

**CHRYSLER GROUP ANNONCE UN BÉNÉFICE NET DE 1,7 MILLIARD DE DOLLARS POUR
L'ENSEMBLE DE L'ANNÉE 2012**

**LE BÉNÉFICE D'EXPLOITATION MODIFIÉ DE L'ANNÉE TOTALISE 2,9 MILLIARDS DE DOLLARS,
SOIT UNE HAUSSE DE 47 POUR CENT,**

AVEC UN FLUX DE TRÉSORERIE DISPONIBLE DE 2,2 MILLIARDS DE DOLLARS

- Le bénéfice net de Chrysler Group LLC a augmenté de plus de huit fois pour l'ensemble de l'année 2012 pour atteindre 1,7 milliards de dollars par rapport à 183 millions de dollars il y a un an
- Le revenu net de l'année est de 65,8 milliards de dollars, soit une augmentation de 20 pour cent par rapport à 55 milliards de dollars il y a un an; le revenu du quatrième trimestre a augmenté de 13 pour cent pour atteindre 17,2 milliards de dollars
- Le bénéfice d'exploitation modifié^(b) a augmenté à 2,9 milliards de dollars pour l'année, soit une hausse de 47 pour cent par rapport à l'année précédente; le bénéfice d'exploitation modifié du quatrième trimestre a augmenté de 40 pour cent pour atteindre 711 millions de dollars
- Les liquidités^(d) à la fin de l'année étaient de 11,6 milliards de dollars par rapport à 9,6 milliards de dollars il y a un an et 11,9 milliards de dollars au 30 septembre 2012; le flux de trésorerie disponible^(e) pour l'année est de 2,2 milliards de dollars par rapport à 1,9 milliard de dollars il y a un an
- La dette industrielle nette^(f) était de 1 milliard de dollars au 31 décembre 2012, soit une amélioration de 1,9 milliards de dollars par rapport à l'année dernière
- Les expéditions mondiales de véhicules ont atteint 2,4 millions pour l'année, soit une hausse de 20 pour cent par rapport aux 2 millions de l'année dernière; les expéditions du quatrième trimestre ont atteint 613 000
- Les ventes mondiales de véhicules pour l'année 2012 ont représenté 2,2 millions de dollars, soit une hausse de 18 pour cent par rapport à l'année dernière; les ventes du quatrième trimestre ont atteint 533 000
- La part de marché américaine est de 11,2 pour cent pour l'année complète, en hausse par rapport à une part de marché de 10,5 pour cent en 2011; la part de marché canadienne est de 14,2 pour cent pour l'année
- Le nouveau Ram 1500 2013 a été nommé « Camion/utilitaire nord-américain 2013 », « Camion de l'année » 2013 selon *Motor Trend*, « Camion de Texas », « Camion de l'année » selon AOL Autos et le « camion de l'année » selon *Detroit Free Press*

AUBURN HILLS, Michigan, le 30 janvier 2013 – Chrysler Group LLC a déclaré aujourd'hui un bénéfice net préliminaire de 1,7 milliards de dollars pour l'ensemble de l'année 2012, en hausse par rapport au bénéfice net de 183 millions de dollars il y a un an, surpassant les résultats anticipés plus tôt cette année. Le bénéfice net



ajusté^(a) était 734 millions de dollars pour l'année 2011, après ajustement de la perte de 551 millions de dollars sur l'extinction de la dette reconnue au deuxième trimestre de 2011.

CHRYSLER GROUP LLC (MILS \$)	T4 2012	T4 2011	T4 2012 vs T4 2011	AAD 2012	AAD 2011	AAD 2012 vs AAD 2011
Revenu net	17 152	15 129	2 023	65 784	54 981	10 803
Bénéfice d'exploitation modifiée	711	508	203	2 912	1 975	937
BAIIA modifié	1 337	1 171	166	5 450	4 754	696
Bénéfice net (Perte)	378	225	153	1 668	183	1 485
Ajouter: Perte sur l'extinction de la dette	-	-	-	-	<u>551</u>	<u>(551)</u>
Bénéfice net ajusté ^(a)					734	934
Encaisse	11 614	9 601	2 013			

Note : Voir la page 5 et 6 pour les définitions.

« Nous sommes fiers d'avoir obtenu d'excellents résultats financiers en 2012, nous n'avons pas encore terminé le travail », a expliqué Sergio Marchionne, président-directeur général de Chrysler Group LLC. « Les objectifs que nous nous sommes fixés pour l'année à venir reflètent un désir commun, partagé par tous, des gestionnaires aux ouvriers, de réussir et de maintenir la puissance de la maison que nous construisons. Notre objectif est significatif, mais n'est pas compliqué, car nous pouvons l'atteindre avec comme seule préoccupation, la qualité. Nous faisons un moment de pause pour apprécier nos réalisations, mais ne nous arrêtons pas là. La poursuite de notre réussite repose sur le maintien d'un esprit humble et sur la priorité absolue accordée à l'intégrité de notre travail. Et c'est comme ça que nous continuons. »

Au quatrième trimestre, le bénéfice net a atteint 378 millions de dollars sur un revenu de 17,2 milliards de dollars, soit une augmentation de 68 pour cent par rapport à 225 millions de dollars l'année précédente. Pour l'année, la société a réalisé un revenu de 65,8 milliards de dollars, soit une augmentation de 20 pour cent par rapport à l'année dernière, et ce, principalement grâce à l'augmentation des expéditions de véhicules.

Le bénéfice d'exploitation modifié a atteint 2,9 milliards de dollars pour l'année, ou 4,4 pour cent du revenu, soit une hausse de 47 pour cent par rapport aux 2 milliards de dollars déclarés l'année précédente. L'amélioration est due à l'augmentation continue des ventes et des prix, partiellement réduite par une augmentation de la proportion des ventes de voitures de tourisme, incluant la Dodge Dart et la FIAT 500 par rapport aux camions et aux VUS, à l'augmentation des coûts de recherche et développement pour les modèles futurs et à l'augmentation des dépenses publicitaires. Le bénéfice d'exploitation modifié pour le trimestre a atteint 711 millions de dollars, soit une hausse de 40 pour cent par rapport à la même période l'année dernière.

Le BAIIA modifié^(c) s'est élevé à 5,5 milliards de dollars pour l'année, ou 8,3 pour cent de revenu net, une augmentation de 15 pour cent par rapport à l'année précédente. Le BAIIA modifié était de 1,3 milliard de dollars au quatrième trimestre.

Les frais d'intérêt de 2012 se sont élevés à 1,1 milliards de dollars par rapport à 1,2 milliard de dollars en 2011, incluant les intérêts hors trésorerie relatifs à l'augmentation due à la désactualisation de 119 millions de dollars et de 170 millions de dollars pour chaque année respective. Au quatrième trimestre, les frais d'intérêts ont représenté 266 millions de dollars, incluant les intérêts hors trésorerie relatifs à l'augmentation due à la désactualisation de 28 millions de dollars.

L'encaisse au 31 décembre 2012 était de 11,6 milliards de dollars par rapport à 11,9 milliards de dollars au 30 septembre 2012 et 9,6 milliards de dollars au 31 décembre 2011. Les liquidités disponibles au 31 décembre 2012 totalisaient 12,9 milliards de dollars, y compris 1,3 milliard de dollars disponibles dans le cadre d'une facilité de crédit renouvelable. Le flux de trésorerie disponible positif a totalisé 2,2 milliards de dollars pour l'année 2012, par rapport à 1,9 milliard de dollars il y a un an. Le flux de trésorerie disponible négatif a totalisé 280 millions de dollars au quatrième trimestre en raison du caractère saisonnier normal du quatrième trimestre.

La dette industrielle brute^(f) était de 12,6 milliards de dollars au 31 décembre, comparable à celle du 30 septembre 2012 et légèrement plus élevée que la dette industrielle brute de 12,5 milliards de dollars au 31 décembre 2011. La dette industrielle nette totalisait 1,0 milliard de dollars à la fin de l'année, soit une légère augmentation par rapport aux 0,7 milliard de dollars au 30 septembre 2012 et bien en dessous des 2,9 milliards de dollars au 31 décembre 2011.

Les expéditions mondiales de véhicules de l'année ont atteint 2,4 millions, conformément à l'objectif établi pour l'année complète. Le total de la fin de l'année a marqué une augmentation de 20 pour cent par rapport à la fin de l'année 2011 où la société avait expédié 2 millions de véhicules. Au quatrième trimestre, les expéditions mondiales de véhicules ont atteint 613 000, soit une hausse de 13 pour cent par rapport à la même période il y a un an.

Les ventes mondiales de véhicules ont totalisé 2,2 millions pour l'année, soit une augmentation de 18 pour cent par rapport aux 1,9 million de véhicules vendus en 2011. L'augmentation se justifie par une augmentation de 21 pour cent des ventes américaines totales de la société. Les ventes mondiales de véhicules ont atteint 533 000 au quatrième trimestre, soit une augmentation par rapport aux 479 000 ventes à la même période il y a un an. Les ventes américaines de décembre 2012 de Chrysler Group ont marqué le 33^e mois consécutifs de croissance des ventes par rapport en glissement annuel. Cette tendance à la hausse reflète les améliorations apportées à notre gamme de produits, ce qui a débouché sur une augmentation en glissement annuel de 41 pour cent des ventes américaines de voiture de tourisme par rapport à l'année précédente. La part de marché américaine de Chrysler Group de l'année était de 11,2 pour cent par rapport à 10,5 pour cent l'année précédente; la part de marché au Canada était de 14,2 pour cent pour l'année.

Le nombre de jours d'approvisionnement des concessionnaires américains à la fin de l'année 2012 était de 73 jours, par rapport aux 65 jours à la fin de septembre 2012 et 64 jours à la fin de décembre 2011, et ce, principalement en raison des livraisons de la nouvelle Dodge Dart et du camion Ram 1500 2013.

Pour l'année, les ventes mondiales de véhicules (à l'extérieur de l'Amérique du Nord) ont augmenté de 41 pour cent (jusqu'à 277 000) par rapport à 2011, dont 67 000 véhicules fabriqués par Chrysler Group et vendus par FIAT en tant que véhicules de marque Lancia et FIAT.

Perspectives pour 2013

Les objectifs pour 2013 sont les suivantes:

- Expéditions mondiales de véhicules d'environ 2,6 à 2,7 millions
- Revenus nets d'environ 72 à 75 milliards de dollars
- Bénéfice d'exploitation modifié d'environ 3,8 milliards de dollars
- Bénéfice net d'environ 2,2 milliards de dollars
- Flux de trésorerie disponible de ≥ 1 milliard de dollars

Événements marquants du quatrième trimestre 2012 et ultérieurement

Le 14 novembre : Le *Human Rights Campaign* a nommé Chrysler Group parmi les 252 meilleurs employeurs à obtenir un résultat parfait sur l'indice d'égalité en entreprise en 2013

Le 15 novembre : Chrysler Group a annoncé qu'il investirait près de 240 millions de dollars pour accroître la capacité des moteurs et ajouterait environ 1 250 nouveaux emplois dans trois de ses usines du Michigan, soit l'usine de fabrication de moteurs Mack 1, l'usine de fabrication de moteurs Trenton North et l'usine de montage Warren Truck

Le 29 novembre : Chrysler Group a annoncé qu'il paierait la deuxième moitié de la prime de ratification de 3 500 \$ à ses employés admissibles représentés par TUA le 21 décembre, levant le seuil financier énoncé dans la convention collective qui devait au plus tôt être payé avant le premier trimestre de 2013.

Le 17 décembre : La *Michigan Hispanic Chamber of Commerce* a nommé Chrysler Group « Société de l'année » 2012, soulignant l'engagement remarquable de la société pour la diversité de ses fournisseurs et surtout pour son inclusion des entreprises détenues par des propriétaires hispaniques dans son groupe de fournisseurs.

Le 9 janvier 2013 : Chrysler Group a annoncé qu'il avait reçu une demande du UAW Retiree Medical Benefits Trust (VEBA), conformément à l'accord d'actionnaire, pour l'enregistrement d'environ 16 pour cent d'intérêts exceptionnels des capitaux propres du Chrysler Group, actuellement possédés par VEBA.



Nouvelles sur les produits

- Le nouveau Ram 1500 2013 a été nommé « Camion/utilitaire nord-américain » 2013, « Camion de l'année » 2013 selon *Motor Trend*, « Camion de Texas », « Camion de l'année » selon *AOL Autos* et « Camion de l'année » selon *Detroit Free Press*
- Cinq modèles de Chrysler Group ont reçu la mention automobile « Meilleur achat » selon *Consumer Guide*^{MD} : Dodge Grand Caravan, Journey et Durango; Chrysler Town & Country; et camion Ram 1500
- Douze modèles de Chrysler Group figurent sur la liste annuelle « Meilleur choix - Sécurité » de *l'Insurance Institute for Highway Safety's (IIHS)*
- Le nouveau Jeep Wrangler Unlimited édition Moab s'est mérité la très respectée mention « Quatre - quatre de l'année » décernée par les éditeurs du magazine *Four Wheeler*
- *Maxim Magazine* a qualifié la Chrysler 300 SRT8 2012 de « Bentley à prix étudié » et la Dodge Dart Rallye 2013 de « Meilleure voiture italienne déguisée en compacte familiale américaine » dans ses mentions RPM
- *Auto123.com* a nommé le Jeep Grand Cherokee 2013 « Véhicule utilitaire intermédiaire de l'année » et la Dodge Charger 2013 « Grande voiture de l'année »
- La FIAT 500 a remporté la mention « Voiture à hayon de l'année » décernée par *Culture Map Auto*
- Le Dodge Durango 2013 est « approuvé par MJ », tel que déclaré par *Men's Journal*
- *Ruedas ESPN* a nommé la Dodge Dart 2013 « Meilleure berline » lors de la remise des mentions Ruedas ESPN 2012
- *Made in the USA Foundations* a intronisé la Dodge Dart 2013 au « Temple de la renommée » des voitures économiques
- *Hispanic Motor Press Awards* a reconnu la Dodge Dart 2013 dans la catégorie des voitures compactes, la Viper SRT 2013 dans celle des *muscle car* américains et le Ram 1500 2013 dans celle des camions
- Le prix d'excellence automobile 2013 de *Popular Mechanics* a été décerné au Ram 1500 2013 dans la catégorie remorquage et à la Viper SRT 2013 dans la catégorie design

Renseignements supplémentaires

La société présentera ses résultats financiers préliminaires du quatrième trimestre 2012 et de la fin de l'année 2012 pendant une webémission et une téléconférence le 30 janvier 2013 à 8 h HNE sur le site



www.chryslergroupllc.com. Un enregistrement de l'appel sera mis en ligne sur le même site Web de Chrysler Group environ 90 minutes après la conclusion de l'appel.

La société prévoit publier les états financiers annuels en date du 31 décembre 2012, préparés en vertu des principes comptables généralement reconnus aux États-Unis, en mars 2013, au moment où elle prévoit transmettre son rapport annuel sur le formulaire 10-K auprès de la Commission des valeurs mobilières des États-Unis (U.S. Securities and Exchange Commission (SEC)).

En vigueur le 24 mai 2011, et en vertu des Normes internationales d'information financière, Fiat S.p.A. devait consolider les résultats financiers conformément aux Normes internationales d'information financière de Chrysler Group dans ses états financiers consolidés. Certains résultats financiers préliminaires de Chrysler Group préparés en vertu des Normes internationales d'information financière seront compris dans le communiqué sur les résultats de Fiat S.p.A. qui sera disponible sous l'onglet des relations avec les investisseurs du site Fiat S.p.A dès le 30 janvier 2013 (http://www.fiatspa.com/en-US/investor_relations/investors/Pages/investors.aspx) et discutés pendant la téléconférence de Fiat S.p.A qui aura lieu le 30 janvier 2013.

Données financières non conformes aux principes comptables généralement reconnus américains et autres points

- (a) Le bénéfice net ajusté (perte) est défini comme le bénéfice net (perte) excluant l'impact des frais rares qui comprennent les pertes sur l'extinction de la dette. La conciliation entre le bénéfice net par rapport au bénéfice net ajusté, le bénéfice d'exploitation modifié (défini ci-dessous) et le BAIIDA modifié (défini ci-dessous) pour les trois et douze mois se terminant le 31 décembre 2012 et 2011 est détaillée au Tableau 1 de la pièce jointe au communiqué de presse.
- (b) Le bénéfice d'exploitation modifié (perte) est calculé à partir du bénéfice net (perte) et ajusté (i) en ajoutant la charge fiscale et en excluant les économies d'impôt, (ii) en ajoutant les frais nets d'intérêt (à l'exception de l'intérêt relatif aux activités financières associées au portefeuille de location de véhicules que l'on appelle la Location Clé dor), (iii) en réintégrant (exclure) toutes les dépenses relatives aux charges de retraite, autres charges relatives à l'après-retraite (OPEB) et autres avantages sociaux des employés autres que les coûts de service, (iv) en réintégrant les frais de restructuration et en excluant les revenus de restructuration, (v) en réintégrant d'autres dépenses financières, (vi) en réintégrant les pertes et en excluant les gains dus aux changements cumulatifs dans les principes comptables et (vii) en réintégrant certains autres coûts, frais et dépenses qui comprennent les frais pondérés dans le calcul du bénéfice net ajusté (perte). La conciliation entre le bénéfice net par rapport au bénéfice net ajusté, le bénéfice d'exploitation modifiés et le BAIIDA modifié (défini ci-dessous) pour les trois et douze mois se terminant le 31 décembre 2012 et 2011 est détaillée au Tableau 1 de la pièce jointe au communiqué de presse.

- (c) Le bénéfice avant intérêts, impôts et amortissements modifié est calculé à partir du bénéfice net (perte) puis ajusté en fonction du bénéfice d'exploitation modifié (perte) tel que décrit ci-dessus, et en réintégrant les frais de dépréciation et d'amortissement (excluant les frais de dépréciation et d'amortissement pour les véhicules loués). La conciliation entre le bénéfice net par rapport au bénéfice net ajusté, le bénéfice d'exploitation modifiés et le BAIIA modifié pour les trois et douze mois se terminant le 31 décembre 2012 et 2011 est détaillée au Tableau 1 de la pièce jointe au communiqué de presse.
- (d) L'encaisse est définie comme liquidités et quasi-espèces.
- (e) On entend par flux de trésorerie disponible le flux de trésorerie provenant des activités d'exploitation et d'investissement, à l'exclusion des activités d'investissement relatives à la dette, en déduisant les activités de financement de la location Clé d'or. Une conciliation du flux de trésorerie généré par (utilisé dans) les activités d'exploitation et d'investissement par rapport au flux de trésorerie disponible pour trois et douze mois se terminant le 31 janvier 2012 et 2011 est détaillée dans le tableau 2 de la pièce jointe au communiqué de presse.
- (f) La conciliation entre le passif financier et la dette industrielle brute et la dette industrielle nette au 31 décembre 2012, au 30 septembre 2012 et au 31 décembre 2011 est détaillée au Tableau 3 de la pièce jointe au communiqué de presse.

Énoncés prévisionnels

Le présent document contient des énoncés prévisionnels qui reflètent l'opinion actuelle de la direction à l'égard d'événements futurs. Les mots « anticiper », « supposer », « croire », « estimer », « prévoir », « pourrait », « planifier », « projeter », « devoir » et « devrait » ainsi que des expressions semblables se rapportent à des énoncés portant sur l'avenir. Ces énoncés sont assujettis à une certaine part de risque et d'incertitude liée, sans s'y restreindre, à la mise en œuvre réussie du Plan d'affaires Chrysler 2010 - 2014 présenté le 4 novembre 2009 et ses mises à jour subséquentes, et au lancement réussi des modèles, aux taux annuels désaisonnalisés de l'industrie, à une faiblesse persistante de l'économie, surtout en Amérique du Nord, avec, notamment le maintien d'un taux de chômage élevé et une accessibilité limitée à des produits de financement abordables pour nos concessionnaires et nos clients; à l'arrivée de produits concurrents et à des pressions de la concurrence qui pourraient limiter notre aptitude à réduire les incitatifs à la vente; aux perturbations chez les fournisseurs provenant des catastrophes naturelles et autres événements qui auraient un impact sur notre chaîne d'approvisionnement et à notre capacité à réaliser des bénéfices provenant de notre alliance industrielle avec Fiat, surtout avec la crise économique qui affecte présentement plusieurs pays européens. De plus, les projections ou les objectifs établis en fonction des rendements financiers futurs sont basés sur la supposition que la société maintienne son statut en tant que partenaire pour des fins d'impôts fédéraux américain et d'état et ne considère pas l'incidence d'une conversion potentielle en corporation. Si l'un de ces risques ou l'une de ces incertitudes se réalisait ou si les postulats qui sous-tendent n'importe lequel de ces énoncés s'avéraient inexacts, les résultats obtenus pourraient être substantiellement différents de ceux exprimés ou sous-entendus par lesdits énoncés. Nous n'avons pas l'intention de mettre à jour les énoncés prévisionnels qui ne sont valides qu'à la date à laquelle ils ont été prononcés. D'autres détails sur les risques potentiels qui pourraient toucher

Chrysler Group sont décrits dans le rapport annuel 2011 sur le formulaire 10-K de Chrysler Group et ses rapports périodiques subséquents transmis à la Commission des valeurs mobilières des États-Unis.

À propos de Chrysler Group LLC

Formé en 2009 dans le cadre d'une alliance stratégique mondiale avec Fiat S.p.A., Chrysler Group LLC fabrique des véhicules et des produits de marque Chrysler, Jeep, Dodge, Ram, Mopar, SRT et FIAT. Bénéficiant des ressources, de la technologie et des réseaux de distribution mondiaux nécessaires à la commercialisation à l'échelle mondiale, cette alliance se fonde sur la culture d'innovation de Chrysler créée par Walter P. Chrysler en 1925 et sur la technologie complémentaire de FIAT, une entreprise dont les origines remontent à 1899.

Dans la gamme de produits de Chrysler Group LLC, dont le siège social est situé à Auburn Hills, au Michigan, figurent certains des modèles les plus reconnus au monde, dont la Chrysler 300, la Town & Country, le Jeep Wrangler, la toute nouvelle Dodge Dart, le Ram 1500, le Jeep Grand Cherokee SRT8 et la FIAT 500. La contribution de Fiat portera sur la technologie, les plates-formes et les groupes motopropulseurs destinés aux petites voitures et aux voitures intermédiaires, permettant ainsi à Chrysler d'élargir sa gamme de produits et d'inclure des véhicules éconergétiques.

Contacts :

Médias

Gualberto Ranieri
248.512.2226

Shawn Morgan
248.512.2692

Relations avec les investisseurs

Tim Krause
248.512.2923

###

Pièces jointes

Ces résultats financiers sont présentés sur une base provisoire et seront remplacés par les résultats financiers finaux qui figureront dans le Rapport trimestriel de Chrysler Group présenté sur le formulaire « 10-Q » qui sera publié pour la période se terminant le 30 septembre 2012.

Tableau 1: Conciliation du bénéfice net (perte) par rapport au bénéfice net ajusté, au bénéfice d'exploitation modifié et au BAIIA modifié

CHRYSLER GROUP LLC

(\$Mils)	T4 2012	T4 2011	T4 2012 vs T4 2011	AAD 2012	AAD 2011	AAD 2012 vs AAD 2011
Bénéfice net (perte)	378	225	153	1,668	183	1,485
<i>Ajouter:</i>						
Perte sur l'extinction de la dette	-	-	-	-	551	(551)
Bénéfice net ajusté	378	225	153	1,668	734	934
<i>Ajouter (déduire):</i>						
Charges fiscales	80	50	30	274	198	76
Frais nets d'intérêt	256	272	(16)	1,050	1,199	(149)
Autres profits d'avantages sociaux \1	(2)	(38)	36	(34)	(170)	136
Autres, y compris dépenses de restructuration	(1)	(1)	-	(46)	14	(60)
Bénéfices d'exploitation modifié	711	508	203	2,912	1,975	937
<i>Ajouter:</i>						
Dépréciation et amortissement \2	626	663	(37)	2,538	2,779	(241)
BAIIA modifié	1,337	1,171	166	5,450	4,754	696

\1 Représente les charges d'intérêt et le rendement de l'actif prévu

\2 Exclu la dépréciation et l'amortissement des véhicules retenus pour la location

Tableau 2: Conciliation du flux de trésorerie lié à l'exploitation et à l'investissement et du flux de trésorerie disponible

CHRYSLER GROUP LLC

(\$Mils)	T4 2012	T4 2011	T4 2012 vs T4 2011	AAD 2012	AAD 2011	AAD 2012 vs AAD 2011
Encaisse provenant ds activités d'exploitation	344	1,066	(722)	5,821	4,603	1,218
Encaisse nette pour les activités d'investissement	(623)	(1,096)	473	(3,557)	(1,970)	(1,587)
<i>Les activités d'investissement exclues du flux de trésorerie disponible:</i>						
Modifications des prêts et effets à recevoir	(1)	(2)	1	(2)	(6)	4
Produits de USDART \3	-	-	-	-	(96)	96
<i>Les activités de financement comprises dans le flux de trésorerie disponible:</i>						
Remboursement du financement de location clé d'or	-	(22)	22	(41)	(584)	543
Flux de trésorerie disponible:	(280)	(54)	(226)	2,221	1,947	274

\3 Transitions des comptes à recedvoir des concessionnaires automobiles américaines (LLC)

Tableau 3: Conciliation des passifs financiers par rapport à la dette industrielle brute et à la dette industrielle nette

CHRYSLER GROUP LLC

(\$Mils)	Dec 31, 2012	Sept 30, 2012	Dec 31, 2011
Responsabilités financières	12,603	12,640	12,574
<i>Moins: obligations de location clé d'or</i>	-	-	(41)
Dette industrielle brute	12,603	12,640	12,533
<i>Moins: encaisse</i>	(11,614)	(11,947)	(9,601)
Dette industrielle nette	989	693	2,932

