Diccionario de Iconos

VÍDEO

Promoción Suscriptores Orgánica

Facebook

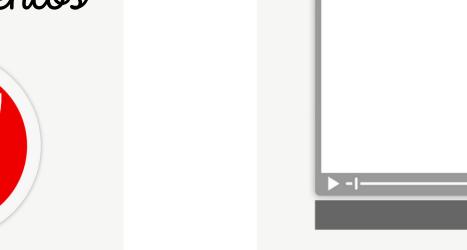




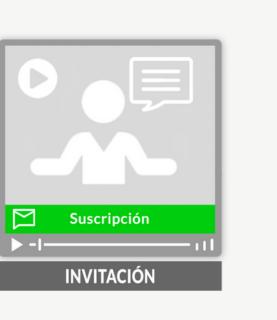






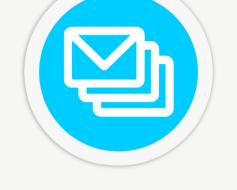






Invitación

Cualquier estrategia puede combinarse con la Sesión 1 a 1 (solo tienes que ver ambos mapas mentales)

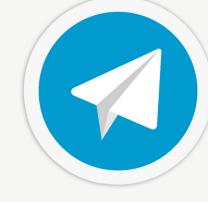
















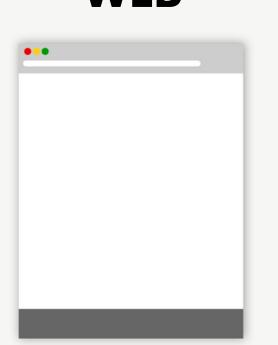












Landing Page

✓ Me Apunto

LANDING PAGE-INSCRIPCIÓ

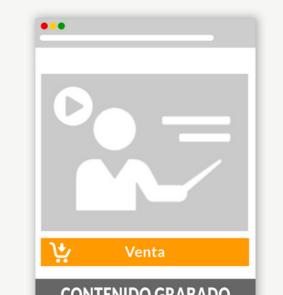


Thank You

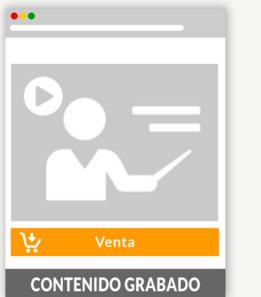








Vídeo de



Carta de



Formulario de Compra

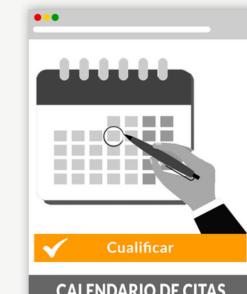


Venta 1 a 1





Encuesta Calificación



Calendario Citas



















CADENAS CORREOS



Invitación





Calentamiento



Día Previo

Evento



Venta



Repesca



Venta 1 a 1



Mensajes WhatsApp



AUTO-RESPONDEDOR



Autorrespuesta



Correo Programado









Descanso

El Camino de la Venta Emocional



La Oportunidad

UN NUEVO CAMINO

Muéstrales, con datos, que lo que tú vendes tiene sentido que es una oportunidad de vivir mejor.









El Dolor

QUÉ NECESITO

Hazles conscientes de su necesidad/dolor. Explícales, también, que no es un camino fácil, pero que se puede lograr.









Empoderar

QUÉ TENGO YA

Ayúdales a ver que tienen parte del camino hecho. Que tienen lo necesario para conseguirlo.









El Sueño

QUÉ QUIERO CONSEGUIR

Facilita que encuentren su PARA QUÉ, profundo más allá del dinero y que sueñen con lo que van a alcanzar.





La Hoja de Ruta

CÓMO SE HACE

Cuál es el camino para superar su dolor y alcanzar sus sueños.

Tú sabes cómo y puedes acompañarles para hacerlo más fácil y más rápido. ¡VENDE!









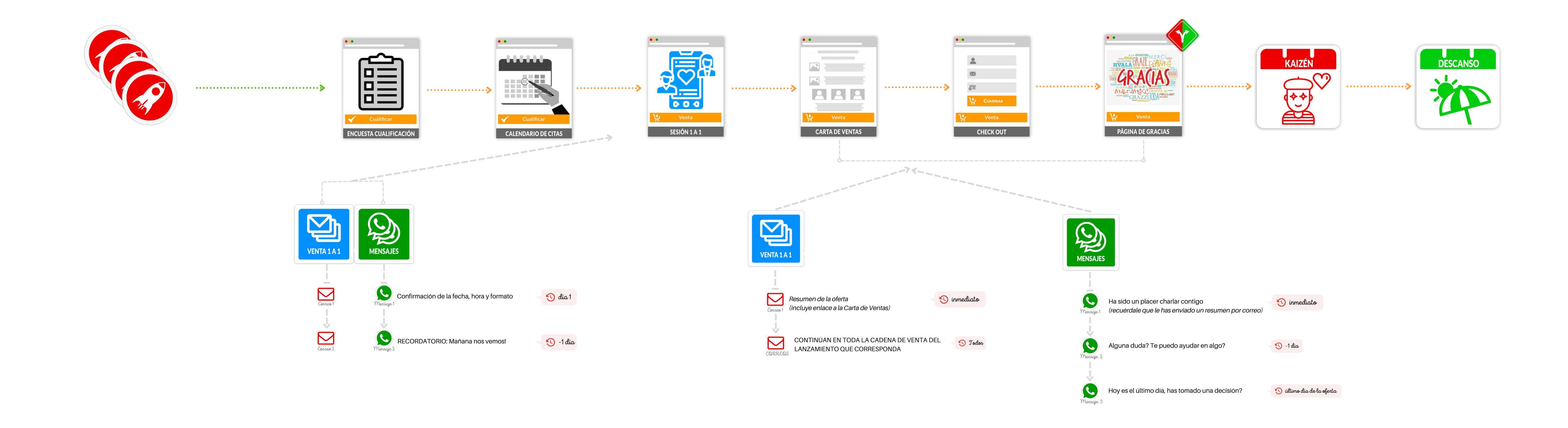
Los Errores

QUÉ EVITAR

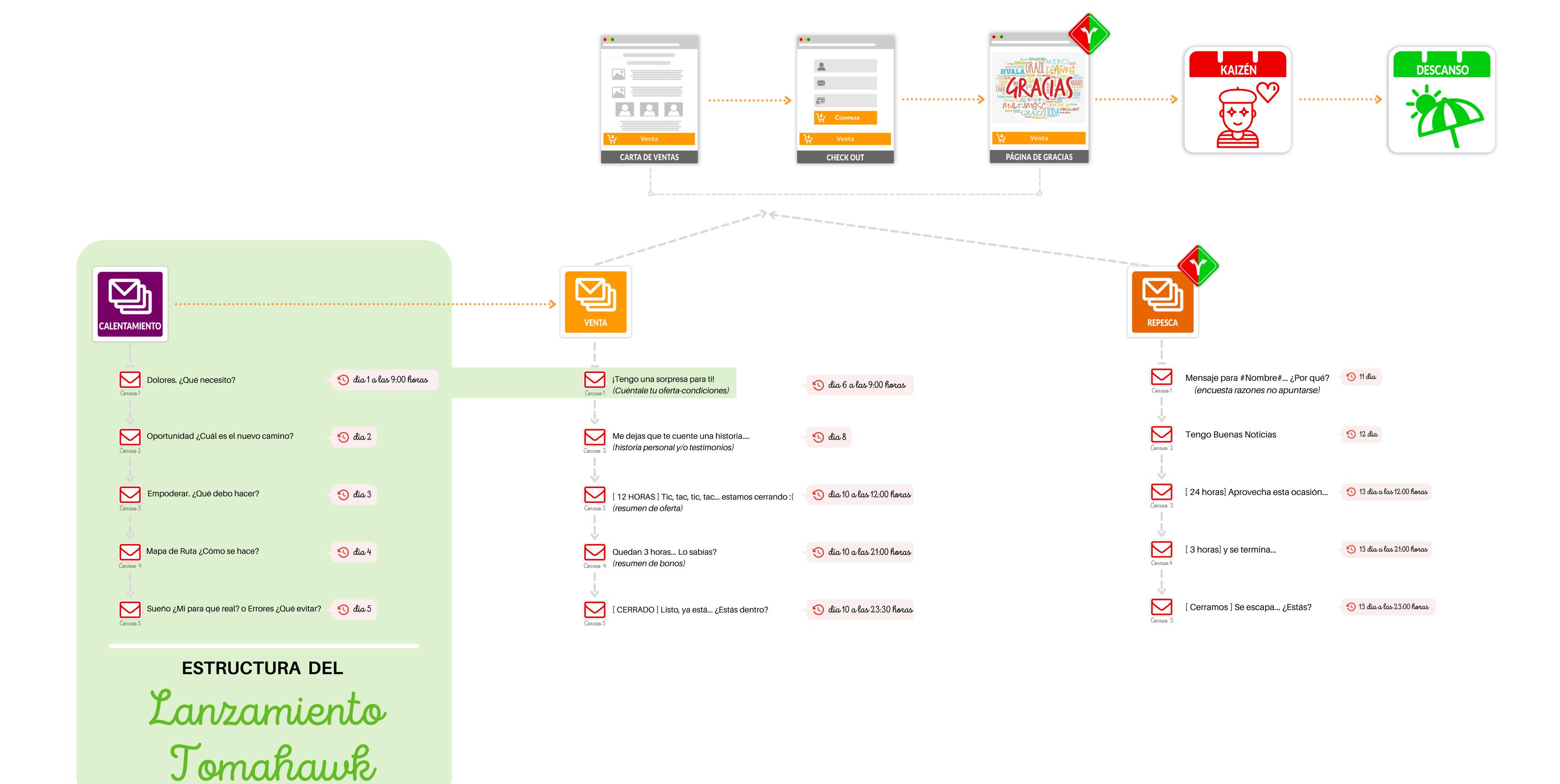
Muéstrate como un experto, que probaste y no funciona.
Aprovecha para desmontar objeciones.



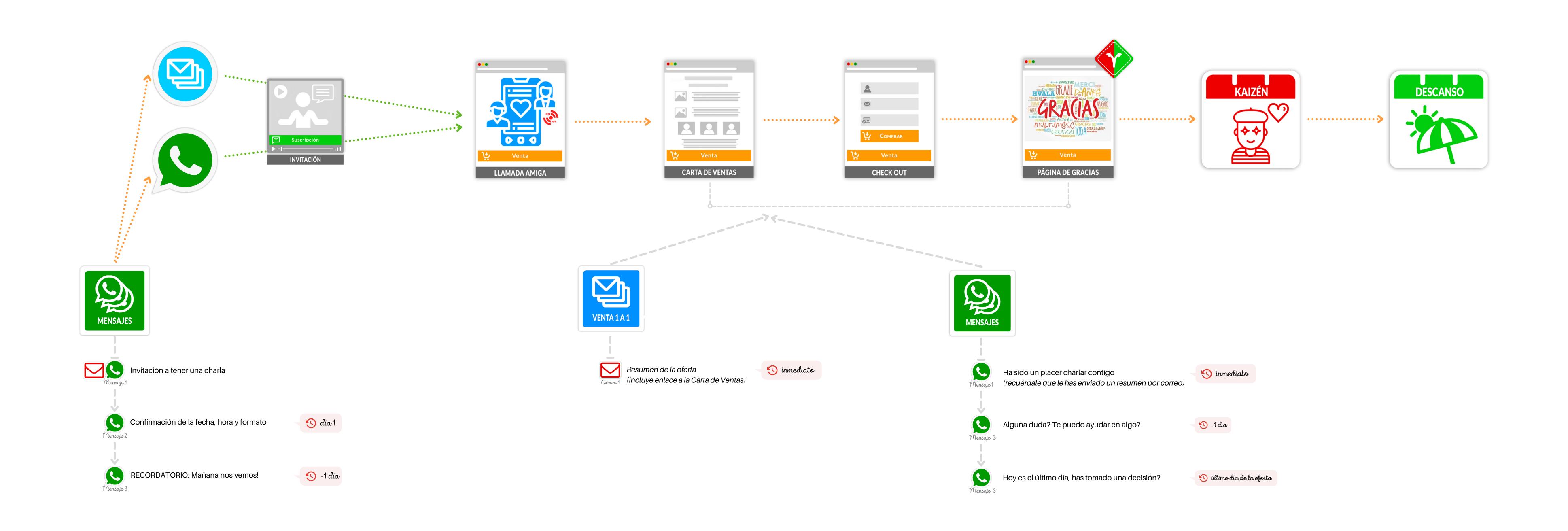
Sesión de Venta 1 a 1



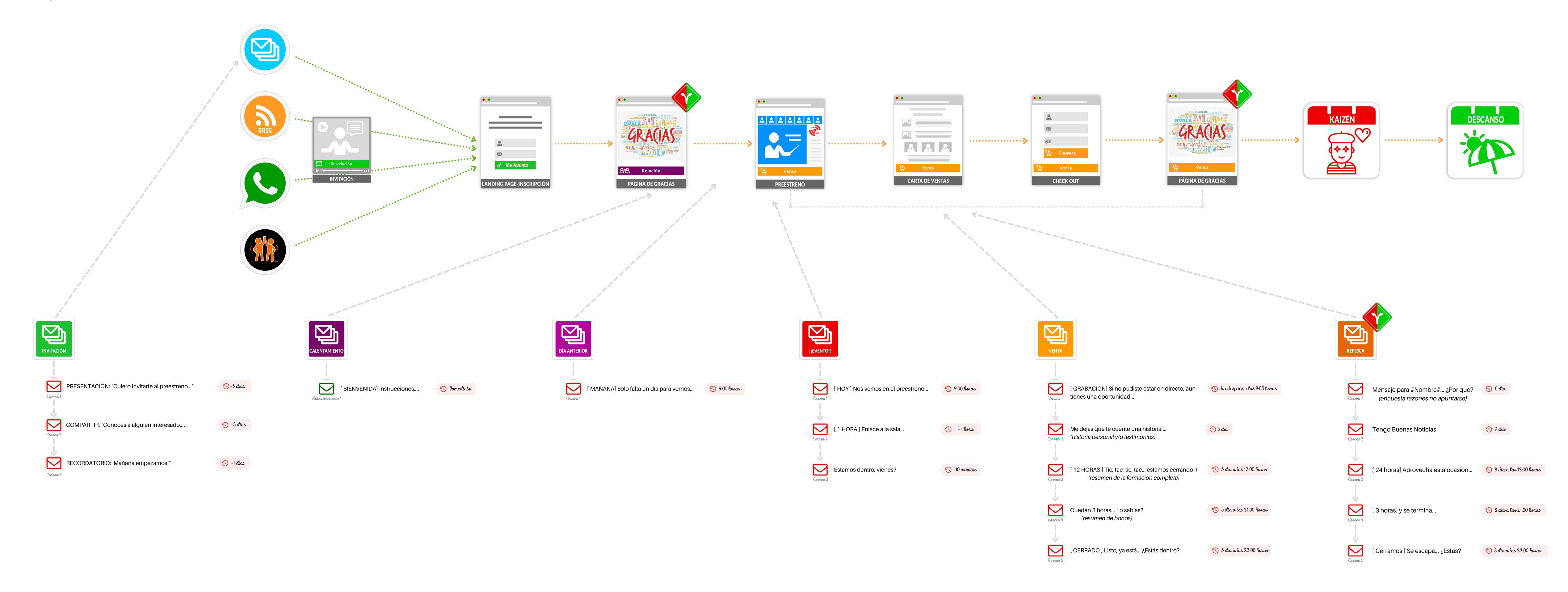
Correos que Venden



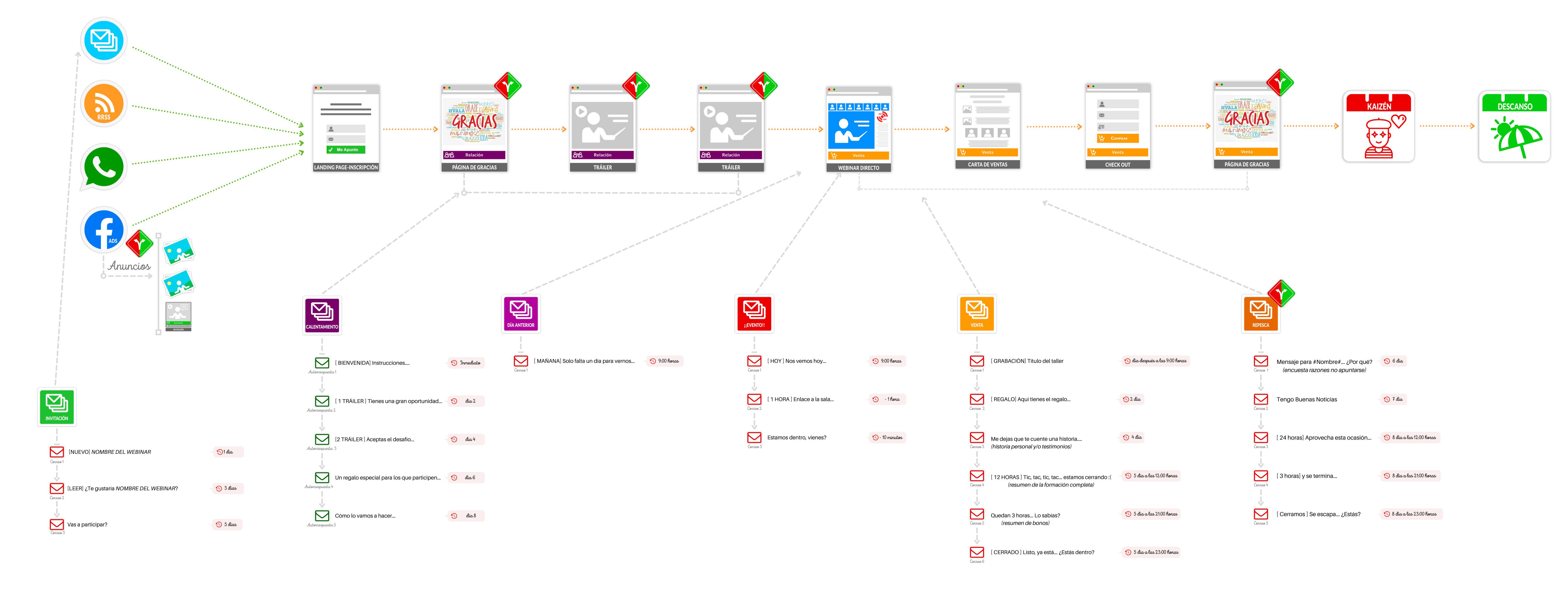
Llamada Amiga



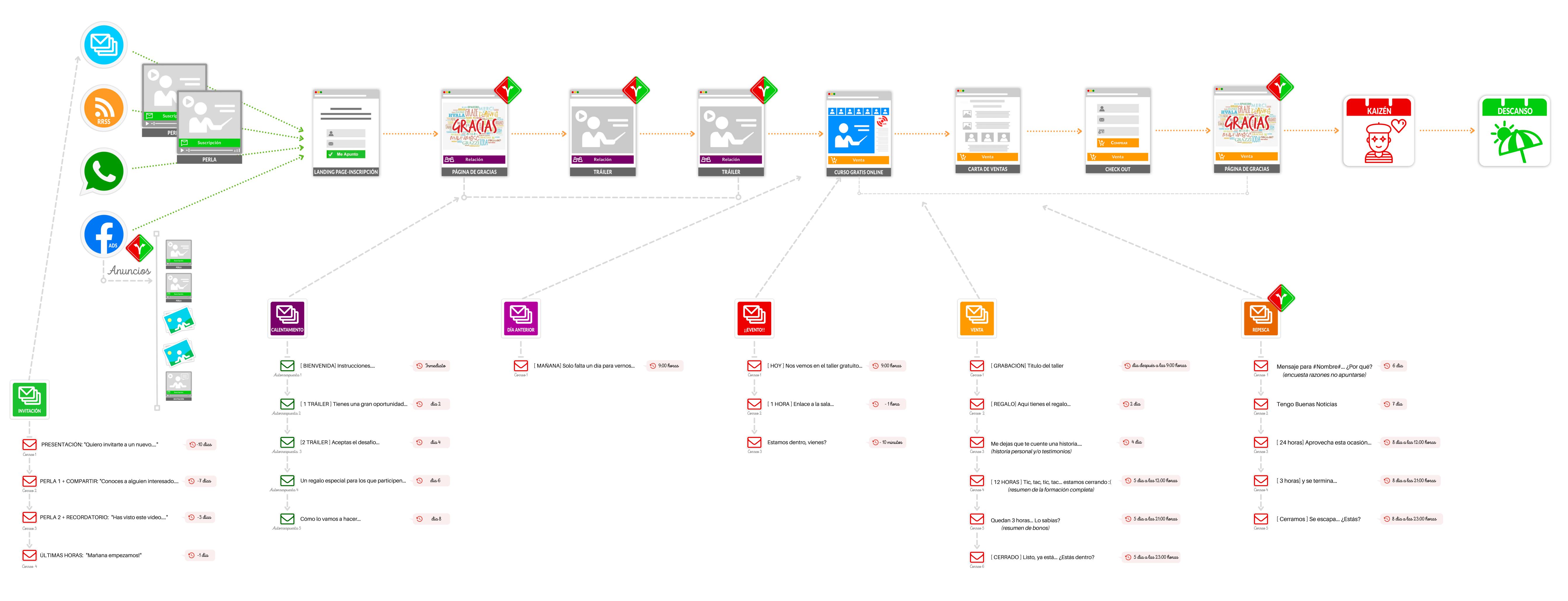
PreEstreno



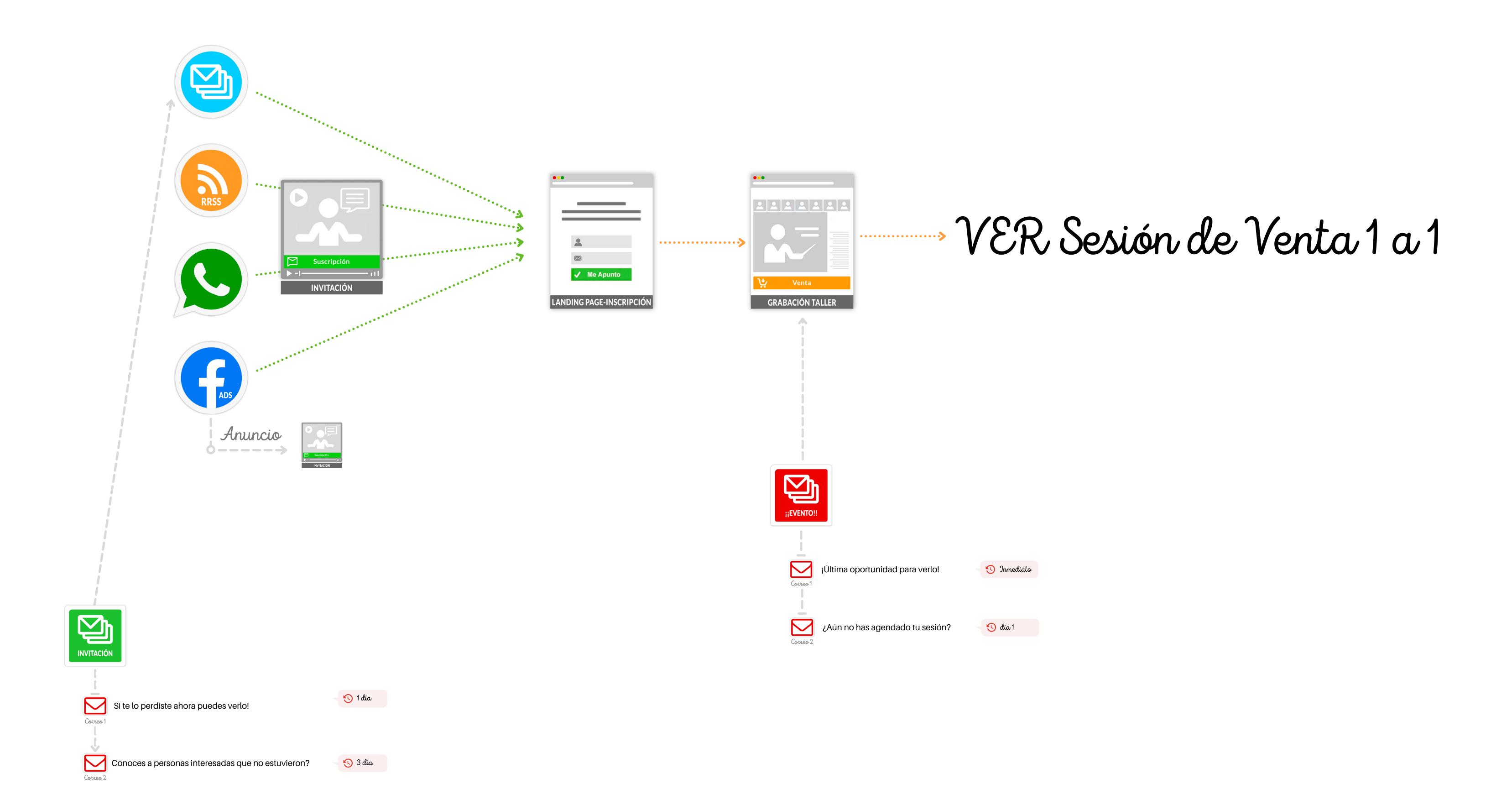
Webinar en directo



Lanzamiento Tomahawk

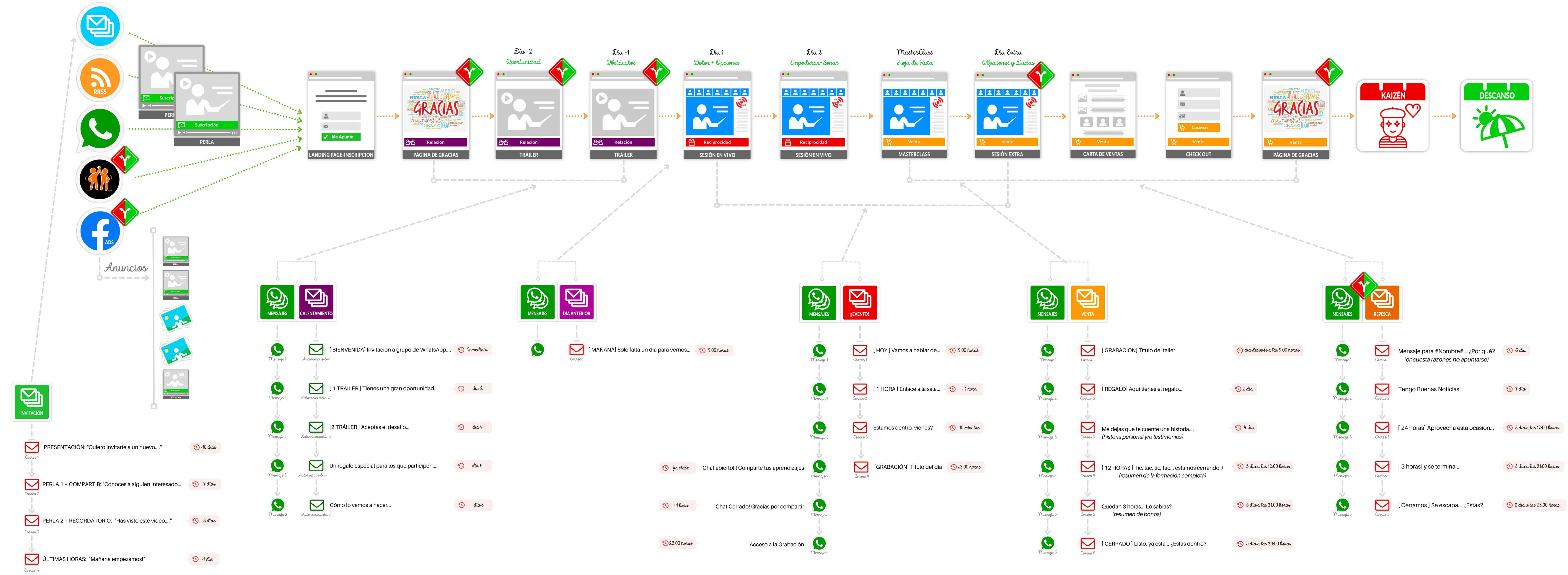


Taller automático con sesión 1 a 1: reutiliza tu Tomahawk



Semana de Entrenamiento - Solo directo 3+1 días

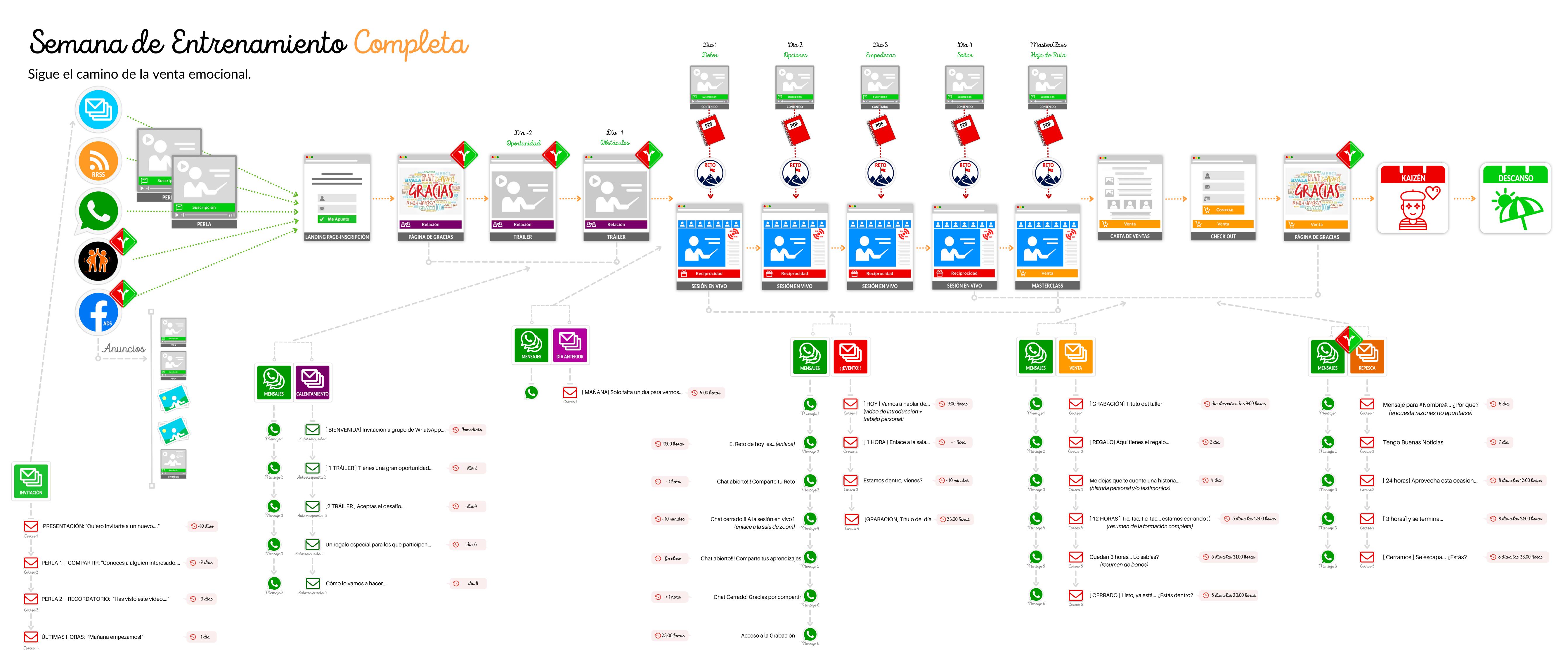
Sigue el camino de la venta emocional.



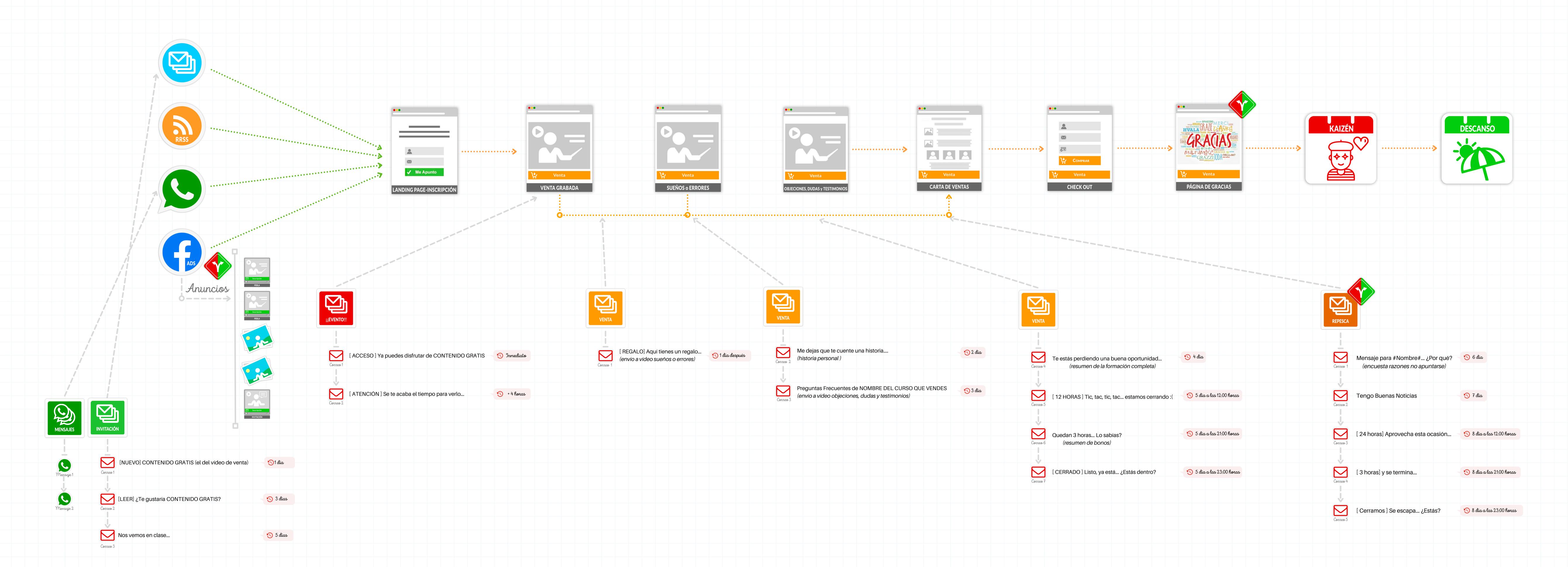
Semana de Entrenamiento - Light 4 días - Campaña publicidad de 3 días

No sigue exactamente el camino de la venta emocional., desarrolla un modelo

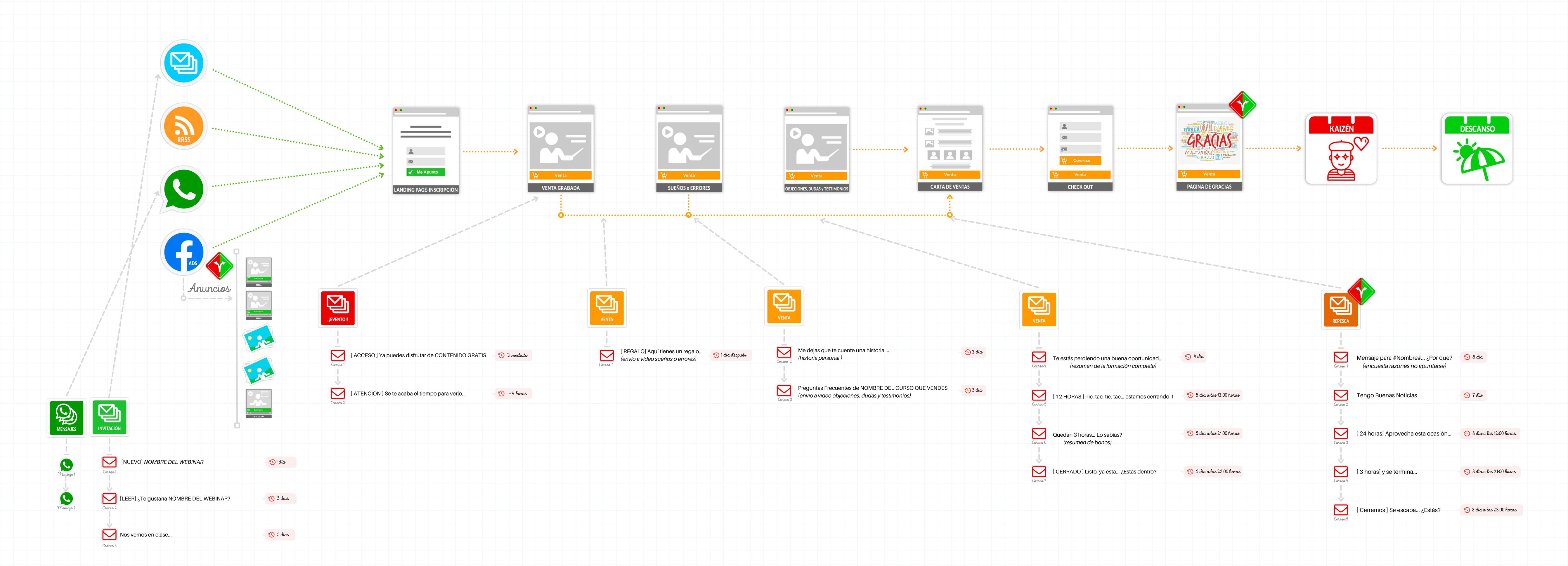




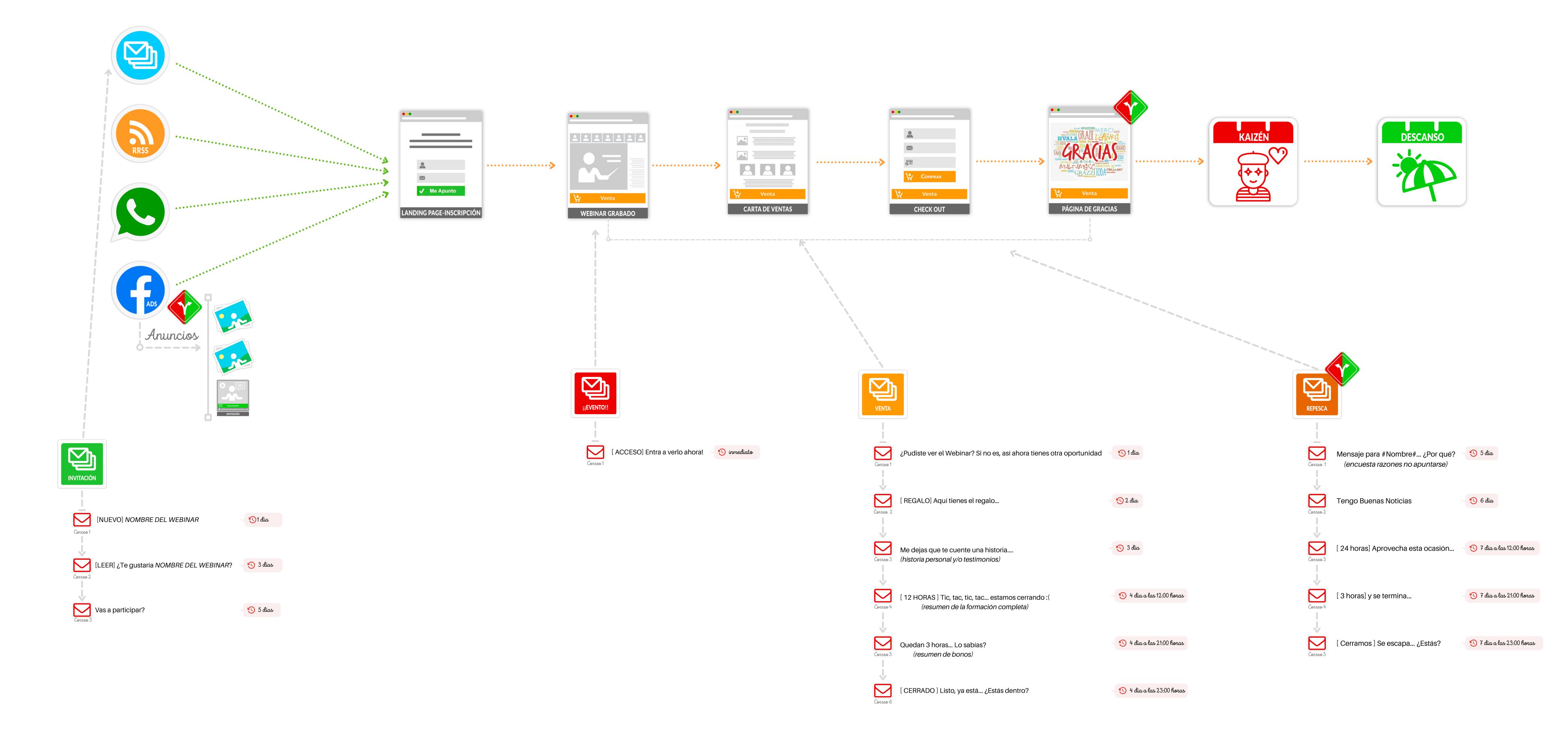
Video de Venta Cierre Automático



Webinar Automático Cierre Automático



Webinar Automático Cierre Automático



Webinar Automático Cierre Automático

(Utilizando una herramienta como Ever Webinar que permite elegir cúando ver el webinar y enviar correos relacionados)

