquirir um dos Planos disponíveis, tem o privilégio de adquirir os produtos i9Life com um preço diferenciado para comercializá-los de forma autônoma obtendo os seus lucros, bem como o de, em querendo, participar do Plano de Marketing de Relacionamento, usufruindo

das diversas vantagens previstas neste Manual.

2.4 – PATROCINADO

É a pessoa que foi indicada por um Distribuidor i9Life a fazer parte da i9Life e realizou seu cadastro na empresa.

2.5 – GERAÇÃO

Os novos Distribuidores cadastrados diretamente por um Distribuidor serão sua 1ª geração. Os Distribuidores Patrocinados pela 1ª geração de Distribuidores serão sua 2ª geração, os Patrocinados pela 2ª geração serão sua 3ª geração, e assim sucessivamente, formando uma rede de Distribuidores.



2.6 – PATROCINADOR

A pessoa que indicou o Distribuidor para fazer parte da rede i9Life.

2.6.1 Uplines (linhas ascendentes): as pessoas acima do Distribuidor na rede, na linha de patrocínio pessoal.

2.6.2 Downlines (linhas descendentes): todas as pessoas que estão abaixo do Distribuidor, que foram indicadas por ele ou por qualquer um de seus Patrocinados.



2.6.3 Mudança de Patrocinador: para garantir a segurança do plano e a igualdade de critérios com os Distribuidores, é VEDADA a alteração de Patrocinador.

2.7.4 Crosslines: Distribuidores I9Life que não compartilham Uplines nem Downlines.

2.7.5 Sidelines: Distribuidores I9Life que compartilham o mesmo Patrocinador.

2.7.6 Lateralidade: rede de Patrocinados diretos de uma geração. Cresce na horizontal.

2.7.7 Profundidade: rede de Patrocinados por outros Distribuidores, em sequência, formando novas gerações abaixo. Cresce na vertical.



2.8 – ID

O ID é um apelido dado a conta individual do distribuidor I9Life e serve para posicionar o Distribuidor dentro do Plano I9Life e para acessar o Escritório Virtual.

O ID é INTRANSFERÍVEL, com exceção feita apenas na hipótese do item 10.1.2.

2.9 – DESENVOLVENDO A VENDA DIRETA (DESCONTO NAS COMPRAS)

O Distribuidor Independente I9Life, após efetuar o cadastro e optar por um dos Planos disponíveis, poderá adquirir as mercadorias com preço especial, possibilitando a revenda dos produtos com agregação da margem de lucro na comercialização direta no mercado.

2.10 – COMPRA DE ATIVAÇÃO DO PLANO I9Life

Para ter acesso aos preços especiais com desconto dos produtos I9Life, desenvolver suas atividades de comercialização dos mesmos e participar do plano de Marketing de Relacionamento I9Life, usufruindo de seus benefícios, o Distribuidor Independente deverá estar ativo mensalmente, realizando a Compra de Ativação.

2.11 – ESCRITÓRIO VIRTUAL (evi9Life)

A i9Life desenvolveu um moderno sistema virtual de gerenciamento de compras para auxiliar o Distribuidor I9Life da melhor forma possível na administração do seu negócio. Através do

evi9Life, o Distribuidor i9Life pode gerenciar sua rede, consultar seus pontos e adquirir seus produtos através de computadores, tablets e smartphones.

2.12 – PONTUAÇÃO NO PLANO i9Life:

Cada produto ou Plano adquirido na i9Life equivale a um determinado número de pontos (ver tabela oficial de pontos disponível no Escritório Virtual, menu Materiais. (Tabela para pontos Binário e Tabela para pontos Unilevel).

Esses pontos são utilizados como base de cálculo para a formação de um coeficiente, que poderá ser trocado por descontos em mercadorias. Aplica-se a este guia a política do programa de fidelidade da i9Life, assim como os critérios e limites nele previstos.

2.13 – VP – VOLUME DE COMPRA PESSOAL

Formado por todas as compras realizadas pelo Distribuidor Independente i9Life após a ativação mensal para pontos unilevel.

2.14 – VG – VOLUME DE GRUPO

É formado pelo volume de Compra Pessoal (VP) somado ao volume de compras de toda a equipe Downline do Distribuidor Independente i9Life.

2.15 – VT – VOLUME TOTAL

É o volume utilizado como referência para formação do coeficiente e apuração dos Bônus para plano i9Life.

2.16 – Planos i9Life

São pacotes de produtos i9Life compostos por mercadorias, material de apoio e de capacitação. Os Planos são adquiridos por Distribuidores que optarem por iniciar seu negócio com o Plano i9Life.

INGRESSANDO NA I9LIFE



3.1 – ADESÃO i9Life

Para ingressar na i9Life, o interessado deve preencher o pré-cadastro de adesão virtual e adquirir um Plano i9Life.

3.1.1 Planos i9Life: são pacotes de produtos i9Life disponíveis em quatro categorias (Consultor, Start, Plus e Master).

A aquisição permite que o Distribuidor i9Life inicie seu negócio, fique ativo e utilize o evi9Life no mês de referência, além de ter direito a todas as formas de ganho dentro do plano i9Life. Esses planos geram pontos binário e unilevel aos Uplines e pontos unilevel ao próprio Distribuidor Independente i9Life, seguindo os critérios deste guia.

3.1.2 É facultado ao novo Distribuidor a devolução do pacote de Adesão por qualquer motivo, por período de 30 dias após o recebimento deste. O valor investido será reembolsado pela i9Life no período máximo de 15 dias, observando deduções de possíveis custos de envio e avaliação da devolução dos produtos sem identificação de danos.

3.2 – VALIDAÇÃO DO CADASTRO

A conclusão do cadastro e a aceitação da adesão estarão condicionadas à regularidade da documentação e do preenchimento da Ficha Cadastral. Após a aprovação do cadastro e a aquisição de um Plano i9Life, o Distribuidor é beneficiado por todo o sistema de descontos e bonificações, uma vez que o plano i9Life dá ao Distribuidor o direito de ficar ativo no mês da aquisição. Além disso, o Distribuidor i9Life tem acesso ao Escritório Virtual gratuitamente no mês da aquisição de um dos Planos, para acompanhamento de sua rede de negócios e todos os relatórios existentes.

3.2.1 Prazo para compra de um Plano i9Life: o Distribuidor Independente i9Life que efetuar seu cadastro no sistema, mas não efetuar a compra e o consequente pagamento de um Plano i9Life no período de até 30 dias, ficará com seu acesso à Loja Virtual restrito e poderá ter seu número de ID cancelado automaticamente.

Depois deste prazo, para reingresso no Plano i9Life, o Distribuidor precisará fazer um novo cadastro.

PLANO DE BONIFICAÇÃO I9LIFE



Todo Distribuidor I9Life ativo está automaticamente habilitado ao Plano de Crescimento Pessoal – PCP.

4.1 – QUALIFICAÇÃO

Dentro do Plano de Crescimento Pessoal, o Distribuidor I9Life deve realizar a Compra de Ativação mensal em seu ID para fazer parte do Plano i9Life e poder atingir níveis de qualificação progressivos, de acordo com seu desempenho pessoal, volume de produtos e Planos adquiridos por sua rede. Os níveis de qualificação são: Assistente de Executivo, Executivo, Executivo Sênior, Executivo Rubi, Diamante i9life, Duplo Diamante i9life, Triplo Diamante i9life, Diamante Red, Diamante Black, Grand Diamond e Grand Black Diamond.

O Distribuidor Independente i9Life é qualificado a partir do momento da aprovação do pedido que gerou a pontuação exigida.

NÍVEIS DE QUALIFICAÇÃO i9LIFE



Para receber qualificação no plano i9life o distribuidor pode utilizar o caminho do reconhecimento unilevel ou binária sendo a primeira possibilidade atingida base para pin de reconhecimento;

5.1 – ASSISTENTE DE EXECUTIVO

Unilevel - Distribuidor Independente i9Life ativo que gerar, dentro do mês de referência, um VG mínimo de 2.000 pontos unilevel, respeitando o VME de 1.400 pontos.

Binário - Distribuidor Independente i9Life ativo que gerar, um VG mínimo de 1.000 pontos binário para menor equipe com pontos cumulativos.

5.2 – EXECUTIVO

Unilevel - Distribuidor Independente i9Life ativo que gerar, dentro do mês de referência, um VG mínimo de 5.000 pontos unilevel, respeitando o VME de 3.000 pontos.

Binário - Distribuidor Independente i9Life ativo que gerar, um VG mínimo de 3.000 pontos binário para menor equipe com pontos cumulativos.

5.3 – EXECUTIVO SENIOR

Unilevel - Distribuidor Independente i9Life ativo que gerar, dentro do mês de referência, um VG mínimo de 15.000 pontos unilevel, respeitando o VME de 9.000 pontos.

Binário - Distribuidor Independente i9Life ativo que gerar, um VG mínimo de 12.000 pontos binário para menor equipe com pontos cumulativos.

5.4 – EXECUTIVO RUBI

Unilevel - Distribuidor Independente i9Life ativo que gerar, dentro do mês de referência, um VG mínimo de 30.000 pontos unilevel, respeitando o VME de 18.000 pontos.

Binário - Distribuidor Independente i9Life ativo que gerar, um VG mínimo de 40.000 pontos binário para menor equipe com pontos cumulativos.

5.5 – DIAMANTE i9life

Unilevel - Distribuidor Independente i9Life ativo que gerar, dentro do mês de referência, um VG mínimo de 60.000 pontos unilevel, respeitando o VME de 36.000 pontos.

Binário - Distribuidor Independente i9Life ativo que gerar, um VG mínimo de 90.000 pontos binário para menor equipe com pontos cumulativos.

5.6 – DUPLO DIAMANTE

Unilevel - Distribuidor Independente i9Life ativo que gerar, dentro do mês de referência, um VG mínimo de 120.000 pontos unilevel, respeitando o VME de 50.000 pontos.

Binário - Distribuidor Independente i9Life ativo que gerar, um VG mínimo de 200.000 pontos binário para menor equipe com pontos cumulativos.

5.7 – TRIPLO DIAMANTE

Unilevel - Distribuidor Independente i9Life ativo que gerar, dentro do mês de referência, um VG mínimo de 300.000 pontos unilevel, respeitando o VME de 120.000 pontos.

Binário - Distribuidor Independente i9Life ativo que gerar, um VG mínimo de 600.000 pontos binário para menor equipe com pontos cumulativos.

5.8 – DIAMANTE RED

Unilevel - Distribuidor Independente i9Life ativo que gerar, dentro do mês de referência, um VG mínimo de 500.000 pontos unilevel, respeitando o VME de 200.000 pontos.

Binário - Distribuidor Independente i9Life ativo que gerar, um VG mínimo de 1.400.000 pontos binário para menor equipe com pontos cumulativos.

5.9 – DIAMANTE BLACK

Unilevel - Distribuidor Independente i9Life ativo que gerar, dentro do mês de referência, um VG mínimo de 1.000.000 pontos unilevel, respeitando o VME de 400.000 pontos.

Binário - Distribuidor Independente i9Life ativo que gerar, um VG mínimo de 3.000.000 pontos binário para menor equipe com pontos cumulativos.

5.10 – GRAND DIAMOND

Unilevel - Distribuidor Independente i9Life ativo que gerar, dentro do mês de referência, um VG mínimo de 2.000.000 pontos unilevel, respeitando o VME de 600.000 pontos.

Binário - Distribuidor Independente i9Life ativo que gerar, um VG mínimo de 7.000.000 pontos binário para menor equipe com pontos cumulativos.

5.11 – GRAND BLACK DIAMOND

Unilevel - Distribuidor Independente i9Life ativo que gerar, dentro do mês de referência, um VG mínimo de 5.000.000 pontos unilevel, respeitando o VME de 1.000.000 pontos.

Binário - Distribuidor Independente i9Life ativo que gerar, um VG mínimo de 15.000.000 pontos binário para menor equipe com pontos cumulativos.

5.12 VALIDADE DA QUALIFICAÇÃO

O Distribuidor Independente i9Life mantém o status da maior qualificação conquistada por 12 (doze) meses, a contar da data em que atingiu a qualificação. Todavia, o Distribuidor Independente i9Life recebe o bônus de acordo com seu desempenho no mês de referência. Portanto, o Distribuidor Independente i9Life pode deter o status da maior qualificação conquistada, mas receber como uma qualificação inferior, se naquele mês não alcançar os mesmos resultados.

PLANO INNOVATION 2.0



É o plano de fidelização e bonificação dos Distribuidores Independentes i9Life, que prevê descontos em mercadorias e bônus conforme a produtividade e o volume de pontos de cada um.

6.1 – ATIVANDO O ID

Para ficar ativo no plano, o Distribuidor Independente i9Life deve efetuar sua Compra de Ativação (ver item 2.10).

6.1.1 Auto-ativação: com esta opção, o ID do Distribuidor Independente i9Life é ativado todos os meses automaticamente pelo sistema. Para tanto, é necessário que o Distribuidor Independente i9Life tenha disponível saldo suficiente para realizar a Compra de Ativação, que é retida. É de responsabilidade o Distribuidor detectar a efetiva auto ativação ocorrida no mês. No caso da opção para receber os produtos em casa, é retida também a taxa de entrega.

6.2 – BÔNUS

Além da venda direta, o Distribuidor Independente i9Life também tem acesso a 8(oito) formas de bonificação, todas baseadas em sua qualificação e em seu desempenho pessoal:

6.2.1 Bônus Primeira Compra

6.2.2 Bônus Ativação Mensal

6.2.3 Bônus Unilevel

6.2.4 Bônus Equiparação

6.2.5 Bônus Participação

6.2.6 Bônus Binário

6.2.7 Bônus Reconhecimento

6.2.8 Bônus Premiação

6.2.1 BÔNUS PRIMEIRA COMPRA: Este bônus é a recompensa paga pela indicação de clientes ou novos distribuidores que adquiram os Planos: Consultor, Start, Plus ou Master.

As bonificações são pagas uma única vez, pelas indicações diretas (consideramos o primeiro nível de indicação) e também por indicações indiretas (são as indicações de demais níveis). Sendo limitado ao quinto nível.

O distribuidor pode indicar quantos novos distribuidores preferir, não havendo limite de lateralidade de indicações.

O distribuidor independente **CONSULTOR** é bonificado com valores fixos conforme tabela abaixo:

Indicado	Consultor	Start	Plus	Master
Nível 1	R\$ 5,00	R\$ 5,00	R\$ 5,00	R\$ 5,00
Nível 2	R\$ 5,00	R\$ 5,00	R\$ 5,00	R\$ 5,00
Nível 3	R\$ 5,00	R\$ 5,00	R\$ 5,00	R\$ 5,00
Nível 4	R\$ 5,00	R\$ 5,00	R\$ 5,00	R\$ 5,00
Nível 5	R\$ 5,00	R\$ 5,00	R\$ 5,00	R\$ 5,00

O distribuidor independente **START** é bonificado com valores fixos conforme tabela abaixo:

Indicado	Consultor	Start	Plus	Master
Nível 1	R\$ 5,00	R\$ 10,00	R\$ 10,00	R\$ 10,00
Nível 2	R\$ 5,00	R\$ 10,00	R\$ 10,00	R\$ 10,00
Nível 3	R\$ 5,00	R\$ 10,00	R\$ 10,00	R\$ 10,00
Nível 4	R\$ 5,00	R\$ 10,00	R\$ 10,00	R\$ 10,00
Nível 5	R\$ 5,00	R\$ 10,00	R\$ 10,00	R\$ 10,00

O distribuidor independente **PLUS** é bonificado com valores fixos conforme tabela abaixo:

Indicado	Consultor	Start	Plus	Master
Nível 1	R\$ 5,00	R\$ 10,00	R\$ 20,00	R\$ 20,00
Nível 2	R\$ 5,00	R\$ 10,00	R\$ 20,00	R\$ 20,00
Nível 3	R\$ 5,00	R\$ 10,00	R\$ 20,00	R\$ 20,00
Nível 4	R\$ 5,00	R\$ 10,00	R\$ 20,00	R\$ 20,00
Nível 5	R\$ 5,00	R\$ 10,00	R\$ 20,00	R\$ 20,00

O distribuidor independente **MASTER** é bonificado com valores fixos conforme tabela abaixo:

Indicado	Consultor	Start	Plus	Master
Nível 1	R\$ 5,00	R\$ 10,00	R\$ 20,00	R\$ 35,00
Nível 2	R\$ 5,00	R\$ 10,00	R\$ 20,00	R\$ 35,00
Nível 3	R\$ 5,00	R\$ 10,00	R\$ 20,00	R\$ 35,00
Nível 4	R\$ 5,00	R\$ 10,00	R\$ 20,00	R\$ 35,00
Nível 5	R\$ 5,00	R\$ 10,00	R\$ 20,00	R\$ 35,00

6.2.2 Bônus de Ativação: é calculado sobre as Compras de Ativação da rede do Distribuidor i9Life ativo e pago a todos os níveis de qualificação. Todos os meses, o Distribuidor Independente i9Life recebe uma participação de R\$ 5,00 (Cinco Reais) por cada Distribuidor ativo até o oitavo nível de sua rede, com compressão.

6.2.2.1 Compressão: A compressão ocorre quando algum Distribuidor i9Life da sua equipe não efetuou a compra de ativação mensal. O sistema automaticamente busca o próximo distribuidor ativo abaixo para compor os níveis de inativos, otimizando os ganhos para o distribuidor.

No início do mês seguinte a rede irá novamente se acomodar dinamicamente e as gerações que subiram voltam a posição inicial.

ativo e pago a todos os níveis de qualificação. Todos os meses, o Distribuidor Independente i9Life recebe uma participação por cada Distribuidor ativo até a quinta geração de sua rede, numa Matriz 5x5 forçada com compressão dinâmica.

ATIVOS	BÔNUS
Nível 1	R\$ 5,00
Nível 2	R\$ 5,00
Nível 3	R\$ 5,00
Nível 4	R\$ 5,00
Nível 5	R\$ 5,00
Nível 6	R\$ 5,00
Nível 7	R\$ 5,00
Nível 8	R\$ 5,00

6.2.3 Bônus Unilevel: é calculado em até 25% sobre o VR (Volume Referência) dos produtos adquiridos pela rede do Distribuidor. Este bônus é concedido a todos os Distribuidores Independentes i9Life ativos.

Este bônus tem o percentual máximo de 25% por linha de patrocínio, e para efeito de cálculo deve ser considerado o VR de cada produto. Para linhas descendentes com qualificados de nível inferior ao do Distribuidor, é paga a diferença entre as porcentagens das qualificações.

Para linhas descendentes com qualificados de nível igual ou superior ao do Distribuidor, este bônus não deve ser considerado.

Exemplo: Um Diamante tem direito a receber 25% do VR de sua rede, mas em uma de suas linhas descendentes existe um qualificado Executivo com direito a 13%. Nesta linha, o Diamante recebe 12% de bônus, referentes aos seus 25% de direito menos 13%, que são pagos ao qualificado Executivo.

Caso haja um Executivo Sênior e um Executivo nesta mesma linha, um abaixo do outro, o Executivo Diamante em questão recebe 8% neste bônus, referentes aos seus 25% de direito por ser Diamante menos 17% do qualificado Sênior.

Já este qualificado Sênior recebe 4% de bônus, referentes aos seus 17% de direito menos 13% do Executivo abaixo dele.

VT	VME	PERCENTUAL	PIN
2.000	1.400	9%	ASSISTENTE EXECUTIVO
5.000	3.000	13%	EXECUTIVO
15.000	9.000	17%	EXECUTIVO SÊNIOR
30.000	18.000	21%	RUBI
60.000	36.000	25%	DIAMANTE ou acima

6.2.4 Bônus Equiparação: É concedido aos Distribuidores Independentes i9Life ativos e qualificados como Diamante ou acima que formam outros Diamantes em sua rede Unilevel.

Para a apuração do Bônus Equiparação, os qualificados como Diamante ou acima equivalem-se à qualificação de Diamante.

O Bônus de Liderança é calculado em
4% sobre o VG da 1ª geração em que houver Distribuidores Diamantes ou acima.

2% sobre o VG da 2ª geração de Diamantes ou acima

1% sobre o VG da 3ª geração de Diamantes ou acima

1% sobre o VG da 4ª geração
de Diamantes ou acima.

Quando houver Diamantes na mesma linha em profundidade, o bônus será pago calculando-se a diferença de VG de um Diamante para o outro.
Esse bônus é ilimitado na lateralidade.

Indicado	Diamante	Duplo Diamante	Triplo Diamante
Nível 1	4%	4%	4%
Nível 2	2%	2%	2%
Nível 3		1%	1%
Nível 4			1%

6.2.5 Bônus Participação: é o acúmulo de 3% sobre toda pontuação unilevel gerada pelas compras de toda a rede da empresa, sem limite de gerações AT (Acumulo do Trimestre).

A cada trimestre (meses 3, 6, 9 e 12) a i9life promove a distribuição desse acumulado com os distribuidores que naquele trimestre acumularam pontuação unilevel referente a qualificação. É necessário que o distribuidor mantenha a pontuação a cada mês do trimestre para gozar do bonus.

Sendo:

- **28% do AT** Distribuídos em proporções iguais com todos os Assistentes de Executivo elegíveis do trimestre.
- **24% do AT** Distribuídos em proporções iguais com todos os Executivos elegíveis do trimestre.
- **13% do AT** Distribuídos em proporções iguais com todos os Executivos Senior elegíveis do trimestre.
- **11% do AT** Distribuídos em proporções iguais com todos os Executivos Rubí elegíveis do trimestre.
- **10% do AT** Distribuídos em proporções iguais com todos os Diamantes elegíveis do trimestre.
- **9% do AT** Distribuídos em proporções iguais com todos os Duplos Diamante elegíveis do trimestre.
- **5% do AT** Distribuídos em proporções iguais com todos os Triplos Diamante elegíveis do trimestre.

QUALIFICAÇÃO	PERCENTUAL
ASSISTENTE EXECUTIVO	28%
EXECUTIVO	24%
EXECUTIVO SÊNIOR	13%
RUBI	11%
DIAMANTE	10%
DUPLO DIAMANTE	9%
TRIPLO DIAMANTE ou acima	5%

6.2.6 BÔNUS DIVISÃO DE PONTOS BINÁRIO: Este bônus é pago semanalmente aos:

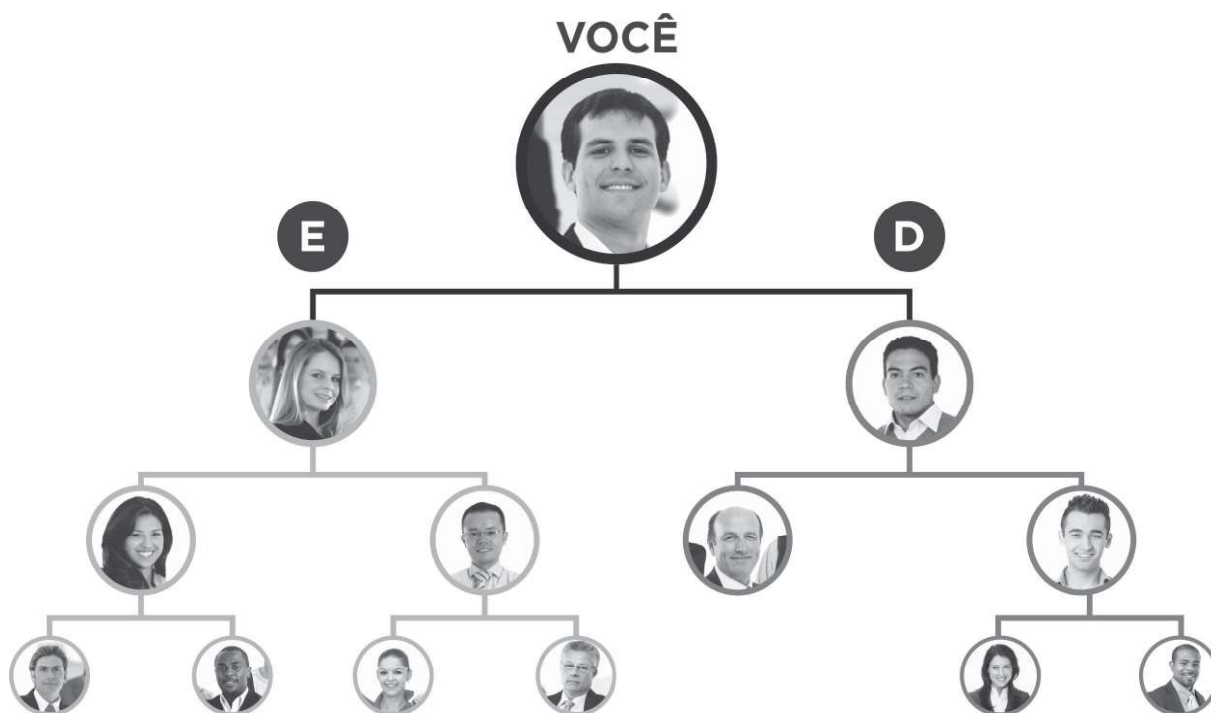
DISTRIBUIDOR ATIVO = Distribuidor que adquiriu no mês a ativação mensal.

DISTRIBUIDOR QUALIFICADO BINÁRIO = O distribuidor que indicou diretamente um novo distribuidor de qualquer plano para equipe esquerda e outro novo distribuidor para a equipe direita. A essas duas primeiras indicações chamamos de QUALIFICADORES.

Distribuidores Independentes ativos e qualificados, corresponde ao volume de pontos acumulados pela menor equipe no período. O cálculo do Bônus de Equipe é feito a partir da rede do Distribuidor Independente, que é dividida em duas partes: equipe da esquerda e equipe da direita. Semanalmente o sistema atualiza o volume total dos pontos acumulados durante o período em cada Equipe. O Bônus de Equipe atende à seguinte expressão:

Somam-se todos os pontos acumulados durante a semana e aplica-se o percentual referente a graduação do distribuidor = Total em R\$ do Bônus de Equipe.

Com o crescimento de sua organização, o Distribuidor Independente ativo e qualificado recebe o percentual calculado sobre sua equipe que, no período, teve um desempenho menor, em pontos, em relação à outra. É importante saber que os valores referentes à equipe maior, não convertida, obedecerão ao seguinte cálculo antes de continuarem a ser acumulados:



PONTOS EQUIPE MAIOR – PONTOS EQUIPE MENOR = TOTAL ACUMULADO

Considerando que na semana 1 o Distribuidor “A” tenha acumulado 1.000 pontos na Equipe da Esquerda e 1.100 Pontos na Equipe da Direita, ao final da semana ele terá a Equipe da Esquerda como sua menor equipe.

Assim, os 1.000 pontos da Equipe da Esquerda serão computados em seu extrato conforme Porcentagem (encontrada na apresentação oficial de negócios de 10% a 30%) dos pontos válidos para cada graduação e disponibilizados para saque. No mesmo momento, será feita a subtração dos pontos de sua Equipe da Direita pelo valor de sua Equipe da Esquerda, perfazendo $1.100 - 1.000 = 100$ pontos.

Dessa forma, no início da semana 2 o Distribuidor “A” terá 100 pontos em sua Equipe da Direita e 0 pontos em sua Equipe da Esquerda, iniciando-se assim um novo ciclo.

O Bônus de Divisão de pontos binário poderá ser creditado semanalmente até o limite da graduação atingida conforme tetos na tabela abaixo.

Na hipótese de ser superado este teto, o excedente não será acumulado para a próxima semana, e assim sucessivamente.

Os bônus de divisão de pontos binário estão limitados a um volume de 100% do volume de pontos gerados para o bônus binário no faturamento da empresa. Sempre que os bônus de equipe (binário) ultrapassar o limite de 100% será lançado o ajuste (cashback) do bônus de equipe, proporcional ao montante excedido em cada conta de cada distribuidor que recebeu bônus de equipe no período em questão.

Exemplo: Numa determinada semana o volume de vendas foi de 1 milhão de pontos, sendo que os

bônus de equipe gerado pelo sistema, foi equivalente a 1.110.00,00.

Como o bônus máximo permitido era de 1 milhão e o sistema gerou 110.000 em bônus exedentes. Este excedente (cashback) será descontado de todos os distribuidores proporcionalmente ao montante recebido. Isso garante a integridade e sustentabilidade do bônus Binário i9Life.

6.2.7 BÔNUS Reconhecimento:

GRADUAÇÃO	TETO SEMANAL (BINÁRIO)
Assistente Executivo	R\$ 500,00
Executivo	R\$ 700,00
Executivo Sênior	R\$ 1.000,00
Rubi	R\$ 2.000,00
Diamante	R\$ 5.000,00
Duplo Diamante	R\$ 10.000,00
Triplo Diamante	R\$ 15.000,00
Diamante Red	R\$ 20.000,00
Diamante Black ou acima	R\$ 25.000,00

Para receber qualificação no plano i9life o distribuidor pode utilizar o caminho do reconhecimento unilevel ou binária sendo a primeira possibilidade atingida base para pin de reconhecimento;

5.1 – ASSISTENTE DE EXECUTIVO

Unilevel - Distribuidor Independente i9Life ativo que gerar, dentro do mês de referência, um VG mínimo de 2.000 pontos unilevel, respeitando o VME de 1.400 pontos.

Binário - Distribuidor Independente i9Life ativo que gerar, um VG mínimo de 1.000 pontos binário para menor equipe com pontos cumulativos.

5.2 – EXECUTIVO

Unilevel - Distribuidor Independente i9Life ativo que gerar, dentro do mês de referência, um VG mínimo de 5.000 pontos unilevel, respeitando o VME de 3.000 pontos.

Binário - Distribuidor Independente i9Life ativo que gerar, um VG mínimo de 3.000 pontos binário para menor equipe com pontos cumulativos.

5.3 – EXECUTIVO SÊNIOR

Unilevel - Distribuidor Independente i9Life ativo que gerar, dentro do mês de referência, um VG mínimo de 15.000 pontos unilevel, respeitando o VME de 9.000 pontos.

Binário - Distribuidor Independente i9Life ativo que gerar, um VG mínimo de 12.000 pontos binário para menor equipe com pontos cumulativos.

5.4 – EXECUTIVO RUBI

Unilevel - Distribuidor Independente i9Life ativo que gerar, dentro do mês de referência, um VG mínimo de 30.000 pontos unilevel, respeitando o VME de 18.000 pontos.

Binário - Distribuidor Independente i9Life ativo que gerar, um VG mínimo de 40.000 pontos binário para menor equipe com pontos cumulativos.

5.5 – DIAMANTE i9life

Unilevel - Distribuidor Independente i9Life ativo que gerar, dentro do mês de referência, um VG mínimo de 60.000 pontos unilevel, respeitando o VME de 36.000 pontos.

Binário - Distribuidor Independente i9Life ativo que gerar, um VG mínimo de 90.000 pontos binário para menor equipe com pontos cumulativos.

5.6 – DUPLO DIAMANTE

Unilevel - Distribuidor Independente i9Life ativo que gerar, dentro do mês de referência, um VG mínimo de 120.000 pontos unilevel, respeitando o VME de 50.000 pontos.

Binário - Distribuidor Independente i9Life ativo que gerar, um VG mínimo de 200.000 pontos binário para menor equipe com pontos cumulativos.

5.7 – TRIPLO DIAMANTE

Unilevel - Distribuidor Independente i9Life ativo que gerar, dentro do mês de referência, um VG mínimo de 300.000 pontos unilevel, respeitando o VME de 120.000 pontos.

Binário - Distribuidor Independente i9Life ativo que gerar, um VG mínimo de 600.000 pontos binário para menor equipe com pontos cumulativos.

5.8 – DIAMANTE RED

Unilevel - Distribuidor Independente i9Life ativo que gerar, dentro do mês de referência, um VG mínimo de 500.000 pontos unilevel, respeitando o VME de 200.000 pontos.

Binário - Distribuidor Independente i9Life ativo que gerar, um VG mínimo de 1.400.000 pontos binário para menor equipe com pontos cumulativos.

5.9 – DIAMANTE BLACK

Unilevel - Distribuidor Independente i9Life ativo que gerar, dentro do mês de referência, um VG mínimo de 1.000.000 pontos unilevel, respeitando o VME de 400.000 pontos.

Binário - Distribuidor Independente i9Life ativo que gerar, um VG mínimo de 3.000.000 pontos binário para menor equipe com pontos cumulativos.

5.10 – GRAND DIAMOND

Unilevel - Distribuidor Independente i9Life ativo que gerar, dentro do mês de referência, um VG mínimo de 2.000.000 pontos unilevel, respeitando o VME de 600.000 pontos.

Binário - Distribuidor Independente i9Life ativo que gerar, um VG mínimo de 7.000.000 pontos binário para menor equipe com pontos cumulativos.

5.11 – GRAND BLACK DIAMOND

Unilevel - Distribuidor Independente i9Life ativo que gerar, dentro do mês de referência, um VG mínimo de 5.000.000 pontos unilevel, respeitando o VME de 1.000.000 pontos.

Binário - Distribuidor Independente i9Life ativo que gerar, um VG mínimo de 15.000.000 pontos binário para menor equipe com pontos cumulativos.

5.10 – VALIDADE DA QUALIFICAÇÃO

O Distribuidor Independente i9Life mantém o status da maior qualificação conquistada por 12 (doze) meses, a contar da data em que atingiu a qualificação. Todavia, o Distribuidor Independente i9Life recebe o bônus de acordo com seu desempenho no mês de referência. Portanto, o Distribuidor Independente i9Life pode deter o status da maior qualificação conquistada, mas receber como uma qualificação inferior, se naquele mês não alcançar os mesmos resultados.

GRADUAÇÃO	PRÊMIO
Executivo	R\$ 500,00
Executivo Sênior	R\$ 1.500,00
Rubi	Viagem: Cruzeiro Nacional
Diamante	Viagem Internacional 01
Duplo Diamante	Viagem Internacional 02
Triplo Diamante	01 Veículo Sedan Nacional
Diamante Red	01 Veículo Sedan Importado
Diamante Black	01 Veículo de Luxo Importado
Grand Diamond	R\$ 500.000,00
Grand Black Diamond	01 Imóvel de até R\$ 1.000.000,00

GRADUAÇÃO	PONTOS
Assistente Executivo	1.000
Executivo	3.000
Executivo Sênior	12.000
Rubi	40.000
Diamante	90.000
Duplo Diamante	200.000
Triplo Diamante	600.000
Diamante Red	1.400.000
Diamante Black	3.000.000
Grand Diamond	7.000.000
Grand Black diamond	15.000.000

CRITÉRIOS DE ATIVIDADE



7.1 – ATIVO

Status do Distribuidor Independente I9Life que, no mês de referência, realizou a Compra de Ativação (ver item 2.10).

7.2 – INATIVO

Status do Distribuidor Independente I9Life que não realizou a Compra de Ativação no mês de referência.

7.3 – BLOQUEADO

Status do Distribuidor Independente I9Life que, por indício de descumprimento deste Manual Oficial ou do Manual de Ética e Disciplina I9Life, perdeu o acesso às informações da rede até a conclusão final da apuração da I9Life. Durante este período, o acesso fica restrito à loja.

Considerando que as bonificações do Plano I9Life são concedidas aos Distribuidores que indicam, administram, gerem, capacitam e acompanham sua rede de negócios, no período em que o Distribuidor Independente I9Life estiver bloqueado por fundada suspeita de afronta a este manual ou ao Manual de Ética e Disciplina, todas as bonificações que seriam pagas ao Distribuidor I9Life durante o período das investigações ficarão suspensas até a decisão final da COMISSÃO DISCIPLINAR. Neste momento a posição do Distribuidor será preservada. Mas, se forem comprovados os fatos que deram origem ao bloqueio do ID, o Distribuidor será cassado e perderá definitivamente o direito aos bônus gerados no período da suspensão.

Caso o Distribuidor I9Life seja, ao final do processo disciplinar considerado inocente, receberá toda a bonificação do período de suspensão de forma integral e terá seu ID desbloqueado.

Status do Distribuidor Independente I9Life que não se ativou por um período de 90 dias após a data da última ativação. Uma vez bloqueado, a pontuação cumulativa binária é zerada. O Distribuidor I9Life poderá reaver a posição em sua rede de Downlines a partir da realização de um pedido de Renovação, que é a aquisição de um novo Kit do tipo Start. As características iniciais do ID são mantidas.

7.4 – CESSADO

Status do Distribuidor Independente I9Life que não se ativou por um período de 180 dias após a data da última ativação. Uma vez cessado, o Distribuidor I9Life perderá todos os direitos sobre sua

rede de Downlines e, para ingressar novamente na I9Life, deverá ser patrocinado por qualquer Distribuidor I9Life, sem direito à rede que possuía antes. Ele ingressará nas mesmas condições de um Distribuidor Independente I9Life iniciante, sem qualquer vínculo com a rede de Uplines e Downlines que perdeu.

7.5 – CASSADO

Status do Distribuidor Independente I9Life que foi excluído por descumprimento de acordo (ver item 7.5.1) ou infração a este manual ou ao Manual de Ética e Disciplina I9Life. Nesse caso o Distribuidor I9Life perderá definitivamente o acesso à loja virtual I9Life e o direito de comprar os produtos I9Life pelos preços especiais, bem como seu ID e os bônus gerados na rede de relacionamentos na qual era o Patrocinador.

7.5.1 Descumprimento de acordo: configuram desde já descumprimento de acordo e infração a este guia as seguintes ações:

- Praticar condutas ilegais que envolvam o nome da I9Life;
- Fomentar, difundir e/ou patrocinar outro tipo de marketing dentro da estrutura da I9Life (virtual ou física), mediante a utilização dos meios fornecidos pela I9Life para acompanhamento e administração da rede (Escritório Virtual, encontros, conferências, reuniões etc.);
- Praticar atitude desleal com outros Distribuidores Independentes I9Life;
- Afrontar qualquer dispositivo deste manual ou do Manual de Ética e Disciplina I9Life;
- Divulgar, difundir, propagar ou fomentar qualquer notícia falsa a respeito da I9Life ou de seu corpo diretivo;
- Realizar qualquer operação comercial ou financeira que envolva o nome da I9Life sem autorização formal da mesma.

7.5.2 Uma vez cassado, o Distribuidor Independente somente poderá recadastrar-se na I9Life após transcorrido um ano da data da cassação, e seu retorno estará condicionado à autorização da I9Life. Se aceito, retornará na condição de Distribuidor Independente I9Life iniciante, sem qualquer direito à rede que possuía antes.

PRAZOS E PEDIDOS



8.1 – PRAZOS DE ENTREGA:

O prazo de envio das mercadorias é sempre respeitado conforme o cronograma da I9Life, disponível no site da empresa. O prazo de entrega obedece às regras dos Correios ou do operador logístico, quando for o caso (ver política de envio de mercadorias no site da I9Life). A I9Life negocia sempre a melhor condição possível em benefício dos Distribuidores I9Life.

8.2 – FORMA DE EFETUAR O PEDIDO:

Os pedidos devem ser efetuados através do Escritório Virtual mediante o uso do ID.

8.3 – APROVAÇÃO DE PEDIDO:

O pedido só é considerado aprovado após a confirmação do pagamento pela I9Life.

ESCRITÓRIO VIRTUAL I9LIFE



A I9Life desenvolveu um moderno sistema virtual de gerenciamento de compras para auxiliar o Distribuidor I9Life da melhor forma possível na administração do seu negócio. Através do evI9Life, o Distribuidor I9Life pode gerenciar sua rede, consultar seus pontos e adquirir seus produtos. O Escritório Virtual I9Life também permite ao Distribuidor:

- Alterar dados cadastrais;
- Acessar a Loja Virtual para efetuar e controlar seus pedidos;
- Ver todos os Downlines de sua rede;
- Analisar o recebimento de bônus;
- Analisar seu desempenho e o de sua rede;
- Participar das reuniões, conferências online e treinamentos.

Para acessar o Escritório Virtual I9Life, o Distribuidor I9Life deve usar como login seu ID ou apelido.

A senha inicial será registrada no momento do cadastro e pode ser alterada a qualquer momento pelo próprio Distribuidor Independente I9Life. Para segurança de todos, a I9Life aconselha a mudança periódica da senha.

NORMAS E PROCEDIMENTOS



10.1 – QUEBRA DE CONTRATO

Qualquer Distribuidor Independente I9Life que infringir as regras deste guia ou do Manual de Ética e Disciplina I9Life será desqualificado e retirado da rede, perdendo todo o direito sobre ela, sendo considerado cassado nos termos deste guia.

10.1.1 Cancelamento de ID: para cancelar seu contrato com a I9Life, o Distribuidor deve enviar uma carta manuscrita, assinada de próprio punho, reconhecida em cartório, solicitando o cancelamento, com ou sem justificativa. Nesta hipótese, deve ser respeitado o prazo de 90 dias para efetuar um novo cadastro com o mesmo nome e CPF (Cadastro de Pessoas Físicas na Receita Federal brasileira).

10.1.2 Transferência por hereditariedade: o ID I9Life é, em regra, intransferível, com exceção feita apenas no caso de falecimento do Distribuidor Independente I9Life. Neste caso, deve ser enviado à I9Life o atestado de óbito do Distribuidor, anexo a um documento que informe o herdeiro que receberá o ID. Este documento deve ser assinado por todos os herdeiros, em comum acordo, e autenticado em cartório.

10.2 – REINGRESSO POR MOTIVO DE CESSAÇÃO POR INATIVIDADE:

O reingresso à rede I9Life é autorizado somente 30 dias após a cessação e acontece na condição de um novo Distribuidor I9Life. No momento do reingresso, o Distribuidor Independente I9Life não terá direito à rede anterior.

10.3 – COMISSÃO DISCIPLINAR I9Life:

Formada por representantes da I9Life e dos Distribuidores I9Life, esta comissão é responsável por apurar condutas de Distribuidores que evidenciem infração a este manual ou ao Manual de Ética e Disciplina I9Life.

10.4 – CONSELHO ESTRATÉGICO I9Life

Formado por membros da Diretoria da I9Life e por Distribuidores Qualificados I9Life, que têm por atribuição auxiliar e opinar nas diretrizes estratégicas da I9Life.

10.5 – CASOS NÃO PREVISTOS:

Os casos não previstos neste manual deverão ser objeto de análise da Comissão Disciplinar I9Life (ver item 10.3). Caso contrário, as partes resolverão o litígio através de arbitragem.