

Jina \_\_\_\_\_

Nambari ya simu \_\_\_\_\_

## Kipeperushi cha mafunzo

Asante kwa kuja kwenye zoezi hili la mafunzo. Tunaposubiri kuanza zoezi hili, tafadhali jibu maswali yafuatayo. Utakapofika eneo linalokuomba usubiri, tafadhali subiri msimamizi akuambie uendelee na maswali yafuatayo. Maswali haya yana lengo la kutuwezeshwa kukufahamu vema zaidi ili tuweze kukupatia ushauri mzuri zaidi.

Jina lako ni nani?	
Ni nambari gani ya simu inayotumika kwenye biashara yako (au nambari ya uwakala)? Tafadhali orodhesha nambari zako zote hata kama inazidi 1.	
Una umri wa miaka mingapi?	
Umekuwa wakala kwa miaka mingapi na miezi mingapi?	Miaka: _____ Miezi: _____
Je, wewe ni mwanamume au mwanamke? (Tiki moja)	Mume: _____ Mke: _____
Je, chanzo chako kikuu cha kipato ni kamisheni za uwakala?	Ndiyo: _____ Hapana: _____
Kama jibu lako ni hapana, chanzo chako kikuu cha kipato ni nini? ( Tiki moja )	Duka: _____ Kazi: _____ Biashara yako: _____ Mengineyo: _____
Unayo mabanda mangapi ya huduma ya pesa kwenye simu ya mkononi?	
Unafanyia wapi biashara yako? (Zungushia duara maeneo yote husika)	Mbagala Rangi Tatu    Kigamboni    Ilala Mbezi-kimara        Tazara        Ubongo Kivukoni              Ukonga        Tabata Kariakoo              Magomeni    Pemba Mbezi Beach         Stonetown    Sinza Chang'ombe          Peninsula     Tandika
Je, anayefanya maamuzi kuhusu kiasi cha float au pesa za kuzungusha ni wewe?	Ndiyo: _____ Hapana: _____
Ni miamala mingapi ya kuweka pesa kwa siku huwa unafanya?	
Ni miamala mingapi ya kutoa pesa kwa siku huwa unafanya?	
Unakiwango gani cha elimu ulichofikia? (Tiki moja)	Chekechea: _____ Msingi: _____ Sekondari: _____ Chuo: _____ Shahada ya kwanza: _____
Je, ulisomea somo la hisabati?	
Unaonaje kiwango chako cha uelewa wa hisabati? (Tiki moja)	Sio kizuri: _____ Kawaida: _____ Kizuri: _____ Mtaalamu: _____
Je, MOBILEMONEYOPERATOR huwa wanatatua matatizo ya MOBILEMONEYOPERATOR Money kwa uharaka kiasi gani?	Taratibu sana: _____ Taratibu kiasi: _____ Kwa kasi kiasi: _____ Kwa kasi sana: _____

Jina \_\_\_\_\_

Nambari ya simu \_\_\_\_\_

Je, unawaamini kiasi gani MOBILEMONEYOPERATOR katika kutatua matatizo unayokumbana nayo ya MOBILEMONEYOPERATOR Money?	Sina imani: _____	Nina Imani kiasi: _____
	Nina Imani: _____	Nina Imani sana: _____

KIWANGO (TSH)		ADA KWA MTEJA (TSH)	
Kuanzia	Mwisho	Kuweka pesa	Kutoa pesa
100	999	5	N/A
1000	4999	15	180
5000	9999	45	300
1000	24999	120	475
25000	99999	225	875
100000	499999	525	2500
500000	999999	950	3100
1000000	3000000	1875	3400

Kwa kutumia viwango vya kamisheni hapo juu, kama wakala, ni kiasi gani utaweza kujipatia kwa muamala wa kuweka pesa kiasi cha Tsh 1,000?	
Kwa kutumia viwango vya kamisheni hapo juu, ni kiasi gani utaweza kujipatia kwa muamala wa kuweka pesa kiasi cha Tsh 35,000?	
Kwa kutumia viwango vya kamisheni hapo juu, ni kiasi gani utaweza kujipatia kwa muamala wa kuweka pesa kiasi cha Tsh 1,485,600?	
Kama kamisheni yako ni 5% ( 0.05 ya kipato ) ya kiasi cha muamala na unafanya muamala wa Tshs 200,000, utatengeneza Shilingi ngapi?	

**Asante kwa majibu yako. Tafadhali subiri hadi msimamizi atakapokutaarifu muda wa kuendelea na maswali yafuatayo.**

Maswali elekezi ya mwanzo:

Tafadhali jibu maswali yafuatayo kuhusu mfano unaouona hapo mbele.

Unahitaji floti kiasi gani ili kumudu mwenendo huu wa matakwa ya wateja wako?	
Unahitaji pesa taslimu kiasi gani ili kumudu mwenendo huu wa matakwa ya wateja wako?	

**Asante kwa majibu yako. Tafadhali subiri hadi msimamizi atakapokutaarifu muda wa kuendelea na maswali yafuatayo.**

Jina \_\_\_\_\_

Nambari ya simu \_\_\_\_\_

Tukio la tatu la kulinganisha:

Tafadhali jibu maswali yafuatayo kuhusu mfano unaouona hapo mbele.

Unahitaji floti kiasi gani ili kumudu mwenendo huu wa matakwa ya wateja wako?	
Unahitaji pesa taslimu kiasi gani ili kumudu mwenendo huu wa matakwa ya wateja wako?	

**Asante kwa majibu yako. Tafadhali subiri hadi msimamizi atakapokutaarifu muda wa kuendelea na maswali yafuatayo.**

Swali la kwanza la kulinganisha:

Tafadhali jibu maswali yafuatayo kuhusu mfano unaouona hapo mbele.

Unahitaji floti kiasi gani ili kumudu mwenendo wa matakwa ya wateja wako wa mfano wa 1?	
Unahitaji floti kiasi gani ili kumudu mwenendo wa matakwa ya wateja wako wa mfano wa 2?	
Unahitaji pesa taslimu kiasi gani ili kumudu mwenendo wa matakwa ya wateja wako wa mfano wa 1?	
Unahitaji pesa taslimu kiasi gani ili kumudu mwenendo wa matakwa ya wateja wako wa mfano wa 2?	
Je, unahitaji bajeti kubwa zaidi kwa ajili ya mfano wa 1 au mfano wa 2? (Tiki moja)	Mfano 1: _____ Mfano 2: _____

**Asante kwa majibu yako. Tafadhali subiri hadi msimamizi atakapokutaarifu muda wa kuendelea na maswali yafuatayo.**

Swali la pili la kulinganisha:

Tafadhali jibu maswali yafuatayo kuhusu mfano unaouona hapo mbele.

Unahitaji floti kiasi gani ili kumudu mwenendo wa matakwa ya wateja wako wa mfano wa 1?	
Unahitaji floti kiasi gani ili kumudu mwenendo wa matakwa ya wateja wako wa mfano wa 2?	
Unahitaji pesa taslimu kiasi gani ili kumudu mwenendo wa matakwa ya wateja wako wa mfano wa 1?	
Unahitaji pesa taslimu kiasi gani ili kumudu mwenendo wa matakwa ya wateja wako wa mfano wa 2?	
Je, unahitaji bajeti kubwa zaidi kwa ajili ya mfano wa 1 au mfano wa 2? (Tiki moja)	Mfano 1: _____ Mfano 2: _____

**Asante kwa majibu yako. Tafadhali subiri hadi msimamizi atakapokutaarifu muda wa kuendelea na maswali yafuatayo.**

Jina \_\_\_\_\_

Nambari ya simu \_\_\_\_\_

Maswali ya faida:

Je, utapata kamisheni zaidi au pungufu endapo utaweka 3000? (Tiki moja)	Zaidi: _____ Pungufu: _____
Je, itakugarimu zaidi au pungufu ya bei ya mtaji endapo utaweka 1800? (Tiki moja)	Zaidi: _____ Pungufu: _____
Je, utapata faida zaidi au pungufu endapo utaweka 3000? (Tiki moja)	Zaidi: _____ Pungufu: _____

Je mafunzo haya yamekusaidia kwa namna yoyote? (Tiki moja)	Ndio: _____ Hapana: _____
Tafadhali elezea nyanja kuu nne za mafunzo kwa upande wa umuhimu ,ya kwanza iwe iliyo muhimu sana na ya nne iwe sio muhimu sana.	Kulinganisha: _____ Kupishanisha: _____ Kuhesabu faida: _____ Gharama ya mtaji: _____
Je utapendekeza mafunzo haya kwa rafiki? (Tiki moja)	Ndio: _____ Hapana: _____
Je unaamini ni muhimu kwa kiasi gani kupata taarifa za floti yako itakusaidia kupata kamisheni zaidi? (Tiki moja)	Sio muhimu: _____ Muhimu: _____ Muhimu sana: _____
Je unafikiri ni muhimu kwa kiasi gani kupata taarifa zinazohusiana na miamala yako ya kuweka na kutoa pesa kwa siku za kawaida na siku zenye msongamano (busy day) itakusaidia kupata kamisheni Zaidi? (Tiki moja)	Sio muhimu: _____ Muhimu: _____ Muhimu sana: _____
Je unafikiri utatumia mapendekezo haya? (Tiki moja)	Ndio: _____ Hapana: _____
Je unafikiri utatumia taarifa zinazohusiana na kiasi cha miamala ya kuweka ya kutoa pesa katika matumizi yako ya kila siku na siku zenye msongamano (busy day)? (Tiki moja)	Ndio: _____ Hapana: _____