

El nuevo escenario geoestratégico del Pacífico:

# China y Estados Unidos redefinen las "reglas del juego" en los mares de Asia

Washington está fortaleciendo los lazos con sus aliados regionales para frenar la creciente expansión marítima de Beijing.

ALBERTO ROJAS MOSCOSO

En Occidente, el ajedrez representa la máxima expresión de los juegos de estrategia, donde el objetivo es capturar al rey del adversario. Pero en Asia, su equivalente se llama *go*, y consiste en que dos jugadores van colocando fichas negras y blancas sobre las intersecciones libres de una cuadrícula con el objetivo de controlar una mayor superficie del tablero que el oponente.

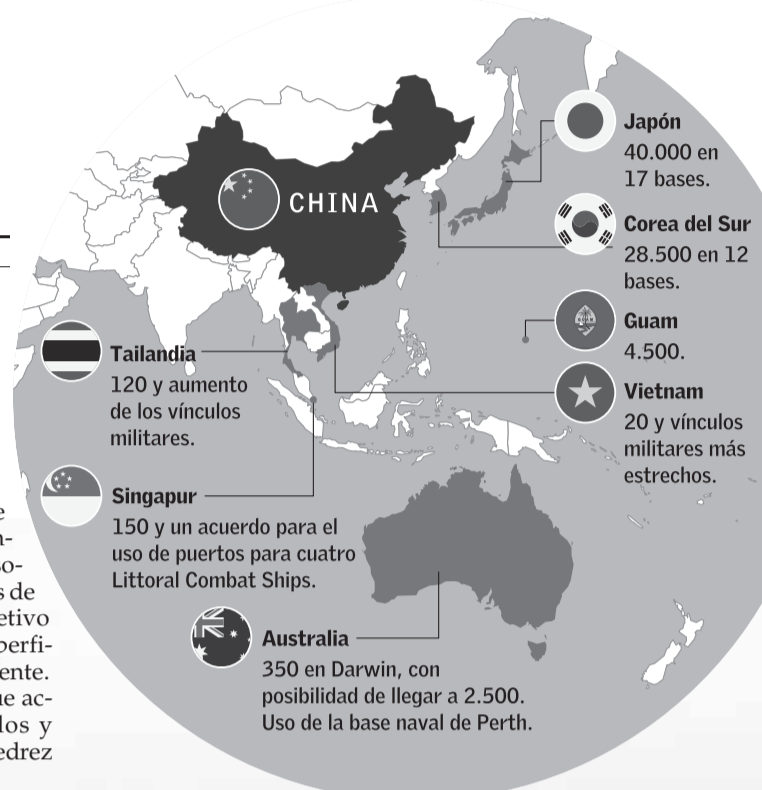
Ante eso, todo indica que actualmente Estados Unidos y China no están jugando ajedrez en el este de Asia, sino *go*.

Prueba de ello es el acuerdo de cooperación militar firmado esta semana entre EE.UU. y Filipinas, con una vigencia de diez años. Este es uno de los logros más concretos de la reciente gira que realizó el Presidente Barack Obama por Asia, y que además incluyó a Japón, Corea del Sur y Malasia; todos ellos, estrechos aliados de Washington.

La firma de este acuerdo se produce en el contexto de una

## Un cerco que se estrecha

Como parte de su estrategia de "giro hacia el Pacífico", Washington ha reforzado su presencia para intentar contrapesar la influencia de Beijing en la región.



\* Las cifras incluyen efectivos del Ejército, Armada, Fuerza Aérea y Cuerpo de Marines.

Fuente: Defense Department.

EL MERCURIO

creciente tensión en la zona, donde diferentes reclamaciones territoriales han generado graves roces —por ejemplo, entre Japón y China (islas Senkaku/Diaoyu) o Corea del Sur y Japón (Dokdo/Takeshima)—, lo que se suma a la estrategia del "giro al Pacífico" de EE.UU. impulsada

por Obama y que busca posicionar el 60% de su poderío naval en el Pacífico para 2020.

"Las Filipinas son importantes para la política de seguridad de EE.UU. en Asia, ya que es una cadena de islas que, dependiendo a quién pertenezcan, puede utilizarse ya sea para repeler o fortificar

la presencia de EE.UU.", dice a "El Mercurio" Seth Cropsey, analista del Hudson Institute y ex subsecretario de la Armada durante los gobiernos de Ronald Reagan y George H. Bush. "Las islas también se ubican en la bisagra de las rutas marítimas de los petroleros, entre el noreste de Asia y Medio Oriente".

Aunque el acuerdo no establece la construcción de instalaciones estadounidenses en Filipinas —como lo fueron las bases Subic y Clark, hasta comienzos de los 90—, una mayor presencia militar de EE.UU. en este país no pasa inadvertida para China.

"Washington considera a Filipinas especialmente importante para su estrategia (de giro al Pacífico), porque China lo está presionando con mayor fuerza que a otros países con los que mantiene disputas territoriales en el Mar de China Meridional y porque es un aliado estrecho de EE.UU.", afirma a este diario Ted Galen Carpenter, vicepresidente de Estudios de Defensa y Política Exterior del Instituto Cato. "Las autoridades estadounidenses, aparentemente, han decidido que Filipinas debe ser el lugar en que EE.UU. se mantenga firme ante las reclamaciones expansionistas de China".

"El poderío naval y aéreo de EE.UU., y no un montón de tratados, será el factor determinante al momento de complicar las ambiciones marítimas chinas",

agrega Carpenter.

Sin embargo, este archipiélago es apenas una de las áreas donde ubicar las fichas de *go* en el gran tablero de la región Asia-Pacífico.

China es una potencia nuclear, un gigante demográfico y una economía clave. Pero también es una potencia naval en expansión, que tras décadas enfocada en su control de tierra firme, hoy está fortaleciendo su presencia marítima. Para ello, por ejemplo, ya cuenta con un portaaviones (el "Liaoning"), y planea construir tres más.

## Las "perlas" chinas

En este contexto, Beijing ha buscado una estratégica proyección hacia el océano Índico, garantizando la posibilidad de operar en puertos de Bangladesh (Chittagong), Myanmar (Sittwe y Coco Island), Sri Lanka (Hambantota) y Pakistán (Gwadar). Pero también hacia el Pacífico con sus bases en la isla china de Hainan, así como el aeródromo que construyó en las Paracel, archipiélago que China arrebató a Vietnam en 1974. Todo lo cual se conoce como el "collar de perlas" de China.

Ahora Washington, a través de la creación o el fortalecimiento de sus lazos con países asiáticos, está construyendo una red de alianzas que podría frenar a Beijing con "sus propias perlas".

"Los tratados

de EE.UU. tiene con sus cinco aliados (Japón, Taiwán, Corea del Sur, Filipinas y Tailandia) representan los intereses comunes de EE.UU. y estos países en relación con el avance de la gobernanza política democrática, la estabilidad regional y la defensa ante cualquier potencia hegemónica en Asia", afirma Seth Cropsey.

"Como la mayoría de estos países son islas o poseen largas costas estratégicamente ubicadas, estas alianzas separadas, consideradas en conjunto, son una protección contra posibles amenazas a las zonas económicas exclusivas, la pesca, los recursos del fondo marino y la libre navegación. Es importante recordar que estas alianzas son bilaterales, y no multilaterales, como la OTAN", agrega.

De esta forma, China se enfrenta a un escenario en el que su proceso de expansión marítima inevitablemente colisionará con zonas en las que EE.UU. hará sentir su presencia.

"Este conjunto de tratados complica las ambiciones marítimas de China, porque pone a Beijing sobre aviso de que estos países asiáticos decidieron reaccionar cada vez que China sobrepase sus límites", dice a "El Mercurio" James Holmes, profesor de estrategia en el Naval War College de EE.UU.

"La diferencia fundamental entre las estrategias de Beijing y Washington es que China considera a las aguas en alta mar y el espacio aéreo como un territorio y EE.UU. los ve como un bien común abierto a todos", agrega Holmes. "Los dos están tratando de poner el poder detrás de sus puntos de vista. El resultado será una competencia estratégica a largo plazo".

La partida de *go* apenas ha comenzado, y ambos adversarios estudian cuidadosamente cada nuevo movimiento en una zona donde la tensión crece día a día.

## Comprensión mutua

EE.UU. y China representan dos miradas completamente diferentes del mundo. Por lo mismo, cabe preguntarse si existe una real comprensión mutua de los intereses marítimos de cada potencia. "Creo que China nos ha dicho exactamente lo que quiere, y lo ha hecho varias veces. Desea tratar a las islas y aguas que reclama como un territorio nacional, y de someterlos a su derecho interno", explica el experto James Holmes. "Eso permitiría a Beijing definir las reglas que rijan el tránsito extranjero a través de las aguas de alta mar y en espacio aéreo".

"Pero al mismo tiempo, creo que EE.UU. malinterpreta las aspiraciones de China. Muchos funcionarios y analistas simplemente no pueden creer lo que China dice. Entonces buscan segundas intenciones", agrega el analista del Naval War College.



NAVES DE OCHO PAÍSES de Asia participaron la semana pasada en ejercicios marítimos organizados por China en la costa de Qingdao, en la provincia de Shandong.

HYUNDAI | NEW THINKING.  
NEW POSSIBILITIES.



MAMÁ CAMBIA AL VIEJO

SOLO EL MIÉRCOLES 7 DE MAYO  
VENTA ESPECIAL DÍA DE LA MADRE

HASTA UN

12%<sup>\*</sup>  
DCTO.



SOLO PARA VENTAS CON FINANCIAMIENTO OTORGADO POR AMICAR

VITACURA 5373 · TEL: 2899 9020

SERVICIO TECNICO OFICIAL  
AV. ITALIA 1371 PROVIDENCIA. TEL: 2899 9050



Guillermo Morales

EL RESPALDO DE UN LIDER

WWW.GUILLERMOMORALES.CL



\*Descuentos de 12% aplica solo para ventas de modelo ELANTRA versión MD FL 1.6 GLS MT AC 2AB con financiamiento intermediado por AMICAR. para los otros modelos publicitados el descuento es menor. Oferta válida solo por el día 7 de mayo de 2014 solo 15 unidades de cada modelo disponibles. Esta promoción no es acumulable con otras promociones u ofertas que estuviesen vigentes, ni tampoco es aplicable a las compras amparadas con convenios institucionales o importación directa. Excluye compras realizadas en zona franca de Iquique y Punta Arenas. Financiamiento intermediado por Amicar en los términos y condiciones con ella contratados. Para información sobre financiamiento consulte al Ejecutivo Amicar en el punto de venta.