

ABSTRAK

Tujuan dari penelitian ini adalah untuk mendapatkan prediksi atau estimasi penjualan sepeda motor honda berdasarkan data penjualan sepeda motor honda pada PT. Platina Mulia Abadi, Regresi linear ini digunakan sebagai metode prediksi dengan kualitas atau jumlah sepeda motor honda yang terjual sebagai variabel akibat dan periode penjualan sepeda motor honda sebagai variabel penyebab. PT. Platina Mulia Abadi adalah perusahaan yang bergerak di bidang transportasi dan layanan otomotif khususnya di penjualan sepeda motor honda. Karena tidak tetapnya jumlah penjualan sepeda motor honda pada PT. Platina Mulia Abadi sedikit menghambat perkembangan perusahaannya, karena perusahaan tidak dapat mengambil kebijakan pasti mengenai penjualan yang terjadi. Oleh karena itu PT. Platina Mulia Abadi membutuhkan estimasi penjualan sepeda motor honda untuk di masa yang akan datang, agar pihak manajemen bisa memprediksikan permintaan konsumennya kedepannya. Sehingga perusahaan bisa melayani dan menyediakan permintaan dari konsumen. estimasi yang akan digunakan pada penelitian ini adalah Regresi Linier Berganda. Metode ini dipilih karena mampu membuat suatu estimasi dengan memanfaatkan data-data mengenai penjualan. Hasil dari estimasi penjualan sepeda motor manual tahun 2023 dengan bulan januari adalah sebanyak 64,003 atau 64 sepeda motor honda dengan kategori manual. Artinya terdapat peningkatan jumlah sepeda motor honda manual sebanyak 8 motor, sedangkan hasil sampai bulan Mei 2023 berjumlah 72,123 motor. Sehingga dapat disimpulkan bahwa penjualan sepeda motor honda di PT. Platina Mulia Abadi. mengalami peningkatan penjualan pada 5 bulan kedepan.

Kata kunci: Regresi linear, Prediksi, Sepeda motor.

ABSTRACT

The purpose of this study is to obtain predictions or estimates of sales of Honda motorcycles based on data on sales of Honda motorcycles at PT. Platina Mulia Abadi, this linear regression is used as a prediction method with the quality or number of Honda motorcycles sold as the effect variable and the sales period of Honda motorcycles as the causal variable. PT. Platina Mulia Abadi is a company engaged in the transportation and automotive services sector, especially in the sale of Honda motorcycles. Because the number of sales of Honda motorcycles at PT. Platina Mulia Abadi slightly hampered the company's development, because the company could not make a definite policy regarding the sales that occurred. Therefore PT. Platina Mulia Abadi requires sales estimates for Honda motorcycles in the future, so that management can predict future consumer demand. So that companies can serve and provide requests from consumers. the estimation that will be used in this study is Multiple Linear Regression. This method was chosen because it is able to make an estimate by utilizing data regarding sales. The results of the estimated sales of manual motorcycles in 2023 in January are 64,003 or 64 Honda motorcycles in the manual category. This means that there has been an increase in the number of manual Honda motorbikes by 8 motorbikes, while the results until May 2023 amounted to 72,123 motorbikes. So it can be concluded that sales of Honda motorcycles at PT. Eternal Precious Platinum. increased sales in the next 5 months

Keywords: Linear regression, Prediction, Motorcycles.