

FCA US (ANCIENNEMENT CHRYSLER GROUP LLC) ANNONCE UN BÉNÉFICE NET AJUSTÉ POUR L'ENSEMBLE DE L'ANNÉE DE 2,4 MILLIARDS \$, EN HAUSSE DE 31 % PAR RAPPORT À 2013; LE BÉNÉFICE NET ÉTAIT DE 1,2 MILLIARD \$

LE BÉNÉFICE D'EXPLOITATION MODIFIÉ POUR L'ENSEMBLE DE L'ANNÉE S'ÉTABLISSAIT À 3,5 MILLIARDS \$, EN HAUSSE DE 10 %

LE FLUX DE TRÉSORERIE DISPONIBLE POUR L'ANNÉE TOTALISAIT 3,3 MILLIARDS \$, EN HAUSSE DE 57 %

- FCA US annonce un bénéfice net pour l'ensemble de l'année 2014 de 1,2 milliard \$, y compris 1,2 milliard \$ d'incidences défavorables attribuables à des éléments non fréquents; le bénéfice net pour l'ensemble de l'année 2013 s'établissait à 2,8 milliards \$, y compris les incidences favorables nettes attribuables à des éléments non fréquents totalisant 938 millions \$
- Le bénéfice net ajusté^(a) pour l'année s'établissait à 2,4 milliards \$, un gain de 31 % par rapport à 1,8 milliard \$ en 2013
- Le revenu net pour l'année était de 83,1 milliards \$, un gain de 15 % par rapport à 2013
- Le bénéfice d'exploitation modifié^(b) a progressé de 10 % pour s'établir à 3,5 milliards \$ pour l'année, comparativement à 3,2 milliards \$ l'an dernier
- Le flux de trésorerie disponible^(c) pour l'année s'établissait à 3,3 milliards \$ par rapport à 2,1 milliards \$ l'an dernier
- L'encaisse^(d) au 31 décembre 2014 a progressé pour s'établir à 14,5 milliards \$ par rapport à 13,3 milliards \$ au 31 décembre 2013
- La trésorerie industrielle nette^(f) à la fin de l'année s'établissait à 1,8 milliard \$ par rapport à 1 milliard \$ à la fin de 2013
- En 2014, les expéditions à l'échelle mondiale totalisaient 2,9 millions d'unités, un gain de 12 % par rapport à 2,6 millions d'unités en 2013
- En 2014, les ventes à l'échelle mondiale totalisaient 2,8 millions d'unités, un gain de 15 % par rapport à 2,4 millions d'unités vendues en 2013
- Aux États-Unis en 2014, la part de marché a progressé pour s'établir à 12,4 % par rapport à 11,4 % l'an dernier; en 2014, la part de marché au Canada était de 15,4 % comparativement à 14,6 % en 2013

AUBURN HILLS, Mich., le 3 février 2015 - FCA US LLC, anciennement Chrysler Group LLC, a annoncé aujourd'hui un bénéfice net préliminaire pour l'ensemble de l'année 2014 de 1,2 milliard \$, y compris 1,2 milliard \$ d'incidences défavorables attribuables à des éléments non fréquents.

Ce résultat se compare au bénéfice net de 2,8 milliards \$ en 2013, lorsque l'entreprise a bénéficié d'une incidence favorable nette attribuable à des éléments non fréquents, y compris un avantage fiscal de 962 millions \$ relié à la disposition de provisions pour dépréciation sur des actifs imposables différés.

Le bénéfice net ajusté pour 2014 se chiffrait à 2,4 milliards \$, un gain de 31 % par rapport à 1,8 milliard \$ en 2013. Pour 2014, le bénéfice net ajusté exclut une perte de 504 millions \$ sur l'extinction de dette reliée au remboursement anticipé des obligations détenues par l'UAW Retiree Medical Benefits Trust (VEBA Trust Note) ainsi que les frais de 672 millions \$ reliés à des engagements associés au protocole d'entente de janvier 2014 signé avec l'UAW.

Le revenu net annuel se chiffrait à 83,1 milliards \$, un gain de 15 % par rapport à 72,1 milliards \$ en 2013. Ce gain annuel est attribuable aux expéditions accrues de véhicules comme le Jeep Cherokee et les camions Ram.

| FCA US LLC (Mils\$) | T4 2014 | T4 2013 | T4 2014 vs T4 2013 | AF 2014 | AF 2013 | AF 2014 vs AF 2013 |
|--|--------------------------|--------------------------|---|--------------------------|--------------------------|---|
| Revenu net | 22 953 | 21 201 | 1 752 | 83 057 | 72 144 | 10 913 |
| Bénéfice d'exploitation modifié | 985 | 1 071 | (86) | 3 502 | 3 176 | 326 |
| BAIIA modifié | 1759 | 1 813 | (54) | 6 404 | 5 919 | 485 |
| Bénéfice net \1 | 669 | 1 620 | (951) | 1 209 | 2 757 | (1 548) |
| Ajouter : Perte sur extinction de dette | — | 1 | (1) | 504 | 24 | 480 |
| Frais pour protocole d'entente avec l'UAW | — | — | — | 672 | — | 672 |
| Disposition de provisions pour dépréciation sur des actifs imposables différés | — | (962) | 962 | — | (962) | 962 |
| Bénéfice net ajusté | 669 | 659 | 10 | 2 385 | 1 819 | 566 |
| Encaisse (fin de période) | | | | 14 538 | 13 344 | 1 194 |

Note - Reportez-vous à la section Mesures financières non conformes aux principes comptables généralement reconnus aux États-Unis et autres points du présent communiqué pour voir les renseignements pertinents

\1 Y compris le bénéfice attribuable à la part des actionnaires sans contrôle



Le bénéfice d'exploitation modifié se chiffrait à 3,5 milliards \$ pour l'année, ou 4,2 % du revenu net, un gain de 10 % par rapport à 3,2 milliards \$ l'an dernier, ou 4,4 % du revenu net. Ce gain s'explique en grande partie par la hausse du volume des expéditions, par des prix nets supérieurs et par une meilleure politique d'achat, partiellement contrebalancés par les coûts industriels plus élevés principalement reliés aux coûts des matériaux de base associés à l'amélioration du contenu des véhicules et aux coûts plus élevés des réparations sous garantie et des rappels.

Le bénéfice modifié avant intérêts, impôts et amortissements (BAIIA)^(c) était de 6,4 milliards \$ pour l'année, ou 7,7 % du revenu net, un gain de 8 % par rapport à 5,9 milliards \$ l'an dernier, ou 8,2 % du revenu net.

L'encaisse au 31 décembre 2014 s'établissait à 14,5 milliards \$, en hausse comparativement à 13,6 milliards \$ au 30 septembre 2014 et à 13,3 milliards \$ au 31 décembre 2013. Les liquidités disponibles totales au 31 décembre 2014 se chiffraient à 15,8 milliards \$, y compris 1,3 milliard \$ disponibles en vertu d'une facilité de crédit renouvelable consentie et inutilisée. L'augmentation de l'encaisse incluait aussi la distribution spéciale de 1,9 milliard \$ versée à FIAT et au VEBA Trust en janvier dernier. Le flux de trésorerie disponible pour l'année était de 3,3 milliards.

Le passif financier au 31 décembre 2014 se chiffrait à 12,8 milliards \$, comparativement à 12,9 milliards \$ au 30 septembre 2014 et à 12,3 milliards \$ au 31 décembre 2013. L'augmentation par rapport à l'an dernier était en grande partie attribuable au refinancement de la « VEBA Trust Note » au T1 de 2014. L'encaisse industrielle nette est passée à 1,8 milliard \$ à la fin de 2014; elle était de 680 millions \$ au 30 septembre 2014 et de 1 milliard \$ le 31 décembre 2013.

Les frais d'intérêts pour l'année ont régressé pour s'établir à 842 millions \$ par rapport à 1 milliard \$ en 2013, cette baisse étant en grande partie attribuable au refinancement du « VEBA Trust Note » en janvier 2014 et aux transactions de réévaluation de dettes en 2013.

Les expéditions à l'échelle mondiale totalisaient 2,9 millions d'unités pour l'année, y compris 49 000 véhicules construits sous contrat, une hausse de 12 % par rapport aux 2,6 millions d'unités expédiées par l'entreprise l'an dernier, y compris 60 000 véhicules construits sous contrat.

Les ventes annuelles à l'échelle mondiale totalisaient 2,8 millions d'unités, un gain de 15 % par rapport aux 2,4 millions d'unités vendues en 2013, ce gain s'expliquant en grande partie par une augmentation de 18 % des ventes au détail de l'entreprise aux États-Unis. De plus, la marque Jeep a enregistré des ventes annuelles record de plus de 1 million d'unités. Les ventes du service des parcs, exprimées en pourcentage du total des ventes aux États-Unis, se chiffraient à 21 % pour l'année, une baisse par rapport à 22 % en 2013.

Aux États-Unis, la part de marché a progressé pour s'établir à 12,4 % en 2014, comparativement à 11,4 % en 2013; la part de marché au Canada a aussi progressé pour s'établir à 15,4 % comparativement à 14,6 % l'an dernier.

Les jours d'approvisionnement des concessionnaires américains à la fin de décembre 2014 étaient de 72 jours, un résultat comparable aux 71 jours à la fin de septembre 2014, et inférieur aux 79 jours à la fin de décembre 2013.

Les ventes outre-mer pour l'ensemble de l'année 2014 ont progressé de 17 % par rapport à 2013; il s'est vendu 363 000 unités, dont 55 000 unités construites par FCA US et vendues comme modèles Fiat et Lancia à l'extérieur de l'Amérique du Nord.

Nouvelles sur les produits

- Le Ram 1500 a été déclaré « Gagnant » du comparatif de camions d'une demi-tonne 2015 de *Motor Trend*
- *Autobytel* a nommé l'Alfa Romeo 4C 2015 la « Voiture sport Autobytel de l'année 2015 » et le Ram 1500 EcoDiesel le « Camion Autobytel de l'année 2015 »
- Le V6 EcoDiesel 3 L à DACT du Ram 1500 et le V8 6,2 L suralimenté à ST de la Dodge Challenger SRT Hellcat ont été inscrits sur la liste des 10 meilleurs moteurs 2015 de *Ward's*
- *Consumer Guide Automotive* a déclaré les Ram 1500 2015, Dodge Grand Caravan 2015 et Dodge Durango 2015 « Meilleur achat »
- *Consumers Digest* a inscrit sur sa liste de « Meilleur achat » le Jeep Grand Cherokee 2015 (catégorie des VUS intermédiaires), la Fiat 500 2015 (catégorie des sous-compactes), le Ram 1500 2015 (catégorie des camions), la Dodge Grand Caravan 2015 (catégorie des mini-fourgonnettes), le Dodge Durango (catégorie des gros VUS) et la Chrysler 200 2015 (catégorie des voitures à vocation familiale)
- L'Alfa Romeo 4C 2015 a gagné le prix « Voiture sport 2014 » décerné par *Popular Mechanics* et la Dodge Charger SRT Hellcat 2015 a gagné le prix « Meilleure voiture musclée »
- L'Alfa Romeo 4C 2015 a été nommée « Vedette 2015 » par l'*Automobile Magazine*, « Meilleur achat » dans la catégorie Meilleure voiture de performances et de luxe par *Motor Authority* et « Meilleur coupé sport » dans le cadre de la remise de prix des voitures de l'année 2014 du Moyen-Orient

- Le Hispanic Motor Press Awards a décerné à la Dodge Charger SRT Hellcat 2015 le titre de « Meilleure voiture sport » et à la Chrysler 200 2015 le titre de « Meilleure berline »
- Le Ram 1500 EcoDiesel a été nommé « Camion vert de l'année 2015 » et « Camion de l'année 2015 » par le journal *Green Car Journal*
- La Chrysler Town & Country s'est illustrée en étant la mini-fourgonnette la plus vendue aux États-Unis

Événements subséquents

- En vigueur depuis le 1er janvier 2015, FCA US n'est plus traitée comme société en nom collectif pour les besoins de fiscalité aux États-Unis. Par conséquent, les rapports financiers de l'entreprise incluront les éléments fiscaux américains aux taux fixés par le gouvernement fédéral, les instances de l'État et les autorités locales. Ce changement de statut fiscal entraînera un actif net d'impôts différés et un avantage fiscal correspondant à la charge d'impôts différés, ce qui n'entraînera aucune charge d'impôts courants à partir de la date du changement de statut.
- Le 3 février 2015, FCA US a procédé à un paiement de distribution spéciale de 1,3 milliard \$ à sa société mère, dans le strict respect du contrat de crédit sénior et de l'acte régissant les billets de premier rang garantis.

Renseignements supplémentaires

L'entreprise présentera ses résultats financiers préliminaires pour l'ensemble de l'année et le T4 2014 dans le cadre d'une conférence à l'intention des analystes et des investisseurs à 11 h 30 heure normale de l'Est, le 3 février 2015, sur une base autonome et préparés conformément aux PCGR aux États-Unis et ils seront disponibles à l'adresse suivante www.fcausllc.com. Un enregistrement de l'appel sera mis en ligne sur le même site Web environ 90 minutes après la conclusion de l'appel. La société mère de l'entreprise, Fiat Chrysler Automobiles N.V. (FCA), a présenté ses résultats financiers préliminaires pour l'ensemble de l'année et le quatrième trimestre 2014 le 28 janvier 2015. FCA a inclus certains résultats financiers préliminaires de FCA US préparés conformément aux NIIF dans le communiqué de ses résultats sur une base consolidée, qui est disponible sous l'onglet des relations avec les investisseurs du site Web http://www.fcagroup.com/en-US/investor_relations/regulatory_filings_press_releases/price_sensitive/Pages/default.aspx

FCA US prévoit publier ses états financiers pour l'année terminée le 31 décembre 2014, préparés conformément aux PCGR aux États-Unis, lorsqu'elle déposera son rapport annuel sur le formulaire 10-K auprès de la Commission des valeurs mobilières des États-Unis.

Mesures financières non reliées aux PCGR aux États-Unis et autres points

- Le bénéfice net ajusté se définit comme étant le bénéfice net, y compris les bénéfices attribuables à la part des actionnaires sans contrôle, excluant les incidences des éléments que nous considérons des éléments non fréquents. La concordance du bénéfice net au bénéfice net ajusté, du bénéfice d'exploitation modifié (défini ci-dessous) et du BAIIA modifié (défini ci-dessous) pour les trois mois et les douze mois terminés le 31 décembre 2014, et 2013, est détaillée dans le tableau 1 joint au présent communiqué de presse.
- Le bénéfice d'exploitation modifié est calculé en partant du revenu net, y compris les bénéfices attribuables à la part des actionnaires sans contrôle et en rajustant ensuite le montant pour (i) rajouter les frais fiscaux et exclure les avantages fiscaux, (ii) rajouter les frais d'intérêts nets, (iii) rajouter (retrancher) tous les régimes de retraite, autres prestations de retraite complémentaires et coûts (gains) des autres avantages sociaux autres que le coût des services rendus, (iv) rajouter les dépenses de restructuration et exclure les revenus de restructuration, (v) rajouter les autres frais financiers, (vi) rajouter les pertes et exclure les profits entraînés par des modifications cumulatives aux principes comptables, (vii) exclure la part des actionnaires sans contrôle et (viii) rajouter certains autres coûts, frais et dépenses qui incluent l'incidence des éléments non fréquents intégrés dans le calcul du bénéfice net ajusté. La concordance du bénéfice net au bénéfice net ajusté, du bénéfice d'exploitation modifié et du BAIIA modifié (définis ci-dessous) pour les trois mois et les douze mois terminés le 31 décembre 2014, et 2013, est détaillée dans le tableau 1 joint au présent communiqué de presse.
- Le BAIIA modifié est calculé à partir du bénéfice net ajusté au bénéfice d'exploitation modifié comme il est décrit ci-dessus, en rajoutant ensuite les frais pour dépréciation et amortissement (sauf les frais de dépréciation et d'amortissement pour les véhicules garantis par des prêts). La concordance du bénéfice net au bénéfice net ajusté, du bénéfice d'exploitation modifié et du BAIIA modifié pour les trois mois et les douze mois terminés le 31 décembre 2014, et 2013, est détaillée dans le tableau 1 joint au présent communiqué de presse.
- L'encaisse représente les liquidités et les quasi-espèces.
- On entend par flux de trésorerie disponible le flux de trésorerie provenant de l'exploitation et des investissements, à l'exclusion des investissements relatifs à la dette. La concordance entre l'encaisse nette générée par (utilisée dans) les activités d'exploitation et d'investissement et le flux de trésorerie disponible pour les trois mois et les douze mois se terminant le 31 décembre 2014, et 2013, est détaillée dans le tableau 2 joint au présent communiqué de presse.

- (f) On entend par encaisse industrielle nette l'encaisse moins le passif financier. La concordance entre l'encaisse et l'encaisse industrielle nette au 31 décembre 2014, au 30 septembre 2014 et au 31 décembre 2013 est détaillée au tableau 3 joint au présent communiqué de presse.



Énoncés prévisionnels

Le présent document contient des énoncés prévisionnels qui reflètent l'opinion actuelle de la direction à l'égard d'événements futurs. Les mots « anticiper », « supposer », « croire », « estimer », « prévoir », « pourrait », « planifier », « projeter », « devoir » et « devrait » ainsi que des expressions semblables se rapportent à des énoncés portant sur l'avenir. Ces énoncés sont assujettis à une certaine part de risque et d'incertitude liée, sans s'y restreindre, au lancement réussi des modèles; aux taux annuels désaisonnalisés de l'industrie; à la situation économique, surtout en Amérique du Nord, avec, notamment, le maintien du taux de chômage et une accessibilité à des produits de financement abordables pour nos concessionnaires et les consommateurs; à l'arrivée de produits concurrents et à des pressions de la concurrence qui pourraient limiter notre capacité à réduire les incitatifs à la vente; aux perturbations chez les fournisseurs provenant de catastrophes naturelles et d'autres événements qui auraient un impact sur notre chaîne d'approvisionnement; à des changements dans les lois, la réglementation et les politiques gouvernementales; et à notre dépendance de notre société mère, FCA. Si l'un de ces risques ou l'une de ces incertitudes se réalisait ou si les postulats qui sous-tendent n'importe lequel de ces énoncés s'avéraient inexacts, les résultats obtenus pourraient être substantiellement différents de ceux exprimés ou sous-entendus par lesdits énoncés. Nous ne nous engageons pas ou ne nous voyons en aucune mesure dans l'obligation d'actualiser les énoncés prévisionnels qui ne sont valides qu'à la date à laquelle ils ont été prononcés. D'autres détails sur les risques potentiels qui pourraient avoir une incidence sur l'entreprise sont décrits dans les rapports transmis périodiquement par FCA US LLC à la Commission des valeurs mobilières des États-Unis.

À propos de FCA US LLC

FCA US LLC est un constructeur automobile nord-américain possédant un nouveau nom et une longue histoire. Ayant son siège social à Auburn Hills, au Michigan, FCA US est un membre de la famille Fiat Chrysler Automobiles N.V. (FCA). FCA US dessine, conçoit, construit et vend des véhicules sous les marques Chrysler, Jeep, Dodge, Ram et FIAT, ainsi que sous la désignation des véhicules de performance SRT. L'entreprise distribue également le modèle Alfa Romeo 4C et les produits Mopar. FCA US a été bâti à partir des fondements historiques de Chrysler, constructeur automobile américain innovateur créé par Walter P. Chrysler en 1925, et de Fiat, entreprise fondée en Italie en 1899 par des entrepreneurs visionnaires, notamment Giovanni Agnelli.

FCA, le septième constructeur automobile au monde en termes de ventes annuelles totales de véhicules, est un groupe automobile international. FCA est coté au New York Stock Exchange sous le symbole « FCAU » et au Mercato Telematico Azionario sous le symbole « FCA ».

Personnes-ressources

Relations avec les médias

| | | |
|-------------------|--------------|--------------|
| Gualberto Ranieri | Shawn Morgan | Katie Merx |
| 248.512.2226 | 248.512.2692 | 248.512.4819 |

Relations avec les investisseurs

| | | |
|--------------|--------------|--------------|
| Joe Veltri | Tim Krause | Alois Monger |
| 248.576.9257 | 248.512.2923 | 248.512.1549 |

###



Pièce jointe

Ces résultats financiers sont présentés sur une base préliminaire et seront remplacés par les résultats financiers qui figureront dans le rapport annuel de FCA US LLC sur le formulaire 10-K qui sera déposé à la Commission des valeurs mobilières des États-Unis pour l'année terminée le 31 décembre 2014.

Tableau 1 : Concordance entre le bénéfice net, le bénéfice net ajusté, le bénéfice d'exploitation modifié et le BAIIA modifié

| FCA US LLC (Mils\$) | T4 2014 | T4 2013 | T4 2014 vs T4 2013 | AF 2014 | AF 2013 | AF 2014 vs AF 2013 |
|--|--------------------------|--------------------------|---|--------------------------|--------------------------|---|
| Bénéfice net \1 | 669 | 1 620 | (951) | 1 209 | 2 757 | (1 548) |
| <i>Ajouter :</i> | | | | | | |
| Perte sur extinction de dette | — | 1 | (1) | 504 | 24 | 480 |
| Frais pour protocole d'entente avec l'UAW | — | — | — | 672 | — | 672 |
| Disposition de provisions pour dépréciation sur des actifs imposables différés | — | (962) | 962 | — | (962) | 962 |
| Bénéfice net ajusté | 669 | 659 | 10 | 2 385 | 1 819 | 566 |
| <i>Ajouter (déduire) :</i> | | | | | | |
| Charge fiscale | 135 | 194 | (59) | 348 | 409 | (61) |
| Frais d'intérêts nets | 182 | 239 | (57) | 779 | 994 | (215) |
| Autres frais (gains) pour avantages sociaux \2 | (6) | (22) | 16 | (24) | (49) | 25 |
| Frais (revenus) de restructuration, nets et autres | 5 | 1 | 4 | 14 | 3 | 11 |
| Bénéfice d'exploitation modifié | 985 | 1 071 | (86) | 3 502 | 3 176 | 326 |
| <i>Ajouter :</i> | | | | | | |
| Frais d'amortissement et de dépréciation \3 | 774 | 742 | 32 | 2 902 | 2 743 | 159 |
| BAIIA modifié | 1 759 | 1 813 | (54) | 6 404 | 5 919 | 485 |

\1 Y compris le bénéfice attribuable à la part des actionnaires sans contrôle

\2 Y compris les frais d'intérêts, les revenus prévus sur les actifs planifiés et l'amortissement de pertes non reconnues.

\3 Excluant la dépréciation et les amortissements sur les véhicules en location.

Tableau 2 : Concordance entre le flux de trésorerie généré net provenant (utilisé dans le cadre) des activités d'exploitation et d'investissement et le flux de trésorerie disponible

| FCA US LLC (Mils\$) | AF 2014 | AF 2013 | AF 2014 vs AF 2013 |
|---|--------------------------|--------------------------|---|
| Encaisse nette provenant des activités d'exploitation | 6 355 | 5 536 | 819 |
| Encaisse nette utilisée dans des activités | (3 018) | (3 413) | 395 |
| Flux de trésorerie disponible | 3 337 | 2 123 | 1 214 |

Tableau 3 : Concordance entre l'encaisse et l'encaisse industrielle nette

| FCA US LLC (Mils\$) | 31 déc. 2014 | 30 sept. 2014 | 31 déc. 2013 |
|------------------------------------|---------------------|----------------------|---------------------|
| Encaisse | 14 538 | 13 577 | 13 344 |
| <i>Moins : passif financier</i> | <i>(12 779)</i> | <i>(12 897)</i> | <i>(12 301)</i> |
| Encaisse industrielle nette | 1 759 | 680 | 1 043 |