



¡Bienvenidos!

Organiza:





Diagnóstico para la Industria de la Uva de Mesa en Chile

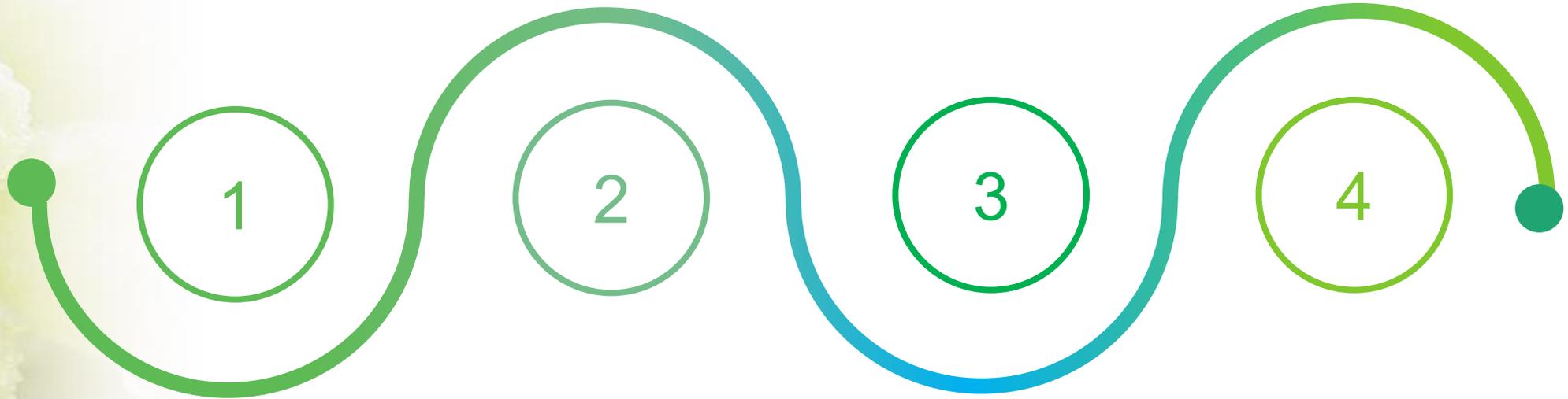
Un negocio sin espacio para improvisaciones, errores o debilidades

Santiago, 18 de junio de 2025

Rafael Rodríguez Alonso
rafarodriguezalonso@gmail.com



Itinerario



1

2

3

4

Entorno
Competitivo
Global

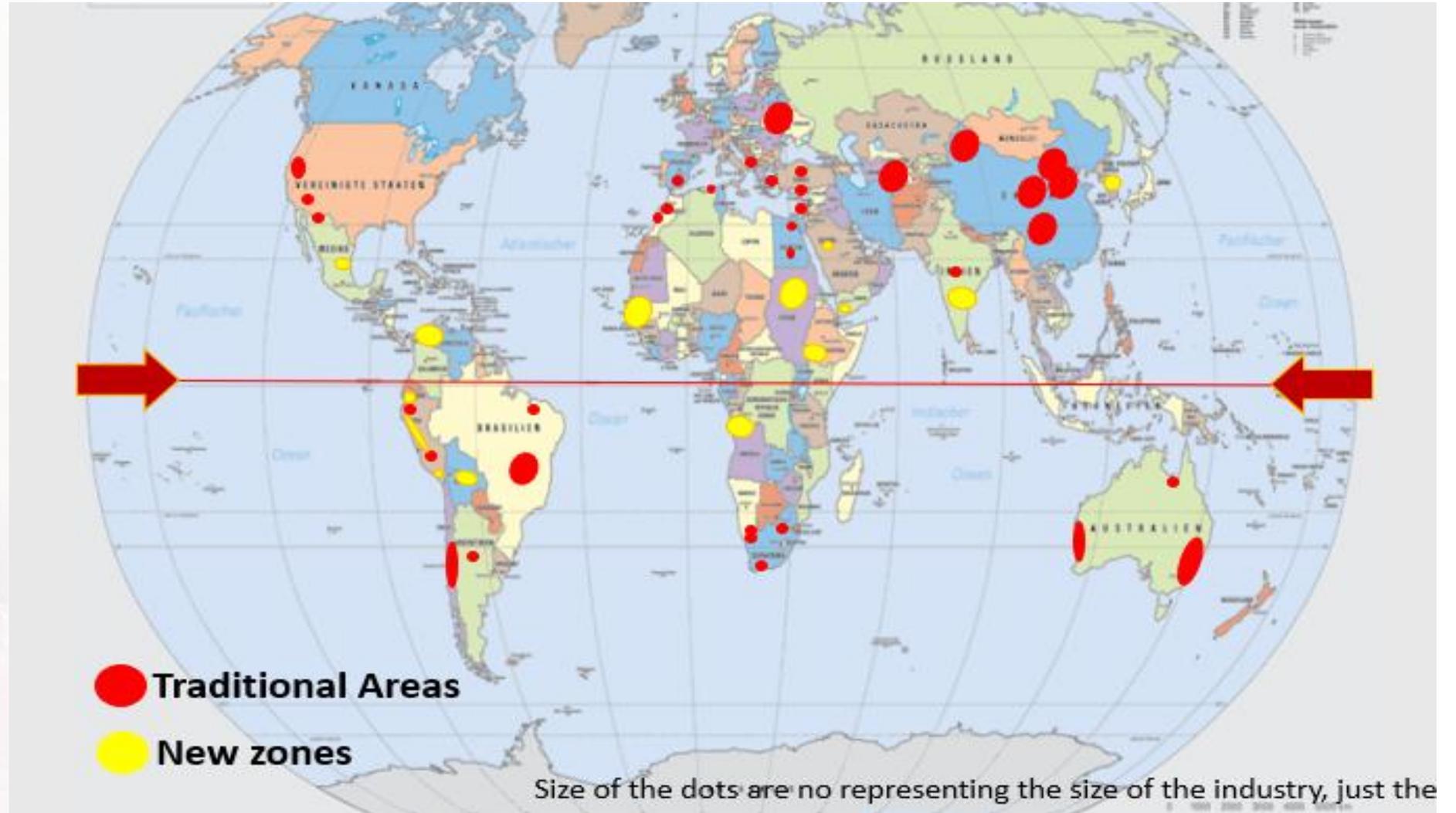
Chile
Temporada
2024-25

Desafíos
Industria
Fruta Fresca

Desafíos
Productivos y
Competitividad
Uva de Mesa

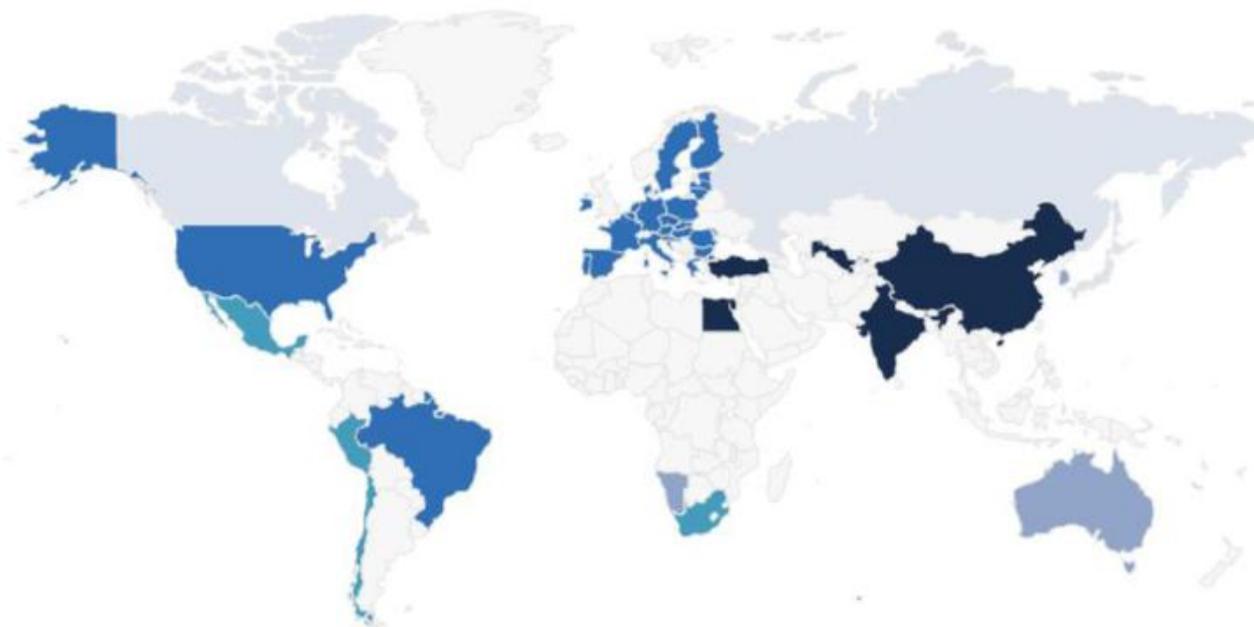


Entorno Competitivo



Óscar Salgado, 2023

Entorno Competitivo

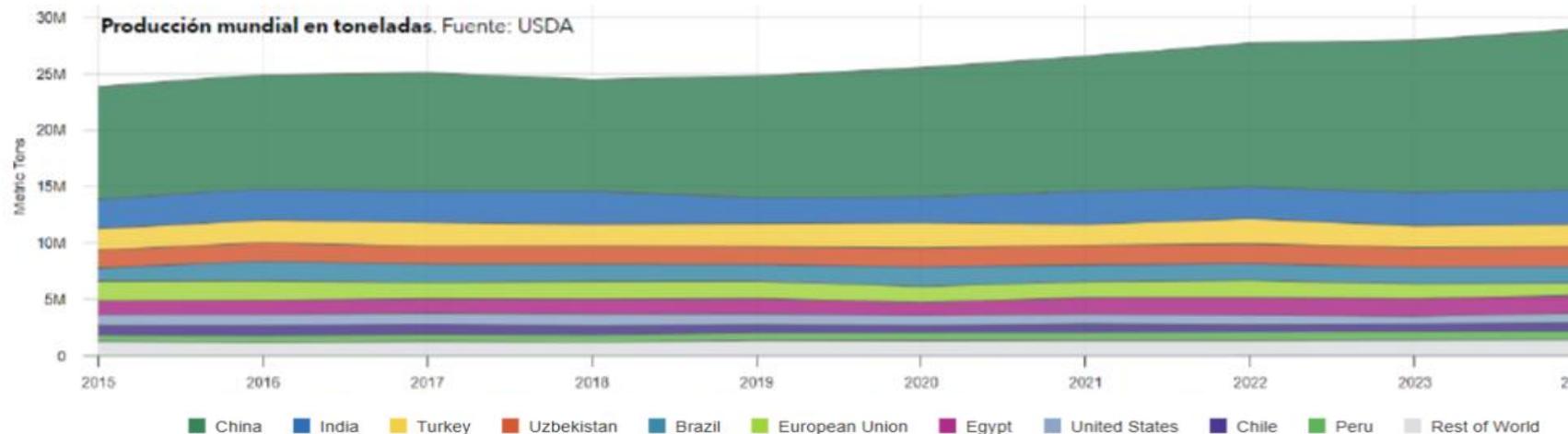


Promedio de producción de los últimos 10 años (2015-2024):
25,9 millones de toneladas

Crecimiento promedio compuesto de los últimos 10 años:
2%

Producción 2023/24:
27,9 millones de toneladas

Producción 2024/25:
28,9 millones de toneladas
3.500 Millones de Cajas eq 8,2k
Variación 2023/24 versus 2024/25:
3%





Ventanas que se cierran

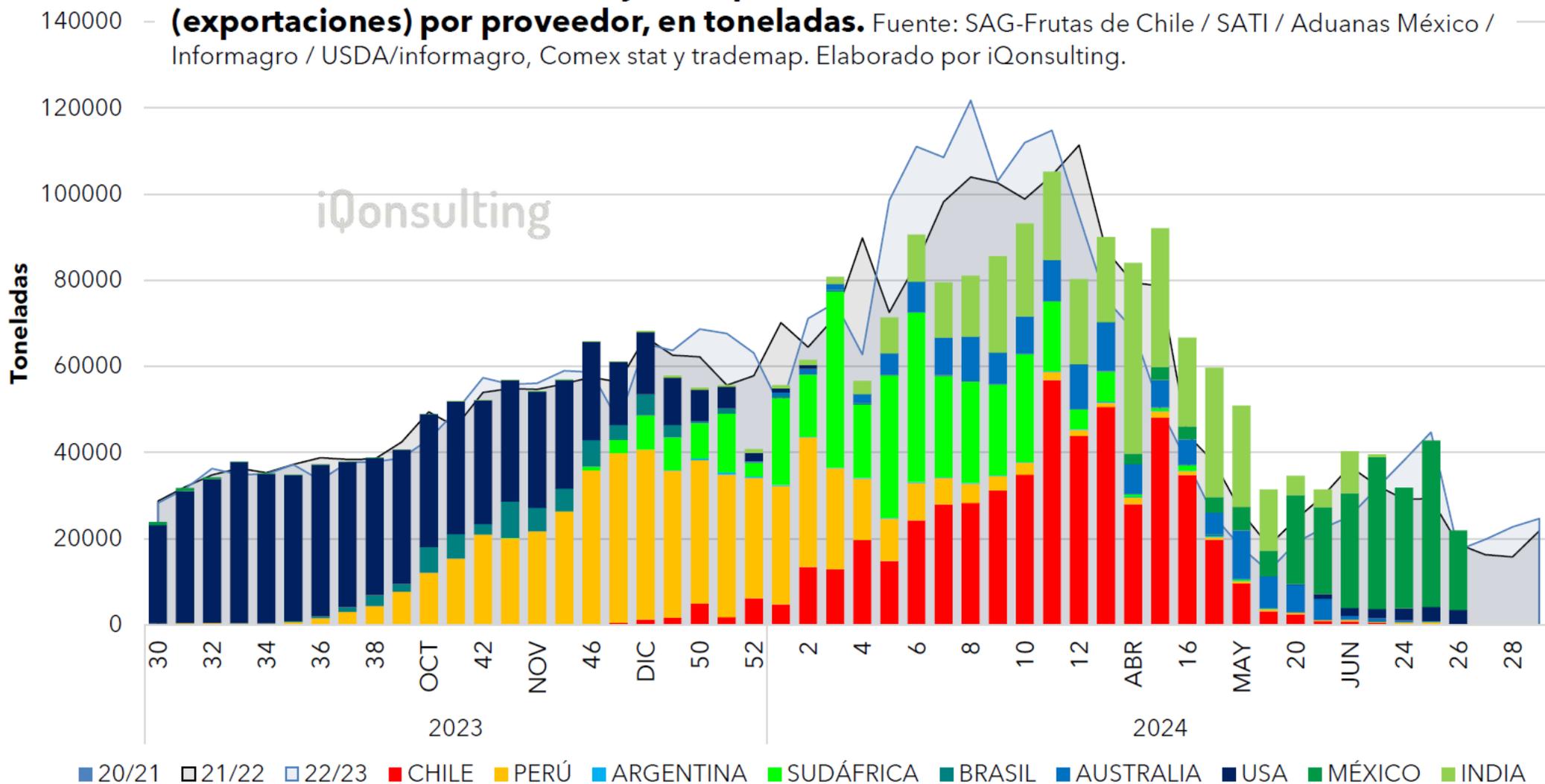




Uva de Mesa, Hemisferio Sur y otros países relevantes: Salidas semanales

(exportaciones) por proveedor, en toneladas. Fuente: SAG-Frutas de Chile / SATI / Aduanas México /

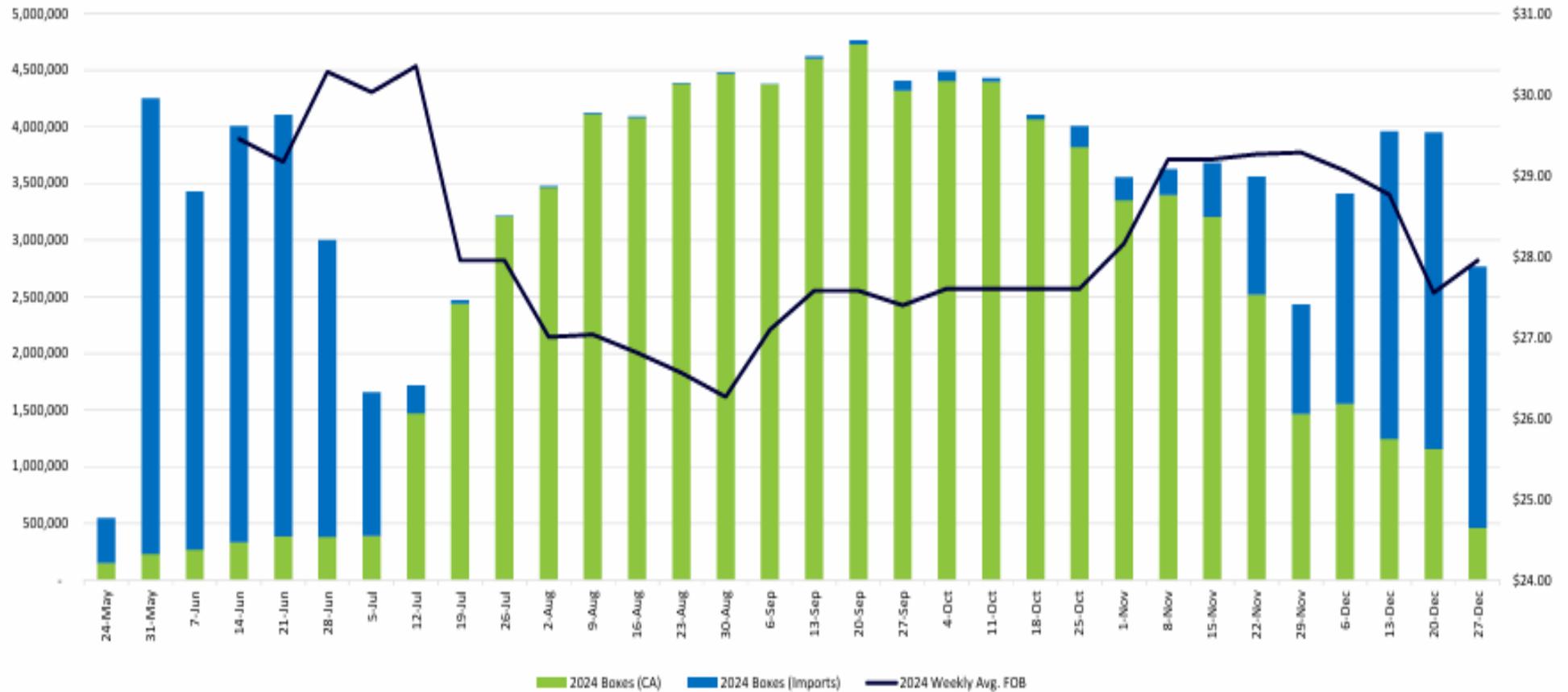
Informagro / USDA/informagro, Comex stat y trademap. Elaborado por iQconsulting.



California



2024 Volume - California and Imports by Week-ending
(Includes FOB Pricing)



Logística



Maersk aplica recargo por temporada alta a carga movilizada desde Chile y Perú

17 Octubre, 2024

Por Redacción PortalPortuario

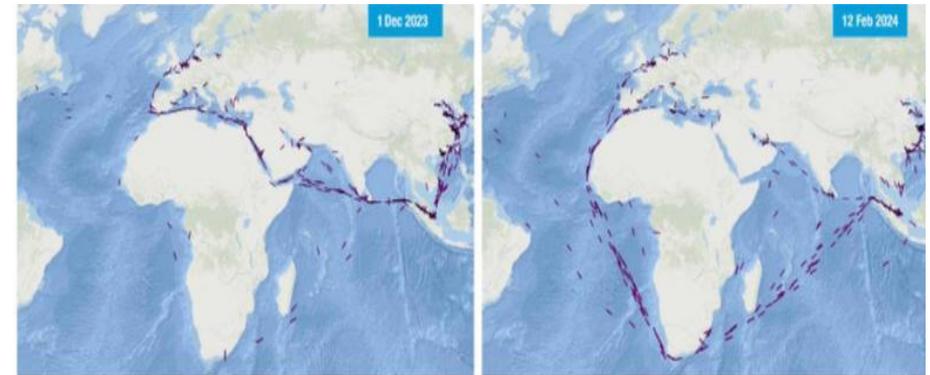
@PortalPortuario



Maersk informó que comenzará a aplicar un **recargo por temporada alta (PSS)** a toda la **carga refrigerada** que sea movilizada desde **Chile y Perú** con rumbo a puertos de **Asia, Europa, India y Oriente Medio**.

A través de dos notas dirigidas a sus clientes, la naviera danesa dio cuenta que la medida se aplica en consideración de un "aumento de la demanda" y con el fin de "seguir brindando nuestros servicios globales".

De esta manera, se estableció que el PSS introducido será de USD 1.000 por contenedor "aplicable a todas las cargas refrigeradas desde Chile y Perú", lo que comenzará a ser válido a contar del 1 de noviembre de 2024. La compañía no especificó una fecha en que el recargo deje de regir.



As of February 1st, 2024, the drop through the Suez Canal was 82%

Source: Container ships of 13500 TEU (twenty-foot equivalent unites) and above, citado por UNCTAD RAPID ASSESSMENT February 2024



Panama Channel
2023-24



Baltimore 2024

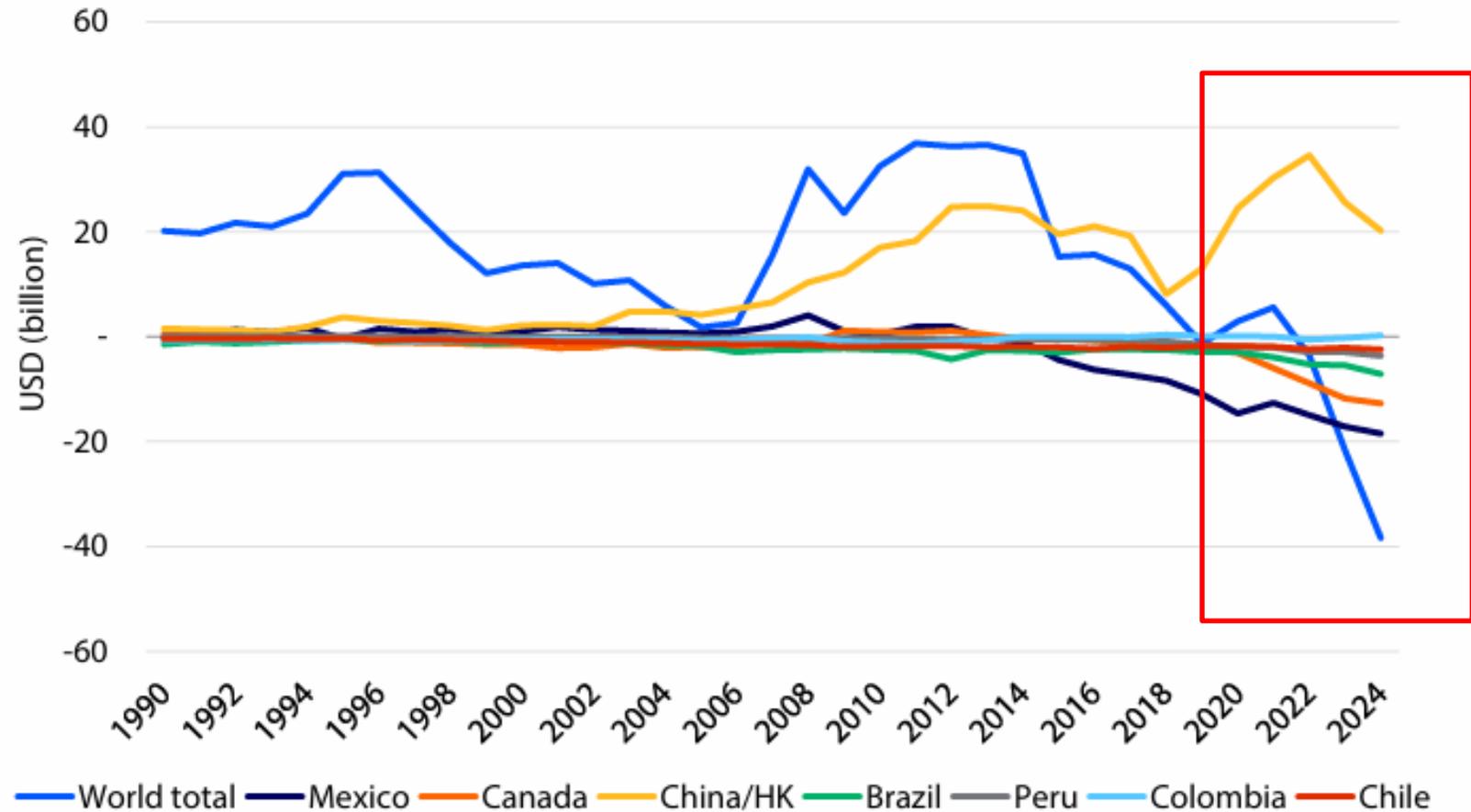
Logística



Aranceles

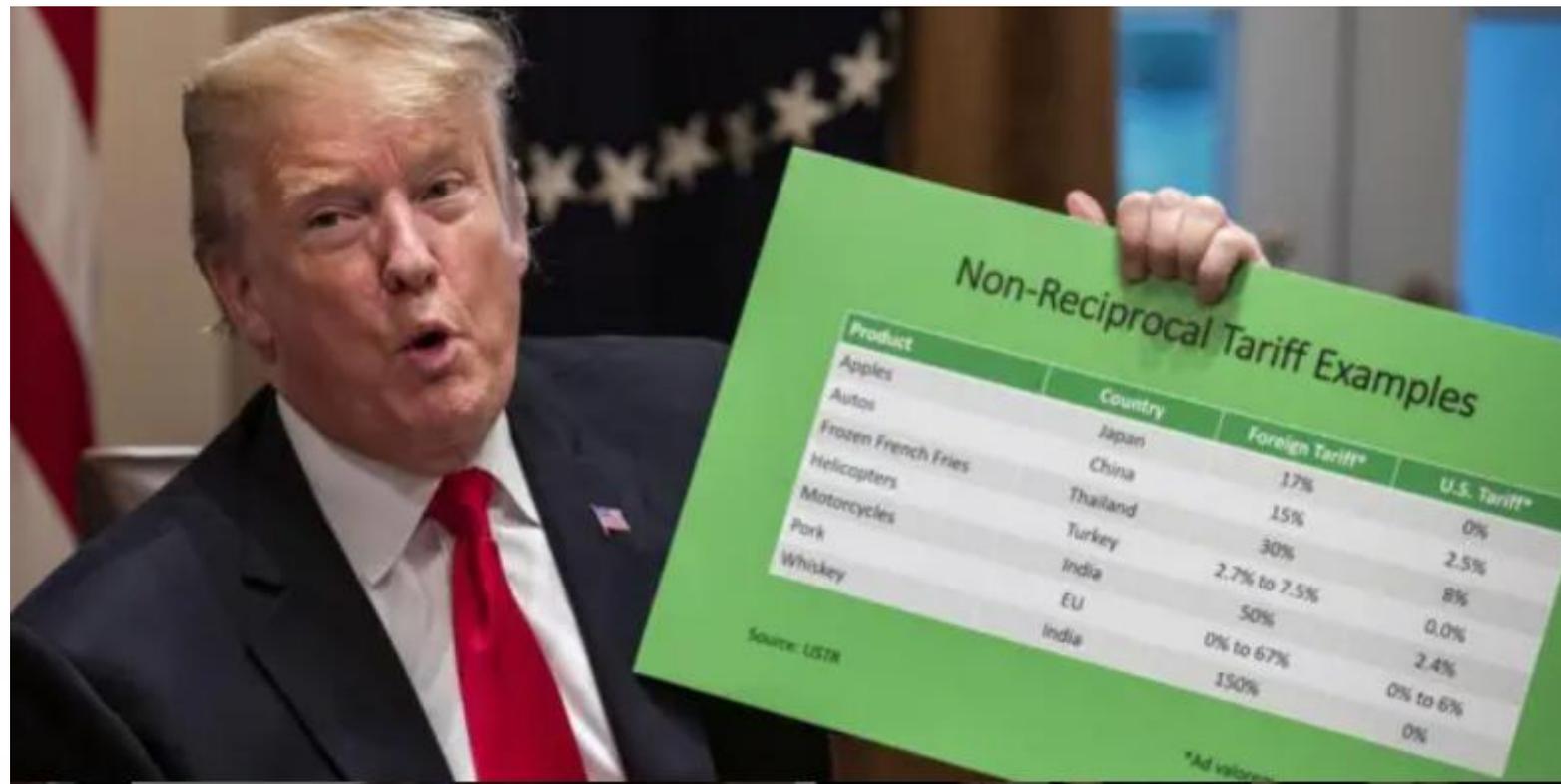


Figure 3: US agricultural trade balance with selected countries and the world, 1990-2024



Source: USDA, RaboResearch 2025

Aranceles



Aranceles



 Reciprocal Tariffs		
Country	Tariffs Charged to the U.S.A. Including Currency Manipulation and Trade Barriers	U.S.A. Discounted Reciprocal Tariffs
China	67%	34%
European Union	39%	20%
Vietnam	90%	46%
Taiwan	64%	32%
Japan	46%	24%
India	52%	26%
South Korea	50%	25%
Thailand	72%	36%
Switzerland	61%	31%
Indonesia	64%	32%
Malaysia	47%	24%
Cambodia	97%	49%
United Kingdom	10%	10%
South Africa	60%	30%
Brazil	10%	10%
Bangladesh	74%	37%
Singapore	10%	10%
Israel	33%	17%
Philippines	34%	17%
Chile	10%	10%
Australia	10%	10%
Pakistan	58%	29%
Turkey	10%	10%
Sri Lanka	88%	44%
Colombia	10%	10%

 Reciprocal Tariffs		
Country	Tariffs Charged to the U.S.A. Including Currency Manipulation and Trade Barriers	U.S.A. Discounted Reciprocal Tariffs
Peru	10%	10%
Nicaragua	36%	18%
Norway	30%	15%
Costa Rica	17%	10%
Jordan	40%	20%
Dominican Republic	10%	10%
United Arab Emirates	10%	10%
New Zealand	20%	10%
Argentina	10%	10%
Ecuador	12%	10%
Guatemala	10%	10%
Honduras	10%	10%
Madagascar	93%	47%
Myanmar (Burma)	88%	44%
Tunisia	55%	28%
Kazakhstan	54%	27%
Serbia	74%	37%
Egypt	10%	10%
Saudi Arabia	10%	10%
El Salvador	10%	10%
Côte d'Ivoire	41%	21%
Laos	95%	48%
Botswana	74%	37%
Trinidad and Tobago	12%	10%
Morocco	10%	10%

Variabilidad Climática



Total disaster events by type: 1980-1999 vs. 2000-2019

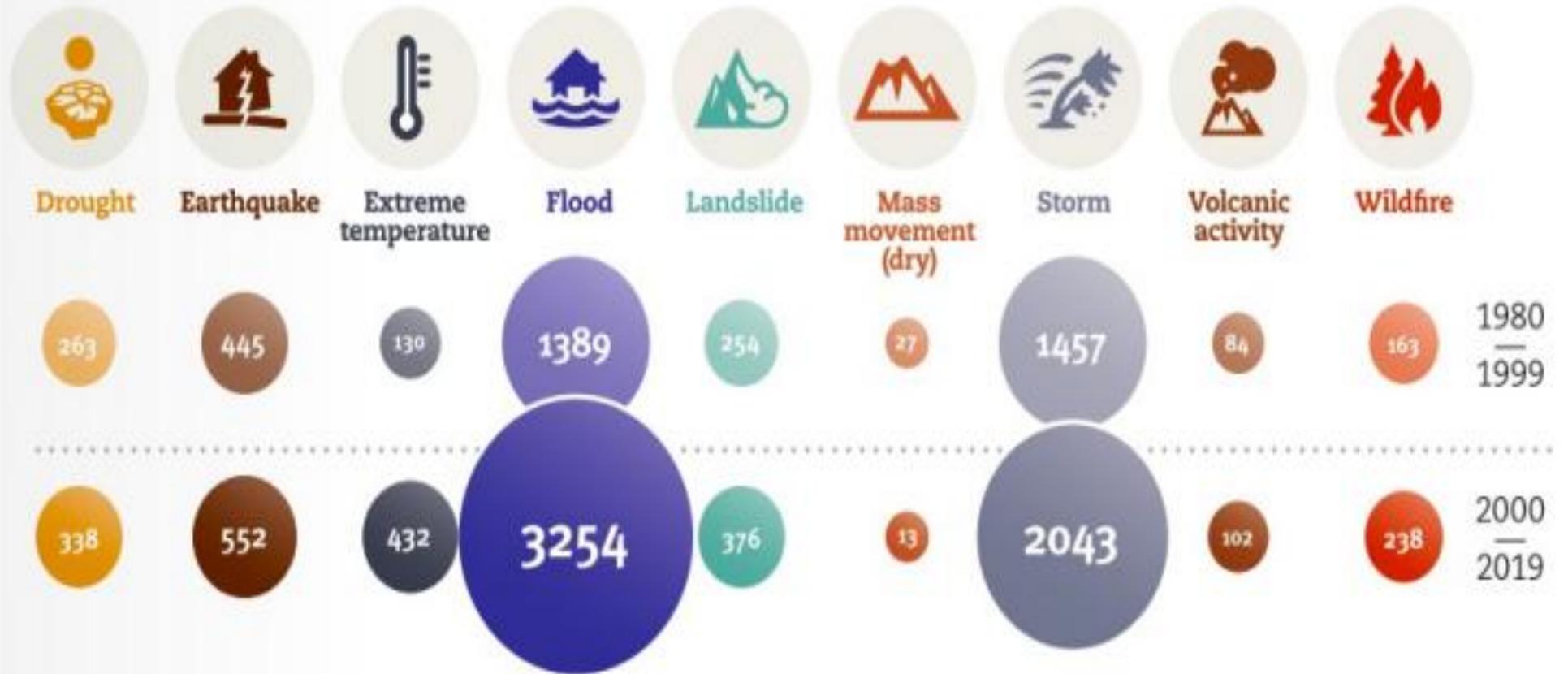


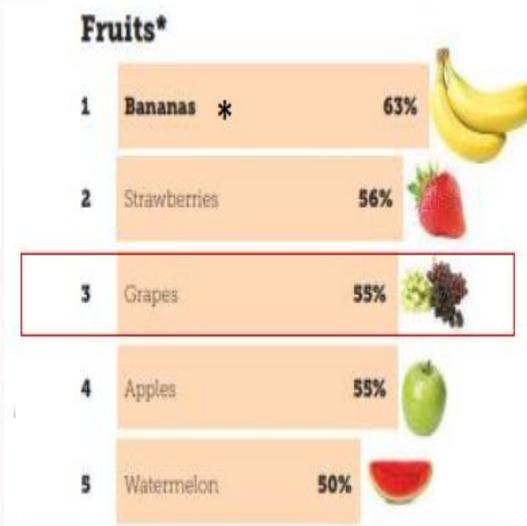
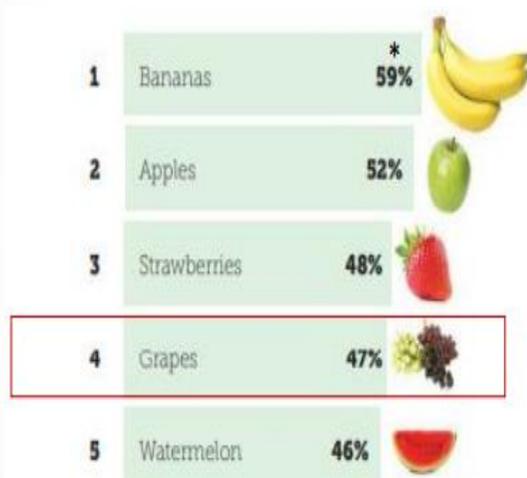
Figure Source: UNDRR. Human Cost of Disasters – An overview of the last 20 years 2000-2019. Brussels: CRED; 2020.

Inestabilidad Política

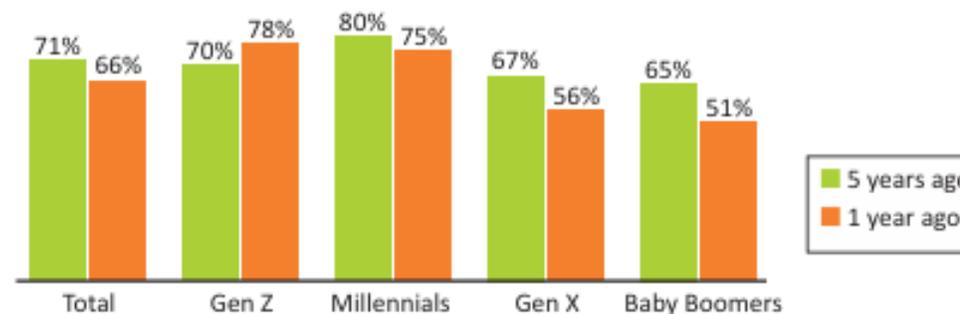




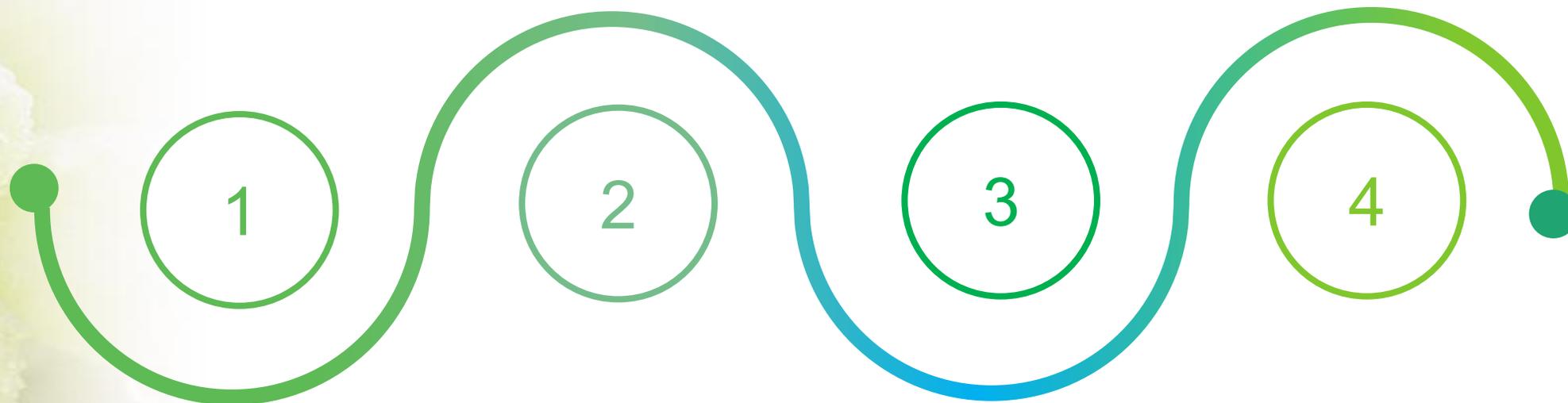
El Consumo de la Uva sube



Most say they are increasing produce consumption
Are you eating more produce than... (by generation)



Itinerario



1

Entorno
Competitivo
Global

2

Chile
Temporada
2024-25

3

Desafíos
Industria
Fruta Fresca

4

Desafíos
Productivos y
Competitividad
Uva de Mesa



En Chile



- **Alivio Situación Financiera Productores**
- **Mejores retornos promedio**
- **Consolidación Varietal**
- Mayor acceso a Programas / Mayor conocimiento variedades
- Variedades tradicionales y algunas licenciadas de salida
- Nuevas desafíos productivos (metabolismo Nitrógeno, escobajos, sensibilidad extrema al Ag3, pámpanos. Zarcillos, entre otras)
- Índices de Madurez inadecuados para cada ecozona y destino de la fruta

A close-up photograph of fresh fruit, including several green grapes and several red raspberries, some with water droplets on their surfaces. The background is a soft, out-of-focus light color.

En Chile (continuación)

- Inicio de cosechas en el Norte con problemas logísticos entre la semana 51 y la 3. Luego se abre el escenario entre escasez de buques cámara e incertidumbre de transit-time y fumigación con los Contenedores
- Debut del Systems Approach con algunas complicaciones operativas (agravadas por los problemas de carga) pero con un éxito en relación a las nulas detecciones de las plagas clave Brevipalpus y lobesia. Aparece la oportunidad de hacer Uva orgánica a EEUU
- Buena disponibilidad de Mano de Obra en época de arreglos de racimo y cosecha.
- Algún Stress en embalajes por complicaciones en el suministro de materiales y capacidad de packing para responder al aumento de pesos fijo por temas comerciales.
- Duro golpe a buena parte de las variedades tradicionales (Sugraone, ThS, Perlón) y algunas licenciadas (Arra29, Arra15, Tawny entre otras) con restricciones serias para su embalaje por stress del mercado.

En otros lugares



- California termina antes su fruta con un volumen recuperado similar a temporada 22-23, pero con mejores precios que aquella temporada y mayor consumo.
- Perú recupera el volumen en Piura que, pese a una situación de sequía saca su producción estimada. Ica atrasa su cosecha por un inicio con temperaturas más frescas y también produce más de lo estimado.
- SudÁfrica se adelanta y termina antes de lo esperado con buena calidad y producción sobre lo esperado. Problemas habituales de logística. Abre una nueva operación portuaria en Namibia.
- Australia con la producción estimada. Buenos arribos y precios en China.
- Brasil sufre lluvias importantes y reduce sus exportaciones en la ventana que comparte con Perú y Chile
- La India sufre lluvias tempranas y mantiene el tránsito largo alternativo a Suez. Esos factores y un interesante Mercado Interno le hacen reducir su volumen respecto del año pasado.

Chile Pronóstico Temporada 2024-25



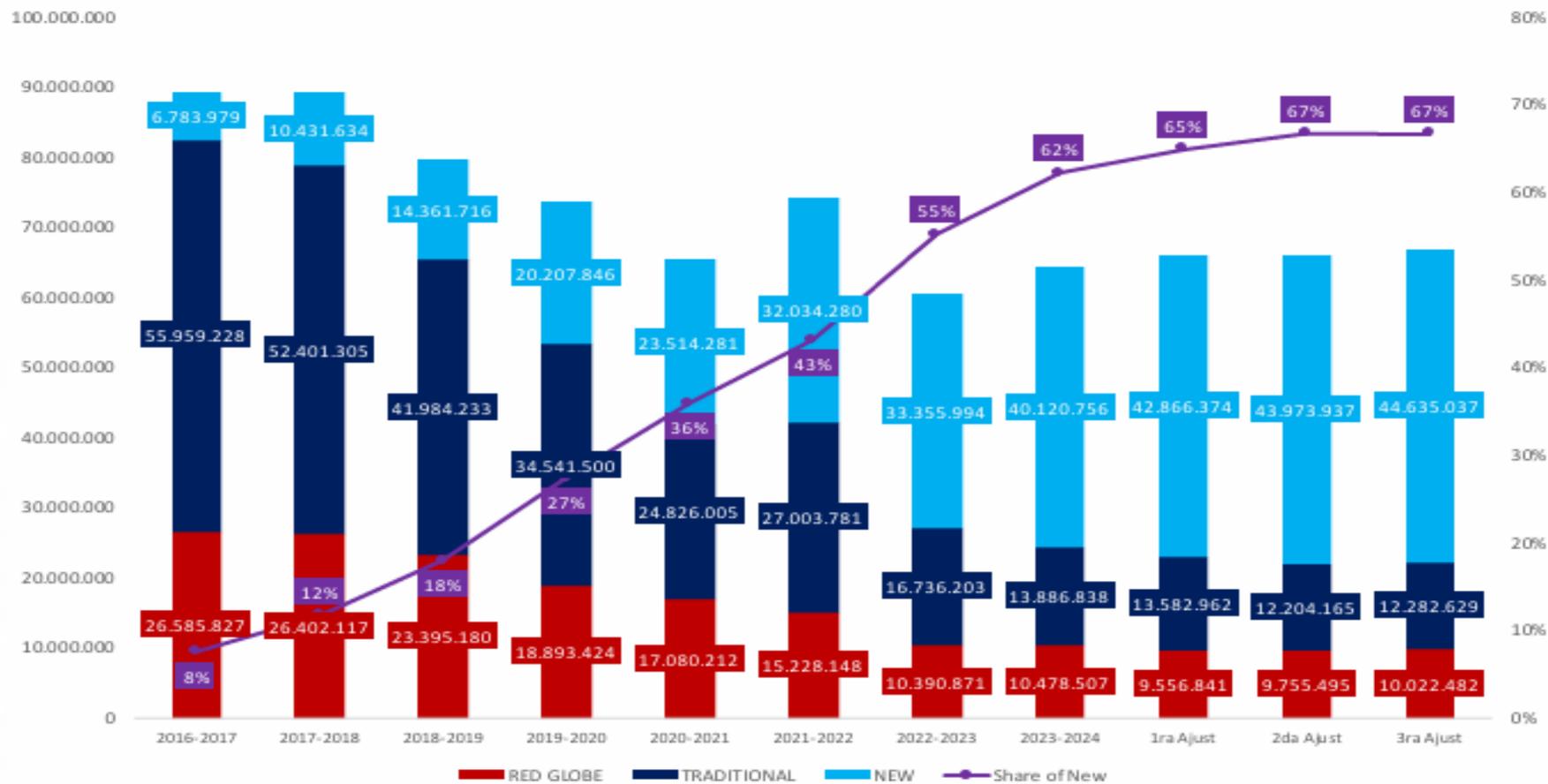
Frutas de Chile - Table Grape Committee 3rd Export Forecast
 Aggregated Export Volumes Table Grapes 2024-2025
 Details per Color



Chile Pronóstico Temporada 2024-25



Frutas de Chile - Table Grape Committee 3rd Export Forecast
 Aggregated Export Volumes Table Grapes 2024-2025
 Details type of Variety



Un buen avance....



1 HEMISFERIO SUR PERÚ - CHILE - SUDÁFRICA



PROYECCIÓN Y EXPORTACIÓN SEMANAL



PROYECCIÓN
SEM 34 - SEM 17

185.5 M

EXPORTACIÓN
SEM 34 - SEM 13

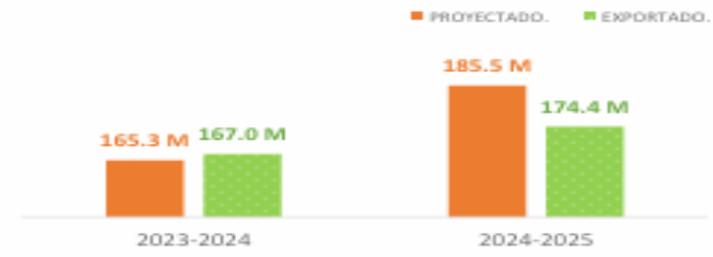
174.3 M

AVANCE %
SEM 34 - SEM 13

94%

Para la campaña 2024-2025, Perú, Chile y Sudáfrica estiman exportar más de 185.5 millones de cajas de uva de mesa (8,2 kg). Entre las semanas 34 y 13, los despachos de uva de mesa totalizaron 174.3 millones de cajas, logrando el 94% de la proyección general.

PROYECCIÓN Y EXPORTACIÓN ÚLTIMAS 2 CAMPAÑAS



EXPORTACIÓN ÚLTIMAS 2 CAMPAÑAS SEM 34 - SEM 13

	23-24	23-24 ACUM	24-25 ACUM	VAR% ACUM
TOTAL	167.0 M	148.7 M	174.3 M	17%
PERÚ	62.6 M	62.3 M	82.4 M	32%
CHILE	64.4 M	46.3 M	50.1 M	8%
SUDÁFRICA	40.1 M	40.0 M	41.8 M	4%

Los tres países experimentaron un aumento en comparación con la temporada pasada, destacándose Perú con un crecimiento del 32%, seguido por Chile con un 8% y Sudáfrica con un 4%.

Gentileza Andro Vidal SubSole

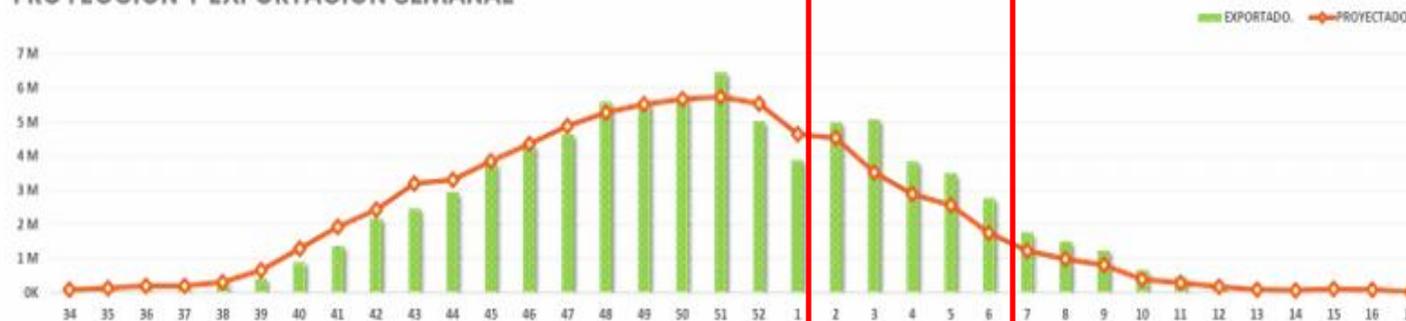




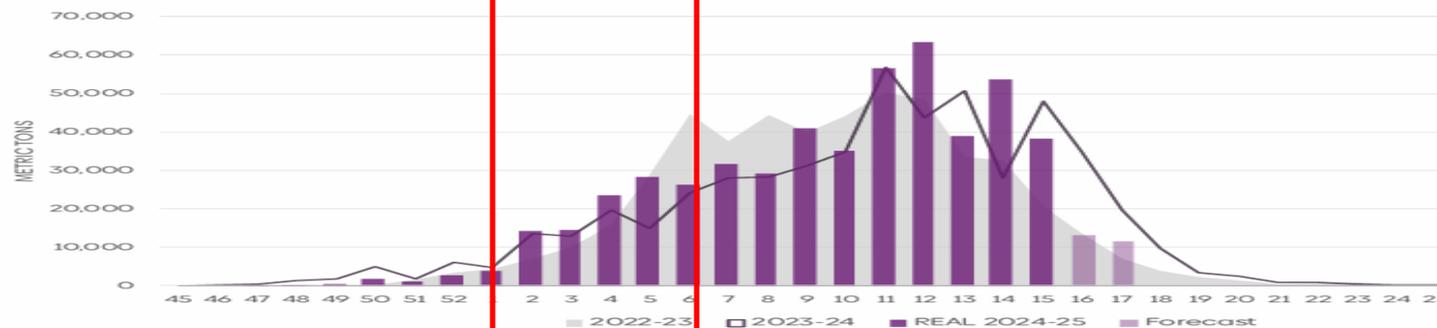
2 PERÚ

CAMPAÑA 2024-2025

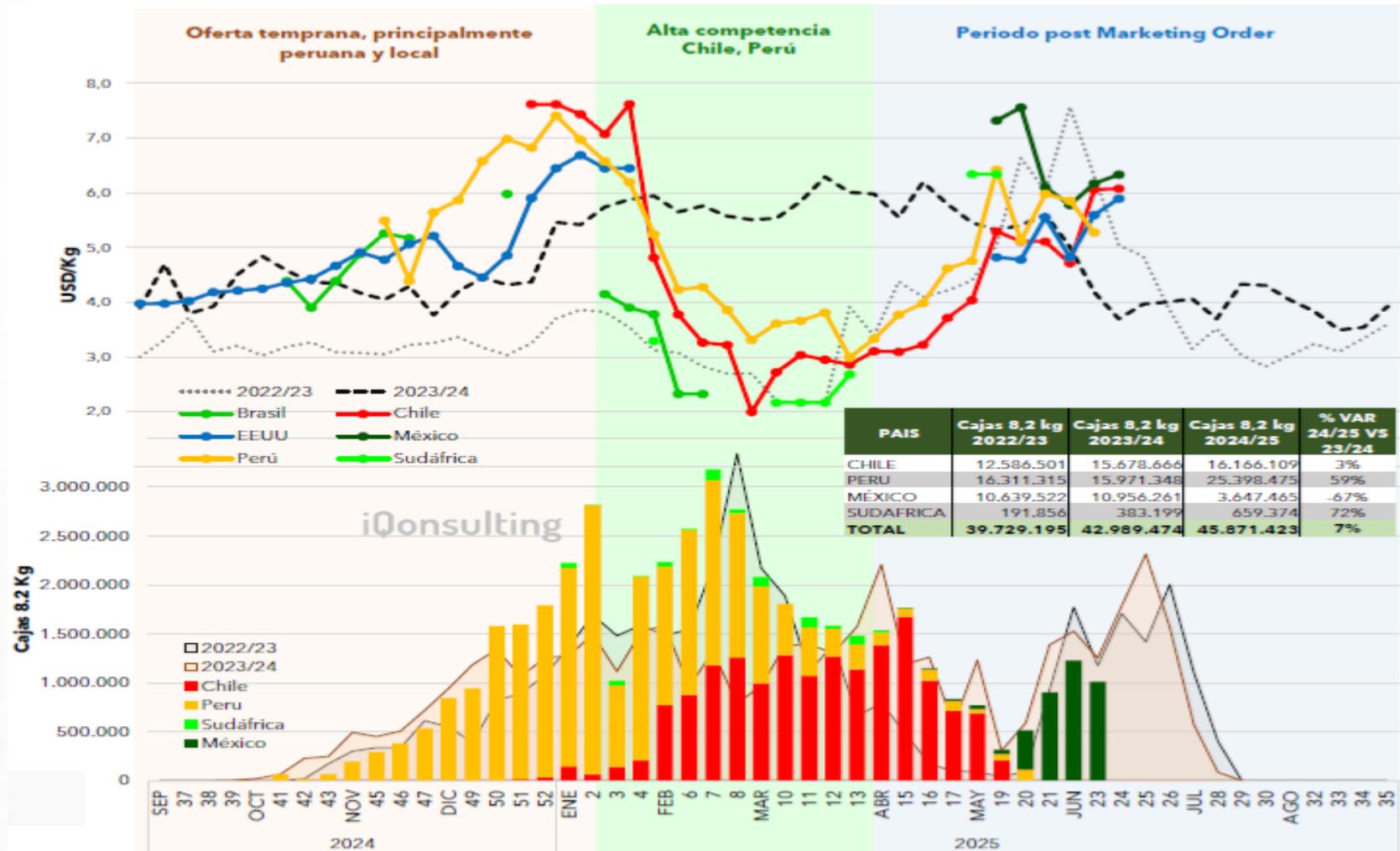
PROYECCIÓN Y EXPORTACIÓN SEMANAL



TOTAL TABLE GRAPE EXPORTS - WEEKLY PROGRESS

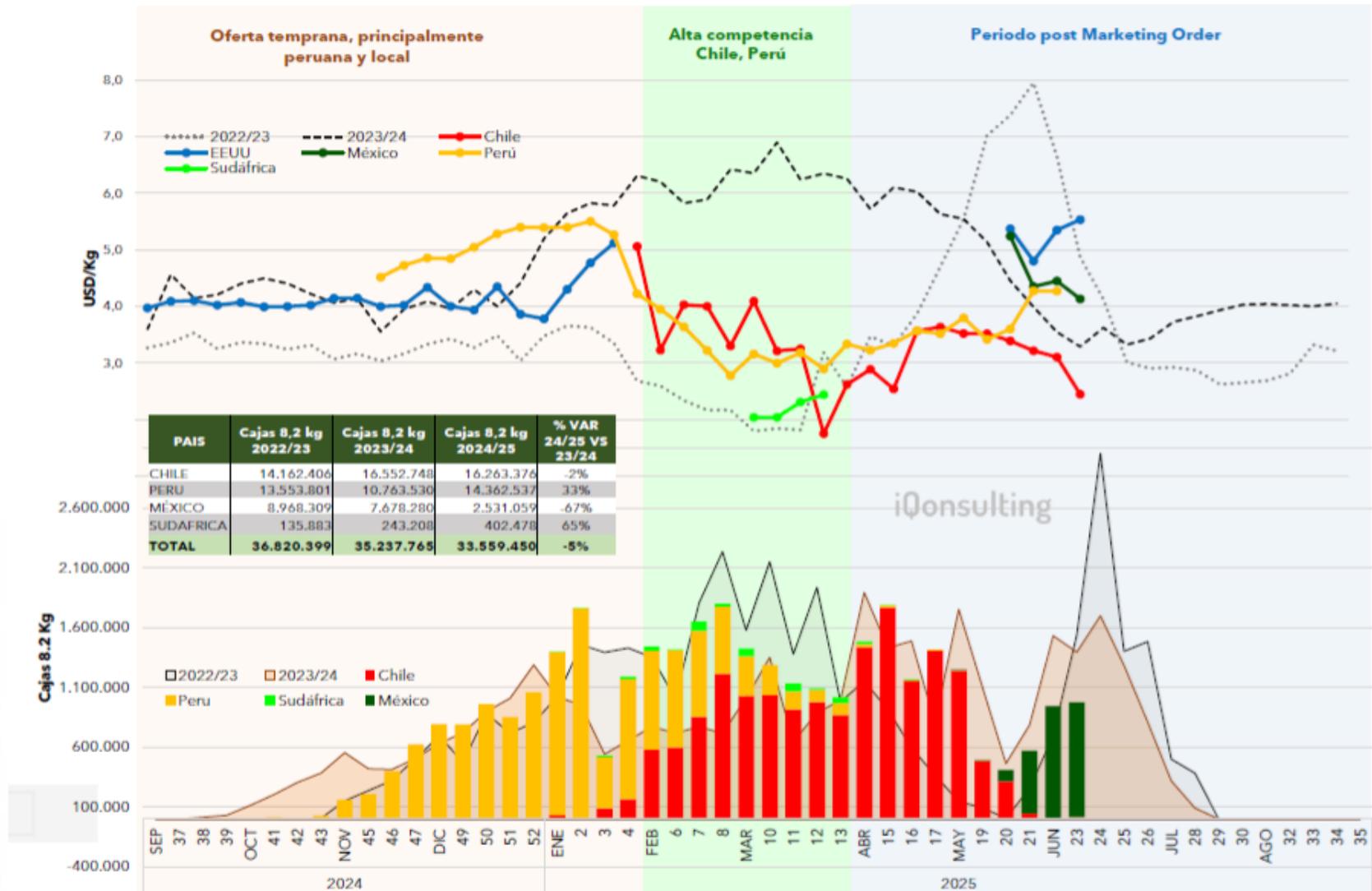


La sobreoferta semanal trae consecuencias



EE. UU. - Uva Blanca Sin Semilla (BSS): Arribos semanales por proveedor (toneladas) y precios a nivel importador (USD FOB/kg).
 Fuente: SAG, Frutas de Chile, SATI, Informagro, Aduanas México, USDA. Elaborado por iQonsulting.

La sobreoferta semanal trae consecuencias



EE.UU. - Uva Roja Sin Semilla (RSS): Arribos semanales por proveedor (toneladas) y precios a nivel importador (USD FOB/kg).
Fuente: SAG, Frutas de Chile, SATI, Informagro, Aduanas México, USDA. Elaborado por iQonsulting.

La sobreoferta semanal trae consecuencias



EE.UU.

Comparativo precios FOT de Chile

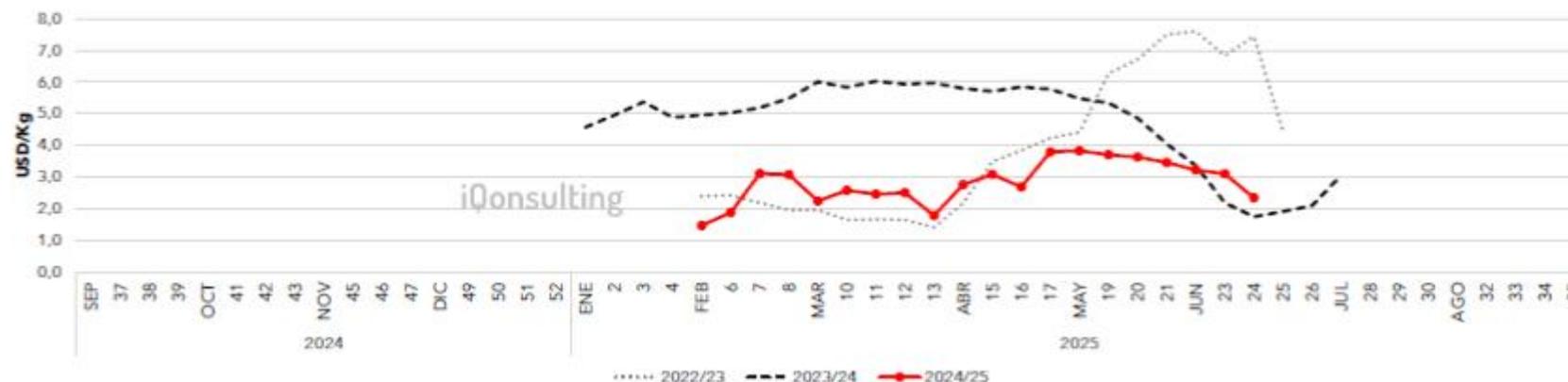
Uva de Mesa BSS Costa Este de Estados Unidos. Sólo Precios De Chile.

Fuente: USDA. Elaborado por iQconsulting



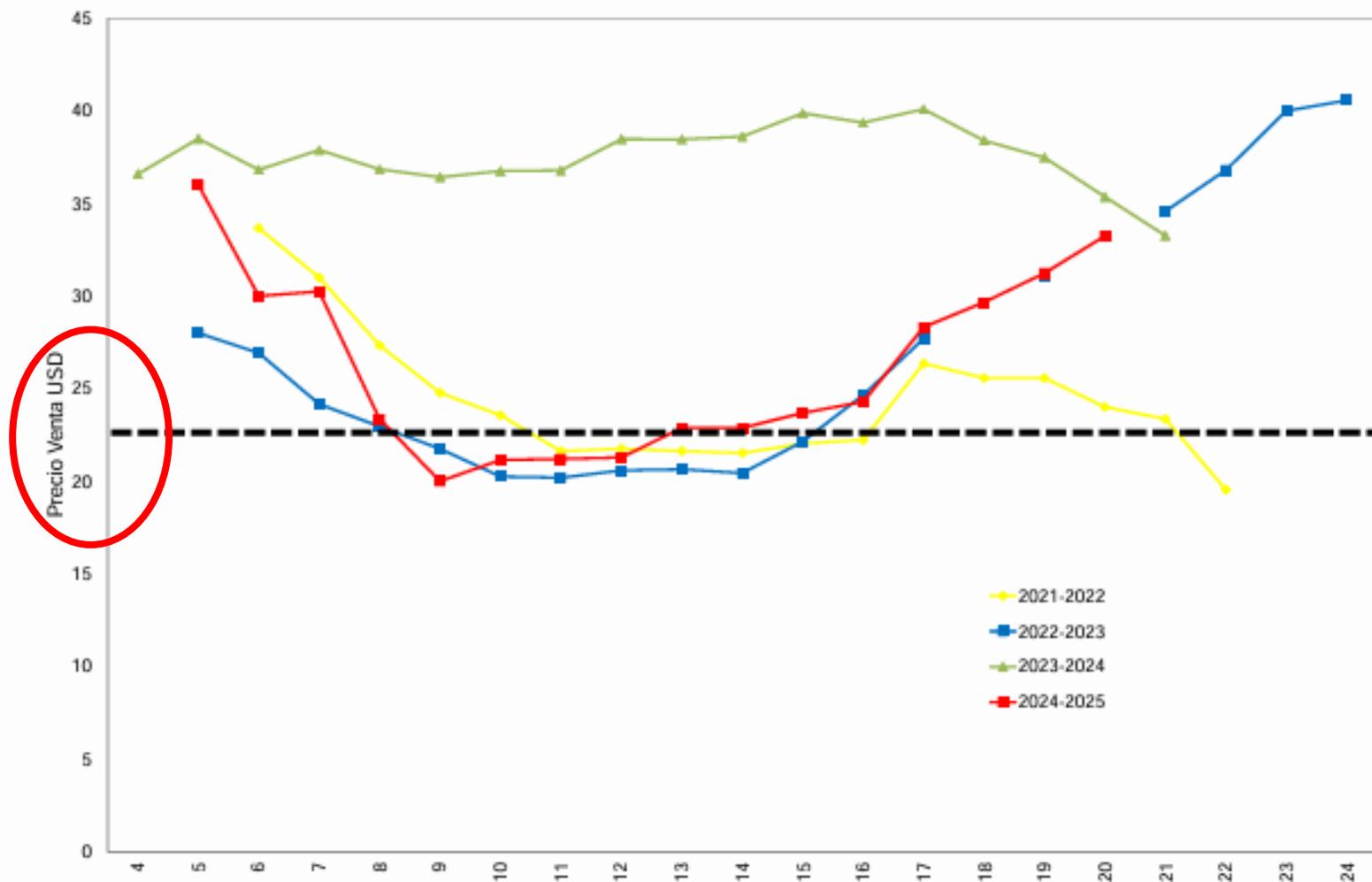
Uva de Mesa RSS Costa Este de Estados Unidos. Sólo Precios De Chile.

Fuente: USDA. Elaborado por iQconsulting





Precios de fruta Chilena en el mercado Americano



Gentileza Andro Vidal SubSole



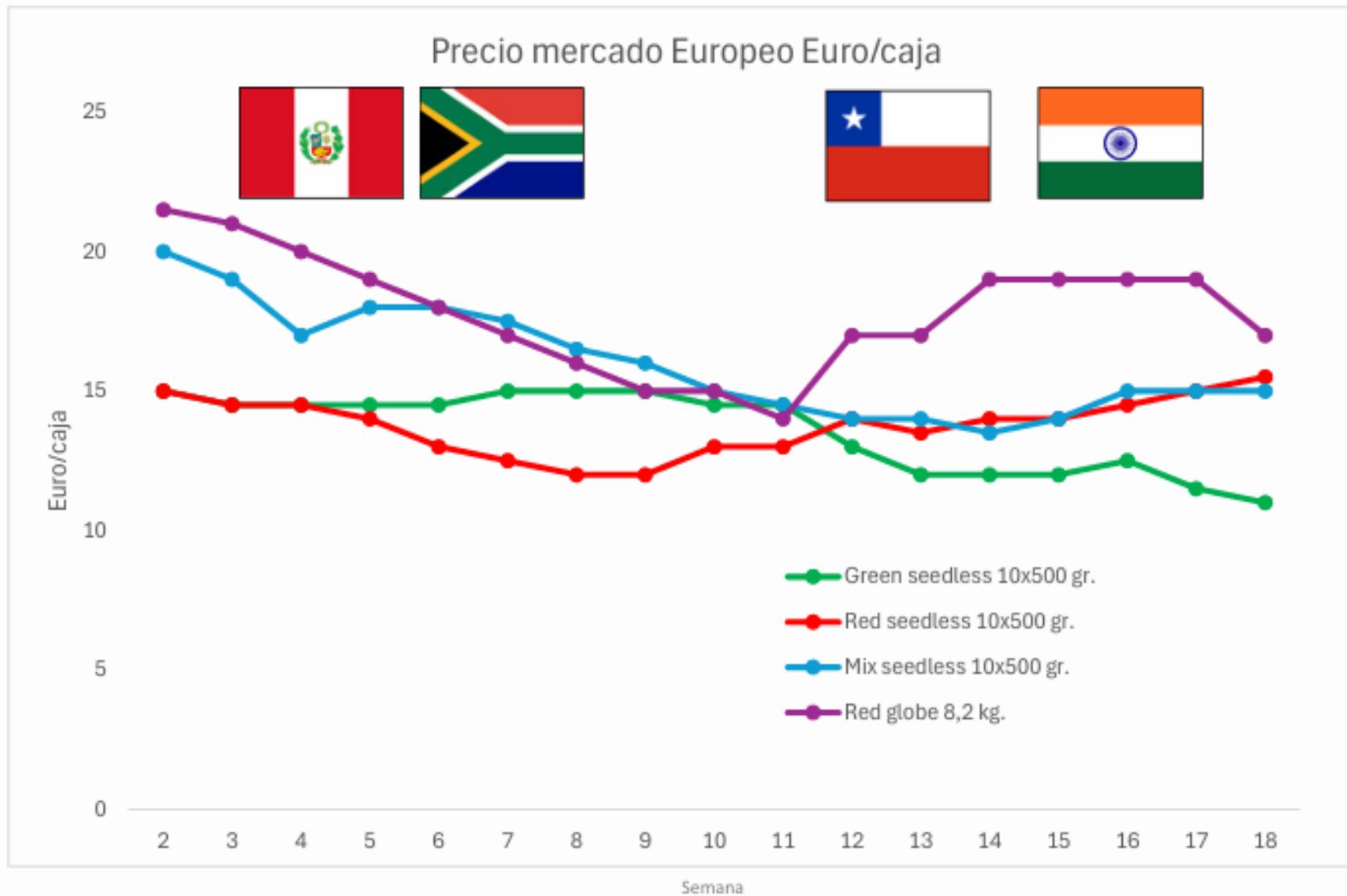
Uso y Costo de Mano de Obra en Uva de Mesa

Producción cajas eq 8,2k /ha

3.500

Comparativo EEUU (California) - Perú (Norte) - Chile (Centro Sur)

Descripción	EEUU (California)					Perú (Norte) (6)					Chile (CentroSur)				
	Jornadas / ha	horas	US\$/hr (2)	US\$/ha	US\$/caja	Jornadas / ha	horas	US\$/hr	US\$/ha	US\$/caja	Jornadas / ha	horas	US\$/hr (3)	US\$/ha	US\$/caja
Labores de Campo	116	925	\$ 18,75	\$ 22.050	\$ 6,30	440	3.520	\$ 2,34	\$ 8.237	\$ 2,35	171	1.283	\$ 5,8	\$ 7.438	\$ 2,13
Labores de Cosecha y Limpia (1)	65	520	\$ 20,25	\$ 10.530	\$ 3,01	140	1.120	\$ 2,34	\$ 2.621	\$ 0,75	77	574	\$ 8,9	\$ 5.137	\$ 1,47
Labores de Clasificación y Embalaje (1)	35	280	\$ 20,25	\$ 7.473	\$ 2,14	160	1.280	\$ 2,60	\$ 3.328	\$ 0,95	39	292	\$ 9,5	\$ 2.766	\$ 0,79
Total Mano de Obra	216	1.725	\$ 40.053	\$ 11,44	740	5.920	\$ 14.186	\$ 4,05	286	2.148	\$ 15.341	\$ 4,38			
Otros Costos (8)			\$ 7.710	\$ 2,20			\$ 16.000	\$ 4,57			\$ 13.000	\$ 3,71			
Total / ha (s/materiales, s/flete, s/ frío) (5)			\$47.763	\$ 13,6			\$ 30.186	\$ 8,6			\$ 28.341	\$ 8,1			
Costo Caja puesta en EEUU (incluye materiales&Servicios) (7)			\$56.513	\$ 16,1			\$ 64.432	\$ 18,4			\$ 65.425	\$ 18,7			
Precio Venta US para cubrir ese Costo			\$64.927	\$ 18,6			\$ 73.535	\$ 21,0			\$ 74.614	\$ 21,3			

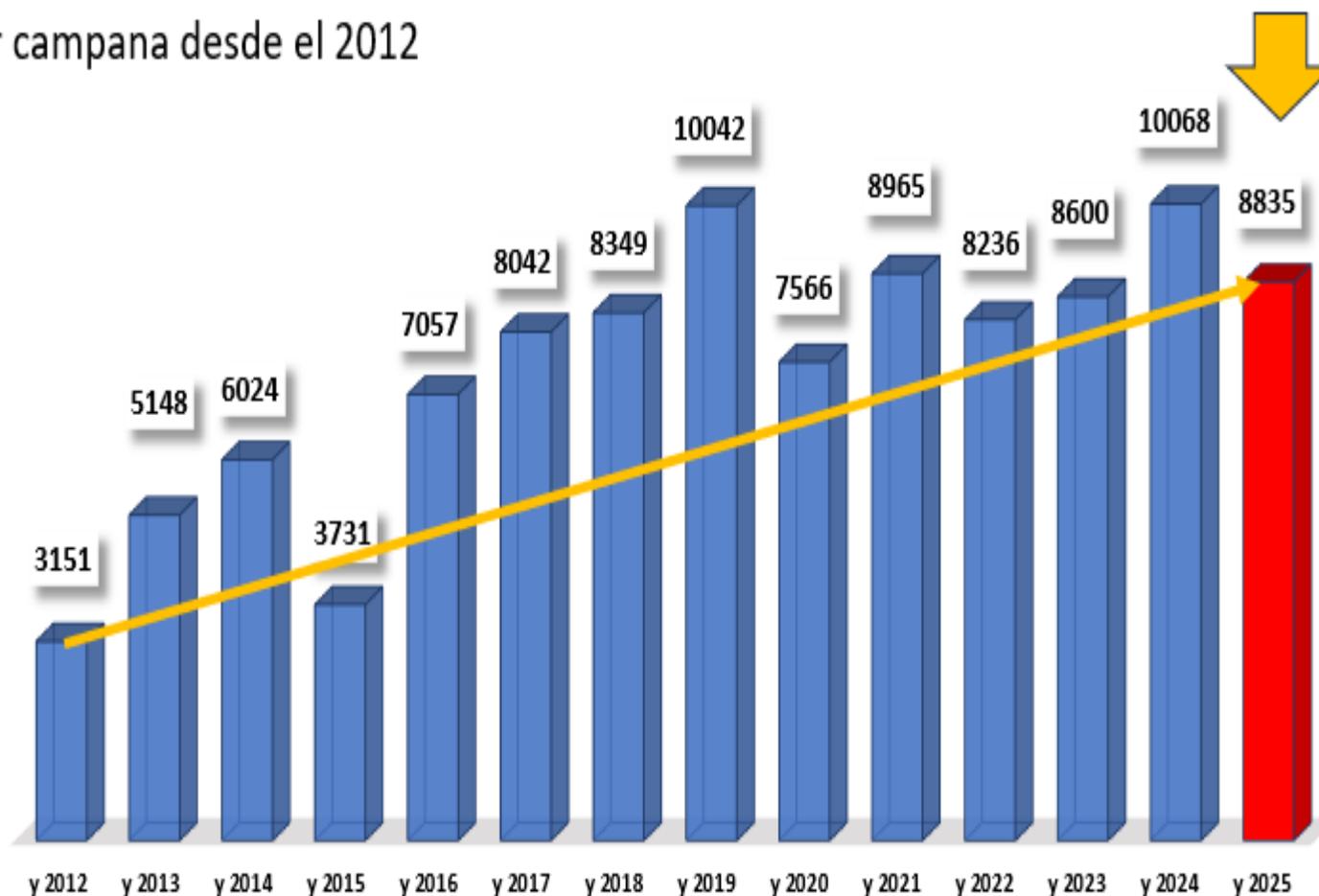


Gentileza Andro Vidal SubSole



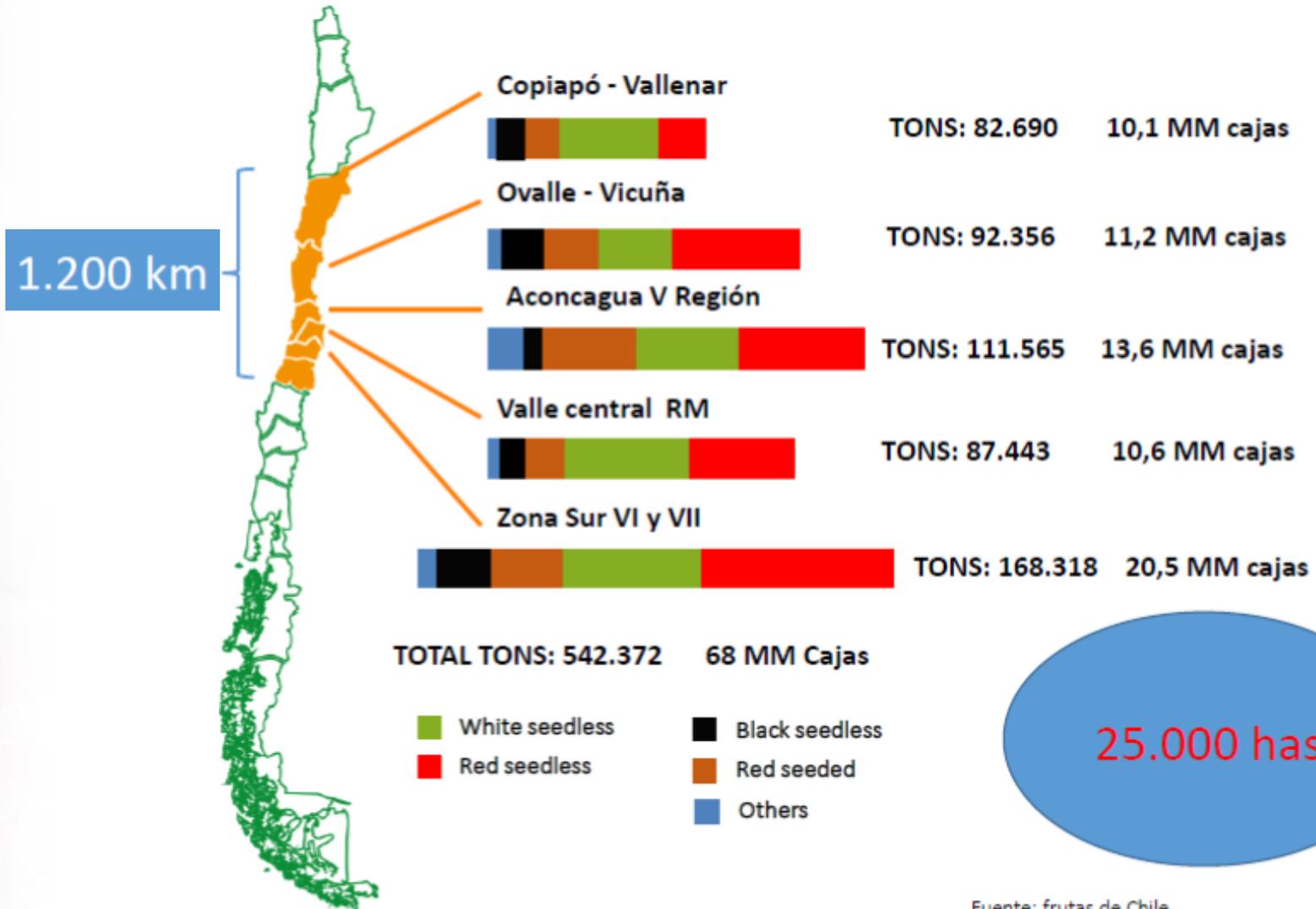
Numero de Contenedores exportados por India a EU, Rusia y UK por campana desde el 2012

Conflictos en el canal de Suez y lluvias
Octubre / Noviembre 2024



Source: Seazons/Sahyadri 2025

Chile Temporada 2024-25



25.000 has ?

Fuente: frutas de Chile

Gentileza Andro Vidal SubSole

Chile por Región Temporada 2024-25



Origin Region	Boxes STD W20		g%	STD
	23-24	24-25		vs Forecast
Atacama	8,533,957	10,086,921	18%	-1%
Coquimbo	10,312,651	11,453,437	11%	8%
Valparaíso	13,762,281	14,119,721	3%	-3%
R. Metropolitana	10,715,133	10,925,189	2%	6%
O'Higgins	20,625,086	20,632,383	0%	1%
Maule	230,669	202,277	-12%	-56%
Others	966	-	-100%	-
Total	64,180,743	67,419,927	5%	

Source: Frutas de Chile - Expordata
 Accum. until week 20_2025



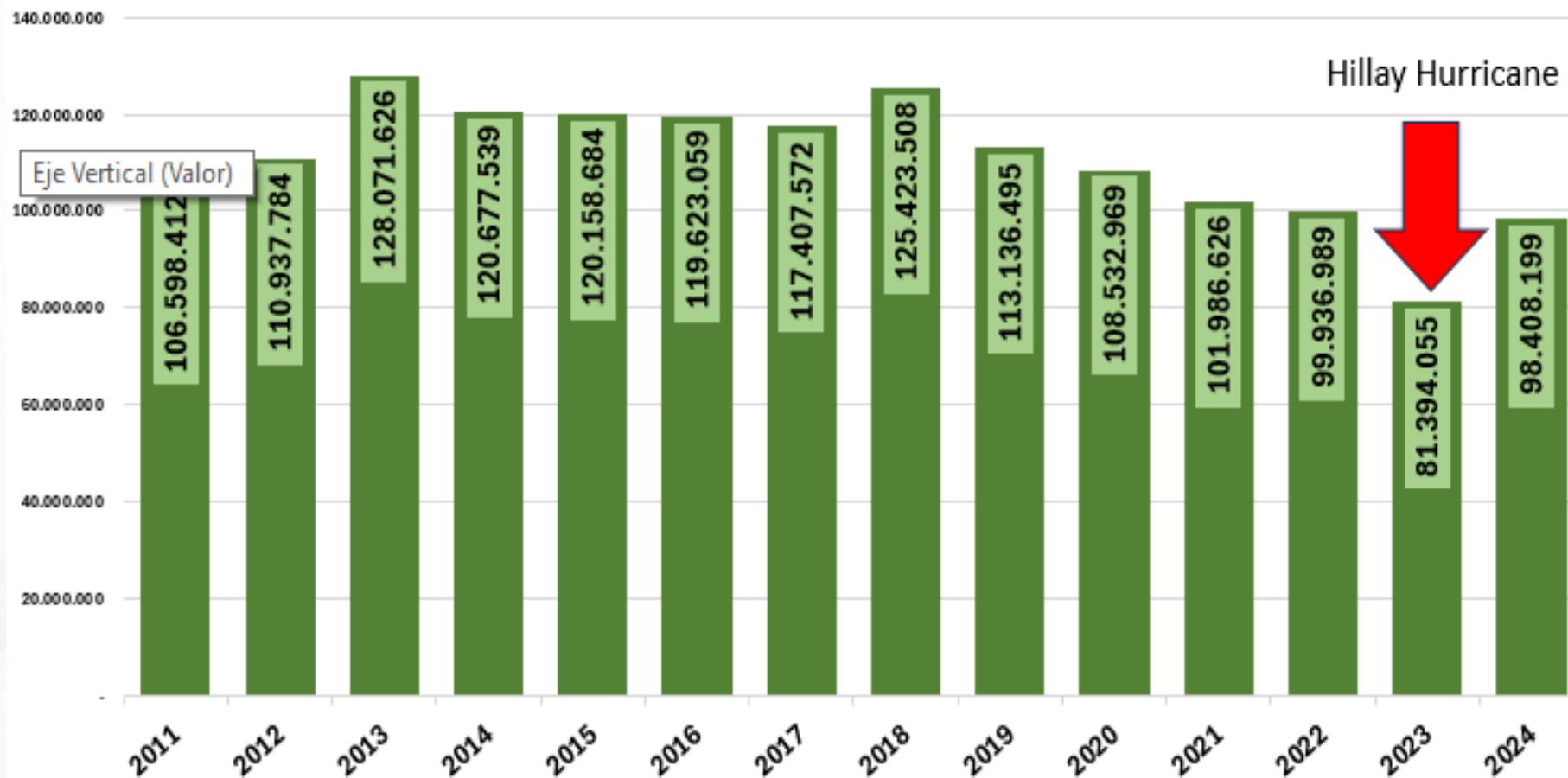
Uva de mesa, Exportaciones desde el hemisferio sur, India y México en toneladas

Origen	2016/17	2017/18	2018/19	2019/20	2020/21	2021/22	2022/23	2023/24	2024/25	Participación respecto al vol. total	Variación 24/25 vs 23/24
Perú	356.726	275.904	388.977	395.049	472.748	537.321	591.491	519.735	689.926	29%	33%
Chile	732.498	731.727	653.931	603.871	536.448	609.662	495.955	528.863	555.770	23%	5%
Sudáfrica*	294.518	268.504	269.881	287.627	321.084	335.923	283.419	333.778	350.630	15%	5%
India*	190.578	164.676	225.447	184.689	267.598	276.093	282.785	312705	335.000	14%	7%
Australia*	111.466	113.816	153.557	161.066	131.450	118.518	141.592	115.313	135.000	6%	17%
Argentina*	4.207	5.974	7.811	4.849	5.607	5.529	2.673	4.478	2.214	0,1%	-51%
Total temporada	1.689.992	1.560.602	1.699.604	1.637.150	1.734.936	1.883.047	1.797.915	1.814.873	2.068.540	87%	14%
Anual	2016	2017	2018	2019	2020	2021	2022	2023	2024		
México*	155.662	188.518	146.788	219.436	204.105	194.262	208.687	237.676	240.000	10%	1%
Brasil	30.813	44.493	39.818	47.317	49.228	76.609	52.561	73.212	58.858	2%	-20%
Total anual	186.475	233.011	186.606	266.753	253.333	270.871	261.248	319.888	298.858	13%	-4%
Total general	1.876.468	1.793.613	1.886.209	1.903.903	1.988.269	2.153.918	2.059.163	2.125.761	2.367.398	100%	11% +

260 Mill Cjs eq 8,2 289 Mill Cjs eq 8,2

+30 Millones Cajas eq 8,2

California



Martin Silva 2025

Consolidado de Volumenes por Variedad



CONSOLIDADO 2024-2025					CALIFORNIA	CHILE	PERU	SUD AFRICA	TOTAL 24-25
Rank	Variedad	TIPO	Color	Programa	2024-2025	2024-2025	2024-2025	2024-2025	SUMA
1	Sweet Globe*	P	GRN	IFG	5.394.883	6.220.206	21.776.749	4.478.298	37.870.137
2	Autumn Crisp*	P	GRN	SWORLD	6.203.508	5.225.394	13.736.563	3.730.995	28.896.461
3	Allison*	P	RED	SNFL	9.498.581	4.654.315	7.936.657	1.318.643	23.408.197
4	Red Globe	O	RED	OPEN	1.194.649	9.465.305	11.375.905	656.398	22.692.257
5	Sweet Celebration *	P	RED	IFG	2.072.846	4.224.441	3.417.510	4.006.097	13.720.894
6	Ivory*	P	GRN	SNFL	7.091.939	1.015.030	3.392.141	1.140.787	12.639.897
7	Autumn King	P	GRN	USDA	11.532.206			12.492	11.544.698
8	Crimson Seedless	O	RED	OPEN	95.576	4.561.031	1.227.645	5.347.223	11.231.476
9	Timco*	P	RED	SNFL	2.821.293	3.673.676	2.487.418	528.264	9.510.651
10	Timpson*	P	GRN	SNFL	1.510.079	2.799.435	4.282.315	700.821	9.292.650
11	Scarlet Royal	P	RED	USDA	8.489.224				8.489.224
12	Flame Seedless	O	RED	OPEN	5.496.602	438.887	327.280	348.794	6.611.563
13	Jack's Salute*	P	RED	IFG	1.757.524	990.484	2.901.184	123.223	5.772.415
14	Sweeties* Arra 15	P	GRN	ARRA	378.600	3.601.096	481.291	971.767	5.432.755
15	Scarlotta Seedless*	P	RED	SWORLD	1.696.163	1.142.402	187.152	2.184.807	5.210.524
16	Pristine*	P	GRN	POLAR	4.147.241	1.060.671			5.207.912
17	Great Green seedless*	P	GRN	SNFL	4.606.620	164.701			4.771.320
18	Thompson Seedless	O	GRN	OPEN	88.227	3.285.412	563.559	818.878	4.756.076
19	Sugraone	O	GRN	SWORLD	1.922.365	854.521	1.222.353	563.678	4.562.917
20	Cotton Candy*	P	GRN	IFG	1.336.778	1.462.689	1.267.499	160.571	4.227.537
21	Sable Seedless*	P	BLK	SWORLD	138.953	1.585.722	678.752	1.437.515	3.840.942
22	Krissy*	P	RED	SNFL	3.171.919	398.172		54.995	3.625.086
23	Prime	P	GRN	VOLCANI		226.257		3.212.835	3.439.092
24	Sweet Favors	P	BLK	IFG	99.293	1.211.843	1.377.092	29.917	2.718.145
25	Autumn Royal	O	BLK	OPEN	1.426.521	919.221		83.544	2.429.286
26	Adora Seedless*	P	BLK	SWORLD	1.481.132	175.733	85.832	515.155	2.257.852
27	Midnight Beauty *	P	BLK	SWORLD	289.495	216.049	600.358	1.112.331	2.218.233

Martin Silva 2025



ÚLTIMAS 2 CAMPAÑAS: PROYECCIÓN - EXPORTACIÓN

2024-2025 - CHILE



CHILE

PAÍS
 PERÚ CHILE SUDÁFRICA

PROYECCIÓN
 SEM 34 - SEM 17 **65,9 M**

EXPORTACIÓN
 SEM 34 - SEM 17 **66,1 M**

AVANCE %
 SEM 34 - SEM 17 **100%**

* C 2023-2024: PE: SEM 34-14 / CH: SEM 45-17 / SU: SEM 43-16

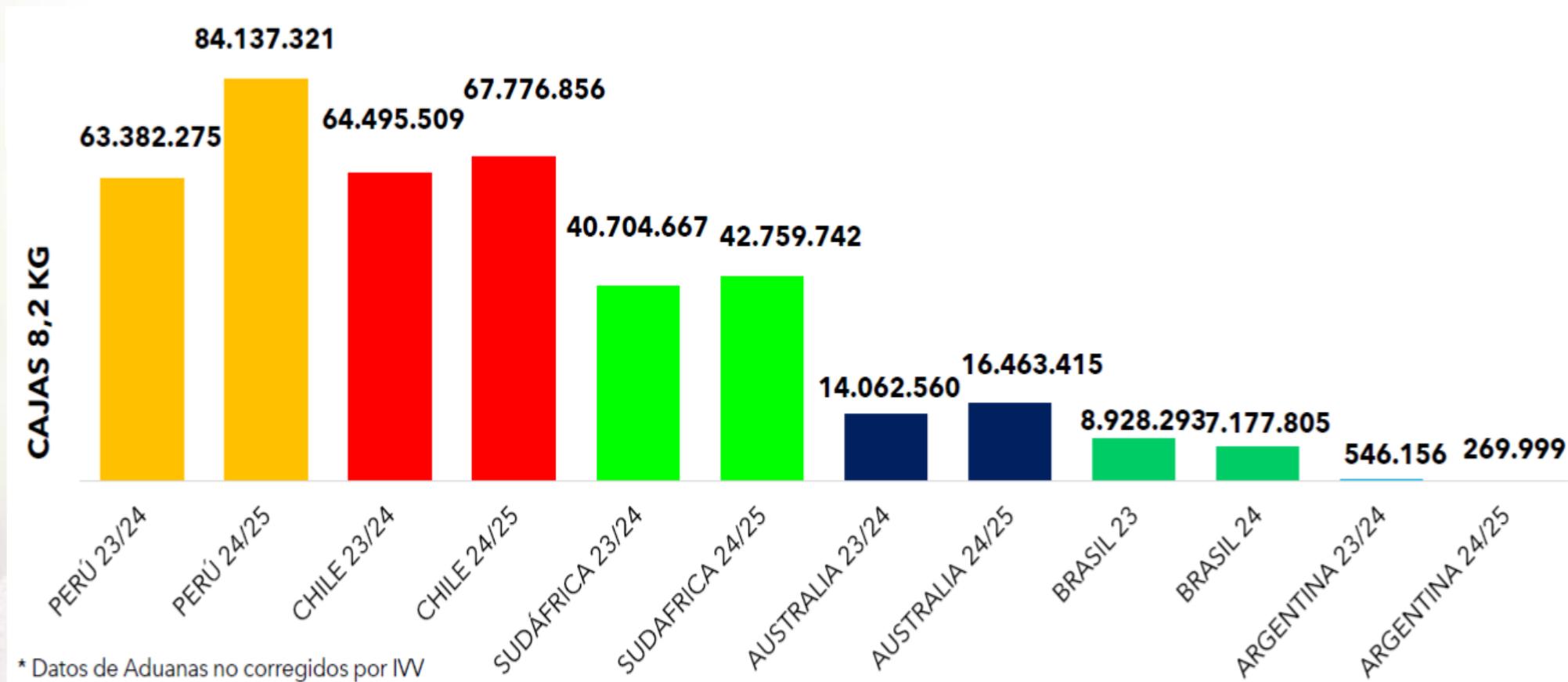
POR GRUPO VARIETAL 2024-2025 - CHILE



POR TOP VARIEDADES 2024-2025 - CHILE



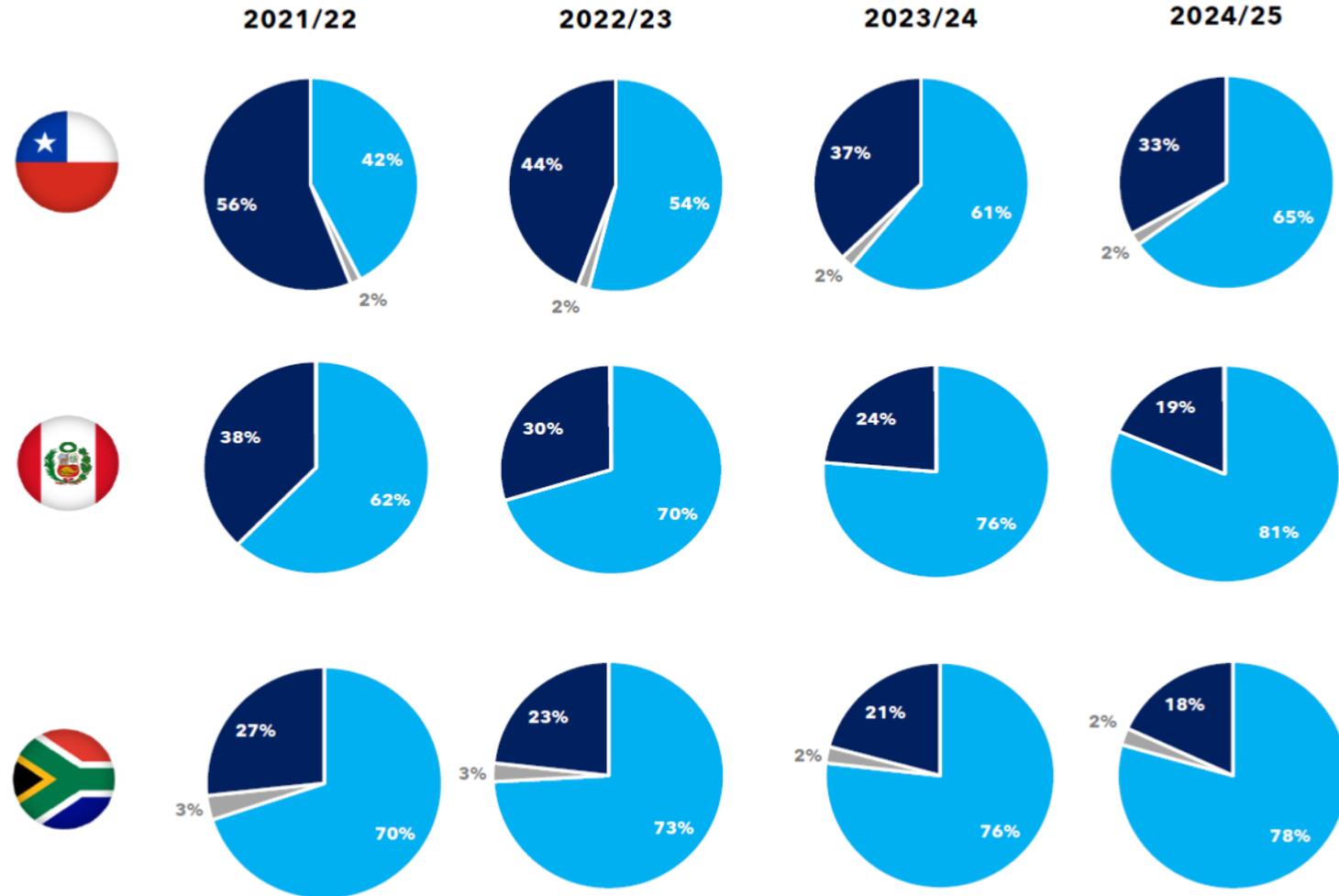
Hemisferio Sur



Evolución del Mix Varietal



Evolución del Mix Varietal



Chile Mix Varietal 2024-25



RANK	Variiedad	Cajas	Kilogramos	Base 8,2
1	Red Globe	9.625.261	77.615.497	9.465.305
2	Sweet Globe™-Ifg Ten	6.518.261	51.005.690	6.220.206
3	Autumncrip®-Sugrathirtyfive	5.491.290	42.848.233	5.225.394
4	Allison® - Sheegene 20	4.815.470	38.165.383	4.654.315
5	Crimson Seedless	5.371.058	37.400.458	4.561.031
6	Sweet Celebration™ -Ifg Three	4.263.295	34.640.417	4.224.441
7	Timco® - Sheegene 13	3.801.427	30.124.145	3.673.676
8	Arra 15-Sweeties	3.684.505	29.528.990	3.601.096
9	Thompson Seedless	3.395.113	26.940.382	3.285.412
10	Timpson™-Sheegene 2	2.901.300	22.955.367	2.799.435
11	Sable Seedless®-Sugrasixteen	1.742.710	13.002.921	1.585.722
12	Cotton Candy™- Ifg Seven	1.704.795	11.994.049	1.462.689
13	Sweet Favors-Ifg Sixteen	1.237.671	9.937.109	1.211.843
14	Scarlotta Seedless - Sugranineteen	1.267.939	9.367.698	1.142.402
15	Blanc Seedless	1.144.164	8.697.505	1.060.671
16	Ivory™-Sheegene 21	1.085.412	8.323.250	1.015.030
17	Candy Hearts -Ifg Nineteen	1.111.724	8.302.589	1.012.511
18	Jack's Salute™ -Ifg Nine	1.016.368	8.121.965	990.484
	SUB TOTAL	60.177.763	468.971.648	57.191.664
	OTROS	9.429.101	72.821.456	8.880.665
	TOTAL TEMPORADA AL 30/5	69.606.864	541.793.104	66.072.330

Martin Silva 2025

Atentos cuando lean informes donde hablan de precios FOB de Perú y de Chile



Retorno FOB PE (USD/8.2kg eqv.)	\$ 15.00	\$ 20.00	\$ 24.00	\$ 28.00
--	-----------------	-----------------	-----------------	-----------------

Flete Naviero (USD 7,000/container)	\$ 3.68	\$ 3.68	\$ 3.68	\$ 3.68
--	----------------	----------------	----------------	----------------

Costos Locales (USD 1,800/containe	\$ 0.95	\$ 0.95	\$ 0.95	\$ 0.95
---	----------------	----------------	----------------	----------------

Packing y Materiales	\$ 6.50	\$ 6.50	\$ 6.50	\$ 6.50
-----------------------------	----------------	----------------	----------------	----------------

Royalties (5% del FOB)	\$ 0.75	\$ 1.00	\$ 1.20	\$ 1.40
-------------------------------	----------------	----------------	----------------	----------------

Retorno Neto Productor	\$ 3.12	\$ 7.87	\$ 11.67	\$ 15.47
-------------------------------	----------------	----------------	-----------------	-----------------

RNP (Estimado 3500 cajas/ha)	\$ 10,914.47	\$ 27,539.47	\$ 40,839.47	\$ 54,139.47
-------------------------------------	---------------------	---------------------	---------------------	---------------------

La sobreoferta semanal trae consecuencias



Origen	2021/22	2022/23	2023/24	2024/25	Var 2024/25 vs 2023/24	Part. 2024/25 (%)
Chile	147.994	140.546	165.529	181.594	10%	28%
Perú	196.230	239.764	228.558	333.148	46%	52%
Sudáfrica	100.662	85.340	115.330	126.560	10%	20%
TOTAL BSS	444.885	465.649	509.417	641.302	26%	100%

Origen	2021/22	2022/23	2023/24	2024/25	Var 2024/25 vs 2023/24	Part. 2024/25 (%)
Chile	49.570	42.207	42.897	39.306	-8%	40%
Perú	22.081	23.075	21.685	26.478	22%	27%
Sudáfrica	37.262	30.564	34.068	32.512	-5%	33%
TOTAL NSS	108.913	95.847	98.650	98.296	0%	100%

Origen	2021/22	2022/23	2023/24	2024/25	Var 2024/25 vs 2023/24	Part. 2024/25 (%)
Chile	235.161	179.999	189.807	190.967	1%	40%
Perú	147.504	150.398	116.188	156.091	34%	33%
Sudáfrica	132.970	108.377	126.586	128.783	2%	27%
TOTAL RSS	515.636	438.773	432.581	475.841	10%	100%

Origen	2021/22	2022/23	2023/24	2024/25	Var 2024/25 vs 2023/24	Part. 2024/25 (%)
Chile	79.607	52.950	53.244	50.694	-5%	49%
Perú	93.747	71.408	47.331	50.991	8%	49%
Sudáfrica	2.130	1.541	3.125	2.315	-26%	2%
TOTAL RCS	175.484	125.900	103.699	104.000	0%	100%

Systems Approach Temporada 2024-25



Systems Approach EEUU 2024-25

Región	Atacama	Coquimbo	Total
Cajas Inspeccionadas	1.205.230	1.156.237	2.361.467
Cajas Aprobadas	1.138.354	1.085.929	2.224.283
%	94%	94%	94%

- Exitoso debut del Systems Approach con muy pocos rechazos de los lotes inspeccionados.
- Algunas complicaciones operativas (agravadas por los problemas de carga)
- Buen arribo de la fruta y su comportamiento en destino
- Muchas cosas por mejorar pero la Temporada fue un avance



Otros Mercados 2024-25

- China

Solo Australia consigue buenos precios. Los resultados para Chile y Perú con pocas excepciones son mediocres. Oferta uvas locales (Shine Muscat guarda y zonas tempranas) y Situación económica.

- Korea

Ya no es opción para ThS y en las Blancas nuevas Perú impone estándar de altos calibres. Mucha Shine Muscat local

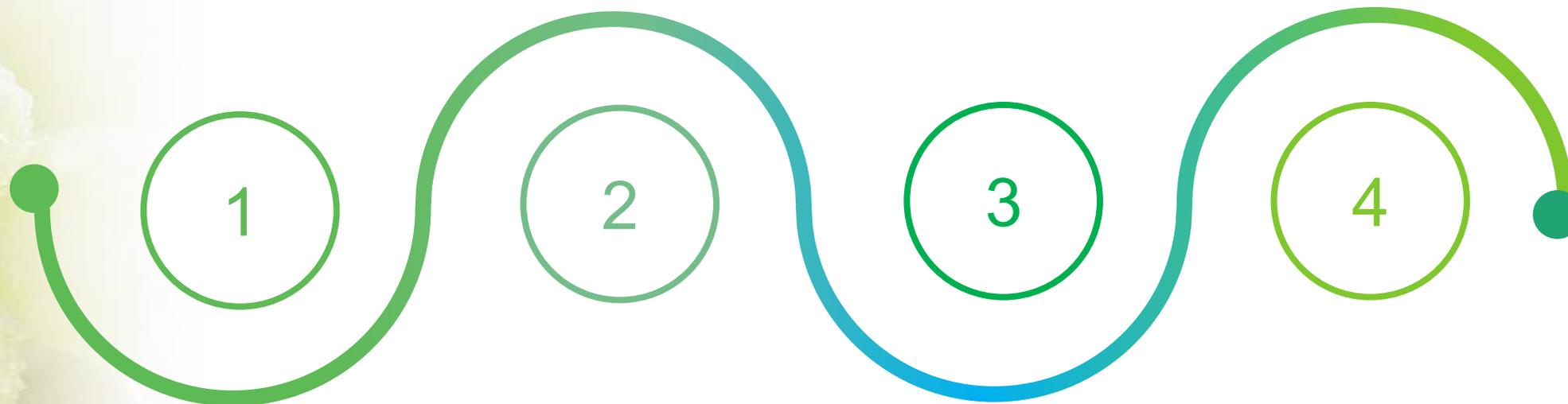
- Europa

Menor volumen Indio y término de SudAfrica le dejaron espacio a Chile. Buen comportamiento.

- Latinoamérica

Buen comportamiento con volúmenes más discretos por supuesto. Gran oportunidad Brasil y México con crecimiento consumo y Systems Approach

Itinerario



1

Entorno
Competitivo
Global

2

Chile
Temporada
2024-25

3

Desafíos
Industria
Fruta Fresca

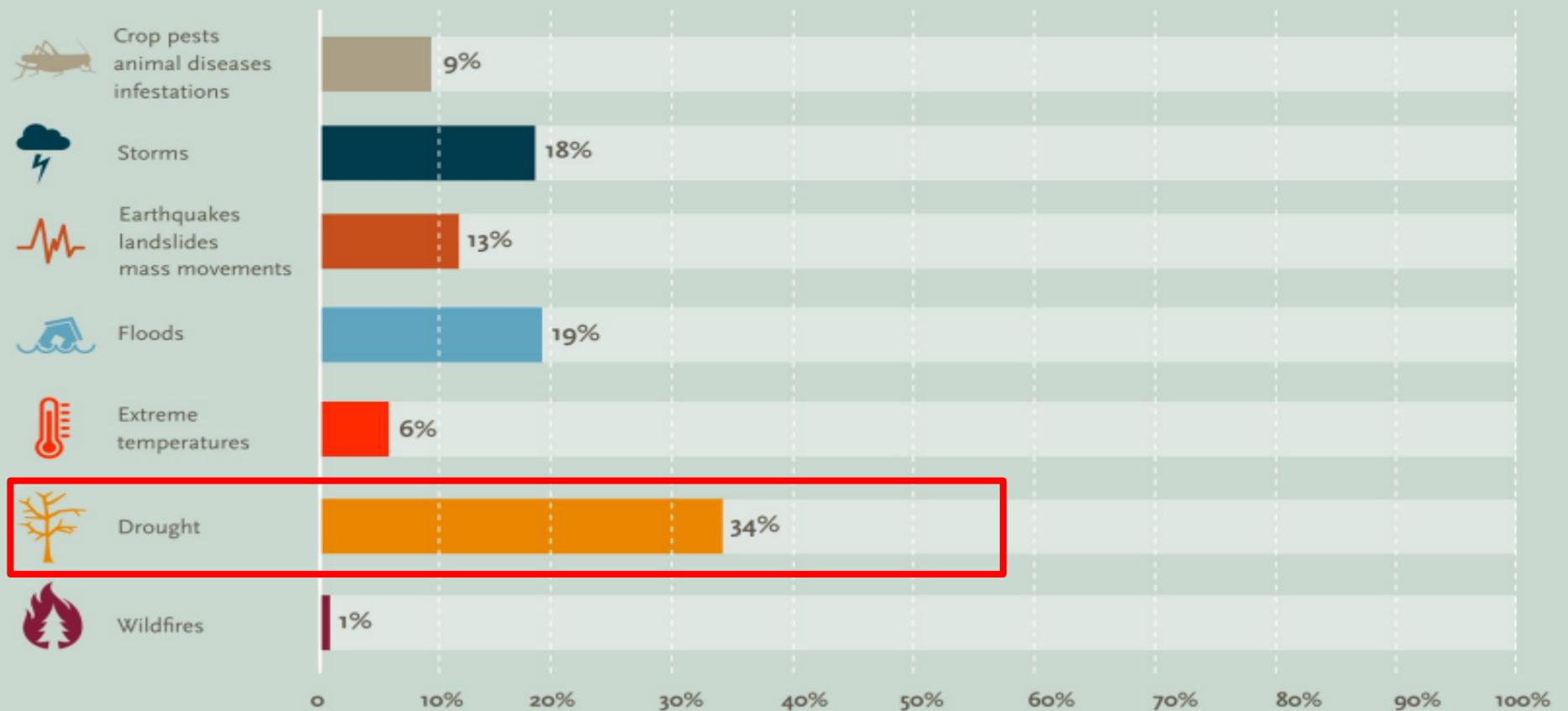
4

Desafíos
Productivos y
Competitividad
Uva de Mesa



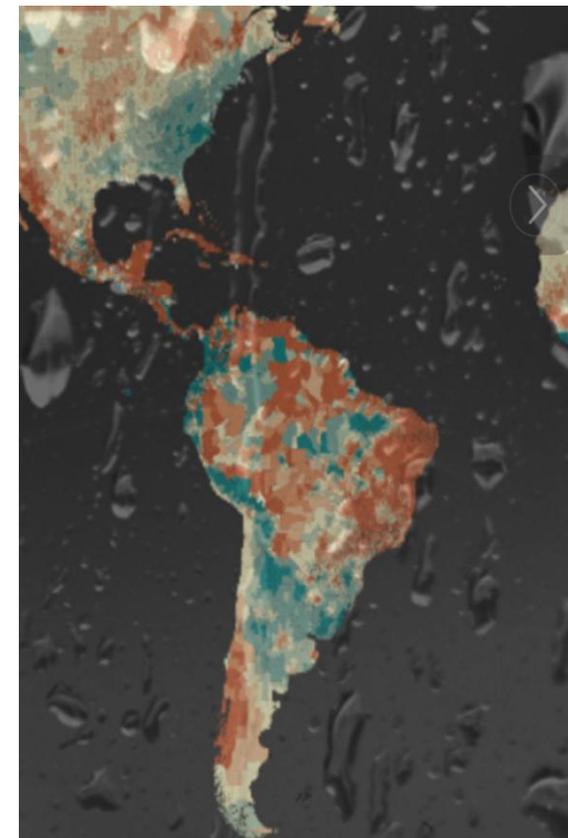
Eventos Naturales más incidentes en provocar pérdidas en Agricultura

Figure 5. Total crop and livestock production loss per disaster type, LDCs and LMICs, 2008–2018



Ciclos de Sequía, amenaza y oportunidad al mismo tiempo

- Política Nacional débil o simplemente inexistente
- Embalses, Carretera hídrica, tranques intraprediales, etc
- Subsidios tecnología canales y bocatomas
- Mayor difusión y uso tecnologías de sondas y de imágenes satelitales
- Mallas, plásticos, Mulch, técnicas de Riego
- Cuánta agua necesita un parronal, 150 a 200 m³/ton de fruta dependiendo variedad (incluye estanque de partida), Esto es 6.500 a 8.500 m³ para no comprometer condición y vida útil del parronal. Podría ser un 20% más en casos de suelos salinos que requieran Riego con fracción de lavado. Condiciones de Viento aumentan el requerimiento.



Proyección
Precipitaciones 2050
(www.therevelator.org)

Tareas por hacer en Chile



ALADYR EXPRESA PREOCUPACIÓN POR PROYECTO DE LEY QUE PODRÍA AFECTAR A LA DESALINIZACIÓN EN CHILE: LA SALMUERA NO ES AGUA RESIDUAL

16 MAYO, 2023 / NOTICIAS



Tareas por hacer en Chile



Tareas por hacer en Chile

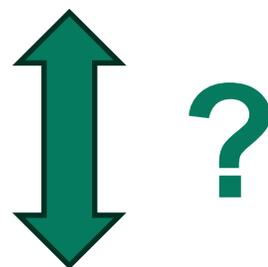


Tareas por mejorar en Chile





Pasaporte chileno se mantiene como el más poderoso de América Latina en 2025

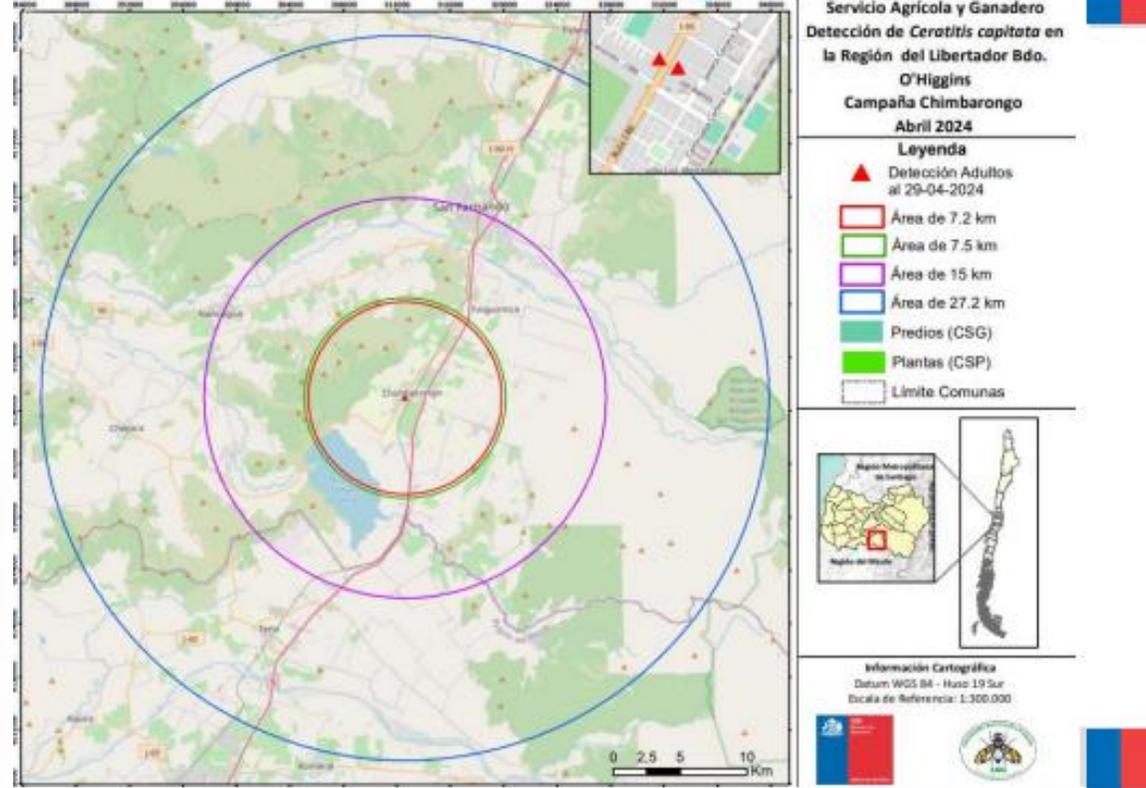


¿Peligra la Visa Waiver para Chile? Lo que dicen ex cancilleres y miembros de RR.EE. tras la acusación de fiscal de California

Patrimonio Fitosanitario



Actividades ejecutadas para la erradicación Brote Chimbarongo





Podríamos revisar las Certificaciones???

Reducirlas a un protocolo Común. Revivir el “ChileGAP”??

Hacerlas válidas por dos años??

Podríamos tener información fiable y actualizada de nuestras plantaciones?





Superficie Productiva en Chile

Suma de Ha	Etiquetas de columna			
Etiquetas de fila	Libre	Licenciada	Varias	Total general
BS	460	1.847		2.306
RS	2.044	5.538		7.581
RSeeded	3.786			3.786
Varias			1.138	1.138
WS	2.205	8.147		10.352
Total general	8.495	15.531	1.138	25.164

Itinerario



1

Entorno
Competitivo
Global

2

Chile
Temporada
2024-25

3

Desafíos
Industria
Fruta Fresca

4

Desafíos
Productivos y
Competitividad
Uva de Mesa





Sin Productividad no hay Negocio que resista
(eso sin transar Calidad y Condición)

País	Ha	Cajas	Cajas/ha
Perú	23.320	83.000.000	3.559
Chile	25.164	66.200.000	2.631
SudÁfrica	23.000	43.287.778	1.882



Uso y Costo de Mano de Obra en Uva de Mesa

Producción cajas eq 8,2k /ha

3.500

Comparativo EEUU (California) - Perú (Norte) - Chile (Centro Sur)

Descripción	EEUU (California)					Perú (Norte) (6)					Chile (CentroSur)				
	Jornadas / ha	horas	US\$/hr (2)	US\$/ha	US\$/caja	Jornadas / ha	horas	US\$/hr	US\$/ha	US\$/caja	Jornadas / ha	horas	US\$/hr (3)	US\$/ha	US\$/caja
Labores de Campo	116	925	\$ 18,75	\$ 22.050	\$ 6,30	440	3.520	\$ 2,34	\$ 8.237	\$ 2,35	171	1.283	\$ 5,8	\$ 7.438	\$ 2,13
Labores de Cosecha y Limpia (1)	65	520	\$ 20,25	\$ 10.530	\$ 3,01	140	1.120	\$ 2,34	\$ 2.621	\$ 0,75	77	574	\$ 8,9	\$ 5.137	\$ 1,47
Labores de Clasificación y Embalaje (1)	35	280	\$ 20,25	\$ 7.473	\$ 2,14	160	1.280	\$ 2,60	\$ 3.328	\$ 0,95	39	292	\$ 9,5	\$ 2.766	\$ 0,79
Total Mano de Obra	216	1.725	\$ 40.053	\$ 11,44	740	5.920	\$ 14.186	\$ 4,05	286	2.148	\$ 15.341	\$ 4,38			
Otros Costos (8)			\$ 7.710	\$ 2,20			\$ 16.000	\$ 4,57			\$ 13.000	\$ 3,71			
Total / ha (s/materiales, s/flete, s/ frío) (5)			\$47.763	\$ 13,6			\$ 30.186	\$ 8,6			\$ 28.341	\$ 8,1			
Costo Caja puesta en EEUU (incluye materiales&Servicios) (7)			\$56.513	\$ 16,1			\$ 64.432	\$ 18,4			\$ 65.425	\$ 18,7			
Precio Venta US para cubrir ese Costo			\$64.927	\$ 18,6			\$ 73.535	\$ 21,0			\$ 74.614	\$ 21,3			

Uso y Costo de Mano de Obra en Uva de Mesa

Producción cajas eq 8,2k /ha

2.500

Comparativo EEUU (California) - Perú (Norte) - Chile (Centro Sur)

Descripción	EEUU (California)				Perú (Norte) (6)				Chile (CentroSur)						
	Jornadas / ha	horas	US\$/hr (2)	US\$/ha	US\$/caja	Jornadas / ha	horas	US\$/hr	US\$/ha	US\$/caja	Jornadas / ha	horas	US\$/hr (3)	US\$/ha	US\$/caja
Labores de Campo	116	925	\$ 18,75	\$ 22.050	\$ 8,82	440	3.520	\$ 2,34	\$ 8.237	\$ 3,29	171	1.283	\$ 5,8	\$ 7.438	\$ 2,98
Labores de Cosecha y Limpia (1)	65	520	\$ 20,25	\$ 10.530	\$ 4,21	140	1.120	\$ 2,34	\$ 2.621	\$ 1,05	55	410	\$ 12,5	\$ 5.137	\$ 2,05
Labores de Clasificación y Embalaje (1)	35	280	\$ 20,25	\$ 7.473	\$ 2,99	160	1.280	\$ 2,60	\$ 3.328	\$ 1,33	28	208	\$ 13,3	\$ 2.766	\$ 1,11
Total Mano de Obra	216	1.725		\$ 40.053	\$ 16,02	740	5.920		\$ 14.186	\$ 5,67	253	1.901		\$ 15.341	\$ 6,14
Otros Costos (8)				\$ 7.710	\$ 3,08				\$ 16.000	\$ 6,40				\$ 13.000	\$ 5,20
Total / ha (s/materiales, s/flete, s/ frío) (5)				\$47.763	\$ 19,1				\$ 30.186	\$ 12,1				\$ 28.341	\$ 11,3
Costo Caja puesta en EEUU (incluye materiales&Servicios) (7)				\$54.013	\$ 21,6				\$ 55.397	\$ 22,2				\$ 55.533	\$ 22,2
Precio Venta US para cubrir ese Costo				\$61.209	\$ 24,5				\$ 62.715	\$ 25,1				\$ 62.862	\$ 25,1

Variabilidad Climática



Total disaster events by type: 1980-1999 vs. 2000-2019

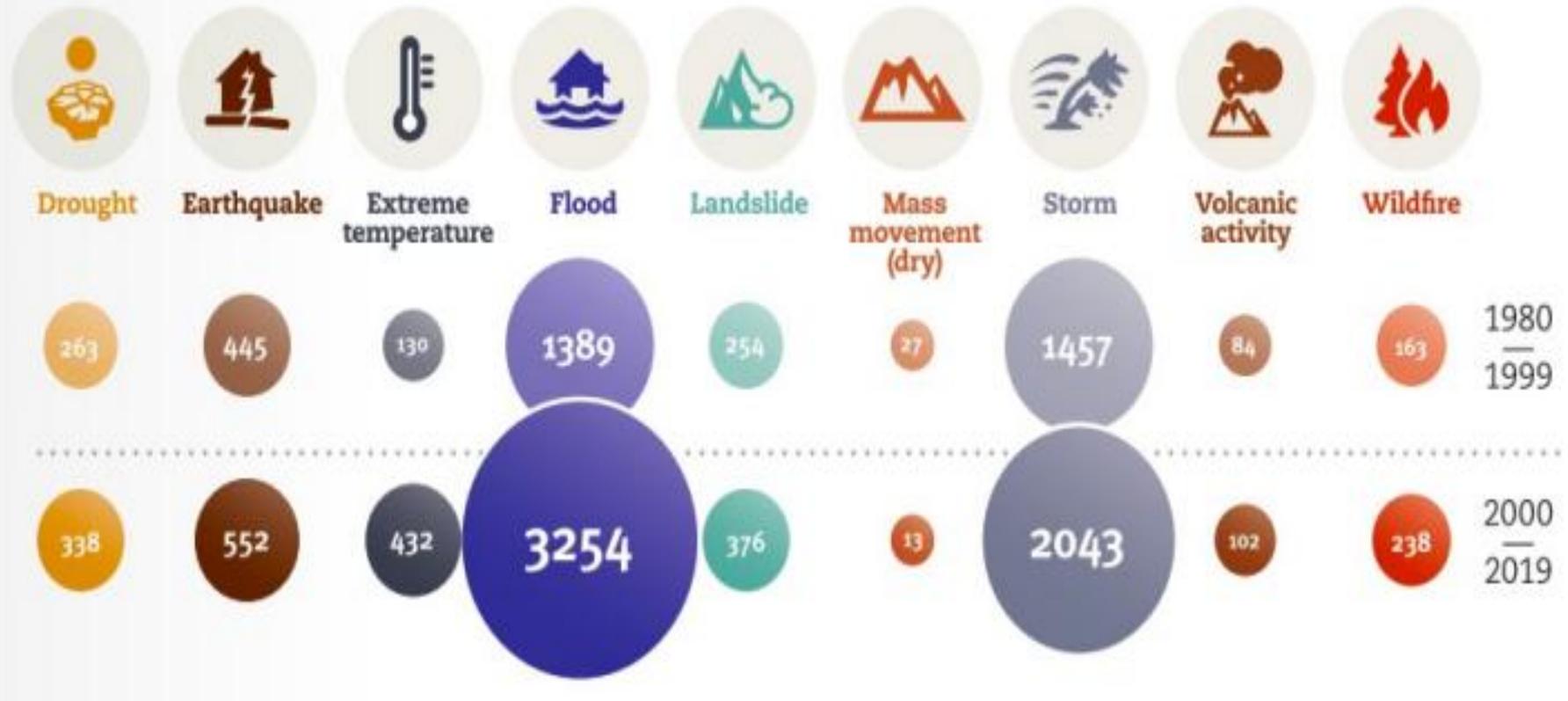


Figure Source: UNDRR. Human Cost of Disasters – An overview of the last 20 years 2000-2019. Brussels: CRED; 2020.

Variabilidad Climática



Variabilidad Climática



Agricultura Regenerativa



Wildfarmed launches its regenerative bread and rolls into Tesco

The Tesco launch marks the regenerative food and farming business's third supermarket launch in just over 12 months

Qué tipo de Proyecto puede resultar Competitivo, Resiliente y Sustentable



- Perfil del Productor (Operador)
- Variedad/Portainjerto
- Ecozona
- Diseño & Tecnología Productiva
 - Preparación de Suelo-Calidad suelo – Manejo suelo
 - Agua (disponibilidad – Calidad – Tecnología Riego)
 - Densidad - Estructura – Formación – Manejo Productivo
 - Cultivo Protegido (Mallas, Coberturas, Control de Heladas, entre otros)
 - Suelo Vivo

No olvidemos lo fundamental



UVA NOVA | EDITORIAL

AGOSTO-SEPTIEMBRE 2024

EDITORIAL | UVA NOVA



EXPORTAR FRUTA FRESCA

El título es obvio, pero complejo a la vez. La Uva de Mesa ha sido el motor del desarrollo de nuestra Industria de exportación de fruta fresca. Con ella desarrollamos complejas técnicas de producción, manejos fitosanitarios, de cosecha y embalaje, nuestra infraestructura y técnicas de enfriamiento, diseñamos materiales de embalaje, todas cosas que hoy parecen obvias pero que son el fruto de años de esfuerzo.

Y, ¿PARA QUÉ?

Para que esa denominación "Exportadores de Fruta Fresca" sea una realidad y millones de consumidores en el mundo se tienten a comprar nuestras Uvas. Lamentablemente, a pesar de nuestra gran experiencia y de todas las tecnologías que hemos desarrollado, no es fácil de conseguir y menos de garantizar, que la fruta logre siempre arribar en buena condición hasta la góndola del supermercado. Hay muchos factores en juego que quiero repasar junto a ustedes:

1. Técnicas de Producción

Como Asesores trabajamos incansablemente para mejorar las técnicas productivas y los programas sanitarios. Esta Revista es una buena muestra de ello. Muchos de sus auspiciadores también ofrecen soluciones en la misma línea.

2. Índices de madurez

El arribo masivo de nuevas variedades nos trajo desafíos de Manejo Productivo y posicionamiento comercial, pero entre los retos se ha descuidado un factor fundamental, como es la determinación del balance óptimo de acidez y brix para cada Variedad y Ecozona productiva. No da lo mismo producir en California, Murcia, Piura, Orange River o Colchagua, ni en cuanto a las condiciones propias de cada lugar, ni de las del tránsito que debe enfrentar la fruta para llegar al consumidor.

3. Técnicas de cosecha y poscosecha

Si bien hemos avanzado mucho, es una obligación mejorar aun más los tiempos en que logramos disponer la fruta en un ambiente de mayor humedad relativa y enfriarla apropiadamente para reducir su deshidratación y senescencia. Por eso es tan importante el Systems Approach. Evitar el quiebre de temperatura y la exposición al bromuro de metilo ayudará a mantener la frescura de nuestra fruta.

4. Programar los envíos a cada Mercado en volúmenes semanales adecuados a la capacidad de consumo de cada uno. Esto por supuesto junto al resto de países proveedores de esos Mercados. Hace algunas semanas participamos de una reunión coordinada por Frutas de Chile (Asoxe) y Provid, en la que se insistió en la idea de formar una organización global de la Uva de Mesa.

Los Objetivos prioritarios que lanzamos fueron al menos tres:

1. mantener actualizaciones periódicas de volúmenes embarcados por destino de los principales países productores.
2. Coordinar promociones conjuntas para elevar el Consumo.
3. Establecer índices de madurez para cada Ecozona Productiva relacionados al balance de Brix y acidez.

El próximo 23 de octubre estaremos en la Fruittrade en Santiago para seguir discutiendo estos temas.

Vamos a poner el foco en el Systems Approach porque es muy importante debutar exitosamente y conseguir que se perfeccionen los protocolos que involucra, para extenderlo al resto de las zonas productoras en los próximos años. No hay espacio para improvisación ni descuidos aquí y esperamos dejarlo así de claro en esa instancia.

Esta es nuestra 10a edición de UVA NOVA Magazine y estamos muy contentos de ver el crecimiento y la penetración que ha alcanzado en Chile y en el extranjero.

La Temporada ya partió en Chile con la Brotación de nuestros parrones en las regiones de Atacama y Coquimbo. Les deseamos a todos como siempre mucho éxito y que los resultados premien su esfuerzo.



RAFAEL RODRÍGUEZ A.
presidente de UVA NOVA.

www.uvanova.cl

No podemos llegar así



Óscar Salgado, 2023

Reducir deshidratación



Examples of Crimson Seedless stems classified according to the index of severity suggested. Green stems class as 1.
Stems that experience browning only at the pedicels class as 1.1 to 2.0 according the relative number of pedicels
Browning of the lateral branches class as 2.1 to 3 depending on the relative coverage and intensity of the browning
Darkening of the main stem class as 3.1 to 4.0 depending on the same principal as the lateral branches





Es el grado Brix por si solo un buen indicador de madurez y de calidad de consumo

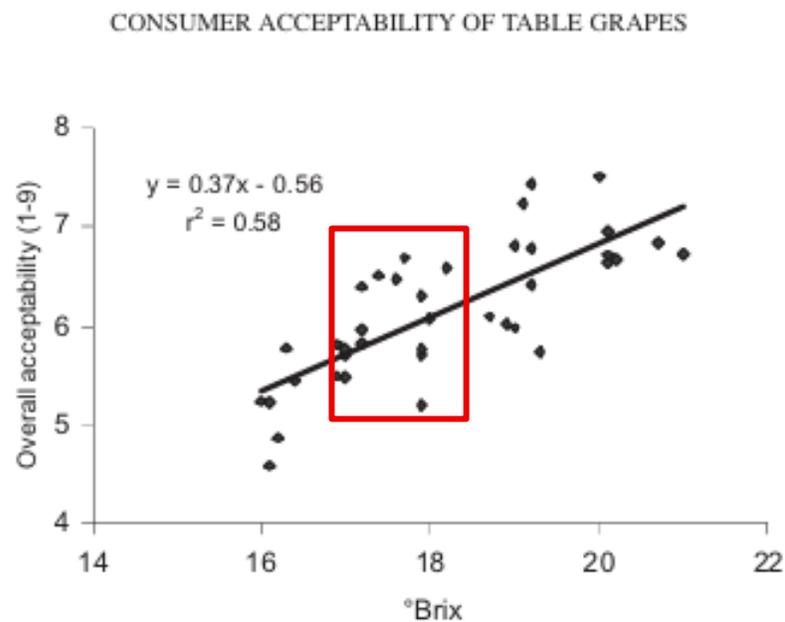
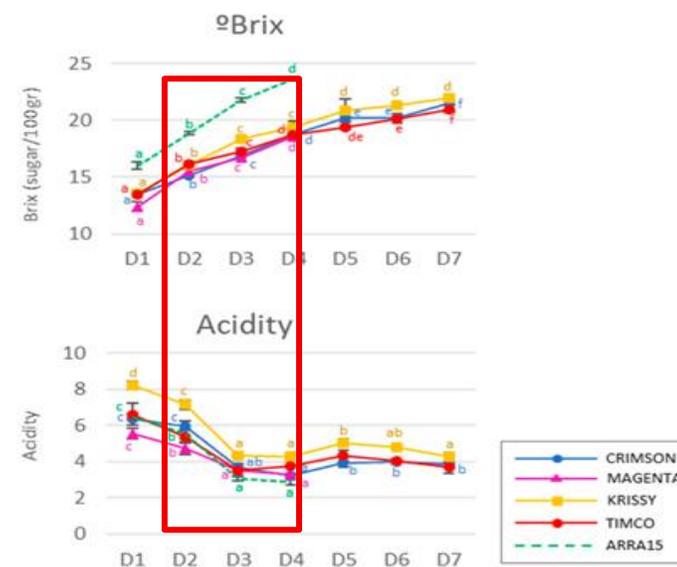


FIG. 4. CORRELATION BETWEEN ACIDITY AND OVERALL ACCEPTABILITY OF CRIMSON SEEDLESS TABLE GRAPES

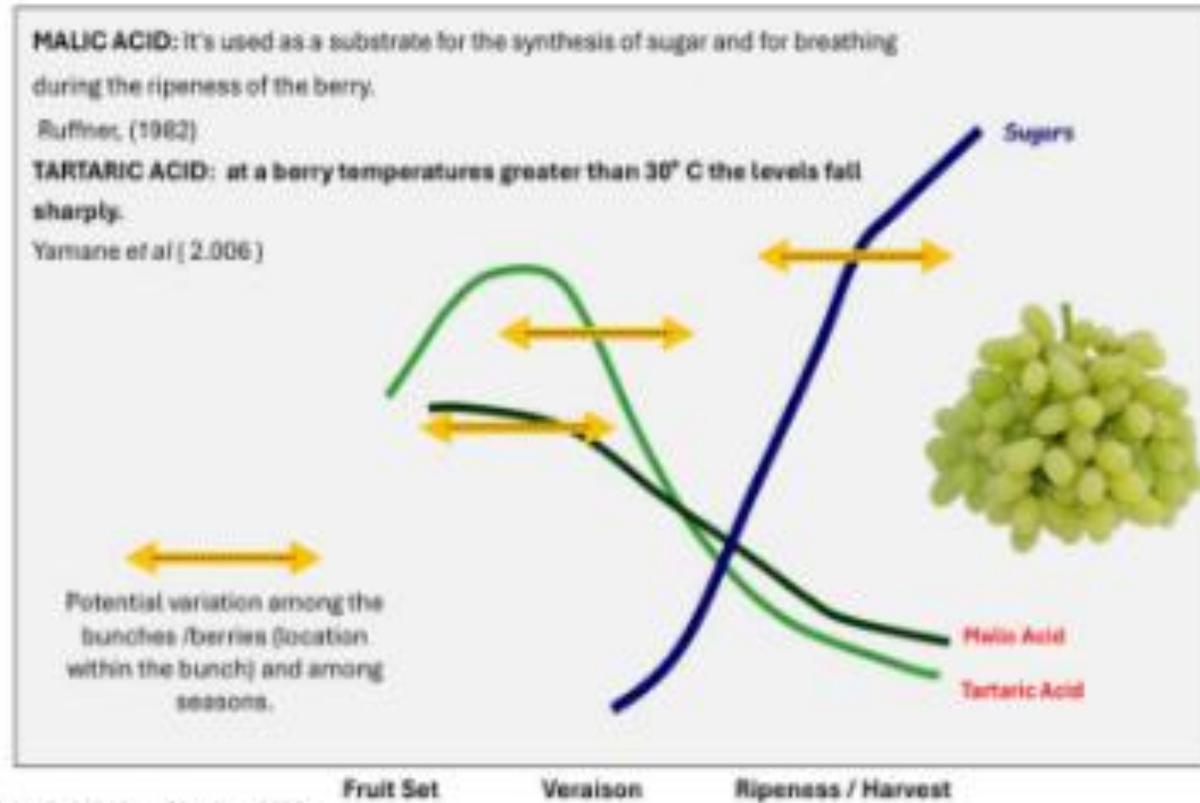


Cristina Ubeda 1,2, Mariona Gil i Cortiella 3, Luis Villalobos-González 4, Camila Gómez 5, Claudio Pastenes 4 and Álvaro Peña-Neira 5, 2020

Indices de madurez para cada variedad, Ecozona y destino de la fruta



The evolution of the Brix (Solid Soluble) and Acidity, are independent of each other, the dynamic also might vary between season.



Late harvest:

The fruit are overripe, increasing the Phenols content, acidity decline, and the cell membrane increase the permeability.

Source: adapted de Van Rooyen (2009) by H. Mendoza 2023



Nutritional Factors:

- Excess of Nitrogen (NO_3, NH_4)
- Excess of Potassium (reduce the acidity)
- Potassium deficiency (increase the Putresine)
- Low levels of Ca, Mn and B
- Loew levels of P

Source: Cited by H. Mendoza 2023 from Koen et al 1990

¡Qué importante es enfriar rápido y mantener así!



UVENOVA | PODEADA / POSTCOSECHA | OCTUBRE 2022



➔ Experto en postcosecha Luis Luchsinger

“AUNQUE SE ACABE LA FUMIGACIÓN LOS PROBLEMAS DE POSTCOSECHA VAN A SEGUIR IGUAL”

Dr. Luis Luchsinger
Profesor asociado e investigador del Centro de Estudios Postcosecha de la Universidad de Chile y asesor internacional.



Enfermedad	Agente Causal	Manejo de Temperatura	Infección
Pudrición Gris	Botrytis cinerea	- 0,5°C, crece incluso a 0°C	Directamente es capaz de degradar la pared celular
Parición Azul	Penicillium expansum	- 0,5°C, crece incluso a 0°C	Penetra solo por heridas, pudrición blanda, acuosa desarrolla micelio blanco-verde o azul
Pudrición Negra	Rizopus stolonifer	Sensible a temperaturas bajas, no se desarrolla con temperaturas inferiores a 5°C,	Alta virulencia, crece muy rápidamente cuando se dan las condiciones de temperatura

Hongos asociados al complejo de la pudrición Acida en Chile

Efecto de la temperatura de 0°C y el riesgo de desarrollo y crecimiento de hongos

Especie	Temperatura mínima de 0°C	Riesgo de Pudrición
Botrytis cinerea	0,0	Alto
Rhizopus stolonifer	>5,0	Nulo
Aspergillus niger	>7,0	Nulo
Penicillium sp.	0,0	Moderado
Cladosporium herbarum	0,0	Moderato
Alternaria alternata	0,0	Moderato
Yeasts (levaduras)	>5,0	Bajo a nulo

Nota (O.Salgado): Hongos crecen a una temperatura fisiológica no a una temperatura promedio, por tanto en frío trabajar con temperaturas promedio es un error



Investigación:
Caracterización y determinación de parámetros críticos de precosecha asociados a condición de almacenaje de nuevas variedades de uva de mesa para la zona central de Chile

(Temporada 1/2024-25)

Desarrollo y Ejecución:



Exportadoras asociadas:



Patrocinadoras:

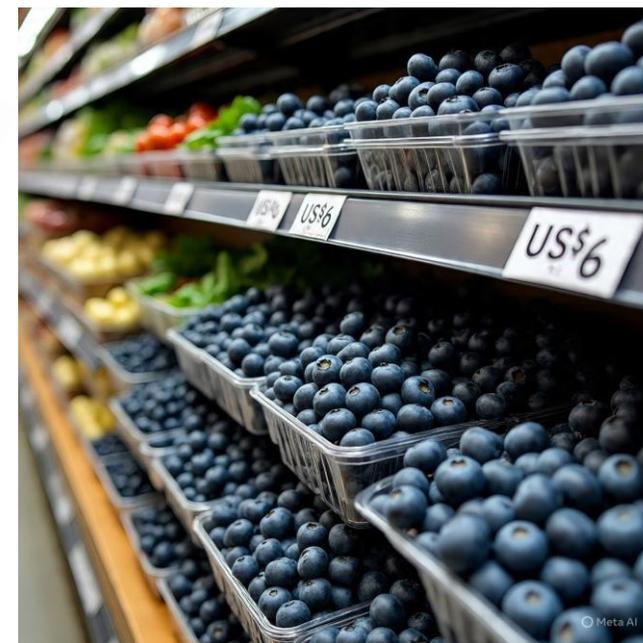


Partner:





El Retail debe tener siempre en cuenta que las Uvas no son un producto barato de producir o van a liquidar a los Productores



Conclusiones



1. La rentabilidad del negocio de la uva de mesa depende fuertemente del volumen, flujo semanal, calidad y condición de fruta con la que confluyen en un mercado la producción local e importada.
2. No hay una ventaja clara ni definitiva entre Chile y otros países con los que comparte mercados pero no hay espacio para variedades ni Productores que no consiguen la calidad y productividad de sus Competidores.
3. Es fundamental decidir si se va a estar en el “Negocio del Volumen” o en el “Negocio de los Precios”. No hay futuro “comoditizando” la Uva de Mesa ya que es un producto caro de producir
4. Debemos construir Normas de Madurez de cosecha más complejas y adaptadas para cada Variedad y Ecozona que aseguren la mejor Condición de arribo con una buena experiencia de Consumo (balance acidez, brix y acabado de la fruta)
5. Chile todavía está en un período de ajuste de su Volumen y ha acelerado su transición a una Composición Varietal nueva y menos dispersa. Todavía está ajustando también variedades-portainjertos-ecozonas y manejos con toda la experiencia ganada en estos años de prueba y error.

Conclusiones (Continuación)



6. Sud África, aunque muy competitiva en Mano de Obra, concentrada en UK – UE suma a sus problemas de logística riesgos de cambios en políticas sobre propiedad..
7. Perú sigue consolidando altas productividades y calidad de fruta. Está por verse si es un buen negocio extender su temporada
8. Estados Unidos está perdiendo Productores tradicionales y aumentando la predominancia de campos más grandes en manos de Fondos de Inversiones. No se ve crecimiento sino más bien disminución de superficie con problemas de alto costo de Manos de Obra, restricciones en la disponibilidad de agua de riego (político tb) y con fenómenos de olas de calor cada vez más frecuentes. Como Mercado mantiene un aumento sostenido de consumo.
9. La India crece en forma sostenida su producción y está plantado variedades licenciadas con lo ha aumentado también el consumo Interno como también ha ocurrido en Brasil, México y Australia.
10. La renovación varietal en México y y el crecimiento de su consumo interno (importante HORECA) mantiene un volumen estable hacia EEUU

Reflexiones (Continuación)



15. Chile debe seguir trabajando para reemplazar la Fumigación en destino en EEUU para la mayor parte de su volumen, ya sea por el perfeccionamiento y la extensión a otras zonas de Producción del Systems Approach o, por sistemas alternativos (Radiación p ej)
16. Chile debe consolidarse como un proveedor de uva de mesa Estratégico para los distintos Mercados, asegurando la calidad y consistencia de su producción.
17. Somos una tremenda Industria con el Capital Humano quizá de mayor experiencia en el Mundo de la Uva de Mesa.

¿ESTAMOS EN UN NUEVO CICLO DE NUESTRA INDUSTRIA?

Legamos a nuestra 12a edición de UVA NOVA Magazine luego de cerrar el año 2024 con buen ánimo en nuestra industria de la Uva de Mesa. Buen ánimo que se basa en varios hechos concretos y que dan señales de un nuevo equilibrio.

La temporada de uva de mesa 2024-2025 se desarrolló por ahora sin grandes contratiempos, confirmando el crecimiento sostenido del consumo en el mundo y la importancia de la calidad y condición en la comercialización.

En California, la cosecha finalizó superando levemente su estimación inicial de 92 millones de cajas, muy por sobre la producción del año anterior, pero bajo la del 2022. Además, la temporada se caracterizó por una maduración más temprana de las uvas (por las olas de calor de junio) con niveles históricos de consumo y buenos precios que incluso registraron en noviembre y diciembre, lo que fue muy bien aprovechado por los productores californianos, por Perú, y por los Productores más tempranos en la tercera y cuarta regiones de Chile. Todo reafirmando que con buena fruta el consumo aumenta, aun con mayores precios.

En Europa, la fruta local de (España e Italia) se agotó rápidamente, lo que generó una

mayor demanda de uva importada. Los precios y el movimiento de fruta están en buen ritmo, lo que beneficia a los Productores y Exportadores.

En Perú, se estima que la producción alcanzó los 78 millones de cajas estimadas inicialmente, a pesar de los problemas de agua en Piura y un leve retraso en la cosecha en Ica.

La fruta de Namibia y la temprana de Sudáfrica terminaron su temporada un poco adelantada y por debajo de las estimaciones. En el resto de las zonas productivas se espera un volumen similar al del año pasado.

En Chile, con un optimismo cauteloso, sabemos que es fundamental mantener un flujo semanal que no supere la capacidad de venta en cada Mercado, para sostener los precios y garantizar un movimiento rápido de la fruta. Es este movimiento rápido el que produce un ciclo virtuoso de mayor consumo y buenos precios ya que favorece la frescura de la fruta en el anaquele de venta.

Esperamos para esta Temporada volúmenes superen los 45 millones de cajas y seguramente el cruce de oferta con el Sur de Perú pondrá a prueba la buena performance que hasta ahora hemos visto en los mercados de

Norteamérica y lo mismo ocurrirá en Europa junto a la oferta de Sudáfrica y la India.

La logística ha vuelto a transformarse en un protagonista en esta temporada, con disponibilidad más ajustada y un aumento de sus tarifas. Hemos iniciado nuestras exportaciones de Uvas con un pequeño retraso respecto de la temporada pasada, pero en línea con las fechas históricas. Sin embargo, el mayor retraso para despacharlas ha tenido su origen en la logística y no en el Clima, ni en la operación en los campos.

El Systems Approach se ha iniciado con el mejor ánimo y esfuerzo de los Productores de las regiones de Atacama y Coquimbo, y aun con un volumen discreto de alrededor de medio millón de cajas, ha resultado exitoso y con rechazos puntuales asociados a insectos acompañantes mayoritariamente.

En estas semanas hemos visto como otra industria exitosa, la de la Cereza, ha sufrido el impacto en los precios que genera una sobre oferta. Ha sido en China por supuesto, un mercado que parece inagotable, pero que al igual que ocurre en otros mercados y otras frutas, demuestra que todos tienen un límite y traspasarlo genera consecuencias. Seguramente, al igual que ha pasado en la Uva de Mesa muchas veces, "las aguas se aguilatarán" y volverá un nuevo equilibrio, pero eso debe ser ayudado por los participantes de la Industria que deben tomar acciones concretas como diversificar mercados o ayudar a regular el volumen recortando variedades, calibres, colores, etc. Sabemos que no es fácil, pero ante estos desafíos es que las Industrias muestran su madurez y fortaleza.

Tenemos una vasta experiencia en aciertos y en desaciertos con ello y vemos cómo después de algunos años muy difíciles estamos consiguiendo un nuevo equilibrio, que es importante porque las fuerzas de Oferta & Demanda, requieren de un delicado equilibrio cuando se trabaja con fruta fresca.

Por supuesto que es difícil coordinar producciones de distintos oferentes que confluyen

en un mercado. No pretendemos formar una OPEP, ya que ni siquiera dentro de Chile hemos podido organizarnos de una forma efectiva. Sin embargo, existen algunas iniciativas como el informe conjunto de Frutas de Chile, SATI y Provid, que reúne la Información de cada uno, permitiendo a los Exportadores e Importadores tomar decisiones con más y mejor información.

Hacia el interior de cada Campo con Uva de Mesa, también podemos cooperar hacia un desarrollo exitoso de la Temporada. Podemos seguir mejorando nuestros procesos productivos y también los de cosecha y empaque y, por supuesto, en absoluta coordinación con la Compañía Exportadora, para no enviar calidad o condición de fruta que no encaje.

Esperamos que esta temporada sea una oportunidad para consolidar nuestro sector y seguir creciendo de manera sostenible. Por ejemplo, equilibrando nuestra oferta en fechas y tipos de uva. En esa línea, en esta edición incluimos inserciones de los principales programas genéticos en Uva que nos presentan sus alternativas de uvas rojas.

No puedo terminar sin dejarlos invitados a participar de la primera edición de la Grape Tech el próximo 18 de junio. Necesitábamos organizar un evento técnico dedicado a la Uva de Mesa y esperamos contar con ustedes.

Que tengan una exitosa temporada!

RAFAEL RODRIGUEZ A.
presidente de UVA NOVA.



www.uvanova.cl





Agradecimientos

A Yentzen Group por ser un gran socio en la organización de estos eventos.

A Fedefruta, Frutas de Chile y a quienes representan, por su siempre buena disposición para compartir información y participar en todas las actividades de apoyo a la Industria.

A iQconsulting y a todos nuestros Auspiciadores que permiten la organización de estos eventos y de mucha de la Investigación, a las Universidades sus profesores e Investigadores, y a todos los Productores y sus equipos de trabajo.

Finalmente a nuestras Familias y a todos los miembros de UVANOVA por el tiempo que dedican a trabajar en nuestra Asociación y en especial por su Generosidad al compartir sus conocimientos con la Industria

Organiza:

