



NEOLIFE®



Licue y

APRENDA

Licue y Aprenda Preguntas Frecuentes



¿QUÉ ES LICUE Y APRENDA?

Una reunión Licue y Aprenda o “Shake & Learn” es una manera divertida y relajada de ayudar a sus amigos, familiares y conocidos a sentirse mejor, verse mejor y vivir mejor. Recibirán información sobre los tres mayores eslabones ausentes en nuestra dieta y cómo las soluciones de NeoLife ayudarán a poner fin a la tendencia de la mala salud. ¡También podrán probar licuados y barras deliciosamente saludables, así como otros favoritos de NeoLife!

Esta guía fácil de seguir le ayudará a organizar un exitoso Licue y Aprenda “Shake & Learn”. Incluye consejos útiles y guiones para un evento divertido y exitoso.

¿POR QUÉ SON TAN EXITOSAS LAS REUNIONES LICUE Y APRENDA “SHAKE & LEARN”?

- En primer lugar, ¿no suena divertido? ¿Quién no quiere probar deliciosos licuados y batidos al mismo tiempo que descubre el conocimiento práctico sobre cómo poner fin a la tendencia de las epidemias y las enfermedades crónicas? Respuesta: gente loca. ¡Sólo la gente loca no querría hacer eso!
- Es más posible que los clientes potenciales vayan a la casa de una persona que conocen que a un hotel o centro de conferencias.
- Cuando invite a las personas, dígalas que vengan hambrientos y se irán contentos después de probar deliciosos licuados y otros productos de salud. Además, podrán llevarse a casa sus recetas favoritas. La gente rara vez cancela cuando es una invitación para cenar. Al invitarlos, recuerde decirles que si surge una emergencia le informen tan pronto como puedan para saber cuántos licuados preparar.

¿QUIÉN PUEDE ORGANIZAR UNA REUNIÓN LICUE Y APRENDA “SHAKE & LEARN” Y POR QUÉ?

1. **Miembros del Club:** La reunión Licue y Aprenda es una avenida perfecta para que los Miembros del Club compartan buena salud con sus amigos y también ganen productos gratuitos a través de nuestro programa 3 for FREE.
2. **Promotores:** La reunión Licue y Aprenda es una gran oportunidad para ayudar a un promotor a lanzar o seguir desarrollando su negocio a través de la presentación de los productos y la expansión del Club de una manera divertida y relajada. Por supuesto, un Promotor también debe tratar de obtener sus productos gratis en su primer mes, o mejor aún, en su primera semana.

¿CUÁLES SON LOS OBJETIVOS DE UNA REUNIÓN LICUE Y APRENDA “SHAKE & LEARN”?

- ¡Ayudar al organizador a conseguir su 3 for FREE!
- Animar a todos a unirse como Miembro del Club o Promotor.
- Desafiar a todo el mundo a unirse al Reto Vive al Máximo de 30 – Días “30-Day Be Your Best Challenge”.
- Hacer que aquellos que no están interesados lo apoyen compartiendo referencias.
- Aprender de su experiencia con el fin de mejorar y lograr mejores resultados la próxima vez.
- Ayudar a los clientes a experimentar los productos de NeoLife que cambian la vida
- Programar un evento Licue y Aprenda “Shake & Learn”
- ¡Divertirse!

PDFS



A CERCA DE

1

PLANEACION Y PREPARACION

2

INVITE

3

FIESTA

>

SEGUIMIENTO

¿DÓNDE SE LLEVA A CABO UNA REUNIÓN LICUE Y APRENDA “SHAKE & LEARN”?

Básicamente en cualquier lugar. Use su imaginación. La gente suele tenerlos en la casa de un miembro del club o la casa de un promotor, junto a la piscina, casa club, club de campo, oficina, gimnasio, salón, etc.

¿A QUÉ HORA DEBERÍA EMPEZAR?

Idealmente alrededor de la hora de la comida, pero en cualquier momento funciona. Si se celebra en la noche, 7:00 PM parece funcionar mejor en la mayoría de las áreas. Los invitados deben llegar antes de las 6:45 PM. Haga todo lo posible para animar a la gente a estar a tiempo para que no se pierda los licuados y / o interrumpir el evento.



¿CUÁLES SON LAS MEJORES NOCHES PARA UNA REUNIÓN LICUE Y APRENDA “SHAKE & LEARN”?

Hemos encontrado que las noches entre semana, de martes a jueves, tienden a ser más convenientes para los horarios de la mayoría de las personas, pero cualquier noche funciona.

¿A DEMÁS DE LAS NOCHES, CUALES SERIAN BUENAS ALTERNATIVAS A CONSIDERAR?

Los desayunos y almuerzos durante la semana, o los sábados por la mañana y las tardes también funcionan bien. Tenga en cuenta que cada vez que pueda reunir uno o más invitados es un buen momento. De hecho, la tarde del domingo puede ser un gran momento ya que la mayoría de la gente está libre.

¿NECESITO SER UN PROMOTOR EXPERIMENTADO PARA LEVAR A CABO UNA REUNIÓN LICUE Y APRENDA “SHAKE & LEARN”?

Absolutamente no. Muchos Promotores exitosos e incluso Miembros del club han llevado a cabo sus primeras Reuniones Licue y Aprenda “Shake & Learns por su cuenta, simplemente reproduciendo el video de La Charla de Salud en Línea “Web Health Talk” (que se encuentra en shareneolife.com) o haciendo clic en el archivo en PowerPoint fácil de seguir.

¿CÓMO DEBERÍA VESTIR?

Por lo general se recomienda traje casual de negocios, pero le recomendamos que se vista para su público y el contexto del evento. ¡No te puedes equivocar si vistes prendas de NeoLife!



Planeación y Preparación

A continuación se muestra una lista completa de todo lo que necesita. Toda la literatura, herramientas de negocio y recursos a los que se hace referencia a continuación se pueden encontrar en su **Oficina Virtual de NeoLife**.

Inicie sesión desde **office.neolife.com** > clic en **Tools** > clic en **Business** > y desplácese hacia abajo para encontrar el Kit de Herramientas para la Reunión Licue y Aprenda “**Shake & Learn Tool Kit**”.

- **TAZAS DE MUESTRA de 2 O 3 OZ.:** Usted las querrá que sean lo suficientemente pequeñas para que puedan probar cada uno de los sabores y hacer que sumen una porción completa.



- **SUFICIENTE SUMINISTRO DE PRODUCTO:** Asegúrese de tener suficiente producto a la mano para que cada invitado reciba aproximadamente 1/3 de la porción de cada sabor de licuado NeoLife Shake y 1/4 de cada sabor de las barritas NeoLife Bar.



- **FOLLETOS:** Asegúrese de tener suficientes folletos de Pro Vitality, NeoLifeShake, NeoLifeBar y NeoLifeTea, junto con los folletos de recetas de licuados NeoLifeShake y Volantes del Reto Vive al Máximo, para entregarlos a todos al final de la fiesta [noche]. Nota: Lea directamente de los folletos cuando explique los productos. De esta manera, los invitados saben dónde encontrar la información, y esto mantiene el proceso simple y duplicable.



- **DETOXIFICACIÓN DE 3 DÍAS:** Recomendamos tener paquetes del programa de Detoxificación de 3 días a la mano para que la gente pueda comenzar inmediatamente mientras esperan que les llegue su Paquete de Salud.

- **APLICACIONES PARA PROMOTORES:** Imprima las solicitudes de Miembro / Promotor del club para distribuir las al final de la reunión para animar a sus invitados a inscribirse como miembro del club o como promotor. Coloque los folletos y las aplicaciones en un lugar fácilmente accesible, pero fuera de la vista, hasta el final de la reunión Licue y Aprenda “Shake & Learn”.





○ **FOTOS DE ANTES Y DESPUES:** Prepárese con fotos de antes y después previamente impresas y colocadas en una carpeta de tres anillos para que los invitados puedan ver los resultados reales de personas reales. Nota: Los testimonios de Pérdida de Peso y Condición Física se incluyen en el Kit de Herramientas de la reunión Licue y Aprenda "Shake & Learn".

○ **CHARLA DE SALUD EN LINEA:** Asegúrese de tener todo lo necesario para reproducir la Charla de Salud en Línea "Web Health Talk" (que se encuentra en shareneolife.com) o reproduzca la presentación de Licue y Aprenda "Shake & Learn" en PowerPoint para sus invitados. Usted puede conectar su computadora portátil a casi cualquier TV; Simplemente visite su tienda de electrónicos local para comprar un adaptador. Sea cual sea la forma en que usted decida presentar la Charla de Salud, realice una prueba para asegurarse de que funcionará correctamente.



○ **MUSICA:** Toque música suave de fondo para crear un ambiente acogedor.

○ **ETIQUETAS CON NOMBRES:** Si usted está esperando más de tres invitados, es aconsejable tener etiquetas para sus nombres.

○ **ASIENTOS:** Si sólo tiene unos cuantos invitados, puede realizar la reunión en la cocina o en la mesa para el desayuno. Si tiene un grupo más grande, haga que todos se sienten en la sala de estar. Si tiene más personas invitadas que los asientos que tiene disponibles, no ponga sillas adicionales por adelantado, en su lugar, cuando esté listo para comenzar, pida a la gente que lleve una silla desde la cocina o el comedor, etc. Esto fomenta un ambiente más cómodo y ayuda a evitar la posibilidad de tener sillas extra para los invitados que no lleguen.

○ **EXHIBICION DE PRODUCTOS:** Tenga los productos y los folletos reservados para una exhibición, pero no los saque hasta que usted esté listo para comenzar a hablar de cada uno de ellos. Esto evita que las personas se formen una opinión o hagan preguntas antes de la presentación.

○ **NIÑOS Y MASCOTAS:** Es aconsejable hacer arreglos de guardería por adelantado para los niños pequeños. Usted puede arreglar para que los niños estén en la casa de un amigo u ocupados de otra manera. Las mascotas deben mantenerse alejadas de los invitados.

○ **LISTA DE INVITADOS:** Invite y confirme quién viene a la reunión para que pueda proporcionar las cantidades adecuadas de productos y herramientas

Invite a Todo el Mundo



INVITE A SUS AMIGOS:

Para obtener los mejores resultados, recomendamos que tome su teléfono e invite a la gente. Simplemente pregúntese, ¿Estaría más inclinado a responder favorablemente a una invitación a través de Facebook, un Evite, o una llamada telefónica personal? También puede enviar un mensaje de Facebook, texto o Evite como un buen seguimiento de su llamada.

A continuación se muestran simples diálogos que se podrían utilizar al invitar a las personas. Le recomendamos ajustarlos para que se adapten a usted; Cada uno tiene su propia manera única de comunicar y de redactar cosas. Lea el guión en voz alta, practique con ellos, asegúrese de que se siente / suena natural para usted. Recuerde siempre: Este es SU negocio y sólo hay una regla; **SEA USTED MISMO** Saque Su Mejor lado

[USTED] si está organizando y presentando una reunión Licue y Aprenda “Shake & Learn”:

¡Hola [nombre de su amigo]! ¿Como estas? Posiblemente conversen por un rato... Estoy organizando una reunión Licue y Aprende “Shake & Learn” en mi casa el día [fecha] a las [hora], y realmente me gustaría que vengas.

- Y -

[USTED] solo organizando la reunión Licue y Aprenda “Shake & Learn”: ¡Hola [nombre de su amigo]! ¿Como estas? Posiblemente conversen por un rato... ¡Recientemente asistí a una reunión Licue y Aprenda “Shake & Learn” y fue tan divertido e interesante que he decidido organizar una y ser el anfitrión! ¿Estás libre el [fecha] a las [hora]?



[INVITADO] ¿Que es una reunión Licue y Aprenda “Shake & Learn”?

[USTED] Es un evento educativo, divertido e informal donde descubrirás los tres eslabones faltantes en nuestra dieta y soluciones para una mejor salud. En el proceso, aprenderás un poco sobre los fundamentos básicos de la nutrición de alimentos enteros.* También habrá deliciosas muestras de alimento entero de licuados NeoLifeShake y barras NeoLifeBar, etc. ¡Así que ven con hambre!

NeoLifeShake es ideal para perder peso*, mantener un peso saludable, desarrollar músculo magro o simplemente como una comida rápida y saludable sobre la marcha. Si a alguien le gustan los productos y quiere comprar algo, tendrán la opción de hacerlo al final, pero no hay absolutamente ninguna presión para hacerlo. De hecho, siéntase libre de dejar su tarjeta de crédito en casa. Sólo ven, relájate, aprende y diviértete.”

[INVITADO] Bueno... No se... Tendré que confirmarte después porque...

[USTED] De acuerdo, entiendo perfectamente. Estoy tratando de obtener un sólido recuento, sin embargo, porque necesito saber para cuánta gente preparar... podrías avisarme [dele una fecha dentro de los próximos 3 días desde que lo llama] por favor?

Aquí deles la oportunidad de responder...

Mientras tanto, lo voy a poner en la lista de tentativos, y si no tengo noticias de usted para entonces, le daré una llamada para corroborar ¿Le parece bien?

[INVITADO] ¡Eso suena divertido! ¡Sí, me encantaría ir!

[USTED] ¡Grandioso! Lo pondré en la lista de CONFIRMADOS por favor póngalo en su agenda. Si algo surge, por favor avíseme al menos con 48 horas de anticipación, si es posible. Necesitamos saber cuántos están viniendo para que podamos tener suficiente comida para todos.

*Estas afirmaciones no han sido evaluadas por la Administración de Alimentos y Fármacos (FDA). Estos productos no pretenden diagnosticar, tratar, curar o prevenir ninguna enfermedad.



[INVITADO] ¿Estas haciendo esto como un negocio?

[USTED] como Promotor

Sí, he sido miembro de este club de bienestar por [cantidad de tiempo], y realmente me han impresionado con sus productos, así como otros beneficios del club. Recientemente, decidí convertirme en un Promotor. Los eventos de Licue y Aprenda “Shake & Learn” son una manera agradable y relajante de pasar tiempo con amigos y divertirse aprendiendo sobre la nutrición y los alimentos enteros, así como sobre cómo terminar la tendencia de la mala salud.

[USTED] como Miembro del Club

No, no estamos vendiendo estos productos. Yo acabo de asistir a un evento Licue y Aprenda “Shake & Learn” recientemente, aprendí mucho, y quedé tan impresionado con esta compañía y sus productos que decidí organizar uno para mis amigos. Estos eventos son una gran manera de pasar tiempo con amigos y divertirse descubriendo cómo proteger nuestra salud, así como contribuir a poner fin a la tendencia de la mala salud. Si después de probar las muestras, a alguien le gustan y quiere comprar algo, pueden usar mi enlace de membresía al por mayor, y si yo refiero a tres personas, mis productos son gratuitos cada mes. PERO, no se sientan presionados para comprar nada. Venga, relájese, aprenda y diviértase con nosotros.

CONSEJO: Vea el video 6 Pasos para convertir un "No" en un "Sí" que se puede encontrar en su Oficina Virtual en el área de Business. Si dicen "No" a su invitación, siga los pasos establecidos en el video.

SUGERENCIAS DE SEGUIMIENTO A LA INVITACION

Modifique el siguiente dialogo para que se ajuste a cualquier modo de invitación escrita que decida utilizar, así como para reflejar su estilo de comunicación personal:



Usted está invitado a una Reunión de Licue y Aprenda “Shake & Learn”!

Cuando: _____ (Ponga aquí la fecha/hora**)

Donde: _____

Para que: ¡Es un evento educativo, informal y divertido, donde usted descubrirá la solución para poner fin a la tendencia de la mala salud, mientras que también podrá probar muestras de productos deliciosos y saludables! Venga con hambre y salga satisfecho.

El licuado NeolifeShake es ideal para perder peso, mantener un peso saludable, desarrollar músculos magros, o simplemente para ser usado como una comida rápida y saludable. Si usted no es un gran aficionado de los licuados, no hay problema, habrá otros productos saludables de muestra. Si a alguien le gustan los productos y quiere comprar algo, tendrán la opción de hacerlo al final, pero no hay absolutamente ninguna presión para hacerlo. De hecho, siéntase libre de dejar su tarjeta de crédito en casa. Venga, relájese, aprenda y diviértase con nosotros. Usted encontrará que la reunión Licue y Aprenda “Shake & Learn” es muy informativa, y volverá a casa con sus recetas favoritas, así como ideas prácticas para mejorar la salud de su familia.

Si aún no ha confirmado su asistencia para el evento, hágalo lo antes posible para saber para cuanta gente preparar licuados y barras.

**Le recomendamos bloquear una hora y media para el evento.

¡Póngase de Fiesta!

U

na reunión Licue y Aprenda “Shake & Learn” puede ser algo tan simple como presentar el catálogo mientras degustamos los licuados. Sin embargo, la mayoría de los eventos exitosos de Licue y Aprenda “Shake & Learn” implican una de las siguientes opciones:

Opción A: Reproduzca el video de la Charla de Salud en Línea que se encuentra en www.shareneolife.com

- La puede reproducir en una Televisión, teléfono smart, tableta, etc.

Opción B: Presente la Charla de Salud en PowerPoint (que se encuentra en la Oficina Virtual para Promotores bajo herramientas de Shake & Learn) en una computadora portátil conectada a un televisor o proyector.

- O Incluso se puede pasar las láminas del PowerPoint en una tableta o imprimir las diapositivas y crear un rotafolio.

Opción C: Modifíquelo opción A o B para adaptarlo a su estilo

A continuación, tenemos un plan simple paso a paso para ayudarle a mantener su reunión Licue y Aprenda “Shake & Learn” a tiempo y desarrollándose correctamente para obtener resultados óptimos

I. PREPARACIÓN DE LOS LICUADOS NEOLIFESHAKE Y BARRITAS NEOLIFEBAR:

- NeolifeShake: Mezcle una porción de cada sabor de licuado con 8 oz. Agua y ½ taza de cubitos de hielo. Vierta 2 onzas en cada taza.
- NeolifeBar: Corte cada barra en cuatro piezas. Páselas en un plato y anime a cada persona a probar un pedazo de cada sabor.
- Opcional: Algunos promotores optan por ofrecer muestras del té NeolifeTea y la bebida Tre.

II. RECIBA A LOS INVITADOS

A medida que la gente llega, mantenga la conversación casual (por ejemplo, "¿Cómo está?" "¿Puedo ofrecerle un poco de agua?") Intenta evitar dar la información que será compartida en la presentación.

III. BIENVENIDA E INTRODUCCIÓN

Bienvenidos todos a la Reunión Licue y Aprenda “Shake & Learn”. Empiece con algo como...

"Estoy muy contento de que todos ustedes puedan estar aquí esta noche para aprender cómo proteger mejor su salud y la salud de su familia y ayudar a poner fin a la tendencia de la mala salud".

A continuación, inicie su testimonio de dos minutos (consulte el modelo para desarrollar su testimonio personal en la Guía de Inicio). Concluya la introducción con...

"Es por eso que estoy tan emocionado de compartir este video de la Charla de Salud “Health Talk” con todos ustedes. Así que, vamos a empezar a ver eso y luego podemos probar los deliciosos licuados después"

IV. REPRODUZCA EL VIDEO DE LA CHARLA DE SALUD “HEALTH TALK”

Si elige reproducir el video desde www.shareneolife.com, será de 30 minutos de duración. Si decide presentarlo usted mismo, utilizando el archivo de la Charla de Salud “Health Talk” en Power Point, se recomienda que tome no más de 35 minutos.



V. ¡HORA DE LAS MUESTRAS!

¡Mezcle algunos licuados de NeoLifeShake, saque sus muestras de barritas NeoLifeBar, y deje que comience la degustación! Asegúrese de hacer esta parte divertida. ¡Además, recuérdelo a todos que los licuados son saludables y mezclados en agua, y aún así el sabor es excelente! Después de cada licuado, haga que todos voten por su sabor favorito. No tenga miedo de que la gente exprese sus gustos y disgustos; Usted encontrará que la mayoría de la gente realmente disfruta de al menos dos de los sabores.

Recuérdelos que cada uno podrá llevar un Librito de Recetas de Licue y Aprenda “Shake & Learn Recipe Booklet” a casa con ellos que les ayudará a convertir tres sabores en cinco sabores diferentes.

Las barritas se pueden preparar para las muestras con anticipación así que todo lo que tiene que hacer es pasarlas alrededor. Sin embargo, hay dos opciones básicas cuando se trata de servir las muestras de los licuados:

- Si está reproduciendo el video de la Charla de Salud “Health Talk” o haciendo la Reunión Licue y Aprenda “Shake & Learn” usted mismo, le recomendamos que espere hasta el final para preparar los licuados y sacar las muestras de barritas.
- Si usted tiene un ayudante, puede mezclar los licuados a medida que presenta la charla de salud y servirlos a lo largo de la segunda mitad de la presentación.

Consejo: Trate de no tener los licuados listos demasiado temprano y dejarlos asentar; Saben mejor recién hechos y frescos.

VI. CIERRE Y AGRADECIMIENTO

Para cerrar, sugerimos que haga lo siguiente:

- Agradézcales a todos por haber asistido.
- Pase alrededor el folder con las fotos de antes y después, así como formularios de solicitud y folletos.

Cuando pase las aplicaciones, pídale que le indiquen si quieren unirse como miembro del club o promotores y con qué Paquete de Salud “Health Pack” quieren comenzar. Si eligen iniciar como Promotor, sugiera que elija el Kit de Senior Manager con los mayores ahorros.

- Detoxificación de 3 Días – sugiera que también compren un programa de Detoxificación de 3 días para que puedan limpiar y restablecer su sistema mientras esperan que les llegue su Paquete de Salud. Le recomendamos venderlos a precio público a menos que compren un Paquete de Salud.
- Hágales saber que todos nuestros productos están respaldados con una garantía incondicional de devolución del dinero.
- Recuérdelos que estamos en una misión para Terminar la Tendencia y que le encantaría que se unieran a nuestra causa al ofrecer una Reunión de Licue y Aprenda “Shake & Learn” para dos o más personas en su casa u oficina. En el proceso, podrían potencialmente obtener sus productos de forma gratuita con nuestro Programa 3 for FREE.
- Por último, no sea tímido y vaya alrededor e individualmente ayudando a llenar su aplicación. Con nuestra garantía de satisfacción del cliente, no tienen nada que perder y todo que ganar.
- Anímelos a unirse al Reto Vive al Máximo mientras esperan que llegue su Paquete de Salud. Puede ayudarlos a entrar usando la aplicación NeoLife en iPhone.



SEGUIMIENTO

U

na vez que alguien toma la decisión de convertirse en un Miembro o Promotor del Club, ahora es un momento muy importante para nutrir la relación. La clave del éxito en este negocio es la lealtad y las órdenes recurrentes, no sólo una compra por impulso en el momento. Estas son algunas reglas a seguir para un seguimiento eficaz:

PARA NUEVOS MIEMBROS DEL CLUB:

1. Envíe un mensaje de texto o una nota "dando gracias" por correo electrónico a todos los que asistieron. Enviar dentro de los dos días después del evento. También explique cómo pueden conseguir su producto gratis con el 3 for FREE y ofrezca organizar un Licue & Aprenda "Shake & Learn" para sus amigos.
2. Asegúrese de comunicarse cada mes para agradecerles por ser clientes leales. Infórmeles sobre las próximas teleconferencias de productos y eventos que podrían interesarles para aprender más sobre productos que quizás aún no hayan probado.

SUGERENCIA: Para estar seguro de que recuerda ponerse en contacto todos los meses, haga una nota con el nombre de la persona en su calendario cada 30 días, desde la última vez que habló.

PARA NUEVOS PROMOTORES DEL CLUB:

1. Envíe un mensaje de texto o una nota "dando gracias" por correo electrónico a todos los que asistieron. Enviar dentro de dos días después del evento y hacer una cita para encaminarlos y ver Kit de Promotor y Guía de Inicio, en persona o a través de una videollamada. Ofrezca apoyo continuo y ayúdeles a hablar con sus primeros clientes potenciales.
2. Establezca llamadas semanales con cada uno de sus Promotores a la hora que sea conveniente para ambos. Aquí es donde usted ofrece apoyo y estímulo para mantenerlos motivados y emocionados.

SIGUIENTE



“ Todos tenemos posibilidades que no conocíamos. Podemos hacer cosas que nunca soñamos que podíamos hacer. ”

—Dale Carnegie



NeoLife International HQ

3500 Gateway Blvd
Fremont, CA 94538
Servicio al Cliente:
800.432.5842
Fax: 510.440.2818

Centro de Distribución de Los Ángeles

(Recoger Pedidos)
4650 S. Eastern Ave.
Commerce CA, 90040
Teléfono: 323.727.5007

Direcciones Electrónicas de NeoLife

Consultas - info@neolife.com
Reto - challenge@neolifeclub.com
Inscripciones - signup@neolife.com



NeoLife.com



8 6 3 8

