

I. FUNCIONAMIENTO DEL COMERCIO EXTERIOR Y LAS VARIABLES QUE LO AFECTAN

1.1 Introducción al comercio internacional

Actualmente la mayoría de las actividades de negocios tienen un alcance global, cada negocio debe estar preparado para competir en un ambiente económico global cada vez mas interdependientes y todas las personas relacionadas con los negocios deben estar consientes de los efectos de esta tendencia cuando administren una compañía nacional que realicen exportaciones o un conglomerado multinacional.

El comercio internacional ocurre cuando tiene lugar un intercambio a través de una frontera nacional.

El comercio internacional difiere del comercio nacional en que implica:

- Dos o más gobiernos
- Dos o más sistemas monetarios
- Pueblos de cultura, ética y tradiciones diferentes.

Si analizamos los bienes que diariamente consumimos o usamos podremos comprobar que muchos de ellos son productos extranjeros.

¿Por qué se compran a otros países?.

En algunos casos, porque solo se podría producir con dificultad o incluso no se podrían producir en el Perú, pero en la mayoría de las ocasiones los bienes importados podrían haberse producido en el Perú.

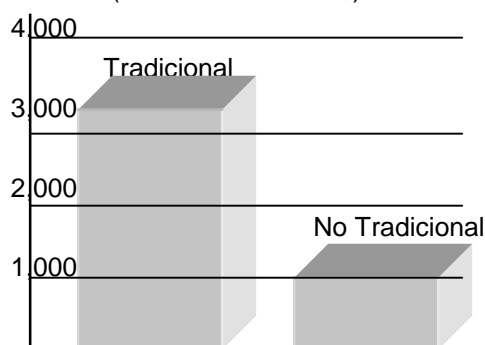
Comercio internacional es el intercambio de bienes económicos que se efectúa entre los habitantes de dos o más naciones, de tal manera, que se dé origen a salidas de mercancías de un país (exportaciones), entradas de mercancías (importaciones) procedentes de otros países.

Todos los países, incluidos los más pobres, tienen activos - humanos, industriales, naturales y financieros- que pueden emplear para producir bienes y servicios para sus mercados internos o para competir en el exterior. La economía nos enseña que podemos beneficiarnos cuando esas mercancías y servicios se comercializan.

Dicho simplemente, el principio de la "ventaja comparativa" significa que los países prosperan, en primer lugar, aprovechando sus activos para concentrarse en lo que pueden producir mejor a un costo menor, y después intercambiando estos productos por los productos que otros países producen mejor

La globalización ha favorecido enormemente la estructura de la inversión extranjera directa pues permite la liberalización de los movimientos de capital y la internacionalización de la producción, una de las características esenciales para la presencia de las Empresas Transnacionales que son los actores del Nuevo Orden Económico Internacional.

Evolución de las Exportaciones
Peruanas
(En millones de US\$)



Fuente: PROMPEX (Ene-Oct 2000)

Ejercicio

- 1.- Listar los diez productos que más se exportan cada país
- 2.- Listar los diez productos que más importa cada país
- 3.- Averiguar los montos de las exportaciones e importaciones de los países que se señalan en el cuadro siguiente:

Cuadro de comercio internacional

País	Exportación	Importación	Saldo
Argentina			
Bolivia			
Brasil			
Chile			
Colombia			
Cuba			
Ecuador			
México			
Paraguay			
Perú			
Uruguay			
Venezuela			

- 4.- Justificar las exportaciones e importaciones que realiza cada país
- 5.- Ordenar los países de mayor a menor monto de exportación
- 6.- Determinar los bloques económicos a nivel mundial, establecer su importancia

1.2 Modelo de una economía abierta

$$PBI = C + G + I + (X - M)$$

Donde:

- PBI: Producto Bruto Interno
- C: Consumo de las familias
- G: Consumo del gobierno
- I: Inversión Bruta Interna
- X: Exportaciones
- M: Importaciones
- (X - M): Balanza Comercial
- Xn: Exportaciones netas

Identificar y efecto de las principales variables macroeconómicas

En primer término una variable es una magnitud mensurable o reducible a una escala que varía y en cuya variación tenemos un interés, ya sea debido a una importancia directa o por efectos sobre otras variables.

Par identificar una variable, el primer paso es realizar un análisis económico para definir el problema en cuestión y entonces identificar las variables pertinentes que se verán comprendidas en el problema. La magnitud de una variable es determinada por métodos matemáticos.

La clasificación de las variables macroeconómicas son las siguientes:

- a) *Variables de existencia o stock (discretas)*; no tienen dimensión en el tiempo por ejemplo: el número de alumnos que concurren a clases y de un determinado semestre, el número de unidades producidas en una fábrica (calzados), la población de habitantes en un momento determinado, etc.
- b) *Variable de corriente o flujo (continuas)*; estas se encuentran en permanente cambio o movimiento; por ejemplo: el volumen de las inversiones en una economía, las remuneraciones de los trabajadores, las contribuciones al seguro social de las empresas, los gastos de consumo de las familias, los gastos del gobierno, etc.
- c) *Variables endógenas*, su valor se origina dentro del modelo económico; ejemplo: el ingreso disponible (Y_d) dentro del modelo de consumo.
- d) *Variable exógena*, se originan por fuerzas externas al modelo; por ejemplo: la constante "a" en el modelo del consumo de las familias.
- e) *Variables aleatorias o estocásticas*, sus valores se fundamentan en el cálculo de probabilidades, por ejemplo

la variable “U” en le modelo del consumo de las familias, que representa a todas aquellas variables que no fueron consideradas.

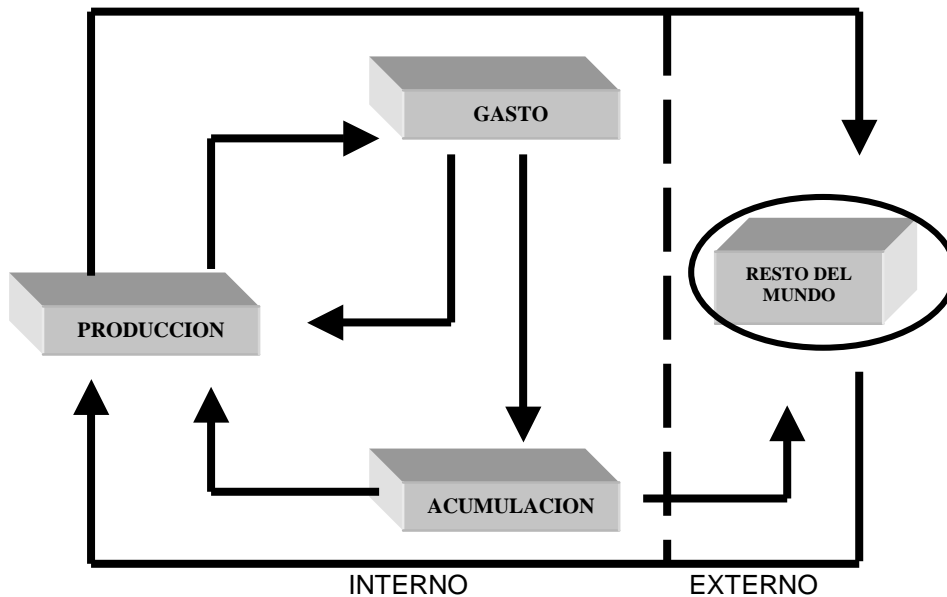
- f) *Variables nominales* cuando su valor se indica en términos monetarios, ejemplo: si decimos que un automóvil cuesta S/. 30,000 el día de hoy, entonces estamos haciendo referencia que nominalmente 30,000 nuevos soles es el valor del automóvil.

- g) *Variables reales* se refiere cuando su valor se refleja en algún bien o servicio; por ejemplo si se expresa que el valor del automóvil tiene un valor nominalmente 30,000 nuevos soles, el valor real será la utilidad que presta ese automóvil a su dueño.

- h) *Variables ex ante*, los valores son predeterminados, planeados, esperados, programados, deseados, etc.

- i) *Variables ex post*, los valores ya fueron determinados o realizados o ejecutados con antelación.

Gráfico del modelo de una economía abierta

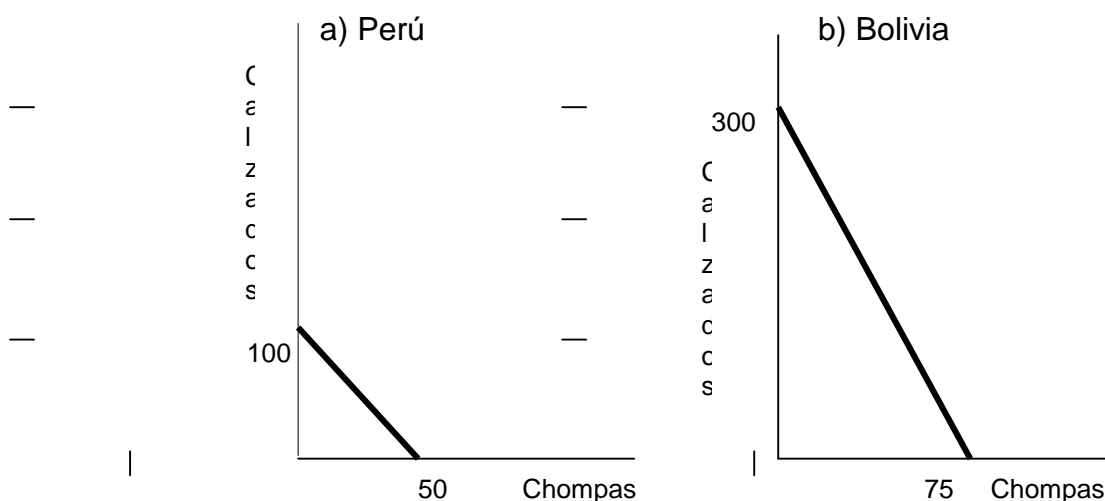


1.3 Teoría de la ventaja comparativa

Las ganancias del comercio dependen de las ventajas comparativas más que de las ventajas absolutas en la producción de bienes de un país, esta teoría lo formulo el economista ingles David Ricardo.

De esta manera una nación tiene una ventaja comparativa en la producción de un bien cuando su costo de oportunidad es mas bajo que el de sus socios comerciales, de esta manera un país obtendrá una ventaja comparativa cuando la producción de un bien requiere menor sacrificio que en otro.

Por tanto una nación debería exportar bienes en las cuales tenga una ventaja comparativa e importar en las cuales tenga una desventaja comparativa, esta idea se conoce como “teoría de la ventaja comparativa”



En los gráficos a) y b) se puede observar que Perú tiene una ventaja comparativa en la producción de chompas dado que su frontera de posibilidades de producción (FPP) tiene una pendiente menos inclinada que de Bolivia, es decir la relación es $100/50=2$, mientras que de Bolivia su relación es $300/75=4$

Beneficios del comercio internacional

EL comercio internacional permite una mayor movilidad de los factores de producción entre países, dejando como consecuencia los siguientes beneficios:

- a) Cada país se especializa en aquellos productos donde tienen una mayor eficiencia lo cual le permite utilizar mejor sus recursos productivos y elevar el nivel de vida de sus trabajadores.
- b) Los precios tienden a ser más estables.
- c) Hace posible que un país importe aquellos bienes cuya producción interna no es suficiente y no sean producidos. (Importaciones).
- d) Hace posible la oferta de productos que exceden el consumo a otros países, en otros mercados. (Exportaciones)
- e) Equilibrio entre la escasez y el exceso.
- f) Los movimientos de entrada y salida de mercancías (bienes) dan paso a la balanza en el mercado internacional.
- g) Por medio de la balanza de pago se informa que tipos de transacciones internacionales han llevado a cabo los residentes de una nación con los no residentes en un período dado.

La especialización y el comercio pueden permitir que dos países se muevan hacia un punto situado más allá de su frontera de posibilidades de producción individuales, ello implica que estos países pueden beneficiarse mutuamente del comercio cuando difieran los costos de oportunidad de sus bienes.

ORGANISMOS INTERNACIONALES

1. FONDO MONETARIO INTERNACIONAL (FMI).

En una conferencia celebrada en Bretton Woods (EE.UU.) en julio de 1944, cuando los representantes de 45 gobiernos acordaron establecer un marco de cooperación económica destinado a evitar que se repitan las desastrosas políticas económicas que contribuyeron a provocar la Gran Depresión de los años treinta. En el Artículo I del Convenio Constitutivo se indica que la misión del FMI es la siguiente: fomentar la cooperación monetaria internacional; facilitar la expansión y el crecimiento equilibrado del comercio internacional; fomentar la estabilidad cambiaria; coadyuvar a establecer un sistema multilateral de pagos, y poner a disposición de los países miembros con dificultades de balanza de pagos (con las garantías adecuadas) los recursos generales de la institución. En general, y de conformidad con sus otros objetivos, el FMI se encarga de velar por la estabilidad del sistema financiero internacional.

El FMI inició oficialmente su existencia el 27 de diciembre de 1945, con la firma de su Convenio Constitutivo. Sus operaciones financieras se iniciaron el 1 de marzo de 1947.

2. BANCO MUNDIAL

Fundado en 1944, el Grupo del Banco Mundial se compone de cinco instituciones afiliadas. La misión es combatir la pobreza para obtener resultados duraderos y ayudar a la gente a ayudarse a sí misma y al medio ambiente que la rodea, suministrando recursos, entregando conocimientos, creando capacidad y forjando asociaciones en los sectores públicos y privado.

Los dueños del Banco Mundial son más de 181 países miembros que están representados por una Junta de Gobernadores y por un Directorio con sede en la ciudad de Washington. Los países miembros son accionistas que tienen poder de decisión final dentro del Banco Mundial.

Para todos sus clientes, el Banco subraya la necesidad de:

- Invertir en las personas, especialmente a través de

servicios básicos de salud y educación.

- Concentrarse en el desarrollo social, la inclusión, la gestión de gobierno y el fortalecimiento institucional como elementos fundamentales para reducir la pobreza.
- Reforzar la capacidad de los gobiernos de suministrar servicios de buena calidad, en forma eficiente y transparente.
- Proteger el medio ambiente.
- Prestar apoyo al sector privado y alentar su desarrollo.
- Promover reformas orientadas a la creación de un entorno macroeconómico estable, propicio para las inversiones y, la planificación a largo plazo.

3. BANCO INTERAMERICANO DE DESARROLLO

Fue establecido en diciembre de 1959 con el propósito de contribuir a impulsar el progreso económico, y social de América Latina y el Caribe. La creación del Banco significó una respuesta a las naciones latinoamericanas, que por muchos años habían manifestado su deseo de contar con un organismo de desarrollo que atendiera los problemas agobiantes de la región. Inicialmente el Banco estuvo integrado por 19 países de América Latina y el Caribe, y Estados Unidos. Luego entraron otros ocho países del hemisferio, incluyendo Canadá. Desde sus comienzos, el BID se vinculó con numerosas naciones industrializadas, cuyo ingreso al Banco se formalizó en 1974 con la firma de la Declaración de Madrid. Entre 1976 y 1993 ingresaron 18 países extraregionales.

Hoy los miembros del Banco suman 46. Dentro del Grupo del BID se encuentran la Corporación Interamericana de Inversiones (CU) y el Fondo Multilateral de Inversiones (FOMIN).

Su Convenio Constitutivo establece que las funciones principales de la institución son:

- Destinar su capital propio, los recursos que obtienen los mercados financieros y otros fondos disponibles a financiar el desarrollo de sus países miembros prestatarios.
- Complementar la inversión privada cuando el capital privado no está disponible en términos y condiciones razonables, y proveer asistencia técnica para la preparación, financiamiento y ejecución de los programas de desarrollo.

4. CORPORACIÓN ANDINA DE FOMENTO.

Es una institución financiera internacional, integrada por accionistas de Bolivia, Colombia, Ecuador, Perú, Venezuela, Argentina, Brasil, Chile, Costa Rica, Jamaica, México, Panamá, Paraguay, Trinidad y Tobago y España; y, 22 bancos privados de la región andina. Tiene su sede en Caracas, Venezuela. Considerada, como el brazo financiero de la Comunidad Andina, la CAF tiene como misión apoyar el desarrollo sostenible de sus países accionistas y la integración mediante la movilización de recursos para la prestación de servicios financieros múltiples. El Acuerdo Constitutivo de la CAF fue firmado el 7 de febrero de 1968 por los representantes de Bolivia, Colombia, Chile, Ecuador, Perú y Venezuela, países que posteriormente formaron el Grupo Andino.

5. ORGANIZACIÓN MUNDIAL DEL COMERCIO (OMC).

Institución internacional creada para promover y aplicar un librecambio global. Se inicio en 1948 con el nombre de Acuerdo General sobre Aranceles y Comercio (GATT).

La OMC fue fundada en 1993 por el Acta Final que cerraba la Ronda Uruguay de negociaciones multilaterales contempladas en el GATT, al que sustituye. La OMC tiene como fin administrar y controlar los 28 acuerdos de librecambio recogidos en el Acta. Final, supervisar las prácticas

comerciales mundiales y juzgar los litigios Comerciales que los estados miembros le presentan.

La Organización empezó a funcionar el 1 de enero de 1995 con un Consejo General integrado por 76 países miembros. A diferencia de su predecesora, es una entidad constituida de modo formal cuyas decisiones son vinculantes para sus miembros, aunque es independiente de la Organización de las Naciones Unidas.

La OMC proporciona un marco para el ejercicio de la ley dentro del comercio internacional, amplía las disposiciones recogidas en el GATT e incluye además los servicios, los derechos a la propiedad intelectual y la inversión.

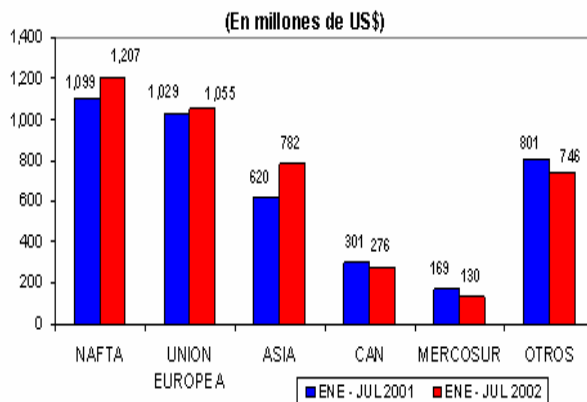
Su Consejo General permanente está integrado por los embajadores de los estados miembros ante la OMÓ, quienes también forman parte de varios comités especializados y subsidiarios.

Todo ello es supervisado por la Conferencia Ministerial, que se reúne cada dos años y nombra al director general de la Organización. Las disputas comerciales presentadas ante la OMC son sometidas a un grupo que atiende a los litigios, compuesto por funcionarios de la Organización.

Las naciones pueden apelar las sentencias emitidas ante un organismo de apelación, cuya decisión es incontestable., La OMC vivió durante 1999 algunos acontecimientos que replantearon su propia esencia.

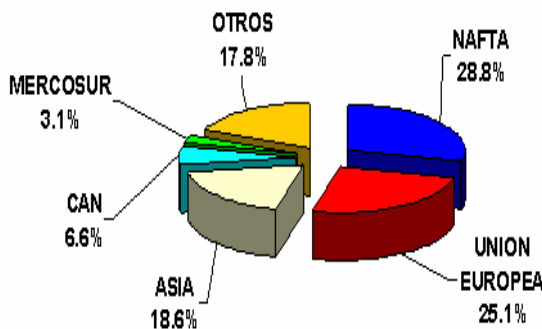
ANALISIS DE LOS PRINCIPALES MERCADOS DE DESTINO Las exportaciones peruanas están concentradas en el bloque económico del NAFTA, principales países de la Unión Europea, Asia y Suiza que en conjunto superan los US\$ 2,200 millones que representa el 78%. En el gráfico adjunto se muestra la evolución de las ventas a los diferentes mercados.

Perú: Evolucion de las Exportaciones por Principales Bloques Económicos



Fuente: ADUANAS Elaboración: Prompex En el gráfico adjunto se muestra la estructura de las exportaciones económicas por principales bloques y mercados observándose que el 53.9% se dirigen al NAFTA y la Unión Europea. A los países miembros del CAN y el MERCOSUR se exporta el 6.6% y 3.1%, respectivamente. Al mercado de los países asiáticos va el 18.6% y finalmente a los Otros Países le vendemos el 17.8%.

Estructura de las Exportaciones por Bloques Económicos



Fuente: ADUANAS Elaboración: Prompex

a) Bloque Económico del Nafta

- Las exportaciones a los países miembros del NAFTA alcanzaron US\$ 1,207.24 millones en el periodo ene-jul/2002, mostrando un desempeño positivo, registrando un aumento de 9.8%, respecto a similar periodo del año pasado. Ver gráfico adjunto.

Ejercicio

- 1.- Listar cinco productos peruanos en el que se tiene una ventaja comparativa con los de la Comunidad Andina y el MERCOSUR
- 2.- Listar cinco productos peruanos en el que se tiene una ventaja comparativa con el MERCOSUR
- 3.- Comparar con sus compañeros si coinciden con los productos que tiene una ventaja comparativa con la CAN y el MERCOSUR
- 4.- Realizar un breve resumen de los Organismos Internacionales e indicar sus principales funciones. Averiguar quienes son sus Presidentes y a quienes representan.
5. Visitar: [prompex.gob.pe/Catalogo/Principales Mercados](http://prompex.gob.pe/Catalogo/Principales_Mercados)

1.4 Implicancias el comercio internacional en la economía internacional

El comercio internacional tiene efectos específicos y agregados sobre nuestra economía, un mercado se vera afectado cuando importe o exporte un bien en particular, este hecho también repercutirá sobre el empleo y los precios de los insumos domésticos.

Las empresas internacionales deben enfrentarse con diferentes sistemas que imponen los países para proteger sus economías, entre las que se hallan los aranceles, las cuotas, boicots, barreras monetarias, barreras no arancelarias y barreras de mercado. Las barreras se imponen contra las importaciones y contra las empresas extranjeras, aunque la motivación de tales barreras puedan ser económica o política, son alentadas por la industria local

En un momento el GATT (El Acuerdo General de Aranceles y Comercio) fue eficaz para reducir los aranceles, sin embargo los países aun recurren a medidas de proteccionismo.

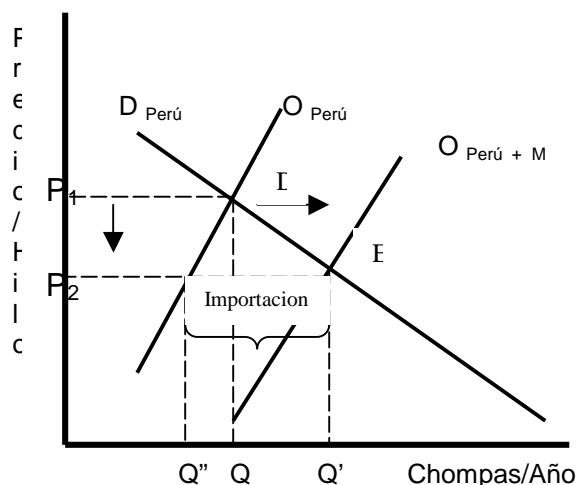
En este sentido los proteccionistas emplean innumerables razones para mantener las restricciones gubernamentales sobre el comercio, clasificándolo en la siguiente manera:

- a) Protección de una industria joven
- b) Protección del mercado nacional
- c) Necesidad de mantener el dinero en el país
- d) Incentivo para la acumulación del capital
- e) Mantenimiento del estándar de vida y de los salarios reales
- f) Conservación de los recursos naturales
- g) Industrialización de una nación con bajos salarios
- h) Mantenimiento del empleo y la reducción del desempleo y Defensa nacional
- i) Incremento del tamaño de la empresa
- j) Represalias y negociación

Tipos de barreras no arancelarias

- a) Limitación específicas sobre el comercio
- b) Procedimientos administrativos y aduaneros de entrada
- c) Estándares y Cargos sobre importaciones
- d) Participación gubernamental en el comercio
- e) Otros

Grafico Oferta Domestica + M



Como se observa en el grafico las importaciones se suman a la oferta disponible en el país importador, esto produce una reducción del precio y una mayor cantidad intercambiada.

La importación de un bien complementa la oferta interna y reduce el precio del mercado.

En los últimos años se han multiplicado las denuncias contra el *dumping* ecológico y social.

Se denomina *dumping* ecológico a las exportaciones a precios artificialmente bajos que se consiguen con métodos productivos muy contaminantes y perjudiciales para el medio ambiente.

Se denomina *dumping* social a las exportaciones a precios artificialmente bajos que se consiguen mediante trabajadores mal pagado o esclavizado, trabajo infantil, trabajo de presos, etc.

Si no existieran barreras a las importaciones ni ayudas artificiales a las exportaciones, los movimientos internacionales de bienes y servicios se producirían exclusivamente por razones de precio y calidad.

Esa es, en el fondo, la única forma sostenible de mejorar la posición internacional y la relación real de intercambio de un país: conseguir producir con mayor eficacia, más calidad, a menor coste.

Ejercicios

1. Averiguar sobre los aranceles que se aplican en el Perú
2. Averiguar los aranceles que se aplican en el CAN
3. ¿Qué países aplican los mayores aranceles en el CAN
4. ¿Quiénes son residentes? De tres ejemplos
5. ¿Quiénes no son residentes? De tres ejemplos

2. La balanza de pagos del país y las alternativas de mejoras

2.1 La balanza de pagos. Definición

En la balanza de pagos es el registro sistemáticos de las operaciones comerciales de bienes, servicios y capitales que se realizan entre los residentes y el resto del mundo en un periodo de tiempo, e incluye el valor de todos los bienes, donaciones, ayuda exterior, prestamos de capital, oro y divisas claves que un país exporta o importa, y que, además nos muestra la relación que existe entre todas estas partidas, además la balanza de pagos resume todas las importantes relaciones y nos brinda una idea bastante aproximada al comercio exterior del país.

En términos generales la balanza de pagos se divide en las cuentas Mercaderías y Capitales, de la misma forma estas cuentas adquieren un detalle particular comprenden cuatro clases:

- 1) Las cuentas comerciales de mercaderías y las cuentas de prestación de servicios con sus correspondientes contrapartidas monetarias en un periodo de tiempo.
- 2) Los movimientos precisamente monetarios, provenientes de préstamos internacionales de corto y largo plazo, y del flujo de salida y entrada de capitales para proyectos de inversión.
- 3) Las transacciones unilaterales por concepto de donaciones o remesas efectuadas al margen de cualquier contraprestación.
- 4) Los cambios en los activos y pasivos del resto del mundo en el país que se hubiera generado en esas transacciones.

2.2 Estructura de la balanza de pagos

Las relaciones económicas que constan en la balanza de pagos pueden ser de dos tipos:

1. *Transacciones Corrientes*: Aquéllas que involucran el movimiento de bienes, servicios, y otros pagos y transacciones por factores productivos.
2. *Transacciones de Capital*: Involucran cambios en la perspectiva deudora-acreedora del país, mediante el movimiento de ingreso y salida de capitales de corto y largo plazo.

Algunas de las cuentas en la balanza de pagos se consignan con el signo positivo constituido por el conjunto de ingresos que el país recibe del resto del mundo, por ejemplo:

- El pago por las exportaciones FOB(*)
- Las entradas de capitales extranjeros
- Las divisas provenientes del turismo, etc.

De otro lado, otras cuentas se registran con signo negativo como por ejemplo:

- Las salidas que se realizan principalmente por el pago de las importaciones FOB
- Los intereses de la deuda externa
- La salida de divisas por parte de los turistas nacionales que viajan al extranjero
- Las remesas de utilidades de las empresas transnacionales, etc.

Si las entradas son mayores que las salidas, la balanza total o de pagos será considerada como positiva o superavitaria, en el caso contrario será denominada deficitaria o negativa.

De la misma forma la balanza de pagos también se puede designar por cuatro partes:

a. Mercancías

Esta compuesta por la diferencia entre las exportaciones de productos FOB y las importaciones de productos FOB. Esta diferencia se denomina BALANZA COMERCIAL (X – M).

b. Servicios

Es la cuenta de los no visibles, es decir, son transacciones que no implican necesariamente productos elaborados sino servicios del país con el resto del mundo.

Aquí se consideran entre otros, las cuentas:

- Fletes
- Seguros
- Renta de inversiones
- Viajes
- Pagos de los intereses de la deuda externa
- Remesas de las utilidades de las empresas transnacionales
- Otros servicios que considera pagos de transporte aéreo, embajadas, etc.

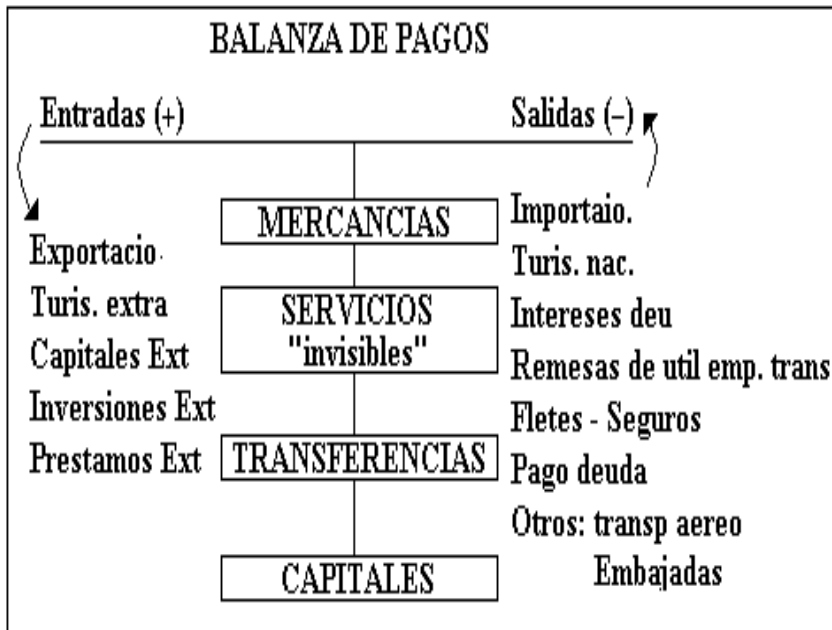
La suma de todos estos saldos constituye la Balanzas de Servicios.

c. Transferencias

Se considera en este rubro la diferencia entre las donaciones recibidas por el país y las donaciones que ocasionalmente el país realiza frente al resto del mundo, son transferencias de carácter unilateral, es decir se otorga sin esperar compensación por ella.

d. Capitales

Pueden ser a corto y largo plazo, lo forman entre otras cuentas, la inversión directa extranjera y los prestamos netos que recibe el país.



2.3 Balanza en Cuenta Corriente

En la balanza en cuenta corriente se registra el valor de todos los pagos, por concepto de transacciones corrientes de bienes y servicios que hace un país al resto del mundo.

Cuando el saldo es positivo (superavitario) puede ser utilizado para efectuar:

1. Exportaciones de capital, ya sea para préstamos al exterior
2. Efectuar inversiones directas
3. Incrementar las reservas internacionales del país.

Si el saldo en cambio fuera desfavorable (deficitario) significa que el país, para mantener en equilibrio sus cuentas con el resto del mundo, tiene que:

1. Recurrir a préstamos
2. Recepcionar inversiones directas
3. Reducir sus reservas internaciones netas (RIN).

Ejercicio

1. Si se tiene un saldo deficitario en la Balanza en Cuenta Corriente al orden de 540' millones de nuevos soles.
¿Qué acciones se debería adoptar la entidad responsable en el manejo de esta balanza?. Justifique su respuesta.
2. Diferencia entre la balanza comercial y la balanza de servicios.
3. “El pago de los intereses que realiza un país, por los prestamos que recibe del resto del mundo, se registra en la cuenta capitales”. De una opinión sobre este párrafo. Sustente su respuesta.
4. Averiguar de que países recibió trasferencias el Perú durante los últimos cuatro años, así como las trasferencias que efectuó al resto del mundo.
5. Grafique la balanza en cuenta corriente del Perú durante el ultimo quinquenio. De una opinión sobre este grafico.
6. Averiguar en que año durante 1995 al 2004, la balanza comercial del Perú alcanzo el mayor y menor valor

Estructura de la Balanza en Cuenta Corriente

MERCADERIAS Y SERVICIOS
Exportaciones FOB
Importaciones FOB
A.- BALANZA COMERCIAL
Fletes
Renta de inversiones
Viajes
Otros(transportes servicios Diversos)
B.- BALANZA DE SERVICIOS
C.- PAGOS DE TRANSFERENCIAS
D.- BALANZA EN CUENTA CORRIENTE(A+B+C)

2.4 Balanza de Capitales

La Balanza de capitales se divide en dos:

1. Capitales de largo plazo:

Reconoce las operaciones con el resto del mundo que afectan las disponibilidades del país para financiar sus formaciones de capital o que alteran su posición acreedora/ deudora frente al exterior. Se incluyen principalmente los rubros de:

1.1 Inversiones extranjeras directas:

Constituidas por el ingreso de capitales al país, con deducción de las salidas que corresponden a las inversiones efectuadas por residentes en el exterior. La mayor parte de estas inversiones proviene de empresas multinacionales y transnacionales.

1.2 Préstamos de mediano y largo plazo:

Registra operaciones con instituciones oficiales o privadas de crédito que se orientan al financiamiento de proyectos de inversión de elevado costo y larga maduración. Incluyen también las amortizaciones parciales o totales de los empréstitos concertados.

2. Capitales de corto plazo:

Registran los ingresos y salidas por concepto de operaciones orientadas a cubrir el déficit de carácter coyuntural en la cuenta corriente.

En esta categoría se contabilizan las cuentas bancarias internacionales, que resultan de los movimientos de crédito y débito por comercio internacional o de servicios cuya liquidación se realiza a corto plazo.

También se registra el movimiento de capitales de tipo especulativo.

Estructura de la Balanza de Capitales

CAPITALES
Inversión directa
Prestamos privados
Prestamos públicos
E.- TOTAL DE CAPITAL A LARGO PLAZO
F.- BALANZA NETA BASICA (D+E)
G.- TOTAL DE CAPITAL A CORTO PLAZO –DEG
H.- BALANZA DE PAGOS TOTAL(F+G)
I.- MOVIMIENTO COMPENSATORIO

Errores u Omisiones

Incluye el ajuste por divergencias estadísticas y otros ajustes por conciliación de cuentas o diferencias y otros ajustes por conciliación de cuentas o diferencias por cambio de monedas.

Saldo de la Balanza de Pagos

Muestra el resultado de todas las transacciones comerciales realizadas, este saldo aumentará o disminuirá el monto de las reservas internacionales del país, la entidad responsable adoptara las medidas respectivas para solucionar si el saldo fuera desfavorable

Reservas Internacionales

Se designa así al conjunto de recursos que se emplean como medio de pago internacional a un país, para hacer frente a sus obligaciones con el exterior o el resto del mundo.

Su nivel está determinado por la diferencia entre activos y pasivos internacionales de corto plazo, los cuáles se encuentran en poder del Banco Central de Reserva y del Sistema Financiero Nacional; y se determina por las variaciones positivas o negativas del saldo de la Balanza de Pagos.

Las Reservas Internacionales Netas (RIN)

Al finalizar el año, el país puede obtener mas entradas que salidas como resultado de su comercio exterior, en este caso las reservas han amentado.

Para medir la liquidez de que dispone un país se utilizan varios indicadores económicos, si embargo, el mas usado son las el RIN, que refleja el “capital de trabajo” propio (activos internacionales menos pasivos internacionales de corto plazo) con que se cuenta para efectuar operaciones con residentes de otros países.

Es importante distinguir las Reservas Internacionales Brutas (RIB) de las Reservas Internacionales Netas (RIN).

En las primeras se incluyen las obligaciones que en el corto plazo el país ha adquirido frente a los organismos internacionales, así como los depósitos obligatorios que el país ha realizado en el exterior, los que no necesariamente son de liquidez inmediata.

Son las segundas (RIN), las que permiten financiar los gastos en importaciones y que muestran la real capacidad del país para asumir sus compras y pagos frente al resto del mundo.

En el caso del Perú el Banco Central de Reserva es la institución encargada de velar por las divisas con que cuenta el país, por lo que periódicamente informa sobre el estado de las mismas, distinguiendo las Reservas Internacionales Brutas de las Netas.

Ejercicio

- 1.- Dada la siguiente información hipotética sobre el Comercio Internacional de la Economía peruana en millones de dólares, se pide completar el siguiente cuadro de la balanza de pagos:

	2001	2003
	3,147	
1: Mercancías y Servicios	2,140	3,068
Exportaciones FOB		-463
Importaciones FOB	-54	-56
A. Balanza Comercial	-1,196	
Fletes	27	-43
Renta de inversiones	-194	-296
Viajes		-1,164
Otros	158	132
B. Balanza de servicios		
C. Pagos de transferencia		
D. Balanza en Cta. Cte.		25
2: Capitales	-114	104
Inversión directa	1,436	664
Prestamos públicos	1,233	
Prestamos privados		
E. total de capital a L.P	-734	
F. Balanza neta básica		104
G. Total de capital a C.P		
H. Balanza total		
Movimiento Compensatorio		

- 2.- Investigar sobre las cuentas de la Balanza de Pagos del Perú en los últimos cinco años y dar una explicación sobre los saldos encontrados.
- 3.- Graficar los saldos de la Balanza de Pagos de los últimos cinco años y explicar su comportamiento.
- 4.- Indagar sobre la cuenta capital y compulsar sus valores con cada uno de los últimos tres gobiernos peruanos.
- 5.- Graficar las exportaciones y las importaciones durante los últimos diez años, dar una explicación sobre estas cifras.
- 6.- Comparar los saldos de las Reservas Internacionales de los gobiernos de los últimos dos gobiernos del Perú.

El mercado de divisas

El mercado cambiario

En este mercado se resume el comportamiento de la oferta y la demanda de la moneda extranjera en el país, así como se establece la forma de determinación de tipo de cambio. En nuestro país al moneda extranjera más usada es el dólar.

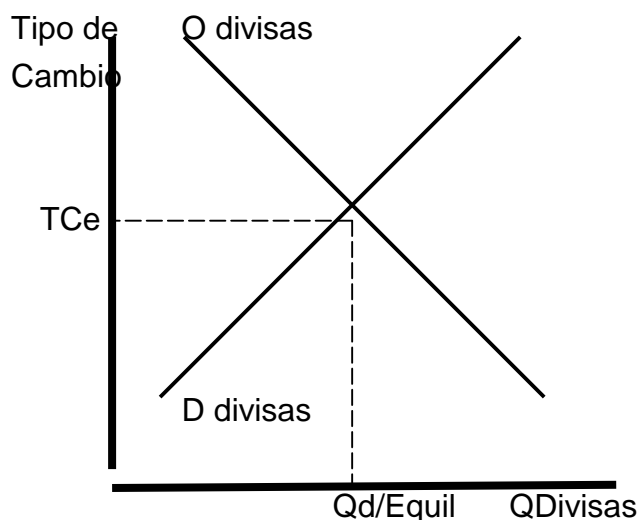
El mercado de ofertas de divisas

La oferta de moneda extranjera está compuesta por aquellos agentes económicos que desean soles a cambio de sus dólares, como ocurre con los exportadores o los inversionistas extranjeros. Cuantos más soles obtenga por cada dólar ofrecido, mayor será su disposición a ofertar dólares a los demandantes.

El mercado de demanda de divisas

La demanda de moneda extranjera en el mercado local está compuesta por aquellas agentes económicos que requieren de dólares para llevar a cabo sus transacciones con otros agentes del resto del mundo como es el caso de los importadores. Cuanto mas soles se tenga que entregar a cambio de un sola, menos cantidad estarán dispuestos a adquirir.

Mercado de divisas



El precio de equilibrio en este mercado constituye el tipo de cambio de equilibrio.

Política cambiaria

El tipo de cambio viene a ser la relación de precios relativos existentes entre la moneda nacional y la moneda extranjera. Desde el punto de vista teórico el tipo de cambio se fija por las variaciones de la oferta y la demanda en el mercado. Dependiendo de la orientación de la política económica del gobierno, se puede presentar hasta dos variantes en el manejo del tipo de cambio:

a) Tipo de cambio fijo

Es aquel en el cual el Estado, a través del ente regulador monetario, fija la paridad cambiaria y la reajusta de acuerdo a los objetos de su política económica.

En este caso, el “Banco Central” deberá ser capaz de cubrir con sus reservas internaciones cualquier discrepancia entre la cantidad demandada y la ofertada para evitar distorsiones en el mercado.

b) Tipo de cambio libre o flexible

Es aquel que se basa en el comportamiento libre del mercado. Tiene una variante denominada de flotación controlada o “sucia”, en la cual la autoridad monetaria establece bandas de flotación para arriba y para abajo del tipo de cambio y si éste excederá cualquiera de los extremos de la banda, ocasiona una intervención temporal en el mercado hasta su vuelta a la normalidad.

La devaluación y revaluación del tipo de cambio

Las variaciones en el tipo de cambio configuran fenómenos de devaluación y/o revaluación de la moneda nacional respecto de la moneda extranjera.

a) Devaluación

Constituye un proceso por el cual el valor de la moneda nacional “disminuye” o se deprecia con respecto a la moneda extranjera. Ejemplo:

Antes :US\$ 1	=	S/. 3.50
Hoy (Devaluación):US\$ 1	=	S/. 3.55

b) Revaluación

Constituye un proceso por el cual se disminuye el tipo de cambio, elevándose o apreciándose el valor de la moneda nacional en términos relativos. Ejemplo:

$$\begin{aligned} \text{Antes US\$ 1} &= \text{S/. 3.55} \\ \text{Hoy (Revaluación):US\$ 1} &= \text{S/. 3.50} \end{aligned}$$

Ambas, devaluación y revaluación, son prácticas que se utilizan para mejorar la situación de competitividad del país en el comercio internacional, mediante el manejo de precios relativos de los productos de importación y exportación.

PRINCIPALES TIPOS DE CAMBIO			
UNIDAD MONETARIA	Moneda local por US\$		Soles por monedas
	Compra	Venta	
Libra esterlina	0,5288	0,5289	6,126
Yen japonés	107,77	107,80	0,030
Euro	0,7706	0,7708	4,203
Franco suizo	1,1935	1,1948	2,712
Dólar canadiense	1,2335	1,2340	2,626
Peso argentino	2,88	2,91	1,113
Real brasileño	2,584	2,586	1,253
Peso mexicano	10,92	11,19	0,290
Peso chileno	570,00	575,00	0,006
Peso boliviano	8,08	8,10	0,400

Fuente: El Comercio

Ejercicios

1.- Dados las funciones siguientes:

a) $D\$ = 20 - 0.7T_c$

$$O\$ = 10 + 0.3T_c$$

b) $D\$ = 400 - 0.6T_c$

$$O\$ = 150 + 0.4T_c$$

c) $D\$ = 60 - 0.9T_c$

$$O\$ = 30 + 0.1T_c$$

d) $D\$ = 300 - 0.8T_c$

$$O\$ = 80 + 0.2T_c$$

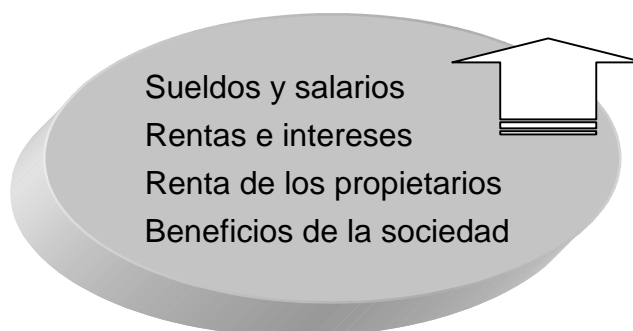
Se pide hallar en cada uno de los problemas propuestos:

- 1.- El TC de equilibrio
- 2.- La cantidad de demanda de divisas
- 3.- La cantidad de oferta de divisas
- 4.- Graficar 1, 2 y 3
- 5.- El total de demanda de divisas de los importadores
- 6.- El total de oferta de divisas de los exportadores
- 7.- Graficar 5 y 6
- 8.- Si el TC de equilibrio varía en 20%, 25%, 30% y 40% en c/f
 - 8.1 La nueva cantidad de oferta de divisas
 - 8.2 La nueva cantidad de demanda de divisas
 - 8.3 El precio del mercado negro (tipo de cambio)
 - 8.4 Graficar 8.1, 8.2 y 8.3

Concepto de renta y producto

Si nos referimos a la renta económica es cualquier pago realizado a un factor de la producción sobre su costo de oportunidad. En cambio si aludimos a la renta nacional se refiere a la suma de todos los ingresos obtenidos por aquellos que proporcionan los factores de producción en los que se consideran a los sueldos y salarios, a las rentas e intereses, a la renta de propietarios y a los beneficios de las sociedades.

En tanto el producto es la cantidad total de bienes y servicios producidos durante todo el año y medido a precios de mercado.



Medición de la actividad económica

Existen tres procedimientos para efectuar la medición de la actividad económica en relación al Producto Bruto Interno (PBI), estos son :

- **EL METODO DE LA PRODUCCION**

Responde a la pregunta:

¿Que se produce en la economía?

Mide el PBI en función del valor agregado de todas las actividades económicas, para ello se calcula primero el valor bruto de la producción, luego el valor de los insumos intermedios, y por diferencia se obtiene el valor agregado de cada actividad.

$$PBI = VBP - PI$$

- **EL METODO DEL GASTO**

Responde a la pregunta:

¿Cómo se utiliza esa producción?

Significa calcular el gasto de consumo de las familias y del gobierno, el gasto en inversión pública y privada, la acumulación de existencias y las exportaciones de bienes y servicios, a cuya suma se le disminuye el valor de las importaciones de bienes y servicios.

$$PBI = C + I + G + X - M$$

ESTRUCTURA DEL PBI SEGÚN TIPO DE GASTO: BASE 1979 - 1994

Componente	Estructura Porcentual		Diferencia %
	1979	1994	
Consumo final	69,7	80,8	11,1
Consumo privado	61,1	72,0	10,9
Consumo del gobierno	8,6	8,8	0,2
Formación bruta de capital	21,7	22,6	0,9
Exportación	27,7	12,8	-14,9
importaciones	19,1	16,2	-2,9
Producto bruto interno	100,0	100,0	----

- **EL METODO DEL INGRESO**

Responde a la pregunta:

¿Cómo se distribuye esta riqueza o el valor agregado?

Para determinar el PBI se requiere calcular la remuneración que perciben los agentes poseedores de los diferentes factores productivos por su participación en el proceso.

$$\text{PBI} = \text{Salarios} + \text{Intereses} + \text{Rentas} + \text{Ganancias}$$

Ejercicio

Diferenciar los siguientes conceptos:

- 1.- Producción intermedia y producción final.
- 2.- Precios de mercado y costo de factores.
- 3.- Producto Nacional Bruto y Producto Nacional Neto

Sistema de cuentas nacionales

¿Qué son las cuentas nacionales?

Las Cuentas Nacionales constituyen un conjunto de registros contables de los agregados macroeconómicos de un país que permiten conocer su estructura económica y su evolución productiva a través del tiempo.

Todos los países del mundo elaboran su contabilidad nacional en concordancia con las recomendaciones proporcionadas por las Naciones Unidas.

La elaboración de las Cuentas Nacionales implica cuantificar todas las transacciones económicas que realiza un país y, establecer los equilibrios contables.

Por tanto estas cuentas indican lo que ha sucedido en la economía de un país en un periodo de tiempo, se representan por identidades y que si mismas no pueden explicar el por que sucedieron los fenómenos económicos.

¿Cuáles son los métodos para construir las cuentas nacionales?

Son tres:

1. Definir las actividades básicas

- a) Producción, son las empresas quienes realizan esta actividad
- b) Gasto, esta actividad esta relacionada con las familias y el gobierno
- c) Acumulación, los intermediarios financieros son quienes captan esta nueva riqueza
- d) Resto del mundo, es el conjunto de países con los que se realiza el comercio internacional

2. Interrelaciones entre las actividades básicas

Donde:

YN: Ingreso Nacional

C: Consumo

S: Ahorro

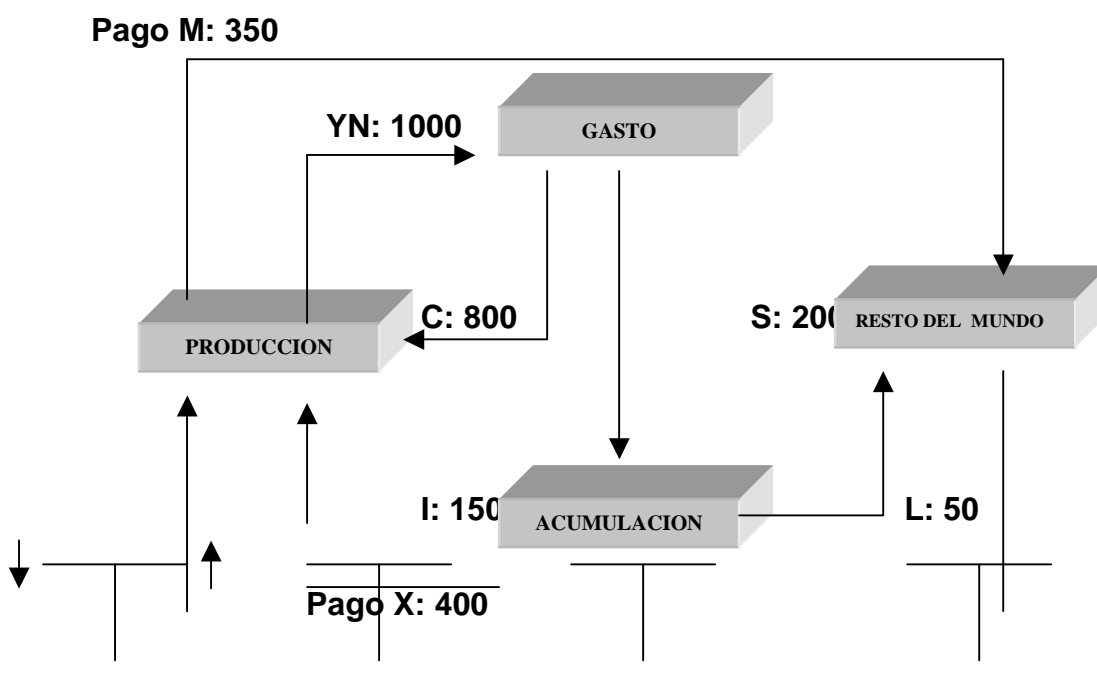
I: Inversión

L: Saldo financiero

M: Importaciones

X: Exportaciones

Interrelaciones de las actividades básicas



3. Sistematización de las actividades básicas

Las cuentas nacionales se sistematizan mediante las cuentas "T", que son registros en donde una de las partes representa entradas y otras salidas.

UN AÑO BASE EN LA CONTABILIDAD NACIONAL

El Año Base representa el año para el cual se establece estadísticamente el universo productivo de la economía, se define la estructura sectorial, la estructura de todas las actividades económicas y la importancia relativa de los productos.

Para este año base se define también una estructura del Sistema de Precios que servirá para valorizar la producción nacional a través del tiempo.

CAMBIO DE AÑO BASE

Cambiar de Período o Año base en las Cuentas Nacionales se refiere a todas las operaciones estadísticas que se realizan para definir un nuevo universo productivo, una nueva estructura. Sectorial, una nueva estructura por actividad económica, una nueva importancia relativa de los productos y un nuevo sistema de precios. Para efectuar el cambio de Año Base: es necesario ejecutar y procesar la información de los Censos Nacionales, Encuestas Especializadas, Estudios Especiales: Registros Administrativos: entre otros.

Realizar el cambio de año base de las Cuentas Nacionales: constituye una tarea compleja que implica un enorme esfuerzo técnico de disponibilidad de un gran volumen de información de todos los agentes de la actividad económica.

Caso Peruano

Las actividades desarrolladas por el INEI, para adoptar 1994 como nueva base de las Cuentas Nacionales, ha implicado desarrollar las cuatro grandes actividades siguientes:

- a. Determinar el Universo Productivo de 1994. Esta tarea consistió en cuantificar las cuentas de producción de 287 categorías de productos y 294 actividades económicas.

- b. Reconstruir la Serie Histórica de los Agregados Macroeconómicos para el período 1979-99. Con el propósito de disponer de la serie histórica de los agregados macroeconómicos con la nueva base, se interpola la serie desde 1979 hasta 1993 y se extrapola la serie desde 1995 hasta 1999.

- c. Elaboración de la Metodología para el cálculo de la producción mensual. Considerando que el INEI elabora y difunde, en forma mensual: los resultados de la evolución de la producción nacional, se ha procedido a actualizar la metodología para obtener este indicador, adecuándola a la nueva estructura productiva de 1994.

- d. Cálculo de la producción mensual con base 1994. A partir del presente año: el cálculo de la producción nacional mensual se realiza con la estructura sectorial correspondiente a 1994.

**DIFERENCIAS DEL PBI EN LOS ANTERIORES CAMBIOS DE BASE
DEL PERU**

Cambio de año base	Valor del PBI		Diferencia en porcentaje
	Con base anterior	Con base nueva	
De 1963 a 1973 Millones de soles de oro	359214	392559	+9,3
De 1973 a 1979 Nuevos soles	3398	3490	+2,7
De 1979 a 1994 Millones de nuevos soles	109025	98577	-9,6

**VALOR DEL PBI NOMINAL CON AÑOS BASE 1979 Y 1994
(Millones de nuevos soles)**

AÑO	BASE 1979	BASE 1994	DIFERENCIA RELATIVA
1994	109025	98577	-9,6%
1995	132745	120720	-9,1%
1996	148279	136776	-7,8%

1997	172389	157089	-8,9%
1998	183179	167026	-8,8%
1999	195844	175856	-10,2%

**ESTRUCTURA DEL PBI SEGÚN GRANDES
SECTORES ECONOMICOS: BASES 1979 – 1994**

Grandes Sectores Económicos	Estructura Porcentual		Diferencia
	1979	1994	1994-1979
PRIMARIO (agropecuario, pesca y minera)	24,7	13,5	-11,2
SECUNDARIA (manufactura y construcción)	28,7	26,9	-1,8
TERCIARIO (transporte, comercio, electricidad, financieros, etc.)	46,6	59,6	13,0
PBI GLOBAL	100,0	100,0	

Producto Nacional Bruto (PNB)

Representa el valor monetario de la totalidad de los bienes finales producidos por el sistema económicos de un país en un periodo de producción dado, excluidos lo insumos importados y añadido el saldo de los factores del exterior.

Se adopta el término nacional para identificar los ingresos originados en el proceso productivo que efectivamente quedan en el país.

$$PNB = PBI + SFE$$

Saldo de Factores del Exterior (SFE)

También denominados factores primarios, vienen a ser los ingresos que un país puede percibir provenientes del exterior, originados por sus factores de producción que operan fuera de las fronteras geográficas del país. A estos ingresos le restamos las salidas que por el mismo concepto se producen y obtenemos así un saldo positivo o negativo.

Los factores mayormente incluidos en este cálculo son: las rentas del trabajo, rentas de la propiedad y de la empresa.

Producto Nacional Neto (PNN)

El valor monetario equivalente al valor del PBN, deducidos los cargos por depreciación de la maquinaria y equipo que participan en el proceso productivo.

$$\text{PNN} = \text{PBN} - \text{DEPRECIACION.}$$

Ingreso o Renta Nacional

Se define como el total de los ingresos percibidos por los factores de la producción (salarios, intereses, rentas y ganancias) por su participación en el proceso productivo de un país

La estructura de la renta nacional determina la forma como se distribuye la renta entre los diferentes agentes económicos e incluye conceptos tales como:

a) Remuneración al Trabajo:

- 1.- Sueldos
- 2.- Salarios

b) Remuneración al Empresario y al Capital

- 1.- Ingresos de independientes y patronos
- 2.- Utilidades de sociedades de capital
- 3.- Impuestos directos
- 4.- Dividendos
- 5.- Utilidades no distribuidas
- 6.- Rentas prediales (alquileres)
- 7.- Intereses de capital
- 8.- Rentas de empresas y propiedades del gobierno

c) Saldo de Factores del exterior

Ingreso Personal

Es la parte de la renta nacional dirigida a las personas naturales y comprende solo los rubros siguientes:

a) Remuneración al Trabajo

- 1.- Sueldos
- 2.- Salarios

b) Remuneración al Empresario y al Capital

- 1.- Ingresos de independientes y patronos.
- 2.- Dividendos pagados a accionistas.
- 3.- Rentas prediales (alquileres).
- 4.- Intereses de capital.

c) Saldo de Factores del Exterior

A este valor se le añade las transferencias del gobierno y otras entidades a favor de las personas (por ejemplo: pensiones de jubilación, montepío, etc.).

Ingreso Personal Disponible

Representa aquella parte del ingreso o renta personal sobre la cual los individuos tienen la atribución de decidir si van a destinarlo al consumo o al ahorro. No todo el ingreso personal puede considerarse como disponible, ya que los individuos están obligados por ley a pagar impuestos al gobierno. Por consiguiente, el ingreso disponible es la cantidad de ingreso personal que queda después de efectuar los pagos de impuestos personales, contribuciones a la seguridad social y otros beneficios sociales.

El grafico adjunto permite visualizar la forma en que participan cada uno de los conceptos indicados en la formación del ingreso nacional, ingreso nacional e ingreso personal disponible.

Participación de los diferentes componentes en el Ingreso Nacional

IMPUESTOS DIRECTOS A LAS UTILIDADES
UTILIDADES NO DISTRIBUIDAS
RENTAS DE EMPRESAS Y PROPIEDADES DEL ESTADO
SUELDOS Y SALARIOS
INGRESOS DE INDEPENDIENTES Y PATRONES
DIVIDENDOS
ALQUILERES
INTERESES
SALDO DE FACTORES DEL EXTERIOR.

Ingreso Personal

SUELDOS Y SALARIOS
INGRESOS DE INDEPENDIENTES Y PATRONES
DIVIDENDOS
ALQUILERES
INTERESES
SALDO DE FACTORES DEL EXTERIOR
(+)
TRANSFERENCIAS DEL ESTADO Y OTRAS INSTITUCIONES A LAS PERSONAS
(-)
CONTRIBUCIONES A SEGURIDAD SOCIAL Y OTROS BB.SS
(-)
IMPUESTOS DIRECTOS A LAS PERSONAS

PBI real PBI nominal

El Producto Bruto Interno nominal mide el valor de la producción de bienes finales y servicios usando precios corrientes.

El producto Bruto Interno real mide el valor de la producción de bienes finales y servicios usando los precios que prevalecían en algún periodo base, alternativamente se le denomina PBI a precios constantes, un aumento del PBI real significa que se ha expandido la producción de bienes y servicio medido a un periodo de tiempo específico.

La comparación del PBI real de un año a otro nos permite decir si la economía ha producido más o menos bienes y servicios. La comparación del PBI nominal de un año a otro no nos permite comparar las cantidades de bienes y servicios producidos en esos dos años, es posible que el valor que muestre sea mucho mayor debido a la inflación y no a una mayor producción.

Ejercicio

Asumiendo que en la economía solo hay dos bienes: polos y correas, con sus precios y cantidades respetivas en cada año.

Cuadro de Producción de bienes

Años	Polos		Correas	
	Precio	Cantidad (miles)	Precio	Cantidad (miles)
1999	30	100	10	200
2000	35	100	12	200
2001	35	200	15	350
2002	40	200	15	350
2003	44	450	18	500
2004	50	450	20	500

Cuadro de índice de precios

Bienes	1999	2000	2001	2002	2003	2004
Polos						
Correas						

Año Base 2001= 100

Cuadro del deflactor del PBI

Años	1999	2000	2001	2002	2003	2004
Deflactor						

Con la información presentada se pide hallar:

1. El PBI absoluto nominal del periodo 1999 al 2004
2. Graficar el PBI absoluto nominal del periodo 1999 al 2004
3. El PBI relativo nominal del periodo 2000 al 2004
4. Graficar el PBI relativo nominal del periodo 2000 al 2004
5. Completar el cuadro del índice de precios
6. El PBI absoluto real del periodo 1999 al 2004
7. Graficar el PBI absoluto real del periodo 2000 al 2004
8. El PBI relativo real del periodo 2000 al 2004
9. Graficar el PBI relativo real del periodo 2000 al 2004
10. Completar el cuadro del deflactor del PBI
11. Determinar el PBI acumulado del periodo 1999 al 2004
12. Determinar el PBI promedio del periodo 1999 al 2004
13. Graficar el PBI acumulado y el PBI promedio

El Producto Nacional Bruto Per Capita

Corresponde al valor de la producción de un periodo determinado usualmente un año dividido entre la población de ese periodo. Por ejemplo para el caso del Perú el PBI per cápita de 1999 en dólares asciende a 2065 dólares, calculado a partir del PBI nominal en nuevos soles, dividido entre la población estimada y el tipo de cambio promedio anual de 1999.

De acuerdo a CEPAL, el PBI per cápita de 1998 a precios constantes de 1995 es 2642 dólares. Según el Banco Mundial, el PBI per cápita de 1998 es de 2460 dólares y el BID estima el PBI

per cápita de 1997 a precios constantes de 1990, en 2083 dólares.

En consecuencia, a pesar de que son años diferentes y distintas valoraciones, se puede apreciar que no existen diferencias significativas en el PBI per cápita con la nueva base y el de los Organismos Internacionales.

Ejercicio

1. Ingrese a www.conasev.gob.pe y de las memorias de conasev obtenga el PBI real y la población del periodo 1992 al 2004, determine el PBI per cápita que esta institución señala para el caso del Perú.
2. Busque información del PBI per capita del bloque económico del CAN y compárelo con el del Perú. De su opinión.
3. Si le preguntaran en cual de los países del numeral 2, le gustaría vivir. De una respuesta con sustento objetivo.

Medida del bienestar económico

Definiciones

Coeficiente de Gini Mide el grado en que la distribución del ingreso (o del consumo) entre individuos u hogares de un país se desvía de una distribución en condiciones de perfecta igualdad. Un valor de cero representa igualdad perfecta, y de 100, desigualdad total.

Esperanza de vida al nacer Número de años que viviría un recién nacido si las pautas de mortalidad imperantes en el momento de su nacimiento siguieran siendo las mismas a lo largo de toda su vida.

Índice de desarrollo humano (IDH) El IDH es un índice compuesto que se basa en tres indicadores: longevidad, medida en función de la esperanza de vida al nacer; nivel educacional, medido en función de una combinación de la tasa de alfabetización de adultos (ponderación, dos tercios) y la tasa bruta de matriculación combinada primaria, secundaria y terciaria (ponderación, un tercio), y nivel de vida, medido por el PIB per cápita (PPA, dólares).

Índice de educación Uno de los tres índices componentes del índice de desarrollo humano. Se basa en la tasa de alfabetización de adultos y la tasa combinada bruta de matriculación primaria, secundaria y terciaria.

Índice de pobreza humana (IPH) El índice de pobreza humana de los países en desarrollo (IPH – 1) mide las privaciones en tres dimensiones de la vida humana: la longevidad, los conocimientos y un nivel de vida decoroso.

Índice de pobreza humana (IPH-2) para países miembros de la OCDE seleccionados. Índice compuesto que mide las privaciones en tres aspectos básicos que se reflejan en el índice de desarrollo humano —la longevidad, los conocimientos y el nivel de vida decoroso— y también refleja la exclusión social.

Población por debajo del umbral de pobreza de ingreso

Porcentaje de la población que vive por debajo de una línea de pobreza determinada:

- 1 dólar diario – a los precios internacionales de 1985 (equivalente a 1,08 dólares a los precios internacionales de 1993), ajustado en función de la paridad de poder adquisitivo.
- 4 dólares diarios – a los precios internacionales de 1990, ajustados en función de la paridad de poder adquisitivo.

- 11,00 dólares diarios (por persona, familia de tres) – a los precios internacionales de 1994, ajustado en función de la paridad de poder adquisitivo
- Límite nacional de pobreza – el límite de pobreza considerado apropiado para un país por sus autoridades.
- 50% de la mediana de ingreso – 50% de la mediana del ingreso familiar disponible.

Ejercicio

Dado la clasificación siguiente de los países por la ONU

1. Desarrollo humano alto (IDH de 0.800 y mayor)
2. Desarrollo humano medio (IDH de 0,500 a 0,799)
3. Desarrollo humano bajo (IDH inferior a 0,500)

Se pide investigar en Internet:

1. Dos países latinoamericanos que se encuentren en los numerales 1, 2 y 3
2. Dos países europeos que se encuentren en los numerales 1, 2 y 3
3. Dos países asiáticos que se encuentren en los numerales 1, 2 y 3

Modelo de determinación de la renta

Dado las funciones siguientes:

$$Y = C$$

$$C = 20 + 80/100 Yd$$

$$Y = Yd$$

Se pide hallar :

$Y_e = \dots\dots\dots$

$K = \dots\dots\dots$

Ejercicio

1. Precisar si es Falso (F) o Verdadero (V)

a) $b > 1$ ()

b) $s + b = 1$ ()

c) $PM_eC + PM_gS = 1$ ()

d) La PM_gC es el incremento en el ingreso ()

e) $PM_eS + 1 = PM_eC$ ()

f) $-1 + s = b$ ()

2. ¿Qué significa, $PM_gC = 0.60$?

3. ¿Qué significa $PM_eS = 0.20$?

Oferta y demanda agregada

La demanda agregada es la relación que existe entre la cantidad demandada de PBI y el índice general de precios.

Por tanto cuanto mayor es el índice general de precio, menor es la cantidad demandada, a nivel agregado. De la misma manera, cuanto menor es el índice general de precios, mayor es la cantidad demandada nivel agregado.

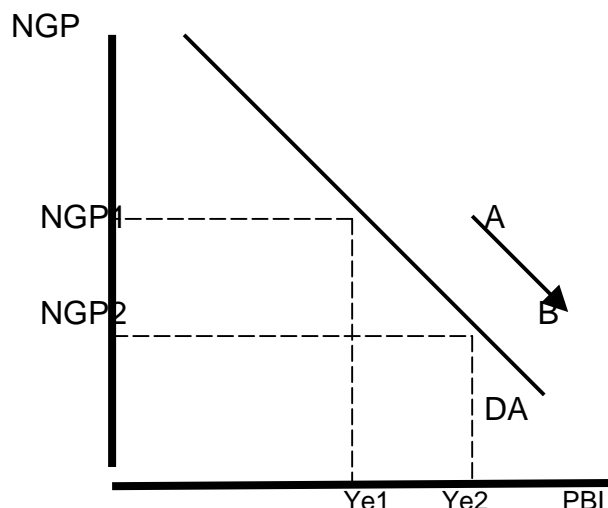
En términos simbólicos:

$$PBI = C + I + G + (X - M)$$

Por tanto, la demanda agregada será la suma de la demanda de bienes y servicios por parte de las familias (C), la demanda de

bienes de capital que provenga de las empresas (I), la demanda del gobierno de bienes y servicios (G) y la demanda correspondiente a las exportaciones netas (X - M).

Demanda Agregada



Factores que determinan la demanda agregada

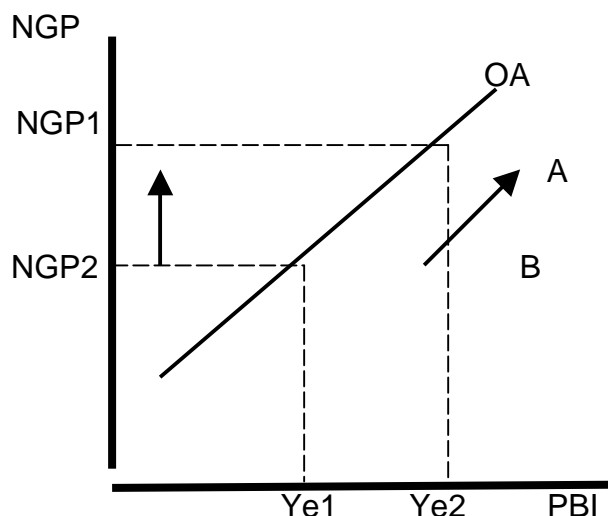
- a) La cantidad de dinero
- b) La tasa de interés
- c) El tipo de cambio
- d) Los impuestos
- e) Las expectativas inflacionarias
- f) Las expectativas de ingresos futuros
- g) El gasto público
- h) El nivel de actividad económica de los países extranjeros con quienes el Perú tiene mayor vinculación comercial

La oferta agregada es la relación que existe entre el nivel general de precios (P) y la cantidad ofertada o producida de bienes y servicios en la economía (Y), es decir la oferta agregada nos

referencia que ocurrirá con el PBI ofertado si el nivel de precios al productor varia.

La oferta agregada de un país varia en función del tiempo, se puede diferenciar entre oferta agregada de largo plazo y de corto plazo; estas están dadas por la mayor o menor flexibilidad de precios, en el largo plazo se asume que todos los precios de la economía son flexibles.

Oferta Agregada



Ejercicios

Se sugiere emplear información del BCRP vía Internet:

1. Averiguar la demanda agregada del Perú en los últimos cinco años.
2. Comente sobre el consumo de las familias con respecto a los demás sectores que integran el PBI.
3. Graficar los componentes del PBI durante los cinco años, basados en términos relativos.
4. Cuantificar los factores que determinan la demanda agregada de los últimos tres años.

-
5. Averiguar los componentes y valores de la oferta agregada del Perú en los últimos cinco años.
Graficar en función a términos relativos.

Multiplicador del PNB real

Se denomina al multiplicador a la cantidad por la que se multiplica un cambio del gasto agregado para determinar el cambio que genera e; gasto de equilibrio.

Par calcular el multiplicador, dividimos el cambio del PBI real de equilibrio entre el cambio del gasto autónomo.

$$Y_d = Y$$

$$C = f(Y_d)$$

$$C = c + b Y_d$$

Donde:

Y_d: Ingreso disponible

C: Consumo

c: Consumo autónomo

k: Multiplicador

Igualando

$$Y = C$$

Pero:

$$C = c + b Y_d$$

Entonces:

$$Y = c + b Y_d$$

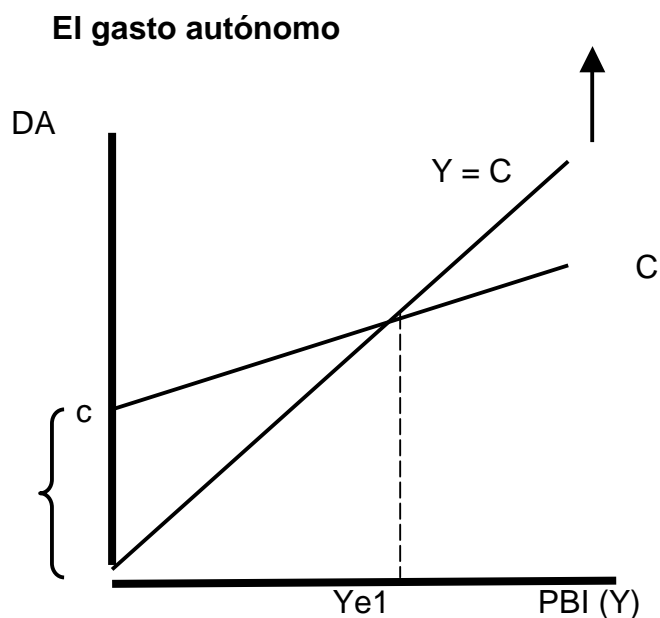
$$Y - b Y_d = c$$

$$Y (1 - b) = c$$

$$Y = c * 1 / (1 - b)$$

Luego:

$$1 / (1 - b) = k$$



La oferta agregada y los ciclos económicos

Ciclos Económicos

Son las oscilaciones regulares en el nivel de actividad de los negocios a través de cierto periodo. Podemos decir también que

son las fluctuaciones que se presentan en la actividad económica total (fluctuación de la producción, el empleo, el nivel de precios, etc.)

¿Qué es lo que causa los ciclos de negocios?

Para explicar las fluctuaciones de los ciclos de negocios, los economistas de hoy en día, distinguen a menudo entre acontecimientos externos e internos.

Los acontecimientos externos ocurren fuera del Sistema económico, los internos ocurren dentro de la economía misma. Desgraciadamente, estos factores no explican completamente las causas de todos los ciclos de negocios.

a) Factores externos.

Algunos ejemplos podrían incluir los inventos y las innovaciones, las guerras, los acuerdos de: comercio internacional, y otros acontecimientos políticos y sociales significativos.

b) Factores internos.

Estos pueden iniciar una expansión o contracción de la economía. Tres de estos factores internos son el consumo, la inversión empresarial y la actividad gubernamental.

- El consumo. Cuando se incrementa el gasto de los consumidores, las empresas aumentan su producción, el empleo. Así se entra en un periodo de expansión. Cuando disminuye el gasto de los consumidores, ocurre lo contrario. Se reduce la producción, se genera desempleo y la economía entra en un periodo de recesión.
- La actividad gubernamental. Las políticas gubernamentales pueden afectar el ciclo de negocios de dos maneras. Una es a través de la política fiscal, que es la facultad que tiene el gobierno de poner impuestos y gastar. La otra es a través de las

políticas monetarias, que regulan la oferta de dinero y crédito en circulación.

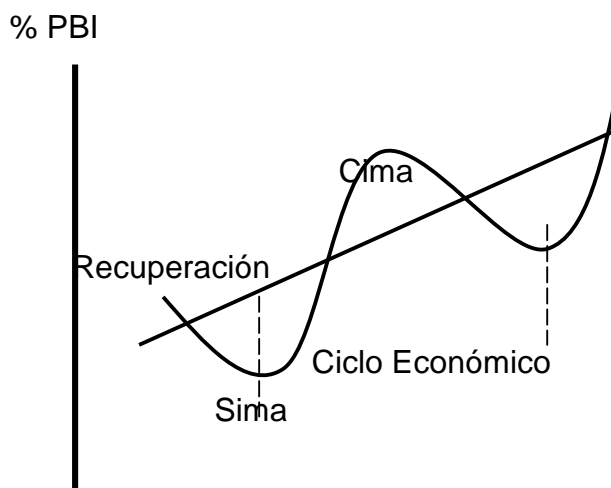
Fases del ciclo económico

- a) Apogeo. En esta fase, las empresas producen a su plena capacidad cerca de ella.
- b) Depresión. Es el periodo mas bajo del ciclo económico a partir del cual se inicia la expansión.
- c) Recesión. Sus características principales son la caída del consumo industrial así como de la producción de la industria; el consumo doméstico también cae, al igual que el ahorro.
- d) Reactivación. Se la llama también reanimación. La economía presenta mejores indicadores con respecto a la producción, el consumo, la inversión.

Características

Un ciclo consiste básicamente en expansiones, recesiones, recuperaciones y contracciones que se funden con la fase expansiva del ciclo siguiente; esta secuencia de cambios es recurrente, pero no periódica; en su duración, los ciclos económicos varían desde algo más de un año hasta diez o doce años

Ciclo Económico



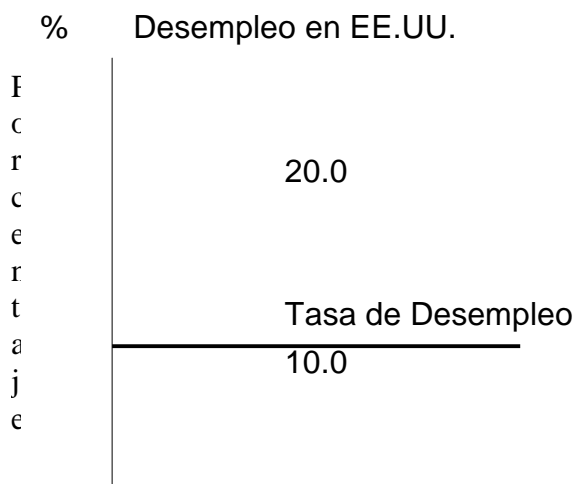
Periodos

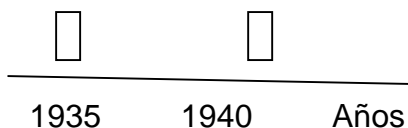
Ejercicios

- 1.- Definir crisis económica y sus causas
- 2.- Establecer en que gobiernos del Perú hubo crisis económica e identifique sus orígenes y sus causas

Depresión y recesión

Corresponde a una depresión a un extenso periodo de tiempo con un desempleo muy elevado y gran exceso de capacidad, por lo general una depresión requiere tasas de desempleo de un 10% o más a lo largo de unos dos años o mas; mientras que la recesión es una disminución de la renta, en la producción, empleo y comercio por un periodo de seis meses a un año, caracterizado por contracciones en muchos sectores de la economía.





Inflación y estanflación

Se define la inflación como el incremento del nivel medio de precios. Esta se puede originar por diferentes características o situaciones, entre las que se señalan, la inflación por empujón de costos, inflación por poder de mercado, inflación por tirón de demanda, inflación prematura, inflación prematura; mientras que la estanflación se define como la coexistencia de una tasa de desempleo elevada (estancamiento) unida a la inflación.

Ejercicio

1. Grafique la inflación del Perú, generada los últimos diez años.
2. Comente en que gobierno se dio una mayor inflación. Justifique su respuesta.

Las proyecciones de las instituciones ¿Por qué no coinciden?

ANEXO

PBI 2003

Sectorial	Gobierno	Banco Continental	Banco Wiese	Banco de Crédito	Alpha Consult	IPE	Apoyo
Agropecuario	3.1	0.5	2.1	-1.5	3.0	0.8	-0.1
Pesca	4.0	-5.0	-5.4	-10.0		-5.6	-11.9
Minería	3.8	5.3	4.0	3.8	7.0	4.5	6.7
Manufactura	4.1	4.3	4.1	3.7	3.6	4.3	4.2
Construcción	5.2	6.5	4.7	4.5		6.0	6.0
Comercio	3.8	2.5	3.3	3.2	2.9		2.5
Otros	4.0	2.7	3.5	3.5	3.2	3.0	3.3
PBI global	4.0	3.0	3.5	3.0	3.7	3.2	3.3

INCOTERMS 2000

El objetivo de los INCOTERMS 2000, es establecer una serie de reglas internacionales para su aplicación, cumplimiento y control

a través de la Cámara de Comercio Internacional (CCI). En razón que el fin de la CCI es promover el comercio internacional y un sistema de inversiones abierto a la economía de mercado a nivel mundial.

La Cámara de Comercio Internacional publicó por primera vez en 1936 una serie de reglas internacionales para la interpretación de los términos comerciales. Estas reglas fueron conocidas con el nombre de "INCOTERMS 1936", los cuales han tenido ciertas modificaciones como consecuencia de la permanente revisión, interpretación y control, como por ejemplo en los años: 1953, 1967, 1976, 1980 y 1990.

En tal sentido, llegamos al año 2000 con unos Incoterms debidamente revisados y acorde a las circunstancias actuales respecto a las prácticas comerciales en vigor dentro del marco de la globalización.

**INCOTERMS 2000
CLASIFICACION**

GRUPO E	EXW	En Fabrica (... lugar designado)
SALIDA	FCA	Franco transportista
GRUPO F	FAS	(... lugar designado)
Transporte principal no pagado.	FOB	Franco al costado del buque (... puerto de carga convenido)
		Franco a bordo (... puerto de carga convenido)
GRUPO C	CFR	Coste y flete
Transporte principal pagado	CIF	(...puerto de destino convenido)
	CPT	Coste, seguro y flete
	CIP	(..puerto de destino Convenido)
		Transporte pagado hasta (... lugar de destino convenido)
		Transporte y seguro pagado hasta (... lugar de destino convenido)
GRUPO D	CFR	Entregada en frontera (... lugar convenido)
LLEGADA	DES	Entregada sobre buque
	DEQ	(...puerto de destino convenido)
	DDU	Entregada en muelle
	DDP	(...puerto de destino convenido)
		Entregada derechos no pagados(... lugar de destino convenido)
		Entregada derechos pagados (... lugar de destino convenido)

Fuente: Edilcex S.A. / Cámara de Comercio Internacional – CCI

Elaboración: Rudoff Villaverde Ch.

Administrador de la lista de interés "Comercio Exterior Peruano"

EXW

Ex Works

EN FABRICA (... lugar convenido)

«En Fábrica» significa que el vendedor realiza la entrega de la mercancía cuando la pone a disposición del comprador en el establecimiento del vendedor o en otro lugar convenido (es decir, taller, fábrica, almacén, etc.), sin despacharla para la exportación ni cargarla en un vehículo receptor.

Este término define así, la menor obligación del vendedor, debiendo el comprador asumir todos los costes y riesgos inherentes a la recepción de la mercancía en los locales del vendedor.

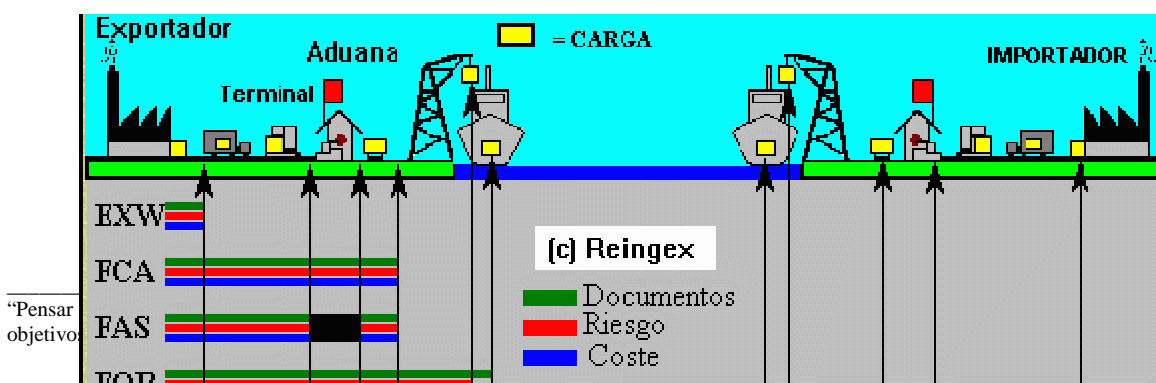
FCA

Free CArrier

FRANCO TRANSPORTISTA (... lugar convenido)

«Franco Transportista» significa que el vendedor entrega la mercancía, despachada para la exportación, al transportista nombrado por el comprador en el lugar convenido. Debe observarse que el lugar de entrega elegido influye en las obligaciones de carga y descarga de la mercancía en ese lugar. Si la entrega tiene lugar en los locales del vendedor, éste es responsable de la carga. Si la entrega ocurre en cualquier otro lugar, el vendedor no es responsable de la descarga.

Este término puede emplearse con cualquier modo de transporte, incluyendo el transporte multimodal.



FAS

Free Alongside Ship

FRANCO AL COSTADO DEL BUQUE (... puerto de carga convenido)

«Franco al Costado del Buque» significa que el vendedor realiza la entrega cuando la mercancía es colocada al costado del buque en el puerto de embarque convenido. Esto quiere decir que el comprador ha soportar todos los costes y riesgos de pérdida o daño de la mercancía desde aquel momento. El término FAS exige al vendedor despachar la mercancía en aduana para la exportación. REPRESENTA UN CAMBIO COMPLETO RESPECTO DE LAS ANTERIORES VERSIONES DE LOS INCOTERMS, QUE EXIGÍAN AL COMPRADOR QUE ORGANIZARÁ EL DESPACHO ADUANERO PARA LA EXPORTACIÓN. Sin embargo, si las partes desean, que el comprador despache la mercancía para la exportación, deben dejarlo claro añadiendo expresiones explícitas en ese sentido en el contrato de compraventa. Este término puede usarse únicamente para el transporte por mar o por vías de navegación interior.

FOB

Free On Board

FRANCO A BORDO (... puerto de carga convenido)

«Franco A Bordo» significa que el vendedor realiza la entrega cuando la mercancía sobrepasa la borda del buque en el puerto de embarque convenido. Esto quiere decir que el comprador debe soportar todos los costes y riesgos de pérdida o daño de la mercancía desde aquel punto. El término FOB exige al vendedor despachar la mercancía en aduana para la exportación.

Este término puede ser utilizado sólo para el transporte por mar o por vías navegables interiores. Si las partes no desean que la entrega de la mercancía se efectúe en el momento que sobrepasa la borda del buque, debe usarse el término FCA.

CFR

Cost and FReight

COSTE Y FLETE (... puerto de destino convenido)

«Coste y Flete» significa que el vendedor realiza la entrega cuando la mercancía sobrepasa la borda del buque en el puerto de embarque.

El vendedor debe pagar los costes y el flete necesarios para llevar la mercancía al puerto de destino convenido, pero el riesgo de pérdida o daño de la mercancía, así como cualquier coste adicional debido a sucesos ocurridos después del momento de la entrega, se transmiten del vendedor al comprador. El término CFR exige al vendedor el despacho aduanero de la mercancía para la exportación.

Este término puede ser utilizado para el transporte por mar o por vías negociables interiores. Si las partes no desean que la entrega de la mercancía se efectúe en el momento en que sobrepasa la borda del buque, debe usarse el término CPT.

CIF

Cost, Insurance and Freight

COSTE, SEGURO Y FLETE (... puerto de destino convenido)

«Coste, Seguro y Flete» significa que el vendedor realiza la entrega cuando la mercancía sobrepasa la borda del buque en el puerto de embarque convenido. El vendedor debe pagar los costes y el flete necesarios para llevar la mercancía al puerto de destino convenido, pero el riesgo de pérdida o daño de la mercancía, así como cualquier coste adicional debido a sucesos ocurridos después del momento de la entrega, se transmiten del vendedor al comprador. No obstante, en condiciones CIF, el vendedor debe también procurar un seguro marítimo para los riesgos del comprador por pérdida o daño de la mercancía durante el transporte. Consecuentemente, el vendedor contrata el seguro y paga la prima correspondiente.

El comprador ha de observar que, bajo el término CIF, el vendedor está obligado a conseguir un seguro sólo con cobertura mínima. Si el comprador desea mayor cobertura, necesitará acordarlo expresamente con el vendedor o bien concertar su propio seguro adicional. El término CIF exige al vendedor despachar la mercancía para la exportación.

Este término puede ser utilizado sólo para el transporte por mar o por vías navegables interiores. Si las partes no desean que la entrega de la mercancía se efectúe en el momento que sobrepasa la borda del buque, debe usarse el término CIP.

CPT

Carriage Paid To

TRANSPORTE PAGADO HASTA (... lugar de destino convenido)

«Transporte Pagado Hasta» significa que el vendedor realiza la entrega de la mercancía cuando la pone a disposición del transportista designado por él; pero, además, que debe pagar los costes del transporte necesario para llevar la mercancía al destino convenido.

Esto significa que el comprador asume todos los riesgos y cualquier otro coste contraídos después que la mercancía haya sido así entregada. «Transportista» significa cualquier persona que, en un contrato de transporte, se compromete a efectuar o

hacer efectuar un transporte por ferrocarril, carretera, aire, mar, vías navegables interiores o por una combinación de esos modos. Si se utilizan transportistas sucesivos para el transporte al destino convenido, el riesgo se transmite cuando la mercancía se ha entregado al primer porteador.

El término CPT exige que el vendedor despache la mercancía de aduana para la exportación. Este término puede emplearse con independencia del modo de transporte, incluyendo el transporte multimodal.

CIP

Carriage and Insurance Paid to

TRANSPORTE Y SEGURO PAGADO HASTA (... lugar de destino convenido)

«Transporte y Seguro Pagados hasta» significa que el vendedor realiza la entrega de la mercancía cuando la pone a disposición del transportista designado por él mismo pero, debe pagar, además, los costes del transporte necesario para llevar la mercancía al destino convenido. Esto significa que el comprador asume todos los riesgos y cualquier otro coste adicional que se produzca después que la mercancía haya sido así entregada. No obstante, bajo el término CIP el vendedor también debe conseguir un seguro contra el riesgo que soporta el comprador por la pérdida o daño de la mercancía durante el transporte.

Consecuentemente, el vendedor contrata el seguro y paga la prima del seguro. El comprador debe observar que, según el término CIP, se exige al vendedor conseguir un seguro sólo con cobertura mínima.

Si el comprador desea tener la protección de una cobertura mayor, necesitará acordarlo expresamente con el vendedor o bien concertar un seguro complementario.

«Transportista», significa cualquier persona que, en un contrato de transporte, se compromete a efectuar o hacer efectuar un transporte por ferrocarril, carretera, aire, mar, vías navegables interiores o por una combinación de esos modos de transporte. Si se utilizan transportistas sucesivos para el transporte al lugar de destino convenido, el riesgo se transmite cuando las mercancías se hayan entregado al primer porteador.

El término CIP exige que el vendedor despache la mercancía de aduana para la exportación. Este término puede emplearse con independencia del modo de transporte, incluyendo el transporte multimodal.

DAF

Delivery At Frontier

ENTREGADA EN FRONTERA (... lugar convenido)

«Entregadas en Frontera» significa que el vendedor realiza la entrega cuando la mercancía es puesta a disposición del comprador sobre los medios de transporte utilizados y no descargados, en el punto y lugar de la frontera convenidos, pero antes de la aduana fronteriza del país colindante, debiendo estar la mercancía despachada de exportación pero no de importación. El término «frontera» puede usarse para cualquier frontera, incluida la del país de exportación. Por lo tanto, es de vital importancia que se defina exactamente la frontera en cuestión, designando siempre el punto y el lugar convenidos a continuación del término DAF. No obstante, si las partes desean que el vendedor se responsabilice de la descarga de la mercancía de los medios de transporte utilizados y asuma los riesgos y costes de descarga, deben dejarlo claro añadiendo expresiones explícitas en ese sentido en el contrato de compraventa. Este término puede emplearse con independencia del modo de transporte cuando la mercancía deban entregarse en una frontera terrestre. Cuando la entrega deba tener lugar en el puerto de destino, a bordo de un buque o en un muelle (desembarcadero), deben usarse los términos DES o DEQ.

DES

Delivery Ex Ship

ENTREGADA SOBRE BUQUE (... puerto de destino convenido)

«Entregada Sobre Buque» significa que el vendedor realiza la entrega cuando la mercancía es puesta a disposición del comprador abordo del buque, no despachada de aduana para la importación, en el puerto de destino convenido. El vendedor debe soportar todos los costes y riesgos inherentes al llevar la mercancía al puerto de destino acordado con anterioridad a la descarga. Si las partes desean que el vendedor asuma los costes y riesgos de descargar la mercancía, debe usarse el término

DEQ. El término DES puede usarse únicamente cuando la mercancía deba entregarse a bordo de un buque en el puerto de destino, después de un transporte por mar, por vía de navegación interior o por un transporte multimodal.

DEQ

Delivery Ex Quay

ENTREGADA EN MUELLE (... puerto de destino convenido)

«Entregada En Muelle» significa que el vendedor realiza la entrega cuando la mercancía es puesta a disposición del comprador, sin despachar de aduana para la importación, en el muelle (desembarcadero) del puerto de destino convenido. El vendedor debe asumir los costes y riesgos ocasionados al llevar la mercancía al puerto de destino convenido y al descargar la mercancía sobre muelle (desembarcadero).

El término DEQ exige del comprador el despacho aduanero de la mercancía para la importación y el pago de todos los trámites, derechos, impuestos y demás cargas exigibles a la importación. Representa un cambio completo respecto de las versiones anteriores de los incoterms que ponían a cargo del vendedor el despacho aduanero para la importación.

Si las partes desean incluir entre las obligaciones del vendedor todos o parte de los costes exigibles a la importación de la mercancía, deben dejarlo claro añadiendo expresiones explícitas en ese sentido en el contrato de compraventa.

Este término puede usarse únicamente cuando la mercancía sea entregada, después de su transporte por mar, por vías de navegación interior o por transporte multimodal, y descargada del buque sobre muelle (desembarcadero) en el puerto de destino convenido.

Sin embargo, si las partes desean incluir en las obligaciones del vendedor los riesgos y costes de la manipulación de la mercancía desde el muelle a otro lugar (almacén, terminal, estación de transporte, etc.) dentro o fuera del puerto, deberían usar los términos DDU o DDP.

DDU

Delivered Duty Unpaid

ENTREGADA DERECHOS NO PAGADOS (... lugar de destino convenido)

«Entregada Derechos No Pagados», significa que el vendedor realiza la entrega la mercancía al comprador, no despachada de aduana para la importación y no descargada de los medios de transporte, a su llegada al lugar de destino convenido. El vendedor debe asumir todos los costes y riesgos contraídos. al llevar la mercancía hasta aquel lugar, diversos de, cuando sea pertinente, cualquier «derecho» (término que incluye la responsabilidad y los riesgos de realizar los trámites aduaneros, y pagar los trámites, derechos de aduanas, impuestos y otras cargas) exigible a la importación en el país de destino. Ese «derecho» recaerá sobre el comprador, así como cualquier otro coste y riesgo causados por no despachar oportunamente la mercancía para la importación. Sin embargo, si las partes desean que el vendedor realice los trámites aduaneros y asuma los costes y riesgos que resulten de ellos, así como algunos de los costes exigibles a la importación de la mercancía, deben dejarlo claro añadiendo expresiones explícitas en ese sentido en el contrato de compraventa. Este término puede emplearse con independencia del modo de transporte, pero cuando la entrega deba tener lugar en el puerto de destino a bordo del buque o sobre muelle (desembarcadero), deben entonces usarse los términos DES o DEQ.

DDP

Delivery Duty Paid

ENTREGADA DERECHOS PAGADOS (... lugar de destino convenido)

«Entregada Derechos Pagados» significa que el vendedor realiza la entrega de la mercancía al comprador, despachada para la importación y no descargada de los medios de transporte, a su llegada al lugar de destino convenido.

El vendedor debe soportar todos los costes y riesgos contraídos al llevar la mercancía hasta aquel lugar, incluyendo, cuando sea pertinente, cualquier «derecho» (término que incluye la responsabilidad y los riesgos para realizar los trámites aduaneros, y el pago de los trámites, derechos de aduanas, impuestos y otras cargas) exigibles a la importación en el país de destino. Mientras que el término EXW representa la menor obligación para el vendedor, DDP representa la obligación máxima. Este término no debe usarse si el vendedor no puede, ni directa ni indirectamente, obtener la licencia de importación. Sin embargo, si las partes desean excluir de las obligaciones del vendedor algunos de los costes exigibles a la importación de la mercancía (como el impuesto de valor añadido: IVA), deben dejarlo claro, incluyendo expresiones explícitas en ese sentido en el contrato de compraventa. Si las partes desean que el comprador asuma todos los riesgos y costes de la importación, debe usarse el término DDU. Este término puede emplearse con independencia del modo de transporte, pero cuando la entrega deba tener lugar en el puerto de destino a bordo del buque o sobre muelle (desembarcadero) deben usarse los términos DES o DEQ.

REFERENCIA BIBLIOGRAFICA

- BANCO CENTRAL DE RESERVA. **El Sector Externo y las Reservas Internacionales.**
- KAFKA, Folke. **Análisis Económico.**
- MILLER / PULSINELLI. **Moneda y Banca.**
- PARKIN, Michael. **Macroeconomía.**
- INSTITUTO APOYO. **Economía para todos**
- www. bcr.gob.pe
- www. inei.gob.pe
- JAVANOVICH, Harcourt Brace. **Principios de Economía: Macroeconomía**

Referencias bibliográficas

- SAMUELSON, Paul A. **Curso de economía moderna.** Edición Aguilar. 1964.
- KAFKA, Folke. **Teoría económica.** Centro de investigación de la Universidad del Pacífico. 1984.
- ZAVALA, Abel Andrés. **Elementos básicos de economía.** Editorial San Marcos. 1998.
- Instituto Apoyo. **Economía para todos.** Editorial Bruño. 1997.
- DOMINICK, Salvatore. **Microeconomía.** Editorial McGraw – Hill Latinoamericana S.A. 1976
- TODARO, Michael P. **Economía para un mundo en desarrollo.** Fondo de cultura económica / economía contemporánea. 1987.

- SAMUELSON, Paul A. – NORDHAUS, William D.
Economía. Editorial McGRAW – HILL / Interamericana de España S.A. 1993.
- PARKEN, Michael – ESQUIVEL, Gerardo. **Microeconomía, versión para Latinoamérica.** Editorial Pearson Educación. 2001.
- BOLOÑA, Carlos. **Experiencias para una economía al servicio de la gente.** Editorial Nuevas técnicas educativas S.A.C. 2000.